DOSIER

Coincidiendo con el primer aniversario de la aplicación de la Norma de Calidad para los productos derivados del cerdo Ibérico, el autor realiza su particular balance de los resultados obtenidos.

Norma de Calidad. Primer cumpleaños

Juan Carlos Blanco Rodríguez.
S.T.C. Porcino. Nanta SA.

Había gran interés en refrendar el comportamiento de la aplicación de la Norma de Calidad en la primera campaña de montanera. Si tuviéramos que expresarlo en dos palabras, tan de moda en los tiempos que corren usaríamos: Suflé y vaselina. Suflé: se ha inflado tanto y sola va reposando... no sin un importante extracoste y carga burocrática. Vaselina: que hay que aplicarse para tragar con el uso que se está haciendo tanto de los controles y certificados, como de los resultados analíticos, único factor determinante de la calidad del cerdo y del precio a percibir por el productor.

Desde hace tiempo se busca, sobre todo la industria, un método objetivo de valoración de la calidad resultante de la estancia y aprovechamiento del cerdo en montanera. Y realmente estamos afinando mucho, pero pensamos que se comete un gran error cuando se utiliza como único referente. Despreciando el seguimiento y control de la estancia en montanera, el acompañamiento en campo, la evolución del cerdo y las condiciones de la montanera.

Entendemos que el interés de la industria es separar la paja del grano, pero no es menos cierto que el productor quiere que su trabajo sea seguido por una entidad que certifique, con el mismo o más peso que el resultado analítico, que la estancia de los cerdos en la montanera cumple todas las exigencias de la Norma, y que a la hora de un resultado analítico en el límite (una décima arriba o abajo de los valores fijados de antemano con arreglo a campañas pasadas) sea determinante para garantizar la calidad de los productos resultantes y el precio de los cerdos.



Entre las **figuras 1 y 2** correspondientes a la montanera 2003-2004 por una parte, y las **figuras 3 y 4** referidas a la montanera 2004-2005, por otra, existe una gran diferencia como se puede apreciar. En dos escenarios tan distintos no se puede utilizar la misma vara de medir.

Cuando aparece la Norma de Calidad en encuentros con la industria transformadora y otros estamentos del mundo del Ibérico, expresamos la opinión de que en el futuro el espacio del cerdo Ibérico de bellota con Norma, se asemejaría mucho al ocupado por el cerdo Ibérico de bellota con denominación de origen (DO), con la diferencia del factor racial.

Antes de la entrada en vigor de la Norma de Calidad, el cerdo Ibérico de bellota DO "Dehesa de Extremadura", era "lo más de lo más". Hoy por hoy además de los requisitos exigidos por la DO, deben cumplir con los mínimos exigidos por la Norma de Calidad, lo que significa que cerdos calificados como DO, podrían ser descalificados por no cumplir uno de los requisitos de la Norma (analítica). La DO "Dehesa de Extremadura" siempre ha superpuesto, frente a cualquier otro método, el control y seguimiento de campo, y basados en su experiencia y logros conseguidos, los resultados la avalan.

Si nos fijamos en el cuadro de los valores para la campaña 2004-2005 (por cierto, se ha


Fig. 1


Fig. 2


Fig. 3


Fig. 4

acabado la montanera y está pendiente su aprobación y publicación por el MAPA) **(Cuadro II)** los cerdos que obtengan valores superiores a 58% de ácido oleico serán calificados como recebo, quiere decir, traducido a un lenguaje que todos entendemos, todos los que saquen sobresaliente están suspensos por si alguno ha copiado.

La campaña de montanera no consiste, hoy por hoy, en aprovechar la bellota y los recursos de la dehesa, se ha convertido en una carrera por alcanzar los perfiles que encajan en la calificación "de bellota".

Al dar tanta fuerza al resultado analítico hemos conseguido que muchos productores y la industria casi se olviden de todo lo demás, y no podemos dejar a un lado que la vida previa a la entrada en montanera tiene su importancia a la hora de garantizar unos mínimos fiables y que cada campaña de montanera tiene sus peculiaridades. Maduración del fruto, disponibilidad, cantidad, plagas, lluvia, disponibilidad de agua para beber, hierba, peso y edad de los animales, temperaturas, etc., proporcionan un perfil diferenciado, en un régimen de aprovechamiento particular y con unos resultados de reposición y calidad distintos.

La relación histórica entre industria y productores se ha basado siempre, salvo contadas excepciones, en la desconfianza y el recelo. El industrial una vez cerrado el trato, visitaba las explotaciones para ver cómo iban los cerdos y hacía el seguimiento.

Con la Norma de Calidad, la aparición de los controles analíticos ha rebajado ésta tensión y la vigilancia ha pasado a manos de las Entidades de Inspección, que dado el numero de explotaciones y dispersión de las mismas, se han limitado a cumplir los mínimos exigidos por la Norma. No ha podido garantizar la fiabilidad del proceso, ni ganarse la credibilidad de los sectores implicados. Tampoco la implantación de la analítica como factor determinante aporta la seguridad a la industria, ni garantiza la confianza al consumidor . En definitiva todo esto se gestó con unos objetivos claros:

- Controlar para dar transparencia al proceso.
- Ganarse la confianza del consumidor.

Creemos que el balance de esta primera campaña en lo que a montanera se refiere, está en entredicho: "Cerdos que cumplen análisis = Cerdos de bellota" y los demás a recebo.

De todas formas estos mimbres sólo serán cesto dentro de dos años.

Recebo, un cerdo que haya comido 60 kg de pienso en 5 meses de estancia en montanera para reponer 5 arrobas (57,5 kg) ¿es un cerdo de recebo?

Recebo es llevar a término con pienso unos cerdos que no se han podido terminar con bellotas, hablando de 2-3 arrobas de reposición (150-200 kg pienso/cerdo) en un periodo corto de 30-40 días.

La montanera de este año ha sido en muchos casos un juego con la disponibilidad de fruto, la ausencia de hierba y la limitación de puntos de agua, lo que ha obligado durante muchos días intermedios entre octubre y febrero a suplementar para no retroceder y echar a perder la partida de cerdos.

Hoy la mayor preocupación del productor de cerdos de bellota es la preparación de la premontanera con un objetivo claro, alcanzar los perfiles predefinidos. Trabajando para ello, poniendo en marcha acciones para conseguirlo. Se han modificado hábitos y conductas. En los primeros años de estudio de perfil de ácidos grasos, el resultado obtenido era fruto de la

CUADRO I. Valores Campaña 2003-2004.

Ác. palmítico	<= 21%	+0,2
Ac. esteárico	<= 9,5%	+0,2
Ac. oleico	>= 54 %	-0,2
Ac. linoleico	<= 9,5%	+0,2

Fuente ASICI.

CUADRO II. Valores Campaña 2004-2005. (Pendiente de aprobación por el MAPA).

Tendencias observadas durante la campaña		
Ác. palmítico	<=21,7%	<= 20
Ac. esteárico	<10,1%	<= 9
Ac. oleico	>= 53,5 %	> 54
Ac. linoleico	<= 10,0 %	>= 10

1.-Para el grupo de bellota el valor de oleico admitido es de 58,0%. Superando éste valor, los resultados se clasificarán como recebo.
2.-Resultados analíticos para ácido linolénico superiores al 11,0 % se consideran de cebo.
Fuente ASICI.

CUADRO III. Supuesto para un cerdo de 150 kg de peso vivo. Valoración de despiece: A) Destino jamones y paletas curados y B) Destino a magros.

	A	B
kg de canal	120	A magro (50%)
kg de jamón	21	10,5
Precio	6,61 euro/kg	2,31 euro/kg
Importe	138,81 euros	24,46 euros
kg de paleta	14	7
Precio	4,06 euro/kg	2,31 euro/kg
Importe	56,84 euros	16,17 euros
Total	195,65 euros	40,63 euros
Diferencia		-155,22 euros/cerdo



campaña, nadie hacía cerdos para un perfil determinado.

A día de hoy el resultado obtenido está afectado por el trabajo realizado durante la fase previa a la entrada del aprovechamiento de la montanera y la influencia de la bellota se mantiene pero matizada.

En resumen, creemos que el recorrido desde la categoría Recebo a la Bellota DO es demasiado largo para la categoría "Bellota". Si se ajustan los controles de la Norma de Calidad ¿dónde estarán la gran mayoría de éstos cerdos?

Además de estas cuestiones empiezan a tomar forma en el sector otros requerimientos por parte de la industria, motivados principalmente por la reducción de márgenes y la importancia de realizar una buena gestión para mantener la rentabilidad:

- La exigencia de la industria, en la uniformidad de las partidas y la exclusión de pesos máximos y mínimos, choca con la gestión de los lotes en las explotaciones del sector productor.

  Un punto clave para la industria es el peso individual de las canales fuera de la horquilla, canales inferiores a 110 kg o superiores a 150 kg, que originan piezas con un peso fuera del arco comercial y esto conlleva una fuerte penalización en el precio de venta final, en el tiempo de espera en los procesos de transformación o el desvío para magro con la consiguiente depreciación **(Cuadro IV).**

  Véase en el **cuadro III**, la diferencia entre el valor de las piezas destinadas a la elaboración de jamones y paletas o el valor alcanzado si el destino es la elaboración para magro.
- La tendencia a reducir el número de proveedores aumentando su tamaño y la uniformidad de las partidas con el objetivo de establecer relaciones estables en el tiempo que permitan uniformar productos y satisfacer a la distribución comercial.
- Establecer contratos, acuerdos de aprovisionamiento entre la industria y los productores contemplando la alimentación, peso y condiciones de sacrificio, estableciendo una relación de compromiso y no de oportunidad ni de especulación, garantizándose un suministro programado y estable.

  Sin olvidar que en el sector productor, también se viven momentos de mudanza:

- Aumento del tamaño de las explotaciones. Concentración y poder de negociación.
- Industrialización de la producción. Manejo, instalaciones y programas cada vez más en consonancia con la producción industrial, optimizando costes y resultados.
- Lucha contra la enfermedad de Aujeszky. Restricción de movimientos. Gran parte de los lechones producidos, se ceban fuera de su comarca o su Comunidad.
- Registros de Explotaciones de Porcino, tiempo, suerte y paciencia para conseguirlos, además del alto coste.
- Ley de bienestar animal y buenas prácticas que tanta incidencia puede tener en muchos de los usos y costumbres de manejo del ibérico.

Este es el escenario que se dibuja y el horizonte que se perfila, vista la situación del sector productor y las exigencias manifestadas por la industria en esta campaña de la que estamos haciendo balance y que marcarán la forma de proceder y las relaciones estables que se puedan establecer en el futuro.

CUADRO IV. Ejemplo de un caso real de una semana de matanzas con pesos fuera de la horquilla.

Fecha	Cerdos	Kilos vivos	Kilos canal	Canales <110 kg		% Cerdos	Canales >151 kg	
				Cerdos	Kilos		Cerdos	Kilos
7-febr-05	125	22.414	17.985.40				30	4866.90
8-febr-05	100	18.000	14.304.40	3	311.5	3	29	4800.9
8-febr-05	40	7.240	5.740.40	1	105.3	2.5	13	2127
9-febr-05	91	17.260	13.808	0	0	0	0	0
9-febr-05	60	11.160	8.928	0	0	0	0	0
9-febr-05	65	9.380	7.616.20	10	1068.2	15.38	0	0
9-febr-05	45	6.140	4.395240	20	2050.4	44.44	0	0
Total	**526**	**91.594**	**73.334.80**	**34**	**3535.4**	**6.46**	**72**	**11.794.80**