

JUAN JOSÉ RAMÍREZ
Ing. Agrónomo

VENTAS DE MODELOS DE 121-150 CV EN ESPAÑA EN 2003

BUENOS TIEMPOS

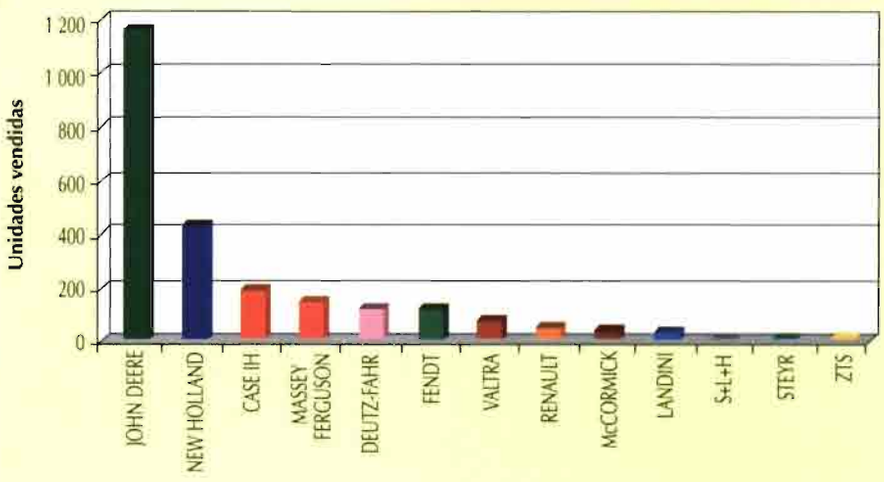
Análisis de las ventas de tractores en España en el segmento de potencia de referencia comprendido entre los 121 y los 150 CV, durante el año 2003, según datos correspondientes a las 'Inscripciones' del MAPA. El estudio se realiza utilizando bandas de potencia (establecidas a efectos estadísticos), de 121-130, 131-140 y 141-150 CV.

Este segmento de potencia es el referente de todas las empresas, ya que en él se encuentra el tractor de potencia de referencia de 136 CV (100 kW) que constituye un producto clave. El análisis de este segmento es complicado, ya que aunque se han considerado tres bandas de potencia, cabe destacar que se pueden encontrar algunos modelos que se ofrecen con diferentes motorizaciones.

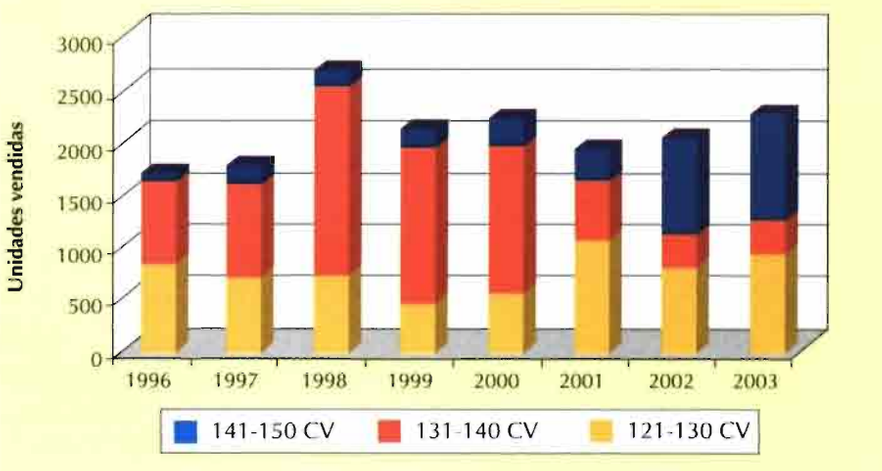
La comercialización de este tipo de tractores durante el ejercicio pasado ha supuesto la segunda mejor cifra de ventas desde 1996 y se sitúa un 14.5% por debajo de los excelentes valores de ventas que se registraron en 1998.

Todos los tractores que se han vendido en las tres gamas de potencias consideradas obedecen a la clasificación de doble tracción y anchura de vía normal.

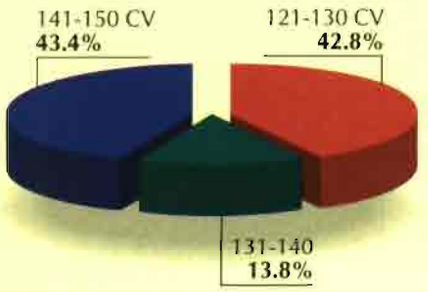
VENTAS TOTALES DE TRACTORES DE 121 A 150 CV DURANTE EL AÑO 2003



EVOLUCIÓN DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE 121 A 150 CV DURANTE EL PERIODO 1996-2003

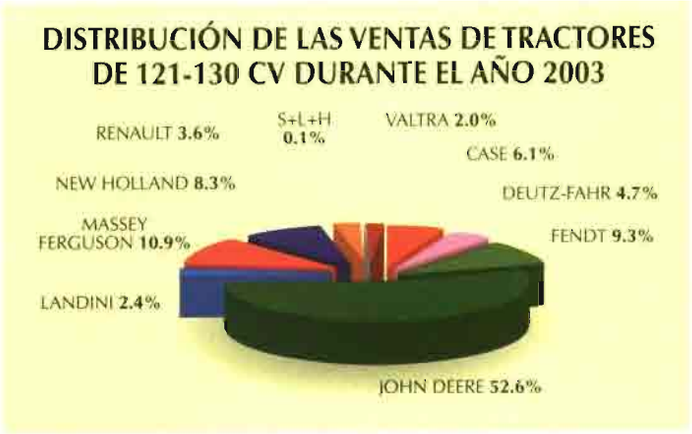


DISTRIBUCIÓN DE LAS BANDAS DE POTENCIA CONSIDERADAS EN EL TOTAL DE VENTAS DE TRACTORES DE 121 A 150 CV



De 121 a 130 CV

Marca	Modelo	Uds.	Total Marcas
CASE IH	CS-130	24	
	CVX-1135	2	
	CVX-130	3	
	MXM-130	30	
	MXU-110 4WD	1	60
DEUTZ-FAHR	AGROSUN 140	21	
	AGROTRON 115	7	
	AGROTRON 135	18	46
FENDT	FAVORIT 712 VARIO	29	
	FAVORIT 714 VARIO	63	92
JOHN DEERE	6820	518	518
LANDINI	LEGEND 140	24	24
MASSEY FERGUSON	6290 4RM	107	107
NEW HOLLAND	TM-130	78	
	TM-135 4WD	4	82
RENAULT	ARES 626	8	
	ARES 636	3	
	ARES 696	24	35
S+L+H	RUBIN 135	1	1
VALTRA	8150-4	18	
	T-140-4	2	20
		985	**985**



Esta banda de potencias supone un 5.3% de las ventas de tractores del año 2003 y mantiene una tendencia alcista que la hace situarse cerca de la cota de 1072 unidades vendidas de 2001.

El liderazgo indiscutible es para John Deere que, con las 518 unidades vendidas de su modelo 6820, se hace con más de la mitad (52.6%) de las ventas dentro de esta gama. En segunda posición se encuentra Massey Ferguson, que ha comercializado 107 unidades de su modelo MF6290 4RM, lo que le supone una cuota de mercado del 10.9%. Muy de ceca le siguen Fendt, New Holland y Case IH, con unas ventas del 9.3%, 8.3% y 6.1%, respectivamente.

De 131 a 140 CV

Marca	Modelo	Uds.	Total Marcas
CASE IH	CVX-1145	2	
	MX-135	12	
	MXM-140	69	83
DEUTZ-FAHR	AGROTRON 150	13	13
JOHN DEERE	6910 (110 KW)	1	
	7610 (107 KW)	2	3
LANDINI	DT-145	1	1
MASSEY FERGUSON	6480 4RM	5	
	8210	3	8
McCORMICK	MTX-140	18	18
NEW HOLLAND	TM-140	147	
	TM-150 4WD	1	148
S+L+H	LAMBORGHINI CHAMPION 135	2	
	LAMBORGHINI CHAMPION 150	3	5
STEYR	9145 A	2	2
VALTRA	8350-4	15	
	8400-4	22	37
ZTS	16245	1	1
		319	**319**

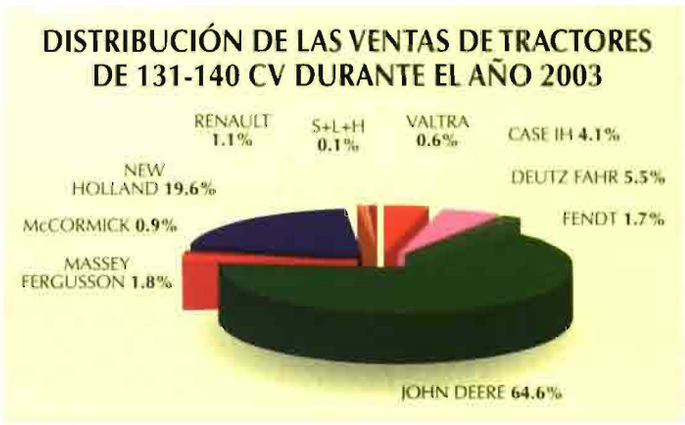


Los valores de 1 837 y 1 503 unidades vendidas durante los 'dorados' años 1998 y 1999 ya son sólo un recuerdo en qué consolarse. Durante el año 2003 la cifra de ventas se sitúo en 319 unidades, que supone el 1.7% del total de las ventas del pasado ejercicio, posiblemente como consecuencia de que algunos modelos han evolucionado aumentando la potencia de sus motores.

Las 147 y 69 unidades vendidas de los modelos TN 140 y MXM–140 de New Holland y Case IH, respectivamente, representan el 46.4% y el 26% del mercado para cada una; entre las dos suponen casi tres cuartas partes del volumen de ventas de esta banda de potencia. El resto es para Valtra (11.6%), McCormick (5.6%), Deutz-Fahr (4.1%) y Massey Ferguson (2.5%).

De 141 a 150 CV

Marca	Modelo	Uds.	Total Marcas
CASE IH	CS-150	18	
	CVX-1155	2	
	CVX-150	13	
	MX-150	6	
	MXM-155	1	
	MXU-125 4WD	1	41
DEUTZ-FAHR	AGROTRON 165	34	
	AGROTRON TTV 1160	21	55
FENDT	815 VARIO	1	
	FAVORIT 716 VARIO	16	17
JOHN DEERE	6920	525	
	6920 S	121	646
MASSEY FERGUSON	8220	18	18
McCORMICK	MTX-155	9	9
NEW HOLLAND	TM-155	196	196
RENAULT	ARES 640	1	
	ARES 816 RZ	9	
	TEMIS 650 Z	1	11
S+L+H	SAME RUBIN 160	1	1
VALTRA	8450-4	6	6
		1 000	**1 000**



La evolución de las ventas de esta banda de potencia, que supone un 5.8% de las ventas del ejercicio pasado, ha sido apabullante, ya que si la comparamos con los registros del año 2000 vemos que se han multiplicado por cuatro.

El puesto de cabeza es para John Deere, que controla una cuota de mercado del 64.6% con sus tractores 6920 y 6920 S, de los que se han vendido 525 y 121 unidades, respectivamente. En segundo lugar, New Holland, con un 19.6% de las ventas, todas de su modelo TM-155 (196 uds.).



MAQUINARIA AGRÍCOLA
AGRATOR S.A.

Zorrolleta, 2 (pol. Ind. Jundiz) • 01015 VITORIA-GASTEIZ (SPAIN)
Tel. Nal.: 945 29 01 32 (5 líneas) Tel. Intl.: 3445 29 01 32
Fax: 945 29 04 10 • Apdo./P.O. Box 340
01080 Vitoria - Gasteiz - Alava (Spain)

MIEMBRO DE AGRAGEX