Frío industrial: 2004, un año sin alegría pero sin dramas

Los problemas en algunas especies fundamentales para el mercado de congelados, como las provenientes de los caladeros de Argentina, Malvinas y NAFO, provocaron un año apático aunque la madurez del sector permitió a las empresas mantener el tipo

En el "especial" de febrero de **PESCA INTERNACIONAL** (nº 53), dedicado al sector del frío industrial, **César Iglesias**, presidente de la Asociación de Empresas Frigoríficas de Pontevedra (APEF), la de más relevancia de España, señalaba que para su sector 2004 había sido un año "sin mucha alegría". Esta expresión por sí sola resume la situación en la que vive un sector cuya íntima relación con la pesca le hace ser muy sensible a sus crisis. Así, ya que 2004 no fue año boyante para la flota pesquera española, lo esperable es que en el frío industrial sucediera lo mismo.

Sin embargo, no fue un mal año porque se trata de una actividad económica que ha alcanzado un alto grado de madurez. Aunque no es una situación ideal el depender casi exclusivamente de una sola fuente de productos, este sector ha sabido adaptarse a la realidad impredecible de la pesca, con sus violentos cambios de ciclo.

Los orígenes de este sector se funden con los de la propia tradición pesquera gallega, con la cual se encuentra en relación simbiótica. El potentísimo entramado industrial gallego, particularmente en el eje Vigo-Marín tiene una pieza básica en el subsector del frío industrial. Tan es así que la pesca gallega no habría podido desarrollarse hasta donde lo ha hecho si no contase con su gran capacidad frigorífica y tampoco el puerto de Vigo podría ser el líder europeo que es. La consecuencia es una interdependencia cuyo eslabón más débil son los frigoríficos.

Sin embargo, este sector no cae en barrena por unos años malos, lo que demuestra la citada madurez. No en vano, en ese eje Vigo-Morrazo-Marín, se encuentra prácticamente la mitad de la capacidad frigorífico-pesquera nacional. Esta concentración y su complementariedad con el sector extractivo continúa también con los segmentos de la elaboración, de la transformación y de la comercialización. Existen, incluso, muchos cruces accionariales entre las empresas de los diversos subsectores. Así, la gran capacidad del frío industrial gallego para superar las crisis puede muy bien explicarse por el aprovechamiento de las sinergias, y por las inversiones serias en tecnología y mejora de gestión. Raro el frigorífico que no ha hecho inversiones en los últimos años. Este modo de enfrentarse a la cambiante realidad de la pesca es lo que viene permitiendo que ni se produzcan estropicios en las cuentas cuando el año es malo ni haya problemas para absorber incrementos del tráfico de pescado congelado superiores al 20%, como ha ocurrido en años recientes (24% 2003).

EL FRÍO INDUSTRIAL EN GALICIA Y SU PRINCIPAL ASOCIACIÓN EMPRESARIAL, APEF, EN CIFRAS

- La Asociación de Empresas Frigoríficas de Pontevedra es la asociación mayoritaria del sector en Galicia. Agrupa a 22 empresas.
- En Galicia hay instaladas unas 30 empresas, aproximadamente (algunos grandes frigoríficos son sólo de uso interno).
- En la provincia de Pontevedra se encuentra casi el 50% del frío industrial del sector pesquero de todo el país.
- Sólo APEF concentra una capacidad frigorífica de casi 900.000 m3, lo que significa que Galicia supera ampliamente la cantidad de 1.000.000 de m3.
- Empleos del sector en Galicia: +/-1.200
- Facturación de las empresas asociadas a APEF en 2004: +/- 200 millones de euros.
- Frigorífico gallego tipo: 40.000 m3

Fuentes:APEF, Xunta de Galica

INDUSTRIAL COLD IN GALICIA AND ITS MAIN ENTREPRENEURIAL ASSOCIATION, APEF, IN FIGURES

- The Association of Coldstore Companies of Pontevedra is the majority association in this sector in Galicia, grouping together 22 companies.
- Some 30 companies are based in Galicia (some large coldstores are or internal use only).
- In the province of Pontevedra, almost 50% of the country's industrial cold for the fishing industry is located.
- APEF alone has a coldstore capacity of almost 900,000 m3, meaning that Galicia accounts for well over 1,000,000 m3
- Jobs in the sector in Galicia: +/- 1,200.
- Turnover of the APEF associate companies in 2004: +/- 200 million euros.
- Average Galician coldstore: 40,000 m3.

Sources: APEF, Regional Government of Galicia

INDUSTRIAL COLD: 2004, A YEAR WITHOUT UPS OR DOWNS

In the "Special" of Pesca Internacional's February issue (53) on the industrial cold sector, César Iglesias, Chairman of the Association of Coldstore Companies of Pontevedra (APEF), the most relevant in Spain, pointed out that for his sector 2004 had been a year "without much joy". This sums up the situation of the sector in 2004. Nonetheless, it was not a bad year as this economic activity has reached a high degree of maturity and has known how to adapt to the unpredictable nature of fishing.

The origins of this sector lie in Galicia's own fishing tradition, with which it has a symbiotic relationship. The Galician industrial network, particularly in the Vigo-Marín axis, finds a basic part in the industrial cold subsector. The large capacity of Galician industrial cold to outride the crises may well be explained by the use of synergies and serious investments made in technology and improvement of management. It would be rare to find a coldstore that has not made any investment over the past few years. This way of dealing with the changing reality has allowed it to absorb 20% increases in traffic, as occurred in recent years (24% in 2003).

