

JUAN JOSÉ RAMÍREZ
Ing. Agrónomo

VENTAS DE TRACTORES DE MÁS DE 150 CV EN ESPAÑA EN 2003

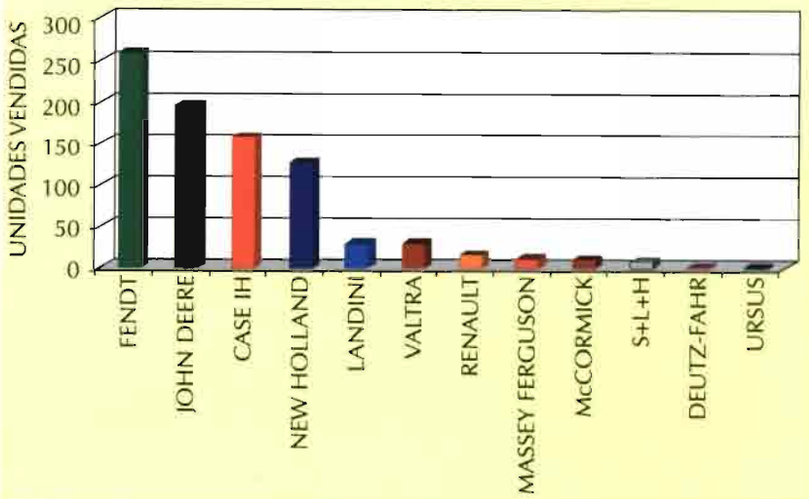
CASI EN MÁXIMOS

Se analizan las ventas de tractores de más de 150 CV, durante el año 2003, tomando como referencia los datos correspondientes a las 'Inscripciones' del MAPA, aunque con una cierta depuración para eliminar tractores de 'nueva matriculación' que consideramos que no son nuevos. El estudio se realiza utilizando bandas de 'potencia de referencia' (a efectos estadísticos) de 151-160 CV, 171-180, 181-190 CV, 191-210 CV, 210-230 CV y más de 230 CV.

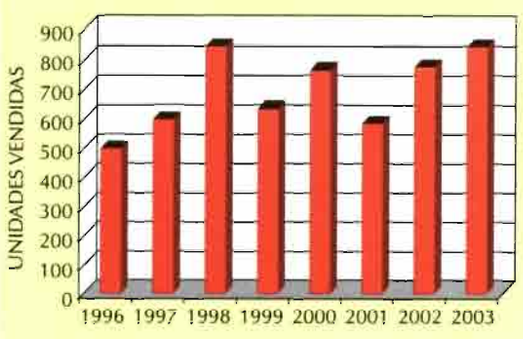
La favorable evolución de las ventas durante el año 2002 tuvo su continuidad durante el ejercicio 2003, de manera que se incrementaron las ventas en un 9.7% respecto del año anterior. Se han alcanzado las excelentes cifras de ventas conseguidas en el año 1998, objetivo que hace tres años parecía impensable.

Las 839 unidades vendidas durante el año 2003 se reparten entre una docena de marcas, aunque cuatro controlan el 87.4% de las ventas. El liderazgo es de Fendt con una cuota de mercado del 30.7%, le sigue John Deere con un 23.2% y en los puestos tercero y cuarto se sitúan Case IH y New Holland con unas ventas del 18.5% y del 15%, respectivamente.

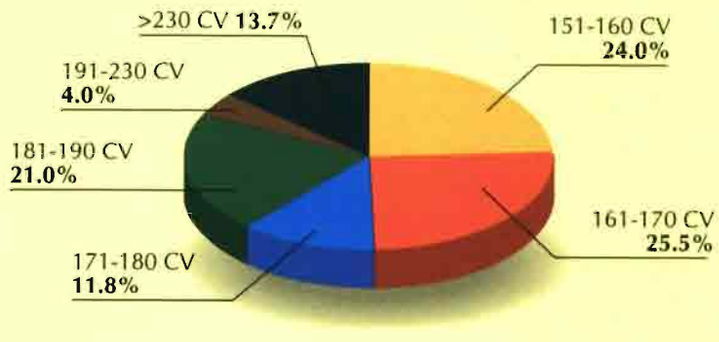
VENTAS DE TRACTORES DE MÁS DE 150 CV, POR MARCAS, DURANTE EL AÑO 2003



EVOLUCIÓN DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE MÁS DE 150 CV, DURANTE EL PERIODO 1996-2003

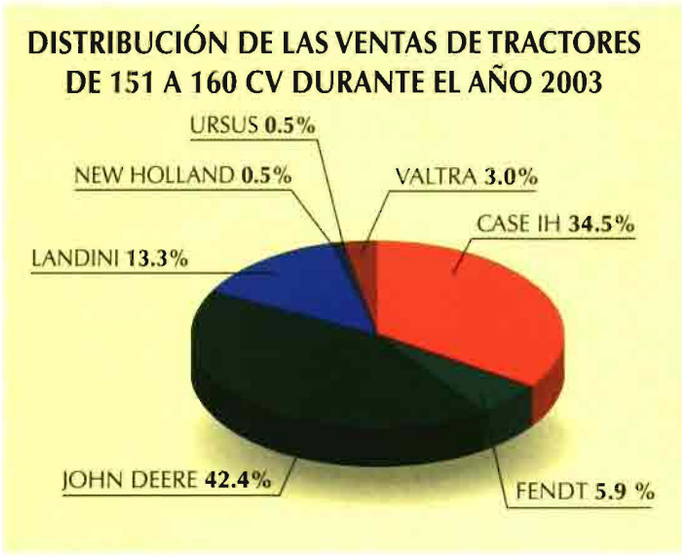


DISTRIBUCIÓN DE LAS VENTAS DE TRACTORES POR TRAMOS DE POTENCIAS, DURANTE EL AÑO 2003



De 151 a 160 CV
Un nicho importante

Marca	Modelo	Uds.	Total Marcas
CASE IH	MXM-155	57	
	MXU-135 4WD	1	
	CVX-170	9	
	MX-170	3	70
FENDT	817 VARIO	12	12
JOHN DEERE	6920 S	13	
	7710	2	
	7710 (118 KW)	71	86
LANDINI	LEGEND 180	6	
	DT-165	2	
	LEGEND 160	19	27
NEW HOLLAND	TM-165 4WD	1	1
URSUS	1734	1	1
VALTRA	T-160-4	1	
	8400-4	2	6
		200	**200**

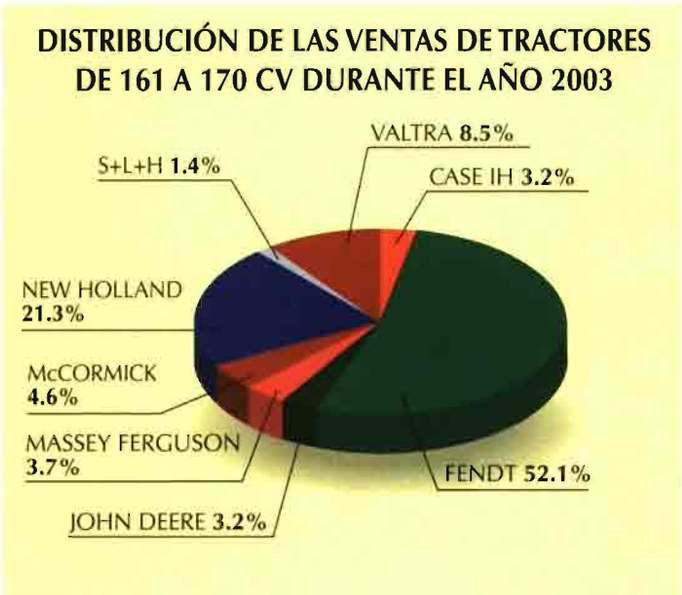


Las ventas de tractores cuya potencia se encuentra en la banda de 151 a 160 CV ha supuesto un 24% del total de unidades comercializadas entre los tractores más grandes, aunque respecto al ejercicio anterior han sufrido un fuerte descalabro en el número de unidades vendidas.

El líder de ventas es John Deere, que disfruta de una cuota de mercado del 42.4% y vuelve a tener, por segundo año consecutivo, en su modelo 7710 (118 kW), con 71 unidades vendidas, el tractor con mayor aceptación de esta banda de potencia.

De 161 a 170 CV
Espectacular crecimiento

Marca	Modelo	Uds.	Total Marcas
CASE IH	CVX-1170	7	7
FENDT	FAVORIT 716 VARIO	114	114
JOHN DEERE	7810 (129 KW)	7	7
MASSEY FERGUSON	8250	8	8
McCORMICK	MTX-175	10	10
NEW HOLLAND	TM-175	48	48
S+L+H	TITAN 160 VDT W	3	3
VALTRA	8550-4	19	
	T-170-4	3	22
		219	**219**



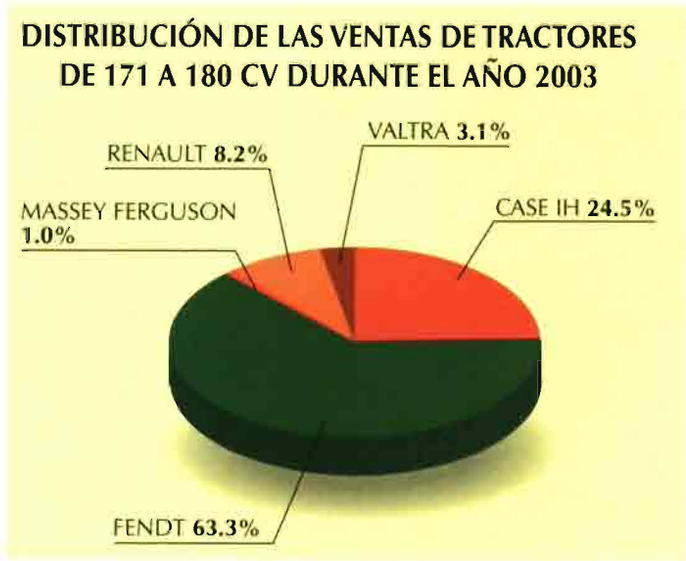
Le sigue Case IH, con unas ventas del 34.5%, que tiene el segundo tractor más vendido de esta gama de potencia con el modelo MXM-155 (51 unidades). A continuación se encuentran Landini (13.3%), Fendt (5.3%) y Valtra (3%).

Esta banda de potencia de referencia entre 161 y 170 CV ha sido la que ha registrado un mayor volumen de ventas (25.5%) de los tractores grandes durante el año 2003; además sus ventas se han incrementado respecto al año anterior en casi un 49%. El líder indiscutible es Fendt, que controla más de la mitad (52.1%) de las ventas con su modelo Favorit 716 VARIO, del que se han vendido 114 unidades.

En segundo y tercer puesto se sitúan New Holland y Valtra con unas cuotas de mercado del 21.9% y 10%. El resto es de McCormick (4.6%), Massey Ferguson (3.7%), Case IH (3.2%), John Deere (3.2%) y el Grupo S+L+H (1.4%).

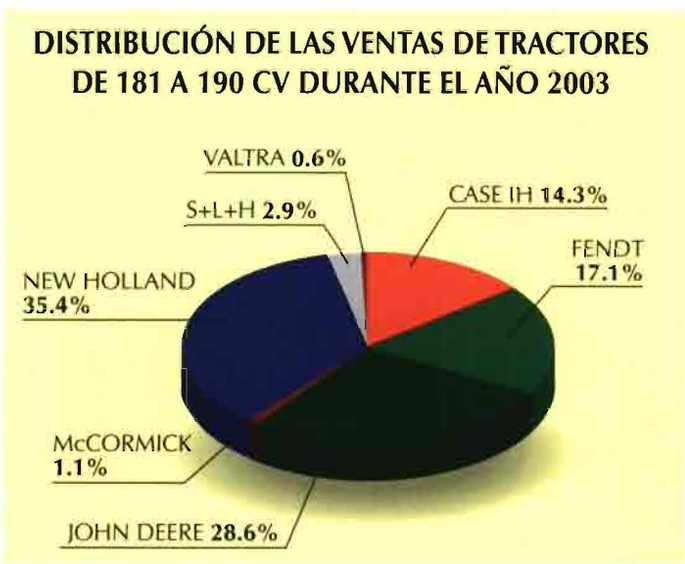
De 171 a 180 CV
Reparto entre cinco marcas

Marca	Modelo	Uds.	Total Marcas
CASE IH	MXM-175	19	
	MX-180	5	24
FENDT	818 VARIO	60	
	FAVORIT 818	2	62
MASSEY FERGUSON	6495	1	1
RENAULT	ARES 826 RZ	8	8
VALTRA	8750.4	1	
	8950-4	2	3
		98	**98**



Los tractores que se han comercializado en este intervalo de potencia han supuesto un 11.8% del total de las ventas de los 'muy grandes'. El número uno vuelve a ser otra vez Fendt que con su modelo Favorit 818 Vario, del que se han vendido 60 unidades, se hace con el 63.3% de las ventas de esta gama con casi una cuarta parte (24.5%) de las ventas se encuentra Case IH. Completan esta banda de potencia Renault (8.2%), Valtra (3.15) y Massey Ferguson (1%).

De 181 a 190 CV
Volumen notable



Marca	Modelo	Uds.	Total Marcas
CASE IH	MX-200	3	
	MXM-190	22	25
FENDT	FAVORIT 920	6	
	FAVORIT 920 VARIO	24	30
JOHN DEERE	8120	50	50
McCORMICK	MTX-200	2	2
NEW HOLLAND	TM-190	62	62
S+L+H	SUPERTITAN	5	5
VALTRA	T-190-4	1	1
		175	**175**

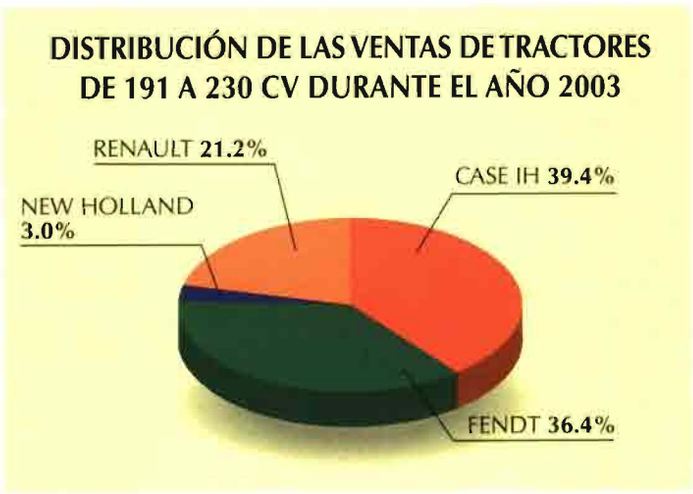
Esta gama de potencias es otra de la poderosas en sus ventas (21%); en ella se produce un duelo de gigantes del que sale vencedor New Holland, que con su modelo TM-190 del que ha llegado a las 62 unidades, por lo que consigue una cuota de mercado del 35.4%.

Le sigue John Deere (28.6%) con el modelo 8120, del que ha comercializado 50 unidades; en tercera y cuarta posición se encuentran Fendt y Case IH con unas ventas del 17.1 y 14.3%, respectivamente. Muy por detrás están el Grupo S+L+H (2.9%), McCormick (1.1%) y Valtra (0.6%).



De 191 a 230 CV
Pocas unidades

Marca	Modelo	Uds.	Total Marcas
CASE IH	MX-220	3	
	MX-230	10	13
FENDT	FAVORIT 822	3	
	FAVORIT 824	1	
	FAVORIT 924	5	
	FAVORIT 924 VARIO	3	12
NEW HOLLAND	TG-210	1	1
RENAULT	ATLES 926	1	
	ARES 836 RZ	6	7
		33	**33**

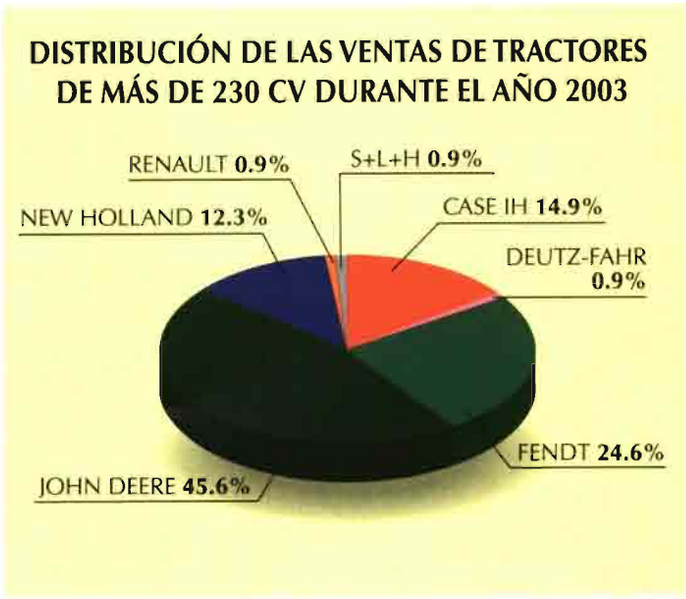


Los tractores entre 191 y 230 CV de potencia de referencia que se han comercializado durante el año pasado, apenas suponen un 4% del total de las ventas de los tractores que superan los 150 CV. Por tanto, un segmento de escasa incidencia en el global.

La representación de las marcas dentro de esta banda de potencia es, por tanto, muy exigua. Pese a estas condiciones los puestos de cabeza han sido muy disputados, en primera posición se encuentra Case IH con un porcentaje de ventas del 39.4%; casi todos corresponden a su modelo MX-230. Le siguen Fendt, Renault, New Holland con el 36.4%, 21.2% y 3%, respectivamente.

Más de 230 CV
Los más potentes

Marca	Modelo	Uds.	Total Marcas
CASE IH	MX-255	6	
	MX-270	5	
	MX-285	6	17
DEUTZ-FAHR	AGROTRON 260	1	1
FENDT	FAVORIT 926 VARIO	17	
	FAVORIT 926	1	
	FAVORIT 930 VARIO	10	28
JOHN DEERE	8320	21	
	8420	15	
	8520	16	52
NEW HOLLAND	TG-230	1	
	TG-255	5	
	TG-285	8	14
RENAULT	ATLES 936	1	1
S+L+H	DIAMOND 260	1	1
		114	**114**



La banda de potencia más alta de esta gama supone un 13.7% de las ventas totales de los tractores más grandes y ha experimentado un incremento del 56.2% respecto de las ventas del año 2002, un porcentaje sin duda a tener en cuenta.

Por marcas el primer puesto es para John Deere con una cuota de mercado del 45.6%; a continuación se sitúan Fendt (24.6%), Case IH (14.9%) y New Holland (12.3%). Con valores testimoniales del 0.9%, respectivamente, tenemos a Renault y el Grupo S+L+H.

Los dos tractores mas vendidos son el modelo 8320 de John Deere, del que se han comercializado 21 unidades y el modelo Favorit 926 VARIO de Fendt con 17 unidades.■