

Agricultura

AÑO LXIII

NUM. 743
MAYO
1994

Revista agropecuaria

• LA ESTAMPIDA DE ALBERO • EL FRESÓN DE HUELVA • LAS LLUVIAS DE MAYO •

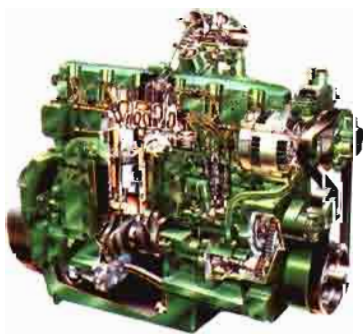


¡YA ESTAN AQUI!

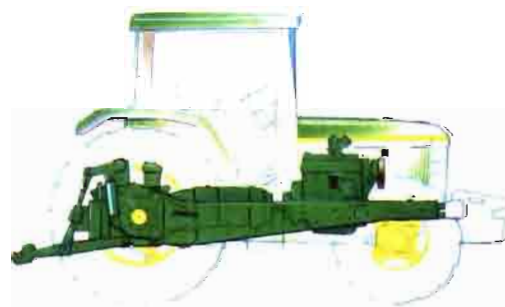
Nuevos tractores John Deere de 110 y 120 CV (81/88 kW)



La cabina TechCenter dispone de dos puertas de acceso, una visibilidad sobresaliente, y un nivel sonoro de tan sólo 75 dB(A).



Nuevos motores de 6 cilindros, de potencia constante, proporcionan potencia de tracción en un más amplio margen de revoluciones.

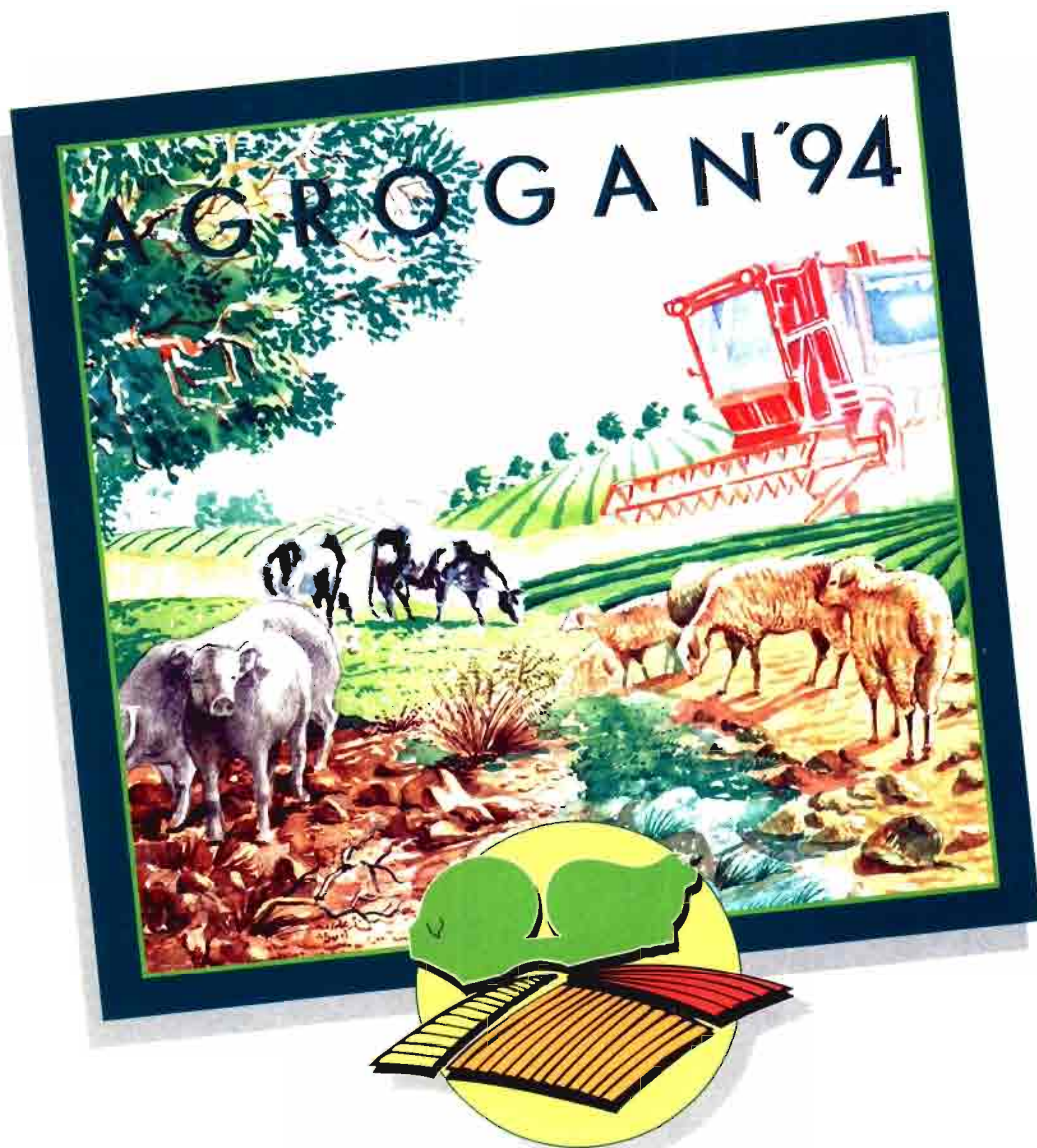


El diseño de bastidor único consigue un tractor ligero y resistente con mayor capacidad de elevación y de carga.

LA CALIDAD ES NUESTRA FUERZA



■ TERRENO ABONADO ■



FERIA INTERNACIONAL DE LA AGRICULTURA Y GANADERIA

COLABORA:
JUNTA DE ANDALUCIA
Consejería de Agricultura, Ganadería y Pesca
Consejería de Economía y Hacienda
MINISTERIO DE AGRICULTURA,
PESCA Y ALIMENTACIÓN

fecogas
Federación Española
de Asociaciones de Ganado Selecto



A.R.A.P.O.R.C.



Asociación Sur de Empresarios
de Maquinaria Agrícola.

Del 9 al 12 de Noviembre Sevilla
será terreno abonado para los negocios.
Agrogan '94 se convertirá en paso obligado
para todas aquellas personas que quieran
conocer los últimos avances de un sector
tan vital como el agropecuario.
Los mejores modelos y sistemas de explotación,
las novedades técnicas, la maquinaria más
sofisticada, las razas e híbridos más diversos...
Todo ello se dará cita en AGROGAN 94.

ICEX
INSTITUTO ESPAÑOL
DE COMERCIO EXTERIOR

El comercio exterior empieza aquí

IBERIA
LINEAS AEREAS DE ESPAÑA

RENFE
MEJORA TU TREN DE VIDA

Sevilla del 9 al 12 de Noviembre de 1994

PALACIO DE EXPOSICIONES Y CONGRESOS

(Sevilla - Este). Apartado de Correos 4016
Fax: 4675350 - Teléfono: 4675140 - 41080 Sevilla.

FIBES
SEVILLA

Agricultura

Revista agropecuaria

AÑO LXIII

NÚMERO 743
MAYO
1994

PUBLICACIÓN MENSUAL ILUSTRADA

Signatura internacional normalizada: ISSN: 0002-1334

DIRECTOR: Cristóbal de la Puerta Castelló

REDACTORES: Pedro Caldentey, Julián Briz, Yolanda Santos, Eugenio Picón, Luis Márquez, Arturo Arenillas, Domingo Gómez Orea, Jesús del Hierro, Joan Tous (Cataluña), Carlos de la Puerta (Andalucía), Yolanda Piñero (Extremadura), Bernardo de Mesanza (País Vasco)

EDITA: Editorial Agrícola Española, S.A.

Domicilio: Caballero de Gracia, 24. Teléfono 521 16 33. 28013 Madrid

FAX: 522 48 72

PUBLICIDAD: Editorial Agrícola Española, S.A., C. de la Puerta, F. Valderrama

IMPRIME: Coimoff, S.A. C/ Acero, 1. T. 871 47 09. 28500 Arganda del Rey (Madrid)

DIAGRAMACIÓN: Juan Muñoz Martínez

SUMARIO

EDITORIAL

- Presente y futuro de los regadíos españoles..... 433
- La Feria del nuevo recinto.- Nombres, cambios, empresas... 436

MEDIO AMBIENTE

- Los usos del agua y la escasez de recursos, por G. Escobar 438
- La reconstrucción del Sabinar de los Monegros, por E. Sobrino 441

HOY POR HOY, por Vidal Maté..... 443

- De mes a mes.- La estampida de Vicent Albero.- MAPA vuelta a la normalidad.- El programa que nunca existió.- Negociaremos unas nuevas OCM.- España deberá reducir en 300.000 ha la superficie de viñedo en 6 años.- Los perdedores.- Será obligatorio el uso de semilla certificada.- II Conferencia de ASAJA.- Va de OPAS.- La crisis fue menos crisis.- Los precios de la tierra en cuadros.

- MERCADOS AGRARIOS, por Alfonso Foronda 346

ANDALUCIA

- Quesos artesanales, por José Luis Ares Cea 474
- El Fresón de Huelva 483

GALICIA

- Posibilidades de cultivo de los pequeños frutos en las sierras interiores de Galicia, por E. Carcelén, J. García y J.A. Rodríguez..... 487
- Producción frutal en Galicia, por S. Pereira y T. Calavia 493
- Robotización del ordeño, por F. Verdes, G. Amil y F. Maseda 497

COLABORACIONES TECNICAS

- Recolección mecanizada del olivar, por V. Alcolado y R. Meco 505
- El fenómeno del niño, por J. Simón 507

- CRONICAS 516

- INFORMACION 512

- FERIAS, CONGRESOS, PREMIOS... 519

- LIBROS 521

SUSCRIPCIÓN:

España..... 5.500 pesetas/año (IVA incluido)
Portugal..... 7.000
Extranjero 12.500(aéreo)

NUMERO SUELTO O SUPLEMENTO
España 550 pesetas



OFICINA DE JUSTIFICACION
DE LA DIFUSION S.A.



MIEMBRO DE LA FEDERACION
INTERNACIONAL DE LA
PRENSA PERIODICA



ASOCIACION DE PRENSA
PROFESIONAL

Interesante Symposium celebrado en Madrid

PRESENTE Y FUTURO DE LOS REGADIOS ESPAÑOLES

El pasado 22 de Marzo, el Pleno del Congreso de los Diputados acordó instar al Gobierno para que remita a las Cortes, junto con el Plan Hidrológico Nacional, un Plan Agrario de Regadíos, donde se contemple con precisión la superficie de nuevos regadíos, la superficie del regadío actual a mejorar, el consumo y ahorro de agua, cultivos a establecer en concordancia con la reforma de la PAC y los acuerdos del GATT, los correspondientes estudios de rentabilidad y las posibles alternativas a los mismos, así como las zonas a transformar en regadío por razones sociales.

En estas circunstancias, el Centro de Estudios y Experimentación de Obras Públicas (CEDEX) y el Colegio Oficial de Ingenieros Agrónomos de Centro y Canarias, han organizado un Symposium Nacional sobre el presente y el futuro de los regadíos españoles.

Al cierre de esta edición, aún no se había clausurado el Symposium, ya que comenzó el 30 de Mayo y finalizará el día 3 de Junio, por lo que hasta el próximo número no podemos dar a conocer a nuestros lectores con detalle las impresiones generales del mismo.

No obstante, dada la importancia del tema y la calidad y variedad de los ponentes, nos hemos acercado al Salón de Actos de CEDEX, lugar de celebración del Symposium, para poder ofrecerles puntual información sobre el desarrollo de las primeras ponencias y debates.

La conferencia inaugural fue pronunciada por José Carles Genovés, Secretario General de Estructuras Agrarias del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación, quien, entre otras cosas, dijo que debido a las actuales restricciones impuestas por los acuerdos del GATT y la nueva PAC, la política de regadíos tiene que tener unas nuevos objetivos, distintos a los de otras décadas: al mismo tiempo que un uso eficaz del agua, se impone un respeto al medio ambiente.

En otro momento de su intervención, puso

de manifiesto el gran efecto positivo, tanto económico como social, de los regadíos españoles, los cuales tienen gran incidencia en la mejora de los servicios de la zona donde se encuentran, creación de industrias y asentamiento de la población, aunque no debe descuidarse la incidencia en los costes de producción y las posibles agresiones medioambientales.

Representantes de la Administración Central y de las distintas Comunidades Autónomas, de los Ministerios de Agricultura, Pesca y Alimentación y del de Obras Públicas, Transporte y Medio Ambiente, Ingenieros Agrónomos y de Caminos, Canales y Puertos, numerosos técnicos especializados, agricultores, comunidades de regantes y asociaciones ecológicas, fueron invitados a expresar sus puntos de vista. La pluralidad de ponentes y asistentes, todos ellos interesados en defender alguna de las múltiples parcelas a las que afecta el regadío, ha dado origen a opiniones muy dispares y a interesantes debates que algunos días parecía que no iban a concluir nunca.

A lo largo de las distintas ponencias, el protagonista indiscutible del debate fue el agua destinada a usos agrícolas. El manido tema de que el 80% del consumo de agua corresponde a la agricultura, estuvo en boca de todos los ponentes, que en una cosa sí estuvieron de acuerdo: hay que ahorrar agua.

El despilfarro del agua, ha sido una práctica tradicional en la agricultura, como han puesto de manifiesto distintos técnicos especializados con sus artículos, publicados en numerosas ocasiones en nuestra revista. Actualmente, todas las opiniones coinciden en señalar que el agua es un bien escaso y caro, y por lo tanto, se impone el establecimiento de una disciplina que lleve a un uso racional del agua.

Resulta evidente que las nuevas técnicas de riego (riego por goteo), suponen un ahorro considerable, frente a otras prácticas tradicionales (riegos a manta, aspersores,...), sin

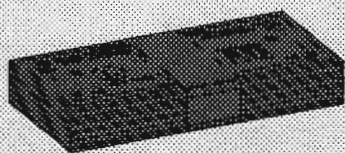
embargo, esta economía no es suficiente. Hay que tomar medidas para evitar el despilfarro. Y es, en el establecimiento de estas medidas, donde surgen infinidad de opiniones, lógicas por otra parte, dada la cantidad de casos particulares que se dan en el regadío y las diferentes legislaciones por las que se rigen las distintas comunidades de regantes, algunas de las cuales, como el Tribunal de las Aguas de Valencia, se remontan a la época en que España estaba dominada por los árabes.

No resulta descabellada la propuesta, defendida de manera particular por las asociaciones ecologistas, de establecer un precio al agua, directamente proporcional al volumen empleado y no a la superficie regada, como actualmente ocurre. Esta medida, aunque no agradó a los agricultores, es justa y disuasoria del derroche, puesto que si un regante debe pagar con exactitud el agua que utiliza, ya procurará él no emplear una gota más de la necesaria.

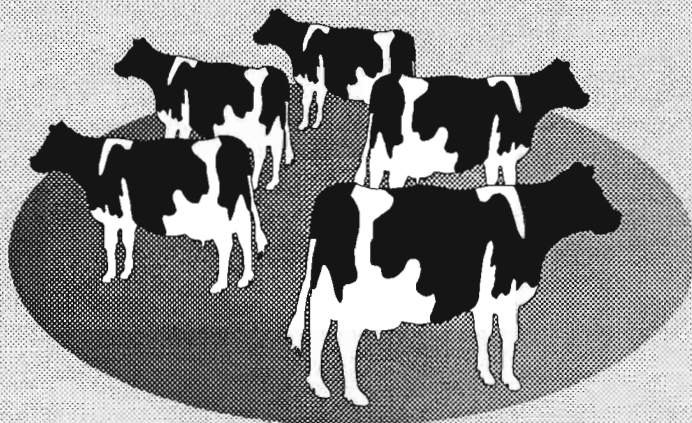
Otros temas tratados con amplitud fueron: el caudal ecológico, el carácter regulador de los pantanos, el control de las avenidas, el fracaso de algunos pantanos y los trasvases, que fueron muy discutidos.

En general, las discusiones han versado sobre tres acciones distintas, que están contempladas en el proyecto del Plan Hidrológico Nacional: la consolidación de los regadíos infradotados, la mejora de los regadíos existentes, muchos de ellos obsoletos y de baja infraestructura, y el establecimiento de nuevos regadíos.

Está previsto cerrar el Symposium con la celebración de una Mesa Redonda sobre las perspectivas de los regadíos, en la que participarán altos cargos de la Administración Central del Estado. De ello, informaremos en nuestro próximo número, en el cual se incluirá un resumen de los interesantes debates producidos, así como las impresiones generales de este Symposium, que está resultando extraordinariamente animado e interesante.



Le preocupa lo que vale alimentar su ganado ?



Eso ya no es problema,

Piensos ESPUNY

se lo ha resuelto !!

Por qué?

Porque le ofrece la inmejorable relación calidad-precio.

Porque, además, contiene el 10% de melaza de remolacha que tan atractiva le resulta a su ganado, se los envasa y le gestiona el transporte, si lo desea. Y le asegura el suministro durante todo el año.

NO LO DUDE, póngase en contacto con el fabricante, lo celebrará como tantos clientes desde hace decenas de años.

PRECIOS PARA MERCANCIA MELAZADA AL 10% Y PUESTA SOBRE CAMION EN FABRICA DE ESTACION LINARES-BAEZA (JAEN), A GRANEL:

Pulpa de Aceituna	8,00 Pts./Kg. + 6% IVA
Harina de Girasol	20,00 Pts./Kg. + 6% IVA
Mezcla Espuny nº 1	17,00 Pts./Kg. + 6% IVA
Mezcla Espuny nº 2	14,50 Pts./Kg. + 6% IVA
Mezcla Espuny nº 3	12,00 Pts./Kg. + 6% IVA

Incrementos sobre los anteriores precios:

1,50 Pts./Kg. para mercancía ENSACADA..

1,50 Pts./Kg. para mercancía PELETIZADA (en gránulos cilíndricos o en forma de trébol).

Daniel Espuny, S. A.

Apartado, 10 - Telf. (953) 69 08 00 y 69 47 63

23490-ESTACION LINARES-BAEZA (Jaén)

Semana Verde de Galicia 1994

LA FERIA DEL NUEVO RECINTO

Con el anuncio, por parte de José Maril, Presidente de la Fundación Semana Verde de Galicia, de que el próximo año estarán concluidas todas las obras de construcción del nuevo recinto, ha finalizado en Silleda, la Semana Verde de Galicia 1994, que este año estrenó nuevos stands en pabellones cubiertos, lo que no vino mal, ya que como es habitual, llovió.

El pasado 25 de Mayo, Tomás Pérez Vidal, Consejero de Agricultura de la Junta de Galicia, inauguraba la Semana Verde, que en esta edición contó con la presencia de ochocientos expositores, de los cuales ciento sesenta fueron extranjeros.

Por su cuantía, fue muy destacable la presencia de expositores iberoamericanos y particularmente argentinos. Quince empresarios de este país tuvieron su stand en Silleda, a través del cual establecieron diversos contactos comerciales con importadores y distribuidores españoles.

Una vez más, la Semana Verde de Silleda, se caracterizó por el colorido y el dina-

mismo, algo a lo que contribuye el numeroso público que asiste, particularmente el sábado y el domingo, días en los que el recinto ferial, goza de un auténtico ambiente festivo.

El sector vinícola, tan castigado últimamente, recibió el apoyo de José Barreiro Seoane, Secretario General de Producción y Mercados del Ministerio de Agricultura, presente en esta edición de la Semana Verde, el cual manifestó que el Gobierno defenderá en Europa los derechos de los vitivinicultores y que exigirá las mismas condiciones agrícolas y financieras que se aplicaron en la reforma de productos continentales.

En el transcurso de la rueda de Prensa, celebrada el día 25, AGRICULTURA presentó al Sr. Maril sobre la rentabilidad y posible amortización de las grandes inversiones realizadas este año. José Maril, precisó que sería necesario organizar otro tipo de ferias y actividades a lo largo del año. Actualmente, la celebración de la Semana



Verde es el acontecimiento principal del recinto de Silleda, celebrándose también otros dos eventos fuera del ámbito agrario.

La escasa infraestructura hotelera con la que cuenta Silleda y la distancia que hay que cubrir hasta el aeropuerto más próximo, son dos inconvenientes a los que tendrán que enfrentarse a la hora de crear nuevas ferias o convocatorias en Silleda.

Por el momento, la Semana Verde de Galicia, seguirá siendo la estrella de Silleda. En años venideros, según expresó José Maril, seguirán manteniéndose los cinco sectores actualmente existentes, siendo el sector de la alimentación el que será dominante.

AGRICULTURA quiso dedicar su número de Abril a esta feria y a esta región tan íntimamente ligada a la agricultura y la ganadería. Como ya informábamos el mes pasado, no fue posible publicar todos los artículos recibidos. No obstante, y dado su interés, incluimos en este número una pequeña sección, nuevamente dedicada a Galicia, donde recogemos algunos artículos dedicados a la fruticultura y a la robotización del ordeño.

NOMBRES, CAMBIOS, EMPRESAS...

—La empresa aceitera **Koipe**, propiedad de **Eri-dania Beghin Say**, ha adquirido el 20% de la aceitera **Elosúa**, a través de su sociedad matriz **Medeol**.

—La multinacional francesa **BSN** reforzará su presencia en el mercado cervecero español con la compra de **San Miguel**. El grupo francés ha alcanzado un acuerdo con la familia **Soriano** para llevar a cabo la operación. Esta multinacional, a partir de ahora, se llamará **Danone**.

—Otro grupo francés que planea su entrada en España es el panadero **Banette**, el cual tiene previsto abrir diez tiendas anuales en los próximos cinco años.

—Por su parte, la empresa cárnica **Campofrío**, continúa su política comercial abriendo mercados internacionales. Para este año está previsto la creación de una fábrica en Argentina, con la que iniciará su expansión por iberoamérica.

—La **Escuela Superior de Marketing y Administración** de Barcelona, ha otorgado a la empresa fabricante de golosinas **Chupa Chups** el premio Marketing Winners, por el lanzamiento internacional del caramelo musical **Melody Pops**.

—Las recientes ventas de la totalidad de las ac-

ciones de **San Miguel** a la francesa **BSN**, de **Pedro Domecq** a la británica **Allied Lyons** y del 20% de **Elosúa** a la italiana **Ferruzzi**, ha supuesto, que la participación de grupos extranjeros en empresas españolas esté en la actualidad por encima del 40%.

—**Kraft Jacobs Suchard Ibérica** es el nombre de la sociedad resultante de la fusión de **Kraft General Doods** e **Industrial Quesera Menorquina Jacobs Suchard**.

—**Ibo F. Meléndez**, ha sido nombrado director general de **Pascual Hermanos**, en sustitución de **Alejandro Zwilgmeyer**.

—El Consejo Regulador de la **Denominación de Origen Calificada Rioja**, ha decidido otorgar el premio **Prestigio Rioja 1994** a **Federico Mayor Zaragoza**, Director General de la Unesco, por su labor en beneficio de la convivencia y la amistad entre los pueblos.

—**Javier Brigué Juliá**, ha sido nombrado presidente del **Grupo Sandoz** en España, en sustitución de **Jacques Vaccaro**, quien abandona el cargo después de 19 años por motivos de salud.

—**Jesús López Sánchez-Cantalejo**, ha sido nombrado nuevo director del Gabinete del ministro

de Agricultura.

—**Miguel Primo de Rivera** ha sido designado máximo responsable para España de la marca de tequila **José Cuervo**.

—**José Espona**, fundador y presidente del grupo **Gallo**, ha sido un de los firmantes del acta de constitución oficial de la **Unión de Semoleros Europeos**.

—**Antonio Villalba** ha sido nombrado consejero delegado en España del grupo **Schweppes**, filial del grupo británico de alimentación **Cadbury Schweppes**, en sustitución de **Leslie Van del Walle**.

—El Consejo de Administración de **John Deere Ibérica, S.A.**, ha nombrado Consejero a **Amaro Guerrero Castejón**, el cual seguirá ocupando el cargo de Secretario del Consejo.

—Desde finales de Abril, **Álvaro Acevedo** ocupa el cargo de jefe de Prensa de **Toyota España**.

—El pasado día 18, falleció en Alicante, **Emilio Chipont Martínez-Mongino**, periodista del diario alicantino **La Verdad** y habitual colaborador de nuestra revista en la sección de **Crónicas**. Desde estas líneas, expresamos nuestra condolencia a su esposa e hijo.



" PERITOS "

Nunca pensé que en mi trabajo podría acercarme a gente tan entrañable.

En los primeros días de verano, la sequía y el pedrisco me obligaron a desplazarme junto a varios compañeros hasta los campos de Aragón. Al llegar nos encontramos con miles de hectáreas arrasadas. Millones de pesetas en pérdidas y un gran número de familias afectadas.

Recorrí la zona palmo a palmo. La valoración de los daños no fue nada fácil: primero fue la sequía en los cereales, luego el pedrisco en la fruta. La recolección de algunas variedades había comenzado y debíamos actuar con rapidez. Recibimos toda clase de facilidades por parte de las cooperativas y las organizaciones agrarias. En poco tiempo, pudimos dar buenas noticias a la mayoría de los afectados. Las indemnizaciones no tardarían en llegar y podrían hacer frente a la próxima temporada en mejores condiciones.

Apenas unas horas de descanso y salimos hacia otras comarcas de Lleida donde se había cebado el pedrisco. Teníamos que apoyar a los equipos que ya se encontraban trabajando allí: Urgel, Segria, Noguera...

Fueron semanas de trabajo recorriendo hectárea por hectárea.

Lo mejor: conocer de cerca las inquietudes y los problemas de gente tan extraordinaria; saber que nuestra presencia podía reconfortarles.

Y mis compañeros. Más de setenta peritos recorriendo caminos, dispuestos a dar lo mejor de sí mismos.



POR TU
BIENESTAR

ENTIDADES ASEGURADORAS: LA UNION Y EL FENIX ESPAÑOL CIA. DE SEGUROS Y REASEGUROS • MAPFRE AGROPECUARIA MUTUALIDAD DE SEGUROS A P/F • CAJA DE SEGUROS REUNIDOS, S.A. • CASER • SEGUROS GENERALES RURAL S.A. • BANCO VITALICIO DE ESPAÑA CIA. ANMA DE SEGUROS • MUTUAL MUTUA RURAL DE SEGUROS A PRIMA FIJA • CEP DE SEGUROS GENERALES S.A. • CAJA NAVARRA DE SEGUROS, SDAD. MUTUA RURAL DE SEGUROS • MUSSAP. MUTUALIDAD DE SEGUROS GENERALES A PRIMA FIJA • MUTUA DEL CAMP MAYDA • NACIONAL HISPANICA S.A. DE SEGUROS Y REASEGUROS • UNION DEL DUERO, S.A. CIA. DE SEGUROS GENERALES • ASCAT • PREVISION S.A. DE SEGUROS Y REASEGUROS • ABEILLE PREVISORA S.A. DE SEGUROS Y REASEGUROS • PREVISION ESPANOLA S.A. DE SEGUROS Y REASEGUROS • SABADELL ASEGURADORA CIA. DE SEGUROS Y REASEGUROS S.A. • CAJA DE SEGUROS Y REASEGUROS S.A. • MAPFRE SEGUROS GENERALES CIA. DE SEGUROS Y REASEGUROS • COMPANIA DE SEGUROS Y REASEGUROS KAIROS S.A. • REDUCCION DE SEGUROS Y REASEGUROS S.A. • BILBAO CIA. ANMA. DE SEGUROS Y REASEGUROS • SANTA LUCIA S.A. CIA. DE SEGUROS • AXA DE SEGUROS Y REASEGUROS S.A. • LA ESTRELLA S.A. DE SEGUROS Y REASEGUROS • AM SEGUROS Y REASEGUROS S.A. • AURORA POLAR, S.A. DE SEGUROS Y REASEGUROS • MUTUA AGRARIA MURCIANA SDAD. MUTUA DE SEGUROS A PRIMA FIJA • PREVISION DE SEGUROS Y REASEGUROS S.A. • UAP IBERICA CIA. DE SEGUROS GENERALES Y REASEGUROS S.A. • VASCO NAVARRA, S.A. DE SEGUROS Y REASEGUROS • MUTUA RURAL S.A. CIA. DE SEGUROS Y REASEGUROS • CATALANA OCCIDENTE, S.A. • LA EQUITATIVA S.A. DE SEGUROS DIVERSOS • MESA, MUTUA DE SEGUROS A PRIMA FIJA • AGF SEGUROS, S.A. • ALLIANZ SEGUROS Y REASEGUROS, S.A. • ASSICURAZIONI GENERALI S.P.A. • HERCULES HISPANO, S.A. DE SEGUROS Y REASEGUROS • OCASO, S.A. CIA. DE SEGUROS Y REASEGUROS • PLUS ULTRA, CIA. ANMA. DE SEGUROS Y REASEGUROS • CERVANTES, S.A. CIA. ESPANOLA DE SEGUROS Y REASEGUROS • MUTUA DE SEGUROS DE TARRAGONA SDAD. MUTUA A PRIMA FIJA • SOLISS MUTUALIDAD DE SEGUROS Y REASEGUROS S.A. • MERCOS S.A. DE SEGUROS Y REASEGUROS • ATHENA CIA. IBERICA DE SEGUROS Y REASEGUROS S.A. • CAJA DE PREVISION Y SOCORRO, S.A. • UNION GANADERA DE SEGUROS Y REASEGUROS, S.A. • GES SEGUROS Y REASEGUROS, S.A. • METROPOLIS, S.A. CIA. NACIONAL DE SEGUROS Y REASEGUROS • MUTUA RURAL DE SEGUROS Y REASEGUROS A P/F • SCHWEIZ, C.A.E. DE SEGUROS Y REASEGUROS • SEGUR CAIXA, S.A. DE SEGUROS Y REASEGUROS • MUTUALIDAD ANDALUZA DE SEGUROS, S.A. • SUN ALLIANCE, S.A. • LLOYD ADRIATICO ESPANA, S.A. • CONSORCIO DE COMPENSACION DE SEGUROS

Los usos del agua y la escasez del recurso

Por: Gabriel Escobar Gómez*

¿ES EL AGUA UN BIEN ESCASO?

La irregularidad de las precipitaciones, propia de un clima mediterráneo, el escaso caudal de los ríos, consecuencia de unas cuencas superficialmente reducidas, y el predominio mayoritario de un modelo territorial basado en la economía agraria, organizado espacialmente en multitud de núcleos rurales escasamente comunicados, dió como consecuencia, que en la mayor parte de España la disponibilidad de agua para el riego haya supuesto históricamente la diferencia esencial entre las zonas más ricas y las más atrasadas y la aspiración fundamental de todas las regiones como palanca para mejorar su posición relativa y su calidad de vida.

Estas ideas están tan arraigadas en nuestra tradición que la puesta en riego sigue siendo el principal esfuerzo institucional dirigido hacia las zonas rurales. El hecho de que el 80% del consumo de agua en España se dedique a usos agrarios está en la base de la percepción del agua como un bien escaso y de aquí parte, en gran medida, el afán por aumentar la disponibilidad de este recurso hacia el futuro. Es legítimo, por tanto, preguntarse en que medida esta percepción corresponde a la realidad actual, y cuantas satisfacciones alternativas se está dispuesto a sacrificar para financiar las inversiones billonarias necesarias para incrementar la disponibilidad de recursos hídricos. Para responder a esta pregunta repasemos brevemente la evolución probable de los diferentes usos del agua.



EL CONSUMO DOMESTICO

Existe una correlación directa entre el contingente demográfico total y la demanda de agua. En este sentido las tendencias actuales indican que la población española ha alcanzado su techo demográfico a lo largo de los años 80, por lo que el mero factor de incremento de la población no va a jugar un papel relevante en las nuevas demandas de agua. Esto exige alguna matización. Tanto el consumo de agua por habitante como el crecimiento demográfico están relacionadas con el nivel de renta. A mayor nivel de renta mayor consumo de agua por habitante y menor crecimiento demográfico. Así determinadas regiones españolas se encuentran aún en un proceso de expansión demográfica. Este es el caso de gran parte de Andalucía, Extremadura y las Islas Canarias, donde las demandas urbanas crecerán, tanto por el aumento del contingente demográfico como por el deseable incremento de renta que deben experi-

mentar estas regiones. Este crecimiento se ve compensado por la contracción de la natalidad en el resto del país.

El mero crecimiento de la renta no implica un crecimiento equivalente en el consumo de agua. A diferencia de la correlación con el contingente demográfico, que es proporcional e indefinida, la relación entre el nivel de renta y el consumo de agua es una relación no proporcional. En el inicio de los procesos de desarrollo económico incrementos de renta poco significativos dan lugar a incrementos del consumo más que proporcionales, mientras que a partir de un cierto nivel de renta el consumo por habitante se estabiliza, experimentando una variación poco significativa ante variaciones en la renta. Esto implica que el deseable incremento en el nivel de renta futuro supondrá un incremento en la demanda doméstica, hasta un cierto límite o estado de meseta en el que se detendrá. La Memoria del Plan Hidrológico Nacional plantea para el año 2012 un volumen medio de consumo urbano de 350 l/hab y día, debiendo existir variaciones en función de la localización geográfica y la dimensión de las poblaciones. Los mayores consumos domésticos del mundo corresponden a California con una dotación de 530 l/hab y día, en condiciones climáticas muy similares a las dominantes en la mayor parte de nuestro país, pero este elevado consumo se relaciona directamente con un modelo de urbanización basado casi exclusivamente en la vivienda unifamiliar ajardinada, lo que dispara los consumos, y que en absoluto corresponde al modelo urbanístico dominante en España. A título de ejemplo en la actualidad los consumos domésticos por habitante y día en Japón son de 290 l, 300 l en EE.UU., 260 l en Suiza o 215 l en Italia. Así son de esperar incrementos

(*) Ingeniero Agrónomo.

en la demanda doméstica hacia el futuro en un 20% sobre el consumo actual, aunque la forma en que se produzca este incremento depende en gran medida de la toma en consideración de las cuestiones hídricas por la legislación urbanística y los modelos de poblamiento (a menor dimensión de los núcleos de población, menores son los consumos unitarios. Urbanizaciones densas reducen las demandas frente a las de baja densidad, etc.). Por otra parte el incremento de renta implica mayores disponibilidades para la utilización de sistemas de ahorro de agua: procesos de depuración que permiten su reutilización, sistemas de distribución más eficientes, etc. A título de ejemplo cabe señalar que en la mayoría de las ciudades españolas la carencia de camiones autotanques para la limpieza del alcantarillado obliga a utilizar sistemas de descarga en cabecera, lo que supone alrededor del 30% del consumo doméstico.

EL CONSUMO INDUSTRIAL

Junto al consumo doméstico el segundo componente clásico de la demanda de agua es el realizado por la industria. En relación con esta demanda tres son las características relevantes que han de tenerse en cuenta hacia el futuro. En primer lugar las tendencias actuales indican que en los países de nuestras características la industria pierde peso, según se incrementa el desarrollo económico, en valores absolutos y relativos frente al sector servicios, mucho menos consumidor y cuyas demandas se incluyen en los consumos domésticos. Por otra parte el crecimiento industrial en los países más desarrollados abandona aceleradamente las grandes instalaciones de industria pesada y gran consumo hídrico, para sustituirlo por instalaciones de menor dimensión y menor demanda de agua. En tercer lugar, los procesos industriales son cada vez más eficientes, siendo la reducción en el consumo de recursos una de las bases para mantener su competitividad. De hecho, procesos industriales de alto consumo de agua, como la fabricación de papel, han reducido su consumo de agua en cerca de un 90% respecto al realizado hace 25 años. En los países más desarrollados el crecimiento de la cantidad total de productos manufacturados se produce sin que se den incrementos en el consumo de agua u otros recursos naturales, cuyo consumo de hecho disminuye a un ritmo mayor que el crecimiento de la producción¹.

EL CONSUMO AGRARIO

El 80% de los recursos hídricos españoles se dedican en la actualidad al consumo agrario. La magnitud de esta cifra hace que la evolución de los consumos por el sector agrario sea determinante a la hora de establecer el escenario futuro de las necesidades de agua. Una superficie regada de 3.130.000 has consume cada año 24.309 Hm³, lo que supone una demanda media de 7.766 m³/ha, esto es, cada hectárea regada consume la demanda urbana de 60 personas para el escenario de máximo consumo de 350 l/hab y día. Para hacerse una idea de la magnitud de este gasto baste decir que reducir el consumo de los regadíos a la mitad permitiría, con los recursos actualmente disponibles, abastecer a una población de cien millones de habitantes con la californiana dotación de 500 l/hab y día. Se da además una relación inversa entre consumo y rentabilidad, de tal modo que las producciones con mayor valor añadido, potencial comercial a medio plazo, capacidad de autosustentación y de constituir actividades con posibilidad de fijar población y generar riqueza son, por lo general, las menos consumidoras de agua debido fundamentalmente al uso de sistemas de riego de alta eficiencia.

Existen suficientes razones para pensar que, en los próximos diez años, la superficie regada podría reducirse a la mitad de la actual, cuando no más, y que en general no resulta aconsejable la extensión de las actuales grandes zonas regables basadas en cultivos extensivos de tipo continental. La última reforma de la PAC establece para España una superficie de base para la percepción de ayudas comunitarias a los cultivos herbáceos en regadío. Estas ayudas solo se perciben si las superficies para las que se solicitan no superan las superficies de base, límites cuantitativos una vez superados los cuales no solo se dejan de percibir las ayudas en las superficies excedentes, sino que el resto de las acogidas al sistema de pagos compensatorios experimentarán una doble sanción. Por un lado una reducción en su cuantía, equivalente al porcentaje en que se exceda la superficie de base. Por otra, en la siguiente campaña, los agricultores deberán hacer una retirada de cultivo extraordinaria, igual al porcentaje en que se haya sobrepasado la superficie de base sin recibir por ellas ningún pago compensatorio. La casi totalidad de los grandes regadíos extensivos del Duero, Tajo, Guadiana, Ebro y gran parte del Guadalquivir solo resultan económicamente sostenibles mediante la percepción de estas ayudas, por lo que el manteni-

miento de gran parte de las superficies actuales, y no digamos ya su extensión, no solo resulta económicamente imposible sino que, cuanto más se amplíe mayor será la pérdida económica para los agricultores y para el consumo del país. Es un hecho que si los actuales regantes tuvieran que pagar, como establecen la Ley de Aguas y el Reglamento del Dominio Público Hidráulico, los costes reales de la inversión, mantenimiento y administración de las infraestructuras de riego al menos el 70% de la superficie regada española dejaría de serlo.

Independientemente de las circunstancias económicas de unos regadíos que solo se mantienen como tales gracias a actitudes administrativas que favorecen el despilfarro y la ineficiencia (pago de canon de riego por superficie y no por volumen consumido, negativa de los agricultores a hacerse cargo del mantenimiento de las redes de distribución, puesta en riego con financiación de la Administración a fondo perdido, etc.) el problema de muchos regadíos es aún más profundo. Diversas razones, en cuya explicación no se va a entrar aquí, parecen indicar que gran parte de los regadíos actuales dejarán su actividad en los próximos años y muchos de los previstos nunca serán puestos en marcha por los agricultores (envejecimiento de los activos agrarios, falta de sucesión en las explotaciones, percepción de la agricultura como sector poco atractivo para la inversión, reducida dimensión de las explotaciones y nula capitalización con graves dificultades para su refinanciación, debido al hundimiento de los precios de la tierra, aumento de la competencia exterior, deterioro de la relación entre precios percibidos y pagados, abandono de los núcleos rurales, etc. La experiencia de los regadíos más recientes parece indicar que estos han sido incapaces de fijar población, mientras que la actual orientación de la PAC, que intenta reducir la producción, acabará por romper el tejido socioeconómico de los servicios e industriales rurales, que apoyaban a una agriculturación de orientación productivista, aumentando los incentivos para el abandono de la agricultura y los núcleos rurales que de ella viven.

LA DEMANDA DE LA NATURALEZA

En la conservación de nuestro patrimonio natural, aunque menos evidente que en el caso de los ecosistemas terrestres, los elementos de biodiversidad que han sufrido una mayor degradación y se encuentran en un mayor riesgo de deterioro irreversible corresponden a las comunidades ligadas a los cursos fluviales. La regulación y canalización de las aguas superficiales y la magnitud de vertidos

¹ COMISION MUNDIAL DEL MEDIO AMBIENTE Y EL DESARROLLO (1988).

que alteran la calidad de las aguas hacen que los tramos de ríos que mantienen aceptablemente sus características naturales sean la excepción y no la regla. No solo resulta una exigencia inexcusable el ir eliminando progresivamente los vertidos, cuya calidad compromete la supervivencia de las especies fluviales, y proceder a planes de restauración de las riberas. Igualmente importante es evitar actuaciones en los cursos fluviales hasta ahora no afectados por obras de regulación, en los que encuentran sus últimos refugios muchas especies, algunas endémicas o en peligro de extinción, que han desaparecido en la mayor parte de nuestros ríos. En este sentido es especialmente importante llamar la atención sobre el indebido uso que se realiza del manido concepto de caudal ecológico. Este no es

un valor fijo estándar, que pueda ser determinado a priori, sino que debe ser el resultado de minuciosos estudios sobre los requerimientos de las comunidades biológicas existentes, que varían a lo largo del año y para cada tramo de un río, y no se refieren solo a la cantidad de agua circulante sino también al régimen hidráulico, a las propiedades físico-químicas de ésta y las características del lecho y sus orillas.

CONCLUSION

El actual enfoque maximalista en la captación de caudales deriva de una aproximación acumulativa de los usos del agua. Las actuaciones se conciben desde

la idea de que todas las actividades actuales se van a mantener al menos en su actual nivel de consumo, demandas consolidadas, a las que hay que añadir las derivadas de nuevas actividades y demandas (más regadíos, industrias y población) que serán cada vez más consumidoras del recurso. Esta aproximación, típica justificación del volátil y peligroso concepto de «desarrollo sostenible», ignora que los continuos cambios sociales y técnicos, que son consustanciales a nuestra sociedad, implican igualmente cambios en nuestra relación con los recursos. Así, hoy se mantiene todavía el tópico de que «el agua es un bien escaso» en nuestro país, cuando parece más cierto que resulta suficiente pero mal empleado, y que los problemas son de distribución y no de cantidad.



MINISTERIO DE AGRICULTURA, PESCA Y ALIMENTACION

ENESA

INFORMA

SEGUROS DE CONTRATACION

ACEITUNA DE ALMAZARA
JUDIA VERDE
BERENJENA
TOMATE
CITRICOS

COLIFLOR
ALGODON
OVINO
CEREALES DE PRIMAVERA
ZANAHORIA

ACEITUNA DE MESA
LECHUGA
BROCOLI
VACUNO

Se cubren los daños en cantidad y en calidad que sufran las producciones de dichos cultivos en cada parcela por los riesgos de Helada, Pedrisco, Viento y Lluvia, según las diferentes modalidades u opciones escogidas y dependiendo de las

distintas provincias y líneas de Seguro.

El ganado Vacuno puede asegurarse contra accidentes y enfermedades; para el ganado Ovino únicamente se cubren los accidentes.

Los precios a efectos del Seguro se fi-

jan libremente por los agricultores y ganaderos si bien el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación fija unos valores máximos según variedades y especies; en el caso de los animales dependiendo de las especies, razas y edades.

SUBVENCIONES

Los agricultores y ganaderos que contraten estos Seguros se benefician de unas importantes subvenciones concedidas por el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación, a través de ENESA y que alcanzan los siguientes valores máximos:

LINEA DE SEGURO	COSTE DE SEGURO
VACUNO	60%
CITRICOS	48%
ACEITUNA DE ALMAZARA, ACEITUNA DE MESA Y TOMATE	41%
ALGODON, BERENJENA, BROCOLI, CEREALES DE PRIMAVERA, COLIFLOR, JUDIA VERDE, LECHUGA, OVINO Y ZANAHORIA	40%

Puede solicitarse mayor información en la Entidad Estatal de Seguros Agrarios, Dirección Provinciales del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación, Organizaciones Agrarias y Cooperativas, Entidades Asociativas y Agroseguro.

Por: Eduardo
Sobrino Vesperinas*

La reconstrucción del Sabinar de los Monegros



Sabinar en la Retuerta de Pina (Zaragoza).

DE "MONTE NEGRO" A LOS MONEGROS

Existen evidencias de que en Los Monegros, la vegetación primitiva correspondería a un bosque de carácter más o menos laxo de *Juniperus thurifera* L. (sabina vera o albar), acompañada al menos por *Quercus coccifera* L. (coscoja) y otras especies arbustivas. En la actualidad, sin embargo Los Monegros constituyen una de las áreas esteparias características de la Península Ibérica, aunque en épocas todavía históricas, este bosque debió ocupar una buena parte del territorio.

El mismo nombre que recibió la comarca así parece indicarlo. Parece obvio que el apelativo Monegros, resulta de la contracción de "Monte Negro", y este tipo de aspecto sólo podría provenir de una vegetación relativamente cerrada, ya que contrasta claramente con el color fuertemente blanquecino de los suelos yesosos, que cubiertos actualmente por escasa vegetación, confieren a la región un característico aspecto. La extensión de la vegetación esteparia se debe a la acción humana, que con sus acciones mantiene a la estepa desarbolada.

La destrucción de la vegetación de Los Monegros, debió ser un hecho antiguo, pero posterior a la formación del idioma. Se originó sin duda en el aprovechamiento de la madera para la construcción y como combustible, y a la continua expansión de

las actividades agrícolas y ganaderas. La pérdida de la cobertura arbórea ha incrementado tanto la erosión como la desecación del área.

LA SITUACION ACTUAL

Hace casi 20 años dedicamos un artículo en el Heraldo de Aragón (12 de julio de 1975), sobre el interés y problemática del sabinar árido de Los Monegros. En el transcurso de este tiempo las dimensiones y estado de conservación de estas manchas arbóreas, no han variado positivamente. No han existido acciones que condujeran a incrementar el número de árboles, ni tampoco las dimensiones de estas zonas. Aunque se produce la regeneración natural de *Juniperus thurifera* L., ésta es escasa probablemente como consecuencia del sobrepastoreo. Entretanto la intensa erosión continua eliminando los suelos y provocando una progresiva desertización.

El sobrepastoreo es un problema de extrema gravedad, en este caso, para la reconstrucción de la vegetación potencial, pero que se presenta en muchas de las zonas áridas españolas. El tamaño de la cabaña ovina y caprina supera las posibilidades de producción alimenticia del territorio, por lo que se sobrepasa la capacidad límite del medio. Como consecuencia de ello, las especies apetitosas para el ganado desaparecen por esta excesiva presión, especialmente las leguminosas arbustivas inermes (sin espinas) y también en este caso las jóvenes plantas de sabina, que de esta manera son muchas veces eliminadas. Precisamente las leguminosas tienen un importante papel en la fijación del nitrógeno atmosférico, haciendo más productivos los ecosistemas.

El sobrepastoreo dificulta o incluso llega a impedir la reinstalación de la vegetación primitiva, a través de la progresión de la sucesión vegetal. Cuando esto sucede

(*) Doctor Ingeniero Agrónomo y Licenciado en Ciencias Biológicas.

en zonas de pendiente acusada, la pérdida de suelo producida por precipitaciones torrenciales, impedirá en el futuro la aparición de cualquier tipo de vegetación arbórea o arbustiva.

Actualmente, en Los Monegros como consecuencia del sobrepastoreo continuado, la vegetación arbustiva y subarborescente está formada por especies total o parcialmente rechazadas por el ganado: Romero (*Rosmarinus officinalis* L.), aliaga [*Genista scorpius* (L.) DC.], asperón [*Lithodora fruticosa* (L.) Griseb], efedra (*Ephedra major* Host.), escambrón (*Rhamnus lycioides* L.), artemisa (*Artemisia herba-alba* Asso), jarillas (*Helianthemum* spp.). Incluso las gramíneas evolucionan hacia formaciones de especies de hojas coriáceas con albardín (*Lygeum spartum* L.) y espartales (*Stipa* spp.), no utilizables por el ganado ovino, y que proporcionan al paisaje un característico aspecto estepario y subdesértico.

EL SABINAR DE LOS MONEGROS

El sabinar continental árido de Los Monegros, presenta características diferenciales con los restantes existentes en España, que ocupan altas parameras, generalmente como formaciones arbóreas mono-específicas, pero a veces también en masas mixtas con encinas [*Quercus ilex* L. subsp. *ballota* (Desf.) Samp.]. En estos páramos las temperaturas invernales son más bajas que en Los Monegros, pero las condiciones hídricas no son tan severas. Sin embargo, en las umbrías de la Sierra de Alcubierre la sabina se mezcla con la encina, e incluso en estaciones muy particulares fon quejigos (*Quercus faginea* Lam.).

La conservación del sabinar de Los Monegros, debería ser considerada como un objetivo medio-ambiental prioritario, especialmente teniendo en cuenta las condiciones de extrema aridez del área, dentro del criterio de protección de los ecosistemas particularmente interesantes. Para ello deberían crearse una o varias reservas totales, en las zonas mejor conservadas, donde todavía existen viejos ejemplares de sabinas (*Juniperus thurifera* L.): Retuerta de Pina y Sierra de Alcubierre. El objetivo sería el mantenimiento de lo actualmente existente, como paso previo para su mejora. Hay que considerar que las sabinas de gran tamaño, debido a su lento crecimiento, son verdaderos incunables del mundo vegetal; siendo preciso muchas generaciones humanas para conseguir ejemplares similares.

La declaración de un Parque Nacional, en esta zona sería un hecho claramente positivo, pero debido al extremo deterioro alcanzado, resultaría indispensable acometer paralelamente una profunda y cuidadosa labor de reconstrucción. Por otra



parte, las cuatro figuras correspondientes a los espacios protegidos existentes en España (Parques, Reservas Naturales, Monumentos Naturales y Paisajes Protegidos) pueden resultar insuficientes, para asegurar la protección de una gran parte de las zonas rurales. En este sentido puede ser útil, el ejemplo de Gran Bretaña, que con el Programa de "Zonas Ecológicamente Sensibles" ofrece a los agricultores y propietarios subsidios, para administrar la tierra de un modo ecológicamente compatible, protegiendo sus características y peculiaridades.

Uno de los problemas existentes en la regeneración del sabinar, lo constituía la obtención de plantones, por la dificultad en la germinación de la semilla de esta especie y también en el enraizamiento de estaquillas. Sin embargo, se ha puesto a punto un método que aunque lento, permite la producción de plantas, con las que llevar adelante este tipo de Proyectos.

Para la reintroducción de esta especie, sería preciso la creación de un vivero de producción de plantones de sabina vera, así como llevar a cabo un plan experimental, para conocer las técnicas de plantación y cuidados posteriores precisos, en orden a conseguir la supervivencia de las sabinas transplantadas en un medio tan difícil. Desde la Escuela T.S. de Ingenieros Agrónomos de Madrid, se ha iniciado una experiencia de reintroducción y actuando a pequeña escala, se ha conseguido la supervivencia y crecimiento de una buena parte de las plantas transplantadas.

La reconstrucción del bosque laxo de sabinas debería afrontarse, reintroduciendo

no sólo esta especie, sino también aquellas arbustivas que en biotopos menos degradados le acompañan, considerando las características microclimáticas de la estación: Coscoja (*Quercus coccifera* L.), romero (*Rosmarinus officinalis* L.), retama [*Retama sphaerocarpa* (L.) Boiss.], escambrón (*Rhamnus lycioides* L.) y otras leguminosas arbustivas autóctonas adaptadas al estrés hídrico.

La reforestación en esta área de elevada aridez, podría iniciarse eligiendo situaciones microclimáticas favorables y aprovechando un cierto sombreado inicial apartir de los arbustos existentes. En las zonas donde se intentase la reconstrucción del bosque laxo de sabinas, el pastoreo podría quedar eliminado o al menos controlado, así como la excesiva presencia de herbívoros silvestres (conejos), que dañarían a las jóvenes plantas.

Esta idea conservacionista y parte de las líneas de trabajo expuestas no son nuevas, los Drs. Braun-Blanquet y Oriol de Bolos en 1955, no sólo llevaron a cabo un estudio detallado sobre las comunidades vegetales de la depresión del Ebro, sino que también pusieron de manifiesto la necesidad de detener la evolución regresiva de la vegetación. En nuestros tiempos, en los que la conservación de la naturaleza toma un peso de primer orden, ante la calamitosa situación que nos rodea, parece un momento especialmente adecuado para iniciar el proceso de reconstrucción del sabinar, sin que el lento crecimiento de este árbol pueda ser esgrimido para paralizar la actuación.

La estampida de Vicent Albero

Las últimas semanas han sido intensas en el marco de la política en general y, de rebote, también en el sector agrario. Sin comerlo ni beberlo, el Ministerio de Agricultura ha estado en la cresta de la actualidad por la dimisión relámpago de su titular Vicent Albero, justamente además cuando estaba más lanzado para seguir construyendo el montaje propagandístico en el departamento.

Lo que son las cosas. De un Ministerio de Agricultura cortijo del País Valenciano, embajada en Madrid para los socialistas de aquella Comunidad Autónoma, Vicent Albero ha pasado de ser simple y llanamente un ministro que el día 5 estaba buscando cuál era su escaño en el Parlamento y que tiene además los días contados en el Congreso.

Cuando nadie lo esperaba se produjo por sorpresa la dimisión de Vicent Albero en una comparecencia ante los medios de comunicación que fue simplemente sangrante. No se sabe para qué tenía Vicent un equipo de imagen que lo enfrentó ante las cámaras, para dar una imagen realmente patética.

Vicent Albero dimitió al descubrir el diario «El País» documentos sobre dinero negro en Ibercorp. Se hablaba de 20 millones del año 1983, aunque lo de menos es la cantidad. Cuando Vicent Albero vio esa documentación, así como otra referida a operaciones en bolsa en el campo alimentario, así como otra referida a operaciones en bolsa en el campo alimentario, dicen que lloró.

Ha sido una corta etapa de un ministro al frente del departamento. No es un período suficiente para analizar resultados sino simplemente tendencias. En uno y otro caso, lo cierto es que el balance apenas si se sostiene. Vicent Albero defraudó a casi todos. En lugar de volcarse en el Ministerio como lo necesitaba la situación, estuvo permanentemente distraído en otras cuestiones. No es el primer ministro que se distrae, ni tampoco

será el último. En este caso, lo grave era que además de no funcionar el ministro tampoco se había rodeado de un equipo de confianza competente, mientras los competentes que no eran del equipo pasaban a una situación de cierta marginación.

A Vicent Albero se le recordará por el ministro de la dimisión y, en segundo lugar, por ser el que se decidió a remitir al Parlamento el proyecto de Ley de Interprofesionales. Su estancia en Agricultura fue corta, pero con algunos hechos de gran relevancia, como fue la firma del Acuerdo del GATT el pasado mes de diciembre y su ratificación en abril en Marruecos.

Vicent Albero



De cómo un ministro que estaba convirtiendo el Ministerio de Agricultura en un cortijo valenciano, llega a no saber dónde está su escaño en el Parlamento.

nos defraudó en cuestión de política agraria. En lo demás, no entramos en consideraciones. En su lugar el gobierno nombró a Luis Atienza, un viejo de la casa al haber desempeñado hace menos de un año el cargo de secretario general de Estructuras con Pedro Solbes. Luis Atienza no es un político consagrado pero, a pesar de su juventud, sus 36 años, lleva camino de serlo. Sus secretos son pocos. Simplemente trabajo y eficacia.

También negociación. Lo puso de manifiesto en marco de Estructuras y en los últimos meses también en Industria. En consecuencia, cabe esperar una actitud tremendamente positiva. Es probable que no salgan

bien muchas cosas, que en Bruselas no se logren todos los objetivos planteados, que las ayudas para paliar los daños por la sequía no sean suficientes. Pero, en todo ese marco, se podría asegurar ya desde este momento que no ha faltado diálogo, esfuerzo y negociación a todos los niveles.

Las lluvias de la mitad de mayo ha sido solución para miles de explotaciones fundamentalmente en la mitad norte de la península. En otras zonas, el agua ha llegado ya excesivamente tarde para producciones como los cereales, las heladas se han llevado parte muy importante de las cosechas y se han debido sustituir unos cultivos por otros menos rentables poniendo además en peligro los techos de cultivo para determinados productos. El ministro Luis Atienza informó sobre el funcionamiento ya de una comisión interministerial para analizar el problema y plantear las medidas. Es importante que las ayudas sean importantes pero también que lleguen rápidas. En campañas anteriores lo peor que pudo pasar con las ayudas por la sequía es que fueron tan dispersas que prácticamente el campo ni se enteró.

La movida política ha sido importante, pero no es todo en la vida del país. Es más, deberían ser cuestión de segundo plano por debajo de las que realmente preocupan como es la política económica. En el caso de la agricultura, es fundamental que se olvide cuanto antes la era Albero y que, como si no hubiera existido esa pausa, se comience a trabajar en los temas de futuro en política agraria.

Luis Atienza anunció la inminente remisión por el gobierno al Parlamento del proyecto de Ley para la Modernización de las Explotaciones Agrarias, donde ya se están presentando enmiendas al proyecto de Interprofesionales. La Ley de Modernización como la de Interprofesionales son dos ejes en el futuro del sector agrario. En la

HOY por HOY

de Modernización, falta un amplio debate y la inclusión de algunas enmiendas en las que prácticamente coinciden todos los sindicatos. Sería un proyecto un poco verde que debería madurar a marchas forzadas. No se puede hablar de modernización y competitividad si la normativa se duerme en los despachos. La Ley de Interprofesionales tiene también el rechazo de una parte del sindicalismo, pero cuenta a su vez con apoyos importantes. Sería bueno que saliera adelante con consenso, sin renunciar a cumplir sus objetivos sin concesiones que acabasen minando su eficacia que es para lo que se ha pensado.

Luis Atienza llegó al Ministerio de Agricultura con la promesa, entre otras cosas, de llevar una política de concertación en España y unas posiciones duras ante las autoridades comunitarias. Ha llegado a tiempo. Estaba coleando el problema de la fresa con los franceses y, en materia de Organizaciones Comunes de Mercado, la primera ha sido en la frente. Con la reforma de la OCM del vino andamos ya en danza hace unos meses. Se pensó que era un proyecto que no iba a salir con la filosofía en la que estaba inspirado y ha resultado que sí. Se han introducido algunas variantes numéricas, cosa de nada, pero en la filosofía no han existido cambios. Se trata claramente de una política impuesta por los intereses de la Unión Europea norte frente a países del sur y concretamente en este caso de España que es el más perjudicado. Agricultura tiene en el vino un frente abierto, pero el mismo que probablemente va a tener en otras producciones como las frutas y hortalizas o el azúcar. Hay demasiados intereses, por ejemplo en Francia, ligados a Marruecos como pa-



ra no pensar en probables apoyos lo mismo que en azúcar tratarán de sacar su partida los productores comunitarios con mayores rendimientos.

En materia de política agraria, entre otros temas, cabría destacar la negociación prácticamente cerrada para la reforma del seguro agrario y la elaboración de los planes para los próximos años, mientras la sequía ha vuelto a golpear fuerte esta campaña en las tierras de la mitad sur de la península.

En lo que respecta a la política agroalimentaria, hay dos viejas cuestiones a las que cabe hacer referencia. La primera la suspensión de pagos de Puleva con miles de ganaderos con dificultades para percibir sus dineros. Los apoyos de la Junta de Andalucía, un crédito de 1.000 millones de pesetas y otros 1.000 millones puestos por su principal accionista, van a resultar ajustados si antes no se logran vender algunos activos de valor como la fábrica de alimentos infantiles. La leche no anda fina, pero no es solamente el caso de Puleva. La segunda ha sido la toma definitivamente de la mayoría de Elosúa por Eridania o el viejo grupo Ferruzzi que, pasa a controlar el 57,6%. Era algo cantado. Marcelino Elosúa, a través de su vieja empresa Consejeros Empresariales y ahora Caladre, vendió su 20% a través del banco Internacional a Luxemburgo. Elosúa lo negó reiteradamente. Lo publicamos en su día en estas páginas y ahora se ha confirmado todo lo que se sabía. Mientras tanto, Economía no acaba de encontrar ni encontrará ese socio que se haga con el control de la empresa en colaboración con la Administración.

De momento, el primer grupo mundial de aceite de oliva ya tiene otro nombre no español. Y la multinacional francesa BSN-Danone, propietaria en un plazo de cuatro años de la totalidad de cervezas San Miguel. BSN era hace unas pocas décadas un negocio familiar de Antoine Riboud. La familia es hoy multinacional potente en seis sectores alimentarios.

En España, las familias venden... salvo muy pocas excepciones.

MAPA

vuelta a la normalidad

El Ministerio de Agricultura, en unos casos por el talante de sus principales responsables y en otros por la propia dinámica de sus cuestiones, ha sido tradicionalmente un sitio tranquilo. Esta característica era algo que, por hacer memoria de las últimas dos décadas, no se había quebrado desde los tiempos de Fernando Abril Martorell, apenas iniciada la transición. Jaime Lamo, José Luis Álvarez, García Ferrero o Carlos Romero.

Esa al menos aparente normalidad se quebró sin embargo desde la llegada de Vicent Albero. El valenciano llegado a ministro quería que Agricultura fuera algo más que un Ministerio del campo, la alimentación y la pesca y, probablemente también, su principal responsable pretendía ser algo más que el ministro agrario y tocar otras esferas del poder político. Era lo que muchos entendieron como la estrategia global de los valencianos en Madrid a la sombra de su presidente Joan Llerca y con aspiraciones de tocar más bola en la política del Estado.

Fruto de esos objetivos, Agricultura y su ministro sobre todo, pasaron a estar de actualidad en otros frentes no agrarios sino de lo más disperso y variado. Agricultura se asemejó más bien a un Ministerio de Actividades Diversas. Vicent Albero procedió al nombramiento de un jefe de gabinete en la persona de Jesús Alfa-

ro, del que nunca se supo por qué había desembarcado en un Ministerio que ni le interesó ni se ocupó de conocer en su problemática. Vicent Albero se rodeó de un gabinete remozado, teñido de ineficacia y donde los viejos pilares se plantearon el abandono. Cambió de arriba abajo su grupo de comunicación, que pasó a ser sobre todo de imagen, con fichajes masivos también ajenos completamente al sector. Hubo, lo reconocen sus colaboradores más cercanos, un clima de desmadre, de falta de orden y esquemas de trabajo, de equipo, de programas donde casi todo se hacía a salto de mata, consecuencia de la improvisación y donde quienes quisieron sacar su trabajo adelante hubieron de hacer un tremendo esfuerzo personal.

Tras este fugaz paso de Vicent Albero por Agricultura, todo parece indicar que se vuelve a la normalidad. Agricultura para el sector agrario, alimentario y pesquero, con las ideas claras y el trabajo ordenado, aunque a nadie se le oculta que hoy, como hace unos días, los objetivos en política agraria se presentan difíciles. Pero, frente a estas dificultades, parece más positivo que se afronten las mismas en un clima de normalidad que desde el montaje disperso que en pocos meses había entramado ya don Vicent Albero. El valenciano dejó a Agricultura como un erial... ¡Quién lo iba a decir!

**La «erita»
de Vicent Albero**

El programa que nunca existió

Apenas diez meses al frente del Ministerio, no es un período lo suficientemente importante como para poder hacer un análisis en profundidad de la política agraria desarrollada por el exministro Vicent Albero. No es un período generalmente para ver resultados. Sin embargo, sí el tiempo suficiente para cerciorarse si existía un programa y una voluntad para su cumplimiento. En el caso de Vicent Albero, se ha ido dejándonos a todos llenos de interrogantes no sabiendo si tenía un programa para el campo español, para el campo valenciano, para la estrategia del partido en la Comunidad Valenciana o si aspiraba simplemente a utilizar Agricultura como trampolín para jugar a otros niveles de la vida política. En cualquier caso, con todos estos interrogantes por resolver, hay coincidencias en señalar que se trata de una salida positiva para todo el campo.

Vicent Albero tuvo la suerte en las estadísticas puesto que se encontró, sin comerlo ni beberlo, con un año agrícola positivo. Primero, por la abundancia de algunas cosechas. Segundo, porque los precios acompañaron más de lo previsto. Tercero, porque llegaron más subvenciones comunitarias para mejorar las rentas. El resultado de todo ello fue un crecimiento de las rentas por ocupado del 21% mientras la renta media lo hizo el 15%. Este sería el principal dato positivo para este período.

En un somero análisis sobre el papel de Vicent Albero en Agricultura cabrían hacer varias consideraciones.

En materia de equipo, Vicent Albero fue un desastre. Prácticamente hasta el día de su abandono, no se sabía si se trataba de un equipo abierto o si por el contrario cabían posibles modificaciones. Se rodeó de una parte de su equipo de asesores que conocían el campo por las fotos. Designó a un jefe de gabinete en la perso-



El ministro Vicente Albero presidió el 27 de abril pasado el acto de homenaje a Eduardo de Rojas, conde de Montarco, con motivo del 50 aniversario de la fundación de "La Gaceta Rural".

EL EX-MINISTRO

Oficialmente, Vicent Albero se ha ido por defraudador a la Hacienda Pública. Por tener dinero opaco. No es el único y se podrían contar por millones, aunque solamente algunos tienen responsabilidades y exigencias políticas no exentas de compensaciones monetarias.

Fuera ya del Ministerio, las opiniones son más dispares, aunque muchas coincidentes. Vicent Albero era un pillo para unos, un vivillo para otros, una avaricia incomprensible desatada desde la política del país valenciano, un amigo que luego resultó que nunca lo fue y que utilizó a muchos de buena voluntad simplemente como peldaños o apoyos cuando la escena lo hizo necesario. Hoy, al cierre de este número, Vicent Albero era un exministro buscando afanosamente cuál era el número de su escaño en el Congreso de los Diputados, entre la indiferencia y la ignorancia del responsable de

su grupo parlamentario o el propio responsable de organización del Partido. Se le ha venido a decir que el escaño tampoco es cosa para dimitidos en las actuales circunstancias. También debería dejar el escaño.

Vicent Albero, duro es decirlo, nos engañó a casi todos, incluidos a quienes confiamos en su nombramiento como la tercera vía entre Romero y Solbes. Dicen que lloró cuando se le presentaron los documentos sobre sus negocios. No de todos. No era para menos. Tal era el desmadre al que había llevado las relaciones públicas personales, del departamento, posiblemente los sueños políticos y la parafernalia montada con dinero público a su alrededor. Todo, menos al sector agrario. Hay a veces circunstancias ajenas a la actividad diaria, en este caso, esa no declaración de Hacienda, que vienen a dejar las cosas en su sitio.

na de Jesús Alfaro, procurador ante los tribunales y profesor de la Facultad de Periodismo, que llegó sin saber lo que era la agricultura y se mantuvo igual durante el período que estuvo en Atocha. Lo incomprensible es que, una vez fugado el cargo del ministro, el jefe de gabinete pretendiera seguir en Atocha como si el Ministerio fuera una casa de caridad y, sobre todo, para incompetentes en la cosa agraria. Lo de la regeneración socialista no son solamente las dimisiones y la persecución de los casos de corrupción más destacables. Se debería basar otras muchas medidas, no inflando artificialmente las nóminas en cada Ministerio.

Vicent Albero se trajo a Agricultura parte del equipo valenciano y, lo que fue más destacado, un montaje de medios de comunicación y prensa desconocidas en el pasado. Todo parece indicar que Vicent Albero quería transmitir al país que, además de ministro de Agricultura, era un político del gobierno procedente de Valencia.

Vicent Albero llegó al Ministerio de Agricultura sin programa. Tenía solamente algunos apuntes y le fueron suficientes para los 10 meses que estuvo en el puesto. Puntos comunes, agroindustria, y nada nuevo.

Durante su mandato una de las notas más destacadas fue la aprobación del acuerdo final en la Ronda Uruguay del GATT. España se juega mucho en base a las nuevas condiciones de los mercados. Vicent Albero tuvo siempre, o al menos así lo dijo, confianza en este compromiso, sobre todo para sacar adelante unas Organizaciones Comunes de Mercado aceptables en producciones como vino, frutas y hortalizas, azúcar, arroz o aceite. Con la del vino, nos han dado la primera en la frente y habrá que esperar a su modificación. Una de las más significativas va a ser la de frutas y hortalizas e indirectamente el acuerdo que se firme

con Marruecos. En estas materias, hoy todo son interrogantes.

En política interior, Vicent Albero nunca se negó a recibir a las organizaciones agrarias o las cooperativas. Lo único que sucedió es que también en esta parcela lo hizo de forma intermitente, inconstante, a saltos. El ministro nunca se opuso al diálogo, a asumir la representatividad dada por las elecciones a Cámaras Agrarias hace ya 15 años. Lo que sucedía es que, mucho diálogo pero pocas nueces. Los sindicatos tuvieron las puertas abiertas cuando el ministro lo estimase oportuno pero sin llegar a institucionalizar las reuniones.

Durante el mandato de Vicent Albero se dedicó un esfuerzo estimable en toda la Administración para sacar adelante un viejo proyecto como era la Ley de Interprofesionales. Queda mucho camino por andar en esta Ley ante la disputa que sostienen fundamentalmente la gran producción, a través de las organizaciones profesionales agrarias y la industria alimentaria. Vicent Albero será conocido en el futuro, además de por su dimisión y ocultación a la Hacienda Pública, por haber sido el principal promotor decidido de esta disposición prometida por todos los ministros en la última década, pero no iniciada por ninguno. En estos nueve meses efectivos de ministro, Vicent Albero, a través de la Secretaría General de Estructuras, se limitó a seguir con los trabajos para la futura Ley de Modernización de las Estructuras Agrarias y la modificación del Reglamento 1887 en la misma dirección. En ambos casos, dando un toque valenciano a los textos, esto es, la problemática de la explotación a tiempo parcial.

Poco hay más para el recuerdo. Los camiones de la fresa siguieron cayendo en Francia y, en el caso de la leche, se ultimó la normativa para la aplicación de la política de cuotas. Vicent Albero nos dejó enzarzados en la batalla por la nueva OCM del vino y todas las demás OCM pendientes y en el Ministerio con un cierto desorden. Su salida ha sido recibida en medios de esa Administración con satisfacción, desde los niveles de ordenanzas a los técnicos y en medios agrarios con indiferencia.

Luis Atienza al MAPA

Negociaremos unas nuevas OCM

QUE NO PERJUDIQUEN NUESTRO POTENCIAL PRODUCTIVO»

Burgalés de Trespaderne, de 36 años, Luis Atienza es desde el pasado cinco de mayo el nuevo ministro de Agricultura, Pesca y Alimentación. Se ha tratado de un nombramiento sorpresa, dicen unos que bajo la influencia ante La Moncloa de Pedro Solbes. Otros lo ven como el delfín de Eguiagaray desde Industria, de quien también habría recibido apoyos. Y, sobre todo, con el aval de un

todo, un currante desde la honestidad. Es un «manos limpias» frente a la imagen política del pasado cercano.

«Vamos a trabajar para lograr un sector agrario más moderno y competitivo. Creo que hoy es este uno de los grandes retos a la vista de las reformas de la Política Agrícola Común y las nuevas exigencias del GATT. Sólo de esta forma será posible la defensa de la agri-

dimensionamiento, la incorporación de los jóvenes, una mayor formación, mayor información. Cuando todas esas medidas sean insuficientes o no sea posible lograr esa explotación moderna y competitiva, se impone la búsqueda de otras medidas encaminadas al sostenimiento de las rentas agrarias y la mejora de la calidad de vida en el medio rural, tales como reforestación, servicios, turis-



«**Es lógico que en determinadas ayudas existe una preferencia para el profesional y las explotaciones menos favorecidas**»

buen trabajo durante los últimos nueve meses en Industria, así como por la buena imagen que dejó cuando con Pedro Solbes desempeñó ya el puesto de Secretario General de Estructuras entre 1991 y 1993.

Economista por Deusto, es miembro del Partido Socialista del País Vasco. No tiene enemigos y los cercanos le ven como un político en alza y, sobre

cultura».

—¿Cómo se traduce a hechos esa filosofía o intenciones de programa?

—Se impone una modernización tanto del sector agrario como del alimentario. En el caso de la agricultura, la Administración, con medidas legales y financieras, debe provocar a corto plazo una mayor concentración de explotaciones, su re-

mo rural, etc...

En lo que se refiere a la industria alimentaria hay que apoyar también un proceso de concentración de empresas para lograr una mayor competitividad, incorporando también la innovación tecnológica máxima para el sector. La Administración es partidaria y apoyará la formación de grandes grupos alimentarios nacionales

siempre que ello sea posible. Eso es lo ideal. Si no fuera así, tampoco nos podemos oponer al desembarco de capital exterior, aunque sería deseable que las grandes decisiones de esos grupos se adoptasen en España.

—**¿Qué instrumentos se van a utilizar para lograr esos objetivos que ya son prácticamente históricos?**

—Antes de verano va a ser ya una realidad la presentación, por parte del ejecutivo, del proyecto de Ley para la Modernización de las Explotaciones Agrarias. Ese texto contiene una serie de medidas fundamentales en materia fiscal y de otro tipo para facilitar ese proceso de concentración de explotaciones y, en definitiva, para lograr un campo más competitivo.

En lo que se refiere a la industria alimentaria, también está en marcha una disposición para la concesión de ayuda a las inversiones y se aplicarán también otras más dirigidas a la implantación de tecnología punta y para la apertura de mercados.

No se puede desligar en ningún caso el sector agrario del alimentario y se debe imponer en su conjunto una política para toda la cadena agroalimentaria.

—**La Ley de Interprofesionales está en el Parlamento en medio de la oposición de parte de las Organizaciones Agrarias?**

—La Ley de Interprofesionales es el principal instrumento para lograr una nueva organización económica en el sector agrario y alimentario que se debe traducir en resultados positivos para todos. Su aplicación es indispensable y corresponde ahora a los partidos políticos la introducción de modificaciones si lo estiman oportuno. Para mí lo importante de esta nueva Ley es que sea eficaz de cara a los objetivos que se persiguen y sobre los que todos están de acuerdo, por encima de otras consideraciones.

—**La reforma de algunas**

OCM ya en vigor, como en cultivos herbáceos, y las que se están negociando al hilo de la futura entrada en vigor de los acuerdos del GATT dan idea de que nos hallamos ante una nueva política agraria. En el campo existe la sensación de que la agricultura ha sido un sector sacrificado en aras de otros grandes Acuerdos políticos. ¿Cómo ve el futuro del campo al aire de estas nuevas situaciones?

—Globalmente ya considero positivo el Acuerdo del GATT para el sector agrario. Estamos

caso de los cereales es que las exigencias reales en el campo han ido más lejos de las previsiones.

—Entiendo que en el caso de los cereales el ajuste forzado por el mercado ha sido similar al contemplado por la nueva OCM aplicada ya en este sector.

Para el resto, la Administración va a dar la batalla con el fin de lograr unos reglamentos que no supongan en ningún caso limitar el potencial productivo nacional frente a otros países de la Unión europea o de

frutas y hortalizas no es de recibo ninguna disposición que no parta del principio de preferencia comunitaria y que deje a salvo los intereses nacionales frente a terceros Estados, respetando los compromisos del GATT. El sector agrario, en definitiva, no va a ser ninguna moneda de cambio para nada.

—**Cada día van a ser más importantes las subvenciones en el sector agrario. ¿Qué posición tiene sobre la posibilidad de una modulación en la concesión de las mismas según el tamaño de las explotaciones o si se es o no profesional de la agricultura?**

—Es una cuestión para el debate en profundidad. Yo creo que existen una serie de ayudas comunitarias encaminadas fundamentalmente a compensar precios de mercados que deberían seguir como hasta la fecha. No es fácil una modulación. Sin embargo, hay un amplio abanico de apoyos encaminados a sostener rentas agrarias o mejora de estructuras, donde es necesaria esa modulación para mejorar rentas o la competitividad de los más desfavorecidos.

—**La sequía, a pesar de las últimas lluvias ¿ha vuelto a ser un problema para muchas zonas?**

—Acaba de constituirse una Comisión Interministerial que va a realizar una evaluación de los daños para proponer a continuación medidas fiscales y crediticias. Pretendemos sean sobre todo medidas eficaces, con resultados prácticos, que el agricultor las vea y que supongan realmente solución a sus problemas, dentro de las limitaciones presupuestarias.

—**En la Secretaría General de Estructuras dejó cierta aureola de hombre negociador con buen talante...**

—Va a seguir la misma línea. Negociar hasta el final. No practico el despotismo ilustrado. Va a seguir el diálogo permanente con los interlocutores sociales sin marginaciones.



Intervención de Luis Aienza, nuevo Ministro de Agricultura, en la II Conferencia Agraria celebrada en Madrid el 11 y el 12 de Mayo, organizada por ASAJA.

«Nunca he practicado el despotismo ilustrado. Seguiré con una política de concertación»

hablando de una nueva política agraria donde las subvenciones juegan ya un papel importante y lo van a seguir suponiendo en el futuro. Pero, al margen de esas ayudas, el Ministerio considera que lo importante realmente es luchar para tener explotaciones competitivas que mantengan su potencialidad productiva.

—**Las nuevas OCM son un elemento clave para esa nueva política. La experiencia en el**

terceros Estados. En el caso del vino, nuestra posición está radicalmente en contra de la última propuesta comunitaria, aunque se hayan introducido algunas modificaciones. Nos sigue sin gustar tanto por el tema de la financiación, como por el mantenimiento de los procesos de enriquecimiento artificial del vino en otros países del norte de la Unión Europea como por la propia cantidad de referencia asignada a España. En

Nuevo equipo

Uno de los primeros trabajos de Luis Atienza a su llegada el Ministro de Agricultura ha sido la reorganización del equipo forzado por las circunstancias.

Se ha tenido que poner un cierto orden en el campo de los servicios informativos donde los hombres, más bien las mujeres de Vicent Alberó habían inflado los efectivos sin mejorar el servicio.

Luis Atienza se ha visto obligado a reorganizar el gabinete de asesores por falta de eficacia del anterior y donde solamente se reconocía capacidad a antiguos colaboradores de Pedro Solbes. Jesús López Sánchez-Cantalejo se ha situado como nuevo jefe de gabinete en sustitución de Jesús Alfaro de infeliz recuerdo por su total ineficacia. Dicen las malas lenguas que pretendía seguir con un hueco en el Ministerio del que nunca supo ni aprovechó los últimos nueve meses para enterarse de la cosa agraria. Agricultura no es una casa de caridad y lo de la regeneración socialista de que habla Luis Atienza no es solamente referido a cuestiones fiscales o de comisiones.

Finalmente, el cierre de este número ya se había producido el relevo del subsecretario Mariano Casado que ya había manifestado a Vicent Alberó ante el cúmulo de desorden que había en la casa según coinciden también medios de la casa.

La salida de otros valencianos del equipo de Alberó tampoco se debe descartar.

Según la reforma de la OCM aprobada por la Comisión

España deberá reducir en 300.000 ha la superficie de viñedo en 6 años

La reforma de la Organización Común de Mercado (OCM) del vino ya está en marcha. Tras muchos meses de discusiones (antes incluso de la reforma derivada del acuerdo del GATT), la Comisión de la Unión Europea ha dado luz verde al documento por el que se contemplan modificaciones importantes a la actual OCM del vino. Para el conjunto de la Unión Europea, supone un repunte en sus producciones. Para España, además de ese recorte, significará un duro golpe para muchas zonas donde hoy no existen otras alternativas de cultivo. España ya recibido un trato igual al dispensado para otros Estados miembros, sin tener en cuenta la Comisión que los rendimientos y, en consecuencia también los gastos para las arcas comunitarias del sector español, no son comparables a los de otros países. Una vez más se ha puesto de manifiesto que mandan más en la Unión Europea los intereses de los países del Norte y, que las reformas de las OCM, hoy como en el pasado, se redactan en base a los

mismos criterios discriminatorios.

La Administración española había seguido con especial interés la elaboración de ese do-

unque se han mejorado algunas cuestiones sobre los documentos anteriores. El ministro de Agricultura, Luis Atienza ha señalado su decisión de ir



Almendralejo (Badajoz).

cumento de la Comisión de cara a introducir algunas modificaciones en línea con los planteamientos y las necesidades del sector. Sin embargo, nada de ello se ha logrado,

hasta el final para defender el viñedo español a todas las instancias. Pero, en principio, lo que se puede leer en ese proyecto de reforma es que para España la reducción de la pro-

ducción de vino deberá ser de 7,5 millones de hectolitros en los próximos seis años a partir de la campaña 1995/96 y que para toda la Unión Europea ese recorte es de 35,6 millones de hectolitros. Para España, con unos rendimientos por hectárea de 25 hectolitros, esa reducción supone la eliminación de unas 300.000 hectáreas, lo que significa aproximadamente el 20% de la superficie actual de casi 1,5 millones de hectáreas.

unos 723.000 millones de pesetas entre 1988 y 1992 de los que 500.000 fueron para destilaciones engordando el negocio de las alcoholeras, mientras no se reflejó en mejoras para los cultivadores.

A la vista de estas circunstancias, donde una razón de peso es la fuerte caída de la demanda que en España lo fue del 25% para situar el consumo en unos 34 litros por persona y año, la Comisión de la Unión Europea contempló

directo y transformación, no pasan de los 154 millones de hectolitros. En base a esa cantidad y la previsible evolución también negativa de la demanda, la Comisión confeccionó una tabla por la que se establecía una distribución de las cargas. A cada país miembro se le asigna una cantidad de producción de referencia a la que se deberá llegar en un período de seis años. Para España esa cantidad es, por el momento, de 29,3 millones de hectolitros.

Un primer paquete pretende, como primer objetivo, la disminución de la producción mediante vendimia en verde u otras actuaciones para recortar rendimientos. Estas acciones serán cofinanciadas al 50% por la Unión Europea y al 75% en las zonas objetivo uno, que en España son casi la totalidad de las superficies de viñedo.

La segunda medida está encaminada al abandono definitivo de superficies. Para los



Viñas en El Villar de Arnedo. (La Rioja).

«Administración y sector rechazan totalmente el documento y se supone unas duras negociaciones»

La reforma de la OCM del vino viene propiciada por el fracaso de las minireformas anteriores. Lejos de lograr un mayor ajuste entre oferta y demanda, en los últimos años se produjo un aumento de los rendimientos a razón de 0,5 hectolitros por hectárea, mientras el consumo de vino se reducía en unos dos millones de hectolitros por año. Igualmente, las reformas introducidas no habían supuesto un ahorro en los gastos. El sector vitivinícola se tragó

la necesidad de una reforma antes del acuerdo del GATT. Esa reforma deberá ser aún más dura ante los compromisos tan importantes que se han producido en materia de comercio exterior, para facilitar las importaciones y limitar exportaciones subvencionadas.

En el marco de la Unión Europea se podría hablar de una producción media de 190 millones de hectolitros mientras las necesidades estimadas por la demanda, entre consumo

Cada Estado la podrá distribuir regionalmente y es obligatorio que cada región disponga de un plan o programa plurianual para la adaptación de las producciones a las nuevas exigencias.

Los programas regionales plurianuales se podrían considerar como las medidas preventivas para evitar llegar a una situación de excedentes e ir ajustando la producción final a la cantidad asignada por Bruselas como producción de referencia.

arranques de viñedo, la Unión Europea plantea la concesión de ayudas variables y que se situarían en unos 7.000 ecus, cuando los rendimientos sean de 50 hectolitros por hectárea. En estas mismas zonas donde se produzcan los arranques, también se contemplan compensaciones encaminadas a resolver problemas estructurales o medioambientales con ayudas comunitarias del 50% con carácter general y del 75% en las zonas objetivo uno. La Unión Europea dis-

pondría finalmente de ayudas para formación técnica y mejora de los aparatos comerciales.

Además de estas medidas preventivas o de ordenación de las producciones, la propuesta de reforma contempla también la aplicación de unos estrictos controles sobre los programas para la reducción de la oferta, así como actuaciones de la destilación. Para la Unión Europea es fundamental que cada Estado miembro cumpla estrictamente sus programas para reducir la oferta hasta los niveles fijados como cantidades de referencia. Caso de no ser así, Bruselas podría llevar a cabo penalizaciones en forma de suspensión de las primas previstas para tales programas. Por otra parte, los excedentes que superen las cantidades de referencia deberán destilarse a unos precios bajos. No obstante, a partir de la campaña 1997/98, si un Estado viene cumpliendo regularmente con sus programas, se aplicará una destilación coyuntural especial para un máximo de seis millones de hectolitros con objeto de hacer frente a variaciones de rendimientos derivados de condiciones climatológicas.

Una tercera parte de las actuaciones previstas están encaminadas a mejorar la calidad del producto, sus redes de comercialización, campañas para apoyar el consumo y la limitación de las prácticas artificiales para el enriquecimiento del vino que se hacen en algunos países comunitarios. Para el sector agrario español, en este último punto, la Unión Europea ha hecho un planteamiento excesivamente tibio, que no guarda relación con los problemas de excedentes que se soportan en todos los países. Solamente la eliminación de esas prácticas podría suponer un aumento en la demanda de mosto de unos 20 millones de hectolitros.

Los perdedores

Con esta reforma de la OCM del vino, el sector español sufriría una clara política de discriminación respecto al resto de los países de la Unión Europea. Es cierto, hay que partir de ahí, que en España hay elevados excedentes de vino, que ha bajado fuertemente la demanda, pero es algo que sucede también en otros Estados miembros.

Lo que no parece justo al sector agrario español y a la Administración es que, en momentos de excedentes, Bruselas dé un trato igual a los cultivadores de otros países de la Unión Europea con unos rendimientos por hectárea superiores a una media de 70

que a los españoles cuando apenas si superan los 25 hectolitros.

No parece normal que cuando existen importantes excedentes en el mercado comunitario y el objetivo sea ajustar la oferta a la demanda, no se aplique una nueva normativa mucho más dura contra el enriquecimiento artificial de los finos, cuya desaparición podría suponer un importante aumento de la demanda de mostos.

España es hoy uno de los países más castigados a la hora de las entregas para la destilación, a pesar de tener uno de los rendimientos por hectárea más bajos de toda la Unión Europea. Mientras en el con-

junto de la Unión Europea un viticultor vende a la destilación el 17,6% de su producción por hectárea, en España ese porcentaje ha llegado a alcanzar el 40%. En cuanto al volumen de vino comercializado por hectárea, mientras en la Unión Europea la media es de 44 hectolitros, en España asciende a solamente 13 hectolitros por hectárea. Todo ello, además, a unos precios más bajos en España que en el resto de la Unión Europea.

Para el sector agrario español es importante ir a un ajuste en el mercado del vino. Pero, no todos pueden recibir igual trato.

EL SECTOR VITIVINICOLA EN LA UNION EUROPEA (En miles de hectolitros)

PRODUCCION TOTAL DE VINO	ITALIA	FRANCIA	ESPAÑA	PORTUGAL	GRECIA	ALEMANIA	LUX.	TOTAL
69/90	59727	60508	31276(1)	7901	4531	14486	232	178881
90/91	54266(1)	84980	41083	11351	3525(1)	9505(1)	151	184841
91/92	59238	42139(1)	32156	10021	4021	10899	88(1)	158380
92/93	68086	84851	36947	7771(1)	4050	13482	271	195458
Producción media histórica	62350	83446	36722	9758	4201	12889	218	189584
Producción nacional de referencia	49661	51837	29248	8371	3584	11125	174	154000
Disminución de producción	12689	11609	7474	1387	617	1784	44	35584

(1) La media se calcula excluyendo la campaña más baja de los últimos cuatro años.

Desde la campaña 1995/96, para el trigo duro

Será obligatorio el uso de semilla certificada

Los cerealistas cultivadores de trigo duro, 550.000 hectáreas admitidas por la Unión Europea, deberán usar obligatoriamente semilla certificada a partir de la campaña 1995/96 si pretenden acceder a las importantes ayudas comunitarias pagadas por Bruselas. Es una medida que ha sido recibida con malestar en medios agrarios, sobre todo, cuando lo ideal habría sido un proceso de negociación con el sector de cara a lograr un acuerdo interprofesional que suponga un equilibrio entre las partes, agricultores y productores de semilla.

Las casas de semilla mantenían desde hace ya dos años una vieja batalla en el entorno de la Administración con el fin de lograr que el Ministerio de Agricultura obligara al uso de semilla certificada para tener derecho a las subvenciones comunitarias. Para lograr ese objetivo, tradicionalmente se argumentó que, con la política de subvenciones se estaban primando las malas producciones mientras nadie se ocupaba de mejorar los rendimientos abandonando lo tradicional de un buen agricultor.

La orden del Ministerio de Agricultura firmada por Luis Atienza exige a los agricultores que en la campaña 1995/96 usen al menos 130 kilos de semilla certificada por hectárea para elevar ese mínimo en el futuro a 150 kilos.

En medios sindicales hay coincidencia para rechazar esta imposición que ha sido exigida por los productores de semillas y que actualmente están vendiendo a unos precios elevados este input. En este momento, las compras de semillas certificadas de trigo duro ascienden a solamente unas 12.000 toneladas, mientras el uso total se acerca a las 85.000 toneladas. Responsables de Asaja consideran que con esta disposición se produce una clara discriminación respecto a otros países de la Unión Europea donde este uso no es obligatorio. La escasa utilización de semilla certificada responde, entre otras cosas, a los precios elevados de venta por parte de los productores. Para el sector, en este momento y con este orden en el Boletín Oficial del Estado, es indispensable una negociación para un acuerdo interprofesional con los semillistas para lograr una sensible reducción de los precios, como mínimo en unas 15 pesetas de media por kilo.

Los productores de semilla, parece indudable que con el apoyo de la Secretaría General de Producciones y Mercados (el otro Ministerio de Agricultura), han logrado poner una disposición en el BOE que, cuando menos, debería haber sido objeto de una mayor negociación previa y no a posteriori, como va a suceder en el mejor de los casos.

II Conferencia de ASAJA

LUIS ATIENZA RECIBIO SU BAUTIZO EN UN ACTO CON UNOS 1.500 AGRICULTORES

Cerca de unos 1.500 agricultores se dieron cita durante los días 11 y 12 de mayo en el Palacio de Congresos de Madrid para asistir a II Conferencia Nacional de Asaja. El ministro de Agricultura, Luis Atienza se bautizó con este acto en sus contactos con las organizaciones agrarias y a la misma asistieron igualmente otros expertos en política agrícola nacional y comunitaria.

Las Conferencias de Asaja constituyen un instrumento elegido por esta organización para debatir anualmente la problemática del sector agrario. Durante una jornada, con asistencia de expertos de dentro y fuera de la organización, Asaja celebra debates para cada uno de los sectores del campo y se elaboran documentos a manera de conclusiones sobre los mismos que sirven como marco de referencia a la hora de plantear una determinada política agraria. En una segunda jornada, se analizan esos resultados y se celebró una sesión abierta con las aportaciones de los invitados.

Se trata de un instrumento práctico y rápido para dar un repaso a la actualidad agraria.

En la II Conferencia celebrada este año, el ministro de

Agricultura Luis Atienza, donde por primera vez recibió abucheos y aplausos, hizo una reflexión sobre la realidad de la nueva política agraria en el marco comunitario y se mostró decididamente partidario de la negociación y el diálogo para superar las diferencias lógicas entre agricultores y la propia Administración. Quienes redactaron o sugirieron los discursos al ministro, probablemente no muy ligados a lo que es la realidad agraria y el ambiente de una Conferencia como la que se celebraba, tuvieron la infeliz idea de hacer nada más y nada menos una referencia al aumento de las rentas agrarias del último año y de los años procedentes en base a las estadísticas manejadas por la Administración. Aunque oficialmente haya subido la renta por ocupado en ese período desde 1986, la realidad es que también se han perdido más de 700.000 activos a la hora del reparto.

Hay muchas cosas de las que hablar de una Conferencia de Asaja para quedar a bien con los agricultores sin provocar polémicas.

El presidente de Asaja, Pedro Barato cerró la II Conferencia dando un breve repaso

a la actualidad en materia de política agraria. Partiendo de que la gran parte de las decisiones se adoptan ya en Bruselas, el presidente de Asaja reclamó para el sector una política dura en defensa del campo español para evitar que el sector agrario se siga convirtiendo en moneda de cambio para el buen fin de otras negociaciones mientras se dejan a un lado sus intereses.

Pedro Barato reclamó la necesidad de contar en el país con sectores bien organizados donde estén representados de verdad los intereses de los profesionales de la agricultura, en otras palabras, de quienes se juegan los cuartos. Para el responsable de Asaja, toda la reforma de la PAC y los acuerdos derivados en el GATT no van a suponer más que un esfuerzo añadido a la agricultura que en nada va a beneficiar además su desarrollo. Pedro Barato rechaza el funcionamiento de una agricultura ligada exclusivamente a las subvenciones. Reconoció su importancia para mantener las rentas pero señaló la necesidad de seguir funcionando como auténticos profesionales de la agricultura. Asaja, frente a las posiciones de otras OPAS, no rechaza la actual propuesta sobre Interprofesionales y saber quién representa de verdad al campo español.

Finalmente, para el presidente de Asaja es fundamental lograr un sector agrario competitivo pero para ello es necesario disfrutar también de algunas de las ventajas en materia de medios de producción que tienen los agricultores de otros países de la Unión Europea. Se impone la necesidad de igualar situaciones en materia de precios de la maquinaria, de los créditos, en el caso de la fiscalidad o Seguridad Social. Es difícil competir si además de unas condiciones naturales o climatológicas más difíciles, hay también una situación de inferioridad en materia de los medios de producción.

VA DE OPAS

Asaja se consolida, con sus diferencias internas, como la sigla más importante donde conviven grandes y pequeños agricultores

La lógica natural del espectro de organizaciones agrarias en España, si no fuera por la existencia también tradicional de intereses políticos o proyectos puramente personales en el campo, sería la existencia de dos grandes siglas.

En esos dos grandes bloques deberían haber todas las posiciones y tendencias; lo que no tiene justificación es que, por un matiz o una discrepancia moderada en una determinada cuestión, se inicien nuevos proyectos.

En este momento, la impresión es la existencia de Asaja como una sigla consolidada en el espectro del centro-derecha, con agricultores que van desde los más grandes propietarios de la tierra en España «los agricultores de corbata» pero agricultores que también arriesgan en sus explotaciones, a los pequeños propietarios de otras zonas desde Castilla y León a Galicia. Aunque hay posiciones diferenciadoras, la realidad es que en el sector agrario, sin ideología a los tinglados politizados que van a menos.

En el resto del panorama sindical, Coag se mantiene como una sigla emblemática, con imagen, a pesar de que en los últimos años la política de algunos dirigentes fundamentalistas haya dividido la organización y se hayan perdido miles de afiliados. La que iba para ser la primera organización agraria de España en la transición, hoy es una más en el pelotón de segundos, aun-

que eso sí, con una imagen positiva lograda en el pasado, por cierto por otros dirigentes hoy en la sombra o alejados de la organización como Cayo Lara, Pérez de Obanos, Antonio Ortiz, Gonzalo Arguilé o Mateo Sierra o el actual coordinador general Eduardo Navarro.

UPA sigue siendo una organización en permanente búsqueda para hacerse definitivamente con un hueco también en la izquierda que en los últimos años ha logrado avances sustanciosos especialmente por la vía de los servicios. A pesar de ello, sigue siendo una sigla limitada al luchar en el mismo o espacio similar al de Coag y desde su participación en UGT.

Finalmente nos encontramos ante la llamada Iniciativa Rural, los Jóvenes escindidos de Asaja y con la entrada de otros colectivos también separados de Asaja o de la propia Coag. Este panorama variopinto hace que en principio se deba ver el proyecto con cierto recelo hasta tanto no se clarifiquen esas aguas y procedencias. Se debe entender como difícil hacer un proyecto común con puntos de partida tan dispares y será preciso que se decanten mucho más las posiciones y el proyecto que trata también de abrirse un espacio entre la misma clientela de Coag y Upa.

En buena lógica, habría razones para pensar que las tres siglas podrían o deberían ir a

una mayor confluencia o incluso plataforma conjunta. Iniciativa Rural es reconocida oficialmente por la Administración, aunque sin lanzar las campanas al vuelo, esto es, sin que se la vaya a dar la cancha de la cuarta OPA si ello supone un choque con Asaja. En el plano comunitario, no va a ser fácil el reconocimiento de Iniciativa Rural en cuanto se supone contaría siempre con siglas opuestas.

Responsables de Upa y de Iniciativa Rural han mantenido contactos en lo que se puede entender como simplemente el inicio de una política de coincidencia. Nada más. Puede ser el comienzo de una etapa de diálogo y colaboración pero con muchas reservas. Upa es partidaria de que esa confluencia no sea algo decidido por las cúpulas, sino que se vaya dando lugar entre las bases. No hay nada que se pueda imponer si se pretende que tenga visos de futuro.

Con Coag, ese diálogo para la confluencia, por otras razones, parece mucho más difícil.

Hay algo que debería moverse entre el sindicalismo a la izquierda y entre quienes «trabajan» solamente en el marco de la explotación familiar. Pero, como ha sucedido en la última década, una cosa es lo que sería deseable para el sector y otra lo que interesa a siglas y dirigentes. La impresión es que, lo de la variedad de siglas va a seguir en el futuro.

AGROALIMENTARIA

La industria alimentaria en 1993

La crisis fue menos crisis

La industria alimentaria española resistió mucho mejor la crisis económica que el resto de los demás sectores de la actividad industrial según los datos elaborados por el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación fundamentalmente a partir de las cifras del Instituto Nacional de Estadística. Aumentó la producción industrial, también creció la inversión, los precios y el volumen de las exportaciones. En el campo de la distribución, se ha mantenido el crecimiento de las ventas de los hipermercados en los productos transformados, se establecieron prácticamente autoservicios y supermercados, mientras siguió la caída de los establecimientos tradicionales.

La industria agroalimentaria confirmó que se trata de una actividad no sometida a las fases cíclicas propias de una recesión económica y, aunque también golpeada por la crisis general, ofreció resultados positivos que se esperan consolidar durante este año. La facturación fue de 6 billones de pesetas.

En cuanto a la actividad industrial, el Índice de Producción Industrial Alimentario (IPIA) tuvo un comportamiento claramente diferenciado durante los dos semestres del año. En la primera parte tuvo una línea negativa con descensos importantes mientras a partir de junio se produjo una recuperación para acabar el año con un crecimiento del 1,7% respecto a 1992. Este porcentaje contrasta con la evolución del IPIA para el conjunto de la industria nacional donde se produ-

jo una caída del 4,7%.

Por sectores se ha producido un comportamiento muy irregular. En la parte positiva, a la cabeza se halla el aceite de oliva con un crecimiento del 49,9% seguido de la industria azucarera con el 17%, el 8,6% para los productos de molinería, el 6% para la bollería, pastelería y galletas, el 5,3% para los productos de confitería, el 2,1% para productos de alimentación animal o el 2,2% para la industria cárnica.

año antes. En cuanto a las existencias, en 1993 registraron un aumento del 19% frente al 11% de 1992.

Si se compara la industria alimentaria con el conjunto de toda la actividad industrial, resulta que frente a la caída en los pedidos del 38% el conjunto de la industria lo hizo en un 55%. Por su parte, las existencias que en el total industrial crecieron un 26%, en la industria alimentaria lo hicieron el 19%.

un descenso que se situaría en torno al 1% frente a una esperada recuperación para la totalidad de la industria. En lo que suceda este año va a desempeñar un papel fundamental la política que se ponga en marcha desde el Ministerio de Agricultura en base al Plan Estratégico que sin embargo no acaba de despegar en toda su intensidad y con todas sus variables.

En materia de precios, según los datos de la Administración, durante 1993 el Índice de los Precios Industriales de los Productos Alimentarios experimentó un crecimiento del 5,1%. Este porcentaje está por encima de la evolución de los precios para el conjunto del sector industrial que solamente lo hizo en un 2,4%. La práctica totalidad de los productos se fueron para arriba con solamente la excepción del café y té que descendieron el 1%. El crecimiento más espectacular se produjo con el aceite de oliva que subió el

14,4% seguido de la

cerveza con el 9,7%, los productos dietéticos el 7,3%, los productos de molinería con el 7% y la industria del pan con el 6,2%. Tuvieron, entre los sectores más significativos un crecimiento más moderado la industria cárnica con el 2,4%, la leche con el 1,4%, las conservas de pescado con el 2,6%, el azúcar con el 1,5% o las pastas alimenticias con solo el 0,6%.

En cuestión de empleo, el sector de la industria alimentaria no ha sido una excepción sobre el



En la parte negativa en materia de producción se halla en primer lugar el sector de jugos y conservas vegetales con un menos 18,3%, las conservas de pescado con un menos 9,7%, la fabricación de cerveza con un menos 6,7% y el agua las bebidas refrescantes con un menos 3,8% y la industria láctea con el menos 1,2%.

Durante 1993, la cartera de pedidos de la industria alimentaria tuvo una caída del 38% frente al 22% que ya había registrado un

Con estos datos en la mano, según el informe oficial, la industria alimentaria pasó hasta la fecha mejor la crisis que el resto de los sectores. No cayó tanto la demanda y ello se tradujo también en el mantenimiento de la política de inversiones aún sin llegar a los niveles de los años precedentes. Mientras en el conjunto de la industria la inversión cayó el 17%, en la industria alimentaria tuvo un crecimiento del 2%. Para este año, en principio, las previsiones empresariales apuntan a

Producción, inversión y precios subieron más en este sector que en el resto de la industria

resto de la actividad industrial. La cifra de parados creció en 1993 en 15.500 personas para situarse en 92.000 desempleados lo que supone una tasa de paro del 19,4% casi tres puntos por encima de 1992. Es ésta la tasa más alta registrada en los últimos años en un sector que emplea a 382.000 personas, cifra igual prácticamente a la de 1992.

En este breve análisis sobre los datos macroeconómicos de la industria alimentaria en 1993 cabe señalar en la parte positiva el buen comportamiento registrado por el comercio exterior con una gran mejoría de la balanza comercial agroalimentaria gracias sobre todo al impacto logrado por las respectivas devaluaciones de la peseta. Las exportaciones registraron un crecimiento del 30% para situarse en 1,3 billones de pesetas mientras las importaciones crecieron un 15% y se situaron en 1,5 billones de pesetas. El saldo de la balanza era deficitario en 157.865 millones de pesetas lo que supuso una cobertura del 89% frente al 79% que había un año antes.

En los primeros meses de este año ha seguido la consolidación de la balanza comercial de forma positiva. Frutas y hortalizas siguen suponiendo la base de la balanza al representar el 45% del total del valor de la misma.

En lo que se refiere a las ventas al por menor de alimentos elaborados, éstas crecieron un 2,3% en volumen y el 3,8% en volumen. Destacan, entre otros, el crecimiento en términos físicos del 4,2% de los productos lácteos, el 3,16% de los transformados cárnicos, el 2,8% de la alimentación diversa y el 2,8% también de las bebidas. En la parte por debajo inferior a la media se

sitúan aceites y conservas de pescado con el 1%.

Finalmente, cabe destacar el comportamiento de las ventas al por menos de los productos alimenticios elaborados. Continuó la línea de concentración iniciada ya en los últimos años. Los hipermercados siguieron claramente su línea alcista pasando del 28,4% en 1992 al 30,4% en 1993. Los supermercados mantuvieron prácticamente sus cuotas al pasar en el mismo período del 42 al 42,5%. En la parte negativa se hallan los autoservicios que cedieron cuota del 13,2% al 12,5% y sobre todo las tiendas tradicionales que pasaron del 16,3% en 1992 al 14,6% en 1993.



El sector agrario y la Administración unidos

No a los productos franceses agroalimentarios

Campaña contra las agresiones de agricultores galos a los productos españoles

Administración y las organizaciones agrarias han mantenido una postura unitaria frente a las agresiones de los agricultores franceses contra las exportaciones españolas de frutas y hortalizas. La batalla contra la venta de productos españoles en el país vecino siempre que hicieran competencia a los agricultores galos se ha mantenido en las últimas semanas con graves pérdidas para los cultivadores fundamentalmente de Andalucía, Murcia y Comunidad Valenciana. Ante esta actitud, sindicatos y la Federación de Productores y Exportadores de Frutas y Hortalizas (Fepex) han constituido un frente común para la mejor defensa de sus producciones y para poner en marcha una campaña contra la venta de productos franceses en España. Los agricultores han dado igualmente un plazo a la Administración española para que presente una denuncia ante el Tribunal de Justicia en Luxemburgo contra las agresiones francesas.

Los sindicatos agrarios franceses, no solamente la llamada Coordinadora Rural sino también la propia FNSA, han desarrollado durante las últimas semanas campañas en contra de la venta de productos españoles en los puntos de distribución del país

vecino, a la vez que incitaban a la destrucción de la mercancía. Para los agricultores españoles, esas actuaciones se han desarrollado con el consentimiento de la Administración gala que, tanto en esta ocasión como en los últimos años ha hecho la vista gorda ante tales amenazas. Estas medidas de presión han significado la eliminación prácticamente total en muchos mercados de fresas y espárragos con unas pérdidas incalculables. Por otra parte, en este momento se teme que esa actitud, a la vista de los buenos resultados, se amplíe a las exportaciones de otros productos de campaña como nectarinas, ciruelas, melocotones o tomates.

Los productores y exportadores agrupados en Freshuelva han planteado una queja ante la Comisión de la Unión Europea por las agresiones físicas o de otro tipo desarrollados en Francia. Por su parte, el Ministerio de Agricultura bajo el mandato de Luis Atienza ha señalado la necesidad de actuar con decisión ante la actitud francesa que viola todas las normas comunitarias sobre el libre tránsito de productos. El ministro tiene pendiente un encuentro bilateral con su colega francés para analizar cuestiones agrarias y también pesqueras.

Frente a la actitud de los agri-

cultores franceses, el sector agrario español ha puesto en marcha una amplia campaña con el fin de frenar de venta de productos franceses en España. Se trata por un lado de concienciar a los consumidores para que no adquieran producto importado así como contra la venta de las grandes superficies como Continente, Pryca o Alcampo de capital francés y que en Francia, aunque bajo la presión de los agricultores, también están bloqueando la venta de los productos españoles.

En esta línea, se van a editar miles de carteles incitando a la no compra de productos franceses así como el envío de un millón de cartas a los consumidores. En las grandes superficies como Continente, Pryca o Alcampo, de capital francés se realizarán actos de protesta que podrían llegar a la eliminación de productos galos. Los sindicatos consideran a su vez fundamental llevar la defensa por la vía de las instituciones comunitarias hasta la última posibilidad. Finalmente, no se han descartado acciones más violentas en frontera contra toda importación francesa como la mejor respuesta a la pasividad de las autoridades de París frente a las agresiones de los agricultores.

AGROALIMENTACION



BSN-DANONE, Suma y sigue

La multinacional alimentaria francesa se hará con el 100% de cervezas San Miguel

La multinacional alimentaria francesa, uno de los grupos líderes del mercado español con unas ventas superiores a los 200.000 millones de pesetas, ha continuado aumentando su volumen de negocio y participaciones en España, proceso que además pretende continuar en el futuro.

Según anunció reciente hecho por su presidente Antoine Riboud, en los próximos cuatro años y en tramos iguales, la multinacional francesa pasará a controlar el 100% de la cervecera San Miguel donde ya poseía desde 1992 el 24,6%. Esta operación que se realizará mediante varias OPAS, va a suponer para el grupo francés el desembolso de casi 50.000 millones de pesetas. Con esta compra, el grupo BSN pasará a ocupar también el liderazgo en el mercado español de la cerveza antes capitaneado por Cruzcampo. BSN, además del 100.000 de San Miguel también controla el 33,3% de Mahou.

La multinacional francesa constituida en 1966 bajo la denominación de BSN, a partir de este momento pasará a denominar-

se Danone. En opinión de su presidente, BSN era un nombre que responde al pasado, son las siglas de dos empresas de vidrio por las que comenzó el negocio. Por el contrario, Danone ha sido ya en los últimos años como el buque insignia de la multinacional francesa en la mayor parte de las operaciones desarrolladas en el mundo. BSN tiene una facturación total de casi 1.8 billones de pesetas y emplea a 80.000 personas.

La multinacional francesa inició su desembarco en España en la década de los setenta con la compra de una pequeña participación en Danone donde hace dos años logró ya la mayoría. Además de los lácteos se halla presente en cervezas, aguas minerales con Lanjarón y Fontvella, en galletas con General Biscuits, en pastas con La Familia, cocinados y precocinados con Pycasa y Starlux y en el sector de vidrio y embalajes con BSN Vidrio.

En todos estos sectores, el viejo grupo BSN ocupa los primeros puestos en el conjunto de las empresas agroalimentarias de la Unión Europea.

KOIPE-ELOSUA, hacia el final del «culebrón»

- *Vendió Marcelino Elosúa a Eridania (Ferruzzi) el 20%.*
- *La multinacional anuncia finalmente su deseo de unir ambos negocios antes de fin de año*

De aquí a finales de año se espera una solución definitiva para la batalla empresarial librada en torno a Koipe y Elosúa y que se prolonga ya prácticamente desde 1989 cuando una parte de la familia Elosúa vendió el 24,9% de sus acciones a dos entidades financieras tras las cuales se hallaba la sombra de Ferruzzi. En este momento, la multinacional italiana a través de su filial alimentaria Eridania Behin Say y en España, vía Koipe, ha señalado su intención de proceder antes de fin de año a la fusión o integración de negocio entre Koipe y Elosúa en beneficio del funcionamiento de ambas empresas. Ello supondría la constitución del principal grupo de aceite de oliva del mundo con una facturación total, también de otros productos, de unos 110.000 millones de pesetas y una plantilla de 1.500 personas.

Los responsables de la firma multinacional estaban ya realmente cansados de juego político que se ha mantenido en los últimos años en torno a la empresa Elosúa y pretendían cuanto antes una solución que permitiera encargar el futuro con las ideas más claras, esto es, con la formación de un solo grupo con una estrategia global en España y en el mundo.

Durante las últimas semanas se han producido hechos significativos que han despejado el panorama en el grupo Koipe-Elosúa confirmando los rumores que se manejaron ya durante los meses precedentes.

Una de estas cuestiones ya hoy despedidas ha sido la venta definitiva de las acciones en poder del viejo grupo Consejeros Empresariales capitaneado por Marcelino Elosúa que poseía el 29,6% de la empresa. A través de una serie de sociedades instrumentales, Aldorta y Caladre,

Marcelino vendió su participación al Banco Internacional de Luxemburgo detrás del cual se confirmó semanas más tarde la presencia de Ferruzzi por medio de Eridania Beghin Say, filial en el campo alimentario, Elosúa recibió por sus acciones a un precio aproximado de 11.000 pesetas, cifra similar a la que se había pagado en anteriores operaciones de venta.

A partir de esta operación, la filial alimentaria de Ferruzzi ha pasado a controlar el 57% de las acciones de Elosúa mientras la Administración a través de diferentes fórmulas controlar el 37,4% y el BBV el 4,8%. La multinacional ha ofrecido a la Administración la compra del 50% de las acciones adquiridas a Marcelino Elosúa con el fin de seguir manteniendo una situación paritaria en la empresa leonesa. Sin embargo, esta oferta queda por el momento en el aire. El Ministerio de Economía y Hacienda cuyo subsecretario Antonio Magadán está llevando más directamente las conversaciones, pretende buscar una salida en el accionariado de Elosúa que asegure el mantenimiento de capital español. En esta línea, está buscando un socio, fundamentalmente Fomento de Construcciones y Contratas para que se haga cargo del paquete oficial. Sin embargo, al menos por el momento, FCC no se ha mostrado muy decidida a la entrada por varias razones. Se trata de un sector que no conoce. Las acciones a Marcelino Elosúa así como las anteriores se compraron a un precio alto. Finalmente, todo parece indicar que la gestión sería algo, como hasta la fecha, en manos de Ferruzzi y hay dudas sobre el interés de FCC para estar en Elosúa como comparsas.

La nueva fase en el proceso

Koipe y Elosúa supone en definitiva un nuevo desembolso de dinero para adquirir ese 50% de las acciones adquiridas a Marcelino Elosúa mientras tanto Tabacalera como el propio grupo Ebro han reiterado su decisión de vender.

A falta de resolver el problema del nuevo reparto del accionariado, por los datos disponibles hasta el momento, se pone de manifiesto que los italianos de Ferruzzi-Eridania, no quieren «perder» más el tiempo en este proceso para la formación de un solo grupo entre Koipe y Elosúa, algo que ya se suponía iba a pasar desde su desembarco en la aceitera leonesa en 1989. A la multinacional la han preocupado siempre los problemas políticos que han girado siempre en el entorno de Elosúa y pretenden definitivamente saltar por encima de esas circunstancias para proceder a poner en marcha una fórmula que permita funcionar como una sola empresa. De acuerdo con estos planteamientos, en la última junta de accionistas de Koipe se decidió una próxima ampliación entre 6.000 y 8.000 millones de pesetas para hacer frente a este proceso. No está aún clara cuál va a ser la fórmula, si fusión o integración, pero hay una firme decisión de que sea cuanto antes en igualdad de condiciones en el accionariado con la Administración o una empresa española o en solitario. Los italianos se han cansado de esperar y de soportar cuestiones políticas para sacar adelante su proyecto de un solo grupo por el que vienen luchando desde hace ya dos años desde el momento que lanzaron la OPA conjunta con Tabacalera y que les supuso aumentar su participación hasta el 37% de la aceitera.

En el plazo de unos pocos meses, es previsible se vea ya el final de este culebrón que va a suponer para España el paso de Elosúa-Carbonell bajo el control total de la multinacional. Al tiempo. Para la Administración española se habrá confirmado un fracaso que se inició, por partir del pasado, cuando Carlos Romero y Vicente Alberó apoyaron la concesión de una subvención de 2.500 millones de pesetas a la familia Elosúa para comprar Carbonell con un crédito de 5.000 millones de pesetas del Banco de Crédito Agrícola.

Los Precios de la tierra en cuadros

En el cuadro anterior de «Agricultura» se publicaba un avance sobre los resultados de la Encuesta de Precios de la Tierra que elabora anualmente el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación. En aquella información se indicaba que las cotizaciones durante los últimos doce meses se mantuvieron prácticamente estables tras las caídas consecutivas registradas en los años precedentes así como de la inexistencia apenas de operaciones.

Como información para muchos lectores que no tienen acceso directo a las publicaciones oficiales del Ministerio donde se incluyen estos datos, ofrecemos en este número algunos de los cuadros más significativos que reflejan ese comportamiento de los precios.

ENCUESTA DE PRECIOS DE LA TIERRA: PRECIOS DEL AÑO 1993 100 PTS/HA

Tipos de tierras	España	Galicia	P. de Asturias	Cantabria	País Vasco	Navarra	La Rioja	Aragón	Cataluña
CULTIVOS									
-TIERRAS DE LABOR									
SECANO	403	1733				490	527	175	507
REGADIO	1280	3474				1468	1756	853	1096
-CITRICOS									
NARANJO REGADIO	3526								
MANDARINO REGADIO	4569								
LIMONERO REGADIO	2816								
-FRUTALES DE HUESO									
SECANO	1312							233	2348
REGADIO	1763						2356	1680	2018
DE PEPITA									
SECANO	734								1338
REGADIO	1727						2591	1711	2068
DE FRUTO SECO									
SECANO	546							285	516
REGADIO	1283								1597
PLATANERA									
REGADIO	8632								
VIÑEDO MESA									
SECANO	912								
REGADIO	2865								
OLIVAR MESA									
SECANO	793								
-VIÑEDO TRANSF.									
SECANO	710	5183			1980	904	1407	388	1070
-OLIVAR ALMAZARASECANO									
SECANO	939								591
APROVECHAMIENTOS									
-PRADOS NATURALES									
SECANO	813	1632	1155	1339		495		176	319
REGADIO	1443	2355							
-PASTIZALES									
SECANO	159	836				305		61	47
GENERAL									
	505	1805	1155	1339	1980	511	1013	234	554

NUEVA

SERIE
94



ECO

TECNOLOGIA, PRESTACIONES Y CONFORT PARA LOS AGRICULTORES DE LOS AÑOS 90.

Era lógico pensar que el líder europeo en el mercado de tractores durante trece años consecutivos, respondiera a las exigencias de los

agricultores de los años 90 con un producto tecnológicamente avanzado que reuniera en perfecta síntesis todos los elementos necesarios para garantizar rendimiento y confort.



Subirse a un tractor de la serie 94 es comprobar como un puesto de trabajo puede reunir al mismo tiempo, comodidad y eficacia.

Desde las palancas laterales a las conexiones electrohidráulicas, desde el asiento

anatómico a la plataforma suspendida sobre 6 puntos de apoyo, todo en la serie 94 esta pensado por y para el agricultor.

¡y que decir de sus prestaciones durante el trabajo! Un excelente cambio con inversor sincroniza-



do junto a un motor elástico y de reducido consumo garantizan la mejor labor al menor costo, necesidad imperiosa de nuestra agricultura.

Por eso nace la serie 94 de Fiat, porque los tiempos cambian pero el líder permanece.



FIATAGRI


Pecados Originales



Para pecar con gusto. Para caer en tentaciones originales.



Hay pecados que tienen nombre y sello de origen

para disfrutar con toda garantía de una cuidada

elaboración. Son los alimentos tradicionales de

Castilla y León: jamón de Guijuelo,  chorizo de

Cantimpalos,  rosado de Cigales, 

carne de Avileño,  tinto de Toro,  judías

del Barco de Avila,  vinos de Rueda, 

del Bierzo,  de la Ribera del Duero... 

Tentaciones de pecado.



Son de Pecado. Descúbralos.

ENCUESTA DE PRECIOS DE LA TIERRA: PRECIOS DEL AÑO 1993 1000 PTS/HA

Tipos de tierras	Baleares	Castilla y León	Madrid	Castilla La Mancha	C. Valenciana	R. de Murcia	Extremadura	Andalucía	Canarias
CULTIVOS									
-TIERRAS DE LABOR									
SECANO	1181	292	370	305	280	250	211	568	
REGADIO	2099	812	1600	716	1955	1500	735	2148	
-CITRICOS					3882	2350		2831	
NARANJO REGADIO					3671			2679	
MANDARINO REGADIO					4569				
LIMONERO REGADIO					3170	2350		3200	
-FRUTALES DE HUESO					911		3000		
SECANO	1151								
REGADIO				1194	2220	1185	1995	3070	
DE PEPITA	1136				483				
REGADIO		2174		890	1034	930	1278		
DE FRUTO SECO	1217			351	388	445		334	
REGADIO					1706	795		760	
PLATANERA REGADIO									8632
VIÑEDO MESA					1194		635	478	
REGADIO					2120	1900		4336	
OLIVAR MESA							565	966	
-VIÑEDO TRANSF. SECANO		397	956	540	632	390	689	1128	
-OLIVAR ALMAZARASECANO				588			355	1154	
APROVECHAMIENTOS									
-PRADOS NATURALES									
SECANO		385	942	116			379		
REGADIO		629							
-PASTIZALES		127	258	107	56	45	165	122	884
SECANO									
GENERAL	1288	298	480	312	1140	517	276	739	1233

ENCUESTA DE PRECIOS DE LA TIERRA 1993

EVOLUCION DEL INDICE GENERAL POR COMUNIDADES AUTONOMAS

(Base: Año 1983 = 100)

Años	España	Galicia	P. de Asturias	Cantabria	País Vasco	Navarra	La Rioja	Aragón	Cataluña
1983	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1984	109,2	111,6	109,8	100,9	137,8	119,7	140,6	104,6	102,8
1985	121,5	127,2	129,6	101,2	101,6	124,0	154,7	116,4	107,9
1986	136,2	137,3	204,9	104,2	111,3	133,2	191,5	121,8	118,2
1987	154,3	152,7	186,3	106,6	111,3	141,8	211,1	142,4	126,4
1988	173,0	155,7	218,1	112,5	122,1	135,5	214,5	146,2	135,5
1989	184,0	175,9	232,9	108,8	181,9	138,9	220,5	151,6	142,0
1990	178,8	196,5	212,8	109,4	135,0	130,9	180,2	133,8	136,4
1991	169,4	199,9	191,2	108,2	193,1	130,1	159,6	112,9	134,6
1992	148,8	192,6	194,8	108,0	194,5	118,2	138,4	91,9	108,2
1993	148,4	195,5	181,9	108,7	150,1	108,3	126,6	83,3	104,8

EVOLUCION DE LOS PRECIOS DE LA TIERRA EN 1993 %

Galicia	+1,5%
Asturias	-7
Cantabria	+0,6
País Vasco	-23,0
Navarra	-8,4
La Rioja	-8,6%
Aragón	-9,4
Cataluña	-3,2
Baleares	-1
Castilla y León	+1
Madrid	+0,3%
Castilla-La Mancha	+2,7
C. Valenciana	-6
Murcia	-7,7
Extremadura	-3,9
Andalucía	+4
Canarias	-2,8
ESPAÑA	-0,3

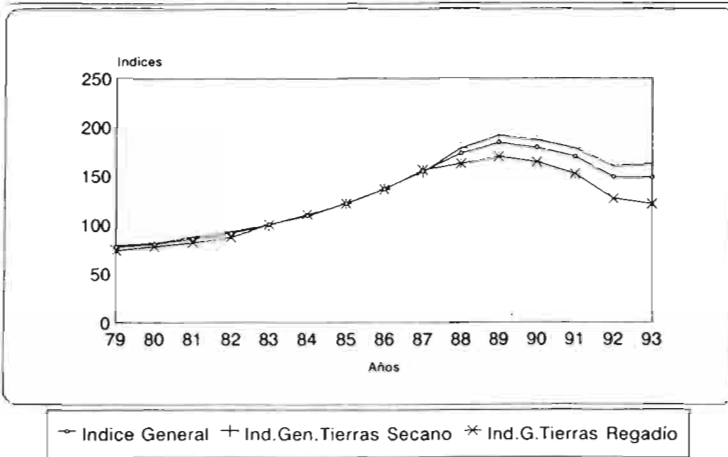
ENCUESTA DE PRECIOS DE LA TIERRA 1993

EVOLUCION DEL INDICE GENERAL POR COMUNIDADES AUTONOMAS

(Base: Año 1983 = 100)

Años	Baleares	Castilla y León	Madrid	Castilla La Mancha	C. Valenciana	R. de Murcia	Extremadura	Andalucía	Canarias
1983	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1984	109,2	106,8	159,6	105,2	119,0	100,5	111,1	106,2	98,5
1985	119,2	126,0	132,7	114,3	130,6	111,9	125,6	123,1	100,5
1986	130,9	142,6	137,4	119,2	151,8	121,0	148,9	142,6	124,7
1987	128,2	158,7	120,1	129,2	167,8	130,8	176,6	180,6	185,5
1988	139,3	175,4	134,9	149,1	178,6	156,1	205,0	221,1	242,0
1989	153,3	178,7	130,2	169,9	168,6	160,6	233,1	243,1	204,2
1990	150,5	169,9	155,6	168,7	149,9	139,8	220,6	240,4	237,6
1991	146,3	145,7	156,9	170,4	135,2	140,0	194,4	232,9	248,0
1992	138,5	118,8	143,2	147,9	124,6	123,8	176,5	198,0	323,1
1993	137,3	119,9	143,7	151,9	118,2	114,3	169,7	206,0	313,9

EVOLUCION DE LOS PRECIOS DE LAS TIERRAS AGRICOLAS
Indices anuales nacionales. 1983=100



ENCUESTA DE PRECIOS DE LA TIERRA 1993 - EVOLUCION DE LOS INDICES NACIONALES (Base: Año 1983=100) - ANALISIS CULTIVOS-APROVECHAMIENTOS

Tipos de tierras	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993
CULTIVOS	100,0	108,5	121,3	134,9	154,5	172,2	181,5	176,5	167,1	143,7	143,7
-TIERRAS DE LABOR	100,0	109,2	122,8	136,1	155,7	173,5	183,4	180,1	168,0	139,4	138,3
SECANO	100,0	108,2	123,5	135,4	154,1	178,2	188,2	184,7	173,5	147,5	148,2
REGADIO	100,0	110,7	121,7	137,1	158,1	166,0	175,9	172,8	159,4	126,7	122,8
-CITRICOS	100,0	117,0	126,6	144,0	161,5	164,0	158,4	139,7	126,0	118,3	107,7
NARANJO	100,0	121,3	137,4	162,8	191,9	192,7	181,7	157,1	138,1	130,5	114,8
MANDARINO	100,0	117,7	121,5	139,6	151,6	161,1	158,3	138,7	123,1	120,8	112,6
LIMONERO	100,0	107,6	111,7	112,3	113,6	110,6	112,1	106,5	105,6	91,0	87,6
-FRUTALES	100,0	104,4	114,1	123,7	141,9	154,6	158,8	148,4	146,4	134,9	125,8
DE HUESO	100,0	106,6	123,0	156,5	189,2	187,5	187,4	195,1	194,1	184,4	153,0
REGADIO	100,0	107,5	122,6	138,1	153,8	158,1	170,1	151,1	158,5	128,5	115,8
DE PEPITA	100,0	120,8	128,4	138,3	143,5	137,2	151,9	132,5	139,9	137,6	132,4
REGADIO	100,0	103,8	117,0	137,7	150,9	160,7	164,5	161,7	149,2	118,9	111,4
DE FRUTO SECO	100,0	102,6	115,1	126,6	135,0	155,3	157,0	142,7	146,8	135,5	128,0
REGADIO	100,0	97,0	97,8	101,2	96,7	100,6	100,4	94,9	92,6	86,6	81,9
PLATANERA	100,0	97,3	100,0	84,5	154,3	132,0	131,4	140,2	139,9	169,9	131,2
VINEDO MESA	100,0	102,5	105,1	122,5	147,8	186,4	187,4	164,0	163,6	154,3	146,9
REGADIO	100,0	103,1	106,3	105,0	113,1	119,7	127,2	126,2	117,3	113,3	148,8
OLIVAR MESA	100,0	127,4	133,2	138,8	163,2	224,6	237,4	201,2	180,7	165,3	160,3
-VINEDO TRANSF	100,0	103,9	113,4	124,9	141,9	159,2	175,9	166,5	171,6	158,7	151,0
-OLVAR ALMAZARA	100,0	105,7	119,5	139,4	164,6	197,3	208,5	207,1	203,5	193,3	226,7
APROVECHAMIENTOS	100,0	112,9	122,9	143,9	153,2	177,5	199,1	193,3	183,1	179,7	177,1
-PRADOS NATURALES	100,0	109,0	123,2	143,4	148,1	158,2	166,3	162,4	154,2	151,9	150,2
SECANO	100,0	110,0	123,2	146,4	150,3	159,7	167,4	164,8	155,2	153,0	150,9
REGADIO	100,0	105,0	123,4	130,4	138,5	151,9	161,4	152,2	150,0	147,5	147,3
-PASTIZALES	100,0	118,3	122,4	144,7	160,3	204,6	245,1	236,7	223,8	218,6	214,9
SECANO	100,0	118,3	122,4	144,7	160,3	204,6	245,1	236,7	223,8	218,6	214,9
GENERAL	100,0	109,2	121,5	136,2	154,3	173,0	184,0	178,8	169,4	148,8	148,4

ENCUESTA DE PRECIOS DE LA TIERRA - EVOLUCION DE LOS INDICES NACIONALES (Base: Año 1983=100) - ANALISIS CULTIVOS-APROVECHAMIENTOS

Tipos de tierras	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993
SECANO	100,0	108,5	121,7	136,4	153,6	178,3	191,3	186,4	178,2	160,1	162,2
-TIERRAS DE LABOR	100,0	108,2	123,5	135,4	154,1	178,2	188,2	184,7	173,5	147,5	148,2
-CULTIVOS LENOSOS	100,0	105,2	116,7	131,8	151,5	176,8	188,9	181,3	181,8	170,2	179,2
FRUTALES DE HUESO	100,0	106,6	123,0	156,5	189,2	187,5	187,4	195,1	194,1	184,4	153,0
DE PEPITA	100,0	120,8	128,4	138,3	143,5	137,2	151,9	132,5	139,9	137,6	132,4
DE FRUTO SECO	100,0	102,6	115,1	126,6	135,0	155,3	157,0	142,7	146,8	135,5	128,0
VINEDO DE MESA	100,0	102,5	105,1	122,5	147,8	186,4	187,4	164,0	163,6	154,3	146,9
DE TRANSFORM	100,0	103,9	113,4	124,9	141,9	159,2	175,9	166,5	171,6	158,7	151,0
OLIVAR DE MESA	100,0	127,4	133,2	138,8	163,2	224,6	237,4	201,2	180,7	165,3	160,3
DE ALMAZARA	100,0	105,7	119,5	139,4	164,6	197,3	208,5	207,1	203,5	193,3	226,7
-PRADOS Y PASTIZALES	100,0	113,9	122,8	145,6	155,0	180,7	203,8	198,4	187,3	183,7	180,8
PRADOS NATURALES	100,0	110,0	123,2	146,4	150,3	159,7	167,4	164,8	155,2	153,0	150,9
PASTIZALES	100,0	118,3	122,4	144,7	160,3	204,6	245,1	236,7	223,8	218,6	214,9
REGADIO	100,0	110,5	121,3	135,7	155,7	162,4	169,5	163,8	151,9	126,4	121,2
-TIERRAS DE LABOR	100,0	110,7	121,7	137,1	158,1	166,0	175,9	172,8	159,4	126,7	122,8
-CULTIVOS LENOSOS	100,0	110,7	119,9	132,8	152,3	154,1	152,9	140,4	131,1	121,8	111,6
NARANJO	100,0	121,3	137,4	162,8	191,9	192,7	181,7	157,1	138,1	130,5	114,8
MANDARINO	100,0	117,7	121,5	139,6	151,6	161,1	158,3	138,7	123,1	120,8	112,6
LIMONERO	100,0	107,6	111,7	112,3	113,6	110,6	112,1	106,5	105,6	91,0	87,6
FRUTALES DE HUESO	100,0	107,5	122,6	138,1	153,8	158,1	170,1	151,1	158,5	128,5	115,8
DE PEPITA	100,0	103,8	117,0	137,7	150,9	160,7	164,5	161,7	149,2	118,9	111,4
DE FRUTO SECO	100,0	97,0	97,8	101,2	96,7	100,6	100,4	94,9	92,6	86,6	81,9
PLATANERA	100,0	97,3	100,0	84,5	154,3	132,0	131,4	140,2	139,9	169,9	131,2
VINEDO DE MESA	100,0	103,1	106,3	105,0	113,1	119,7	127,2	126,2	117,3	113,3	148,8
-PRADOS NATURALES	100,0	105,0	123,4	130,4	138,5	151,9	161,4	152,2	150,0	147,5	147,3
GENERAL	100,0	109,2	121,5	136,2	154,3	173,0	184,0	178,8	169,4	148,8	148,4

Mercados Agrarios

Por: Alfonso Foronda

CEREALES: Ya se han hecho las distribuciones de cupos para la campaña 94/95.

ARROZ: Pésima cosecha hace prever una fuerte subida de los precios.

LEGUMINOSAS: Las ayudas económicas fomentan el cultivo de lentejas y garbanzos.

GIRASOL: La reducción del área de cultivo puede no ser suficiente.

AZUCAR: Panorama desolador.

VINOS: Continúa el arranque de viñedos.

OLIVAR: Muy beneficiado con las lluvias de mayo.

HORTALIZAS: Baján los precios.

FRUTAS: Estamos hartos de los franceses.

CEREALES

Cayó agua a finales de mayo y estas lluvias han supuesto un alivio para los cultivos cerealistas de las zonas septentrionales, pero llegan algo tarde para las meridionales, donde las cosechadoras están empezando ya a recoger el grano, con malos rendimientos unitarios.

A nivel internacional, la FAO y el CIT han comenzado a realizar sus primeras cábalas sobre la próxima cosecha cerealista mundial, que sitúan en torno de 1.395 millones de toneladas (555 de trigo —producción similar



De Semillas Battle.

MERCADOS AGRARIOS



a la de 1993— y 840 de cereales pienso, incremento en este último caso del 6,5%) (ver cuadro nº 1).

En la Comunidad Europea se han hecho ya las distribuciones de cupos de exportación para la próxima campaña comercial 1994/95, los cuales quedan así:

Cebada

Mercado Libre:

- 1) CEE (sin España): 1 millón Tm.
- 2) España: 300.000 Tm.

Intervención:

- 1) Alemania: 1 millón Tm.

- 2) Reino Unido: 382.000 Tm.
- 3) España (SENP): 300.000 Tm.

Como se recordará, en la campaña que ahora termina se concedió a España un cupo inicial de 400.000 toneladas que se amplió primero en 150.000 y luego en 100.000, hasta quedar en 650.000. De este total sólo se utilizaron 508.000 toneladas.

El cupo concedido para cebada SENPA, que era de 150.000 tm, fue utilizado solamente en un 80%.

Trigo blando

Mercado libre:

- 1) CEE: 1 millón Tm.

Intervención:

- 1) Alemania: 1 millón Tm.
- 2) Francia: 1 millón Tm.
- 3) Dinamarca: 250.000 Tm.

Centeno

Intervención:

- 1) Alemania: 500.000 Tm.

En los mercados internacionales el trigo blando cotiza a 16,50 ptas/kg y el maíz a 13,75. Los canadienses predicen cierta escasez de trigo duro debido a la buena demanda de los países árabes. En el cuadro nº 2 tienen nuestros lectores las producciones mundiales de esta especie, que manifiestan una cierta tendencia decreciente.

Uno de nuestros principales clientes es, Argelia, que necesita importar 3 millones de toneladas de este cereal (entre cereal propiamente dicho y sémolas) cada año. Los intercambios internacionales de trigo duro equivalen al 35% de la producción mundial.

España podría alcanzar un lugar destacado en la producción mundial de trigo duro y recoger el cetro que en su día pasó de Francia a Italia. Sin embargo, poco se puede hacer al respecto, debido a la limitación establecida por la Comisión Europea de un máximo de 550.000 hectáreas subvencionadas por campaña (subvención del orden de 60.000 ptas/ha) y al endurecimiento "unilateral" de las condiciones exigidas para obtener dicha ayuda. En fechas recientes se ha hecho pública la obligación de utilizar semilla certificada, lo que incrementa el gasto en inputs de los cultivadores españoles.

A la vista de la evolución de los precios

CUADRO Nº 1

ULTIMAS ESTIMACIONES DE LA CAMPAÑA 1993/94 REALIZADAS POR EL CONSEJO INTERNACIONAL DEL TRIGO (C.I.T.)

CONCEPTO	1992/93 Miles Tm	1993/94 Miles Tm
A) TRIGO		
Producción	561	556
Comercio	102	90
Consumo	551	557
B) CEREALES PIENSO		
Producción	864	789
Comercio	90	84
Consumo	827	828
C) TOTAL CEREALES		
Producción	1.425	1.345
Comercio	192	174
Consumo	1.378	1.385

Fuente: C.I.T.

CUADRO Nº 2

PRODUCCION DE TRIGO DURO EN LA CEE, TURQUIA, CANADA, EEUU Y OTROS PAISES

PAIS O BLOQUE	1991 Millones Tm	1992 Millones Tm	1993 Millones Tm
Francia	2,5	1,9	0,9
Italia	5,1	4,3	4,0
España	1,3	1,3	0,7
Grecia	2,2	1,4	1,4
Otros países CEE	0,1	0,1	0,2
Total CEE	11,1	9,0	7,2
Turquía	5,0	5,0	5,3
Canadá	4,6	3,0	3,2
USA	2,8	2,6	2,0
Otros países	10,5	8,6	9,0
Total Mundial	34,1	27,8	26,7

Fuente: FAO y EUROSTAT.

internacionales, el Comité de Gestión de Cereales en su primera reunión de mayo decidió reducir el **gravamen** a la exportación de trigo duro desde los 35 Ecus/Tm hasta 10 Ecus/Tm, lo que equivale —en la práctica— a liberalizar las exportaciones. También se ha descubierto un fraude italiano en las exportaciones de trigos subvencionados procedentes de aquel país con destino a Argelia, que asciende a 135 millones de dólares en el ámbito cerealista y a 115 en otros productos agrarios.

Los canadienses, segundos exportadores mundiales de cebada (después de la Unión Europea) han estimado las importaciones mundiales de este cereal, durante la campaña comercial que ahora termina, en 16 millones de toneladas de las cuales 4 millones corresponden a Arabia Saudita. El precio actual de la cebada en el mercado canadiense oscila entre las 8,50 y las 9,50 ptas/kg.

En el mercado encontramos trigos blandos comunes con precios que oscilan entre las 25 y las 28,50 ptas/kg; algunas calidades excepcionales se pagan en Andalucía a 30 ptas/kg. El trigo duro se vende —calidades normales— entre 27 y 29 ptas/kg. Sobre molino harinero el trigo blando panificable se sitúa a 29-31,50 ptas/kg. Como suele ser habitual por estas fechas reina cierto confusiónismo en torno a los trigos de nueva cosecha, los cuales sólo comenzarán a cotizar de verdad a partir del próximo mes de junio.

El trigo forrajero importado se ofrece en Lonja de Barcelona a 26,50 ptas/kg, compitiendo ventajosamente con el maíz.

Las cebadas han detenido su marcha ascendente y probablemente no la reanuden, durante varios meses hasta que se cuantifiquen las disponibilidades de la próxima campaña. Cotizan a 23,75 ptas/kg las de dos carreras y a 23,25 las de seis carreras. Tendencia, pues, bajista para próximas semanas.

El centeno se vende en origen entre 22 y 23 ptas/kg y la avena entre 22 y 22,50 ptas/kg.

El Comité de Gestión en vez de permitir la entrada en España del remanente de maíz USA (unas 200.000 Tm que quedan por entrar con "prelevement" reducido) han desviado el tema hacia el producto francés; saldrán del organismo de intervención del país vecino 200.000 Tm para el mercado interno, las cuales —lógicamente— recalarán en las plazas catalanas y aragonesas.

Aunque se van a permitir algunos riegos para el arroz en el valle del Guadalquivir, la cosecha de Indica está perdida. También existe el temor —en el mercado internacional— de que Japón sea invadido por enfermedades criptogámicas, al igual que ocurrió el pasado año, con lo cual los precios mundiales tenderán a subir. Hasta el momento (mediados de mayo) se han importado en España durante la

actual campaña un total de 127.600 toneladas de arroz cáscara equivalente, frente a las 32.000 toneladas que se habían adquirido en el exterior por estas mismas fechas.

el arroz cáscara de grano corto cotiza en Lonja de Valencia a 72 ptas/kg que se transforman en 118 ptas/kg para el arroz pulido. Las variedades largas tipo indica (importadas) alcanzan las 75 ptas/kg en cáscara y las 130 en blanco.

En Italia, por el contrario, están bajando los precios de los arroces, quedando los redondos a 58 ptas/kg y los largos diez pesetas más caros.

En el cuadro nº 3 tenemos los precios estadísticos medios obtenidos en España por cereales y leguminosas durante los tres últimos años.

LEGUMINOSAS

La ayuda para las leguminosas mediterráneas ha sido definitivamente establecida en 130 ecus/ha y la superficie máxima garantizada será de 300.000 ha a partir de la próxima campaña 1994/95 (100.000 en la 1993/94).

Es la única forma decir fomentando el cultivo de garbanzos y lentejas, ya que los precios de mercado (ver cuadro) no resultan atractivos debido a la fuerte competencia del género importado.

En el cuadro nº 4 encontramos las producciones mundiales de legumbres secas. Puede verse cómo países desarrollados —caso de Canadá— no desprecian dedicarse al cultivo de estas importantes fuentes de proteína vegetal.

El tiempo desapacible de mayo ha contribuido a mantener la demanda de leguminosas destinadas al consumo humano. Las judías plancheta y riñón igualaban en origen a 225 ptas/kg, las manteca quedaban a 175 y las canellini a 170. Las más asequibles, las pintas, a 145 ptas/kg. En Lonjas de Barcelona y Valencia las planchetas están a 350 ptas/kg y las canellini a 195; las pintas a 160. Existe en ambas plazas una oferta abundante de mercancía importada entre la que citaremos: Great Northern (USA) a 130, Cranberry (Canadá) a 135, Canellini argentinas a 160.

Los garbanzos a 135 ptas/kg en Zamora y a 85 en La Mancha y Andalucía. Los garbanzos mejicanos entre 135 y 145 ptas/kg en las citadas Lonjas.

Las lentejas gigantes se venden en Salamanca (posición origen) a 150 ptas/kg y las rubias corrientes de La Mancha a 90 ptas/kg. Las lentejas turcas a 90 ptas/kg (posición mayorista), las USA "regulars" a 105 y las canadienses a 95 ptas/kg.



Garbanzo Pedrosillano. Junta Castilla y León.

MERCADOS AGRARIOS

CUADRO Nº 3

PRECIOS MEDIOS OBTENIDOS EN ESPAÑA POR LOS PRINCIPALES CEREALES Y LEGUMINOSAS

PRODUCTO*	1991 Ptas/kg	1992 Ptas/kg	1993 Ptas/kg
Trigo	27,68	26,82	26,96
Arroz	42,29	43,96	53,32
Cebada	22,71	22,33	22,06
Avena	21,30	23,16	23,60
Centeno	22,76	23,92	22,83
Maíz	27,42	25,64	28,48
Sorgo	24,43	22,05	26,06
Judías secas	233,44	200,55	189,29
Lentejas	100,81	90,86	84,96
Garbanzos	110,53	127,59	130,59
Habas secas	35,27	32,26	33,60
Yeros	30,94	29,29	26,20
Veza grano	47,16	42,86	42,28

* Precios percibidos por los agricultores.
Fuente: MAPA

CUADRO Nº 4

PRODUCCIONES MUNDIALES DE LEGUMBRES SECAS DETALLADAS PARA PAISES SELECCIONADOS

PAIS	1991 Miles Tm	1992 Miles Tm	1993 Miles Tm
Mundial	56.122	54.299	56.283
Nigeria	1.559	1.600	1.650
Canadá	885	918	1.384
Méjico	1.613	1.040	937
USA	1.832	1.220	1.374
Brasil	2.774	2.829	2.566
China	5.812	6.073	5.114
India	13.694	12.153	14.436
Turquía	1.972	1.822	1.881
Francia	3.257	3.433	3.566
Polonia	680	598	639
España	215	186	191
Reino Unido	740	711	737
Australia	1.835	1.707	1.680
Antigua URSS	5.136	6.482	6.298

Fuente: FAO

PIENSOS Y FORRAJES

Se calcula que entre 10 y 12 millones de toneladas de Productos Sustitutivos de Cereales (PSC) dejarán, cada campaña, en prome-

dio, de aquí al año 2000 en la CEE como resultado del descenso de precios de los cereales, resultado coherente con la reforma de la PAC. Los precios de la mandioca han descendido un 30% durante la campaña 1993/94 y en esta línea evolucionan los demás PSC.

Sin embargo, el hecho cierto es que, durante la actual campaña 1993/94 —según las primeras estimaciones de la Comisión— lo que ha ocurrido es que en la CEE se han dejado de usar solamente 0,8 millones de tonela-

das de PSC y algo menos de un millón (0,9) de productos ricos en proteínas. Estos 1,7 millones junto con la disminución de 0,7 millones de otros productos energéticos y el incremento de la demanda para el ganado (principalmente cerdos) de 2,8 millones de toneladas de materias primas para pienso, han determinado un incremento de la demanda cerealista para piensos de algo más de 5 millones de toneladas. El detalle podría haber sido el siguiente para la campaña 1993/94 (que se compara con la anterior):

Demanda de cereales para piensos: 86,6 millones de toneladas (+5,2 MTm).

Demanda de PSC: 43,3 millones de toneladas (-1,5 MTm).

Demanda de otros productos ricos en energía: 5,5 millones de toneladas (-0,7 MTm).

Demanda conjunta de materias primas para piensos: 178,2 millones de toneladas (+2,8 MTm).

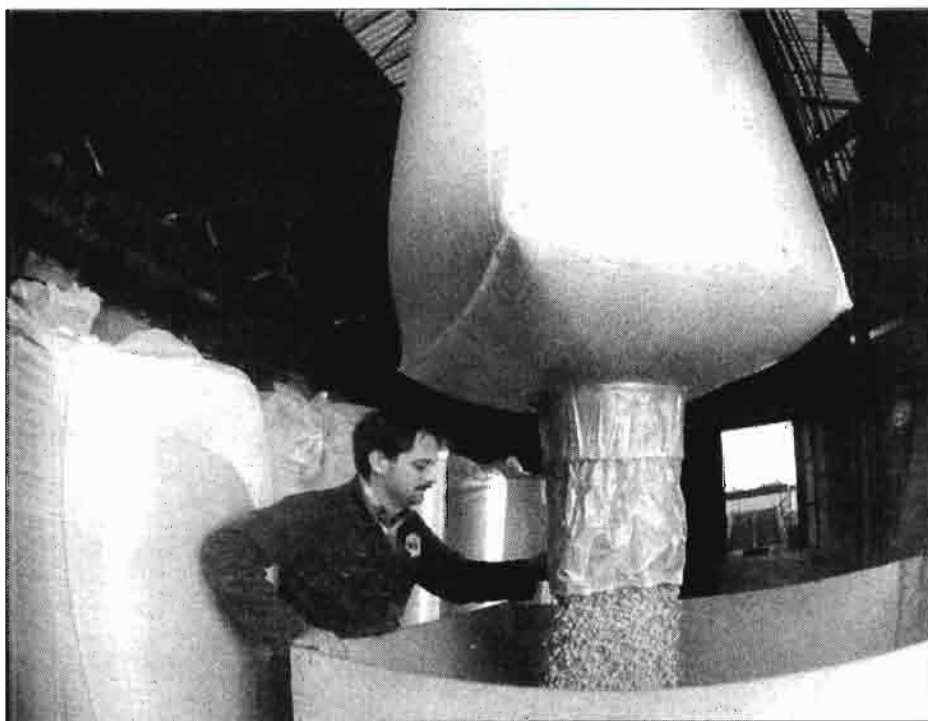
Las lluvias de mayo están dificultando el secado de la alfalfa. Si bien esto no altera los precios que percibirán los cultivadores, ya que se firmó un acuerdo con AEFA (Asociación Española de Fabricantes de Harinas y Granulados de Alfalfas y Forrajes), el problema consiste en que la mercancía puede pasar a las categorías inferiores.

En el referido contrato-tipo, publicado en el BOE a mediados del mes pasado, se establecían los siguientes baremos mínimos:

Superficie sin levantar: 106.331 ptas/ha para la alfalfa de regadío y 67.666 para la de secano.

Forraje en verde: 2,22 ptas/kg tanto para la alfalfa como para la veza.

Forraje recolectado y desecado:



De Royal Vanderhave Group.

14,68 ptas/kg alfalfa 1ª con 20% de humedad.

12,57 ptas/kg alfalfa 2ª con 25% de humedad.

9,44 ptas/kg alfalfa 3ª con 30% de humedad.

12,91 ptas/kg alfalfa calidad única de campaña (60% de primera, 25% de segunda y 15% de tercera) con una humedad promedio no superior al 25%.

10,57 ptas/kg veza (y similares) con 25% de humedad.

En el mercado libre encontramos heno de alfalfa a 14,75 ptas/kg en la cuenca del Ebro y a 17 en la del Duero.

Salvados finos de trigo a 18,75 ptas/kg sobre camión destino, pulpa seca de remolacha a 17,50 ptas/kg sobre azucarera de Castilla y León.

Hay buena demanda internacional de aceite de soja y ello está llevando a las extractoras a intensificar su ritmo de molturación. Por otra parte los ganaderos europeos de porcino están frenando su demanda, con lo que el precio de la harina no ha subido en nuestro país proporcionalmente al incremento experimentado por los precios del haba durante mayo (todavía coleán las inundaciones norteamericanas); se vende la torta de soja sobre extractora nacional a 33,25 ptas/kg. La situación podría aliviarse durante los próximos meses gracias a la cosecha argentina, ya que los brasileños parecen tener problemas portuarios.

La harina de girasol se mantiene a 20 ptas/kg. La mandioca, en cambio, ha caído hasta las 19,75 ptas/kg.

CULTIVOS INDUSTRIALES

La reducción del área del cultivo de girasol ha sido drástica (un 30%) aunque todavía se supera la superficie máxima garantizada puesto que las 1.411.000 hectáreas concedidas podrían reducirse a 1,25 millones, si se tiene en cuenta el set-aside y la fracción del cultivo nacional practicada por pequeños agricultores (cuadro nº 5).

Las cifras de la colza que figuran en dicho cuadro parecen tener una cierta congruencia, al poderse haber desviado hacia la colza parte de la superficie que el año pasado se dedicó al girasol. De todas formas los incrementos andaluz y extremeño parecen excesivos. La CEE tiene asignadas para España 26.000 hec-

CUADRO Nº 5				
SUPERFICIES SEMBRADAS DE GIRASOL Y COLZA EN ESPAÑA				
CC.AA.	GIRASOL		COLZA	
	1993 Miles ha	1994 Miles ha	1993 Miles ha	1994 Miles ha
País Vasco	3,3	2,8	0,4	—
Navarra	23,6	15,5	0,5	0,5
Rioja	1,8	0,8	—	—
Aragón	125,6	76,1	1,7	3,4
Cataluña	30,7	14,8	1,5	1,3
Baleares	—	0,5	—	0,1
Castilla y León	505,3	320,9	1,0	3,2
Madrid	13,8	9,0	—	—
Castilla la Mancha	554,2	400,0	0,5	2,5
C. Valenciana	8,1	7,0	—	—
Murcia	3,0	3,0	—	—
Extremadura	205,2	127,0	2,3	16,0
Andalucía	589,7	383,1	1,9	29,9
TOTAL ESPAÑA	2.064,3	1.360,5	9,8	56,9

Fuente: MAPA

táreas para oleaginosas distintas del girasol con lo cual se habría duplicado a nivel estatal la superficie autorizada. Esto implicaría fuertes sanciones, salvo que se consigan atribuir a España 60.000 hectáreas del denominado "colchón alemán".

El precio del azúcar se está consolidando en los mercados internacionales y alcanza ya las 35 ptas/kg bruto en el mercado de futuros de Nueva York.

Dos "pucherazos" acaba de realizar la Comisión Europea en el tema del azúcar comunitario. El primero se localiza en las 919.000 Tm de azúcar A+B que ha concedido a Austria, Suecia y Finlandia; para las dos primeras la Comisión ha satisfecho sobradamente sus necesidades del consumo (algo que no hizo con España). El segundo "pucherazo" lo ha dado con la inulina, reglamentos comunitarios en mano. La Comisión ha fijado en 274.561 toneladas la cuota A y en 64.660 la B de inulina (80% de fructuosa), lo que supone en total 339.221 toneladas.

Se han tenido en cuenta, para los cálculos de la Comisión, no sólo las producciones de las cuatro factorías comunitarias (una francesa, otra holandesa y dos belgas) sino la capacidad técnica instalada, que es de algo más de medio millón de toneladas, aunque la producción real oscila en torno de las 120.000 toneladas anuales. No está claro si la OCM del azúcar está a favor o en contra de la isoglucosa y de la inulina.

Por otro lado, los usuarios del azúcar para usos industriales que ven oscilar los precios internacionales entre 20 y 40 ptas/kg frente a unos precios internos elevados (de 100 y más ptas/kg), están presionando intensamente sobre la Comisión para conseguir un recorte de

los precios de al menos el 15%. Junto a esto podría estar gestándose un recorte del 5% en las cuotas, la desaparición de las cuotas B y la transferibilidad de cuotas entre las industrias a lo largo y lo ancho de la Unión Europea. Un panorama desolador. Está visto que en la CEE cuando retocan una OCM es para hundirla.

Las inundaciones, provocadas por el desbordamiento de los pantanos cacereños, pudieran haber perjudicado de forma grave la cosecha de tabaco del presente año, al no haberse desarrollado todavía —plenamente— el sistema radicular de las plantas. También se teme que vayan a incrementarse los costes de cultivo por la necesidad de volver a abonar, tras el "lavado" del terreno y por la aparición de enfermedades criptogámicas.



Miel de Galicia.

MERCADOS AGRARIOS

VINOS

En principios las cuotas nacionales (producciones nacionales de referencia) van a ser constantes y con los niveles que aparecen en la penúltima columna del citado cuadro. Esta nueva distribución supone una ligera ventaja respecto al cuadro que publicamos en el pasado número (Agricultura 742), pero obsérvese que los franceses y, sobre todo, los alemanes han arrimado el ascua a su sardina y figuran muy, pero que muy, mejorados en el nuevo reparto. A esta fórmula mágica se ha llegado gracias a barajar convenientemente las estadísticas. Se ha usado el promedio de las cuatro últimas campañas eliminando el peor de los años (e).

Falta por hacer un cálculo que la Comisión no parece haber tenido en cuenta. El porcentaje del vino a eliminar en cada país miembro es el siguiente:

Francia:	18,3%
Italia:	20,4%
España:	20,4%
Portugal:	14,2%
Grecia:	14,7%
Alemania:	13,1%
Luxemburgo:	20,2%
CEE (promedio):	18,8%

La principal preocupación de M. Steichen es el dinero. Concretamente se trata de aho-

rrar 280 millones de ecus/año, aunque se disfraza todo con la idea de que hay que adecuar la producción al consumo y se esgriman argumentos de que los rendimientos comunitarios del viñedo aumentan en promedio 0,5 hl/ha y año y que la demanda decae en 2 litros por persona y año. Bajo la óptica monetarista de M. Steichen la situación presupuestaria para 1995 es la siguiente:

1995 (Presupuesto)

	Millones Ecus
Almacenamiento y destilación	840
Arranque de viñedo	450
Ayudas para mostos	130
Exportación y otras ayudas	80
TOTAL	1.500

1996 (Nueva OCM)

	Millones Ecus
Almacenamiento y destilación	340
Programas regionales (incluyen arranques y ayudas a mostos)	
Exportación y otras ayudas	80
TOTAL	1.220

Los programas regionales, con 800 millones de ecus por campaña, son las estrellas de

la nueva OCM. Tienen como principales características el que:

1º) Se reducirá la producción del viñedo, bien mediante la vendimia en verde (uvas inmaduras, sin azúcar), bien mediante otros medios (poda antinatural, etc.). Los cultivadores recibirán el 50% del valor teórico de la producción eliminada y el resto de las pérdidas correrá a su cargo. La financiación de estas medidas se hará a medias entre el FEOGA y el Estado miembro, salvo que tenga lugar en una región de objetivo 1, donde la financiación se hará con un 75% a cargo del FEOGA.

2º) Arranque del viñedo. Se pagarán 7.000 ecus/ha por un viñedo con un rendimiento de 50 hl/ha. En nuestro país se calcula que hay 1,3 millones de hectáreas con lo cual nuestro rendimiento medio es del orden del 28 hl/ha, luego esto implica que por término medio se podrían obtener 3.920 ecus/ha, unas 625.000 ptas/ha (teniendo en cuenta un cambio financiero de 160 ptas/ecu), las cuales serían pagadas de una sola vez.

Ahora bien, esto supondría un arranque desaforado del viñedo medio dado que 625.000 ptas/ha no son despreciables, pero como los arranques han de ir enmarcados en planes regionales lo lógico es que se empiece por el viñedo menos productivo, por el viñedo marginal. Entonces no sería el 20,4% de 1,3 millones (265.000 hectáreas) las que habría que arrancar, sino que a lo largo de los próximos seis años nos quedaríamos con 300 ó 400.000 hectáreas menos.

3º) Existe una variante para aquellas zonas donde haya que mantener el cultivo del viñedo por razones medioambientales. Unos 3.000 ecus se pagarían por cada hectárea que se dejase en el terreno por que se mantuviera



Denominación de Origen de "Vinos de Valdeorras",

CUADRO Nº 6
ULTIMA PROPUESTA DE LA COMISION EUROPEA SOBRE CUOTAS VINICAS

PAIS	1989/90 Miles hl	1990/91 Miles hl	1991/92 Miles hl	1992/93 Miles hl	Promedio (*) Miles hl	Cuota Miles hl	A eliminar Miles hl
Francia	60.580	64.980	42.139 (e)	64.851	63.446	51.837	11.609
Italia	59.727	54.266 (e)	59.238	68.068	62.350	49.661	12.689
España	31.276 (e)	41.063	32.156	36.947	36.722	29.248	7.474
Portugal	7.901	11.351	10.021	7.771 (e)	9.758	8.371	1.387
Grecia	4.531	3.525 (e)	4.021	4.050	4.201	3.584	617
Alemania	14.486	9.505 (e)	10.699	13.482	12.889	11.125	1.764
Luxemburgo	232	151	86 (e)	271	218	174	44
Total CEE	178.661	184.841	158.360	195.458	189.584	154.000	35.584

* El promedio se obtiene con sólo tres campañas, eliminando la señalada con (e) que es la menor de las cuatro.
Fuente: Comisión Europea.



5 SYMPOSIUM
INTERNACIONAL
PHYTOMA

**LAS MALAS HIERBAS
Y SU CONTROL EN
CULTIVOS DEL AREA
MEDITERRANEA**

**INCIDENCIA EN CITRICOS,
FRUTALES, OLIVO Y CEREALES**

10 Y 11 DE NOVIEMBRE DE 1994

PALAU DE LA MUSICA
I CONGRESSOS DE VALENCIA

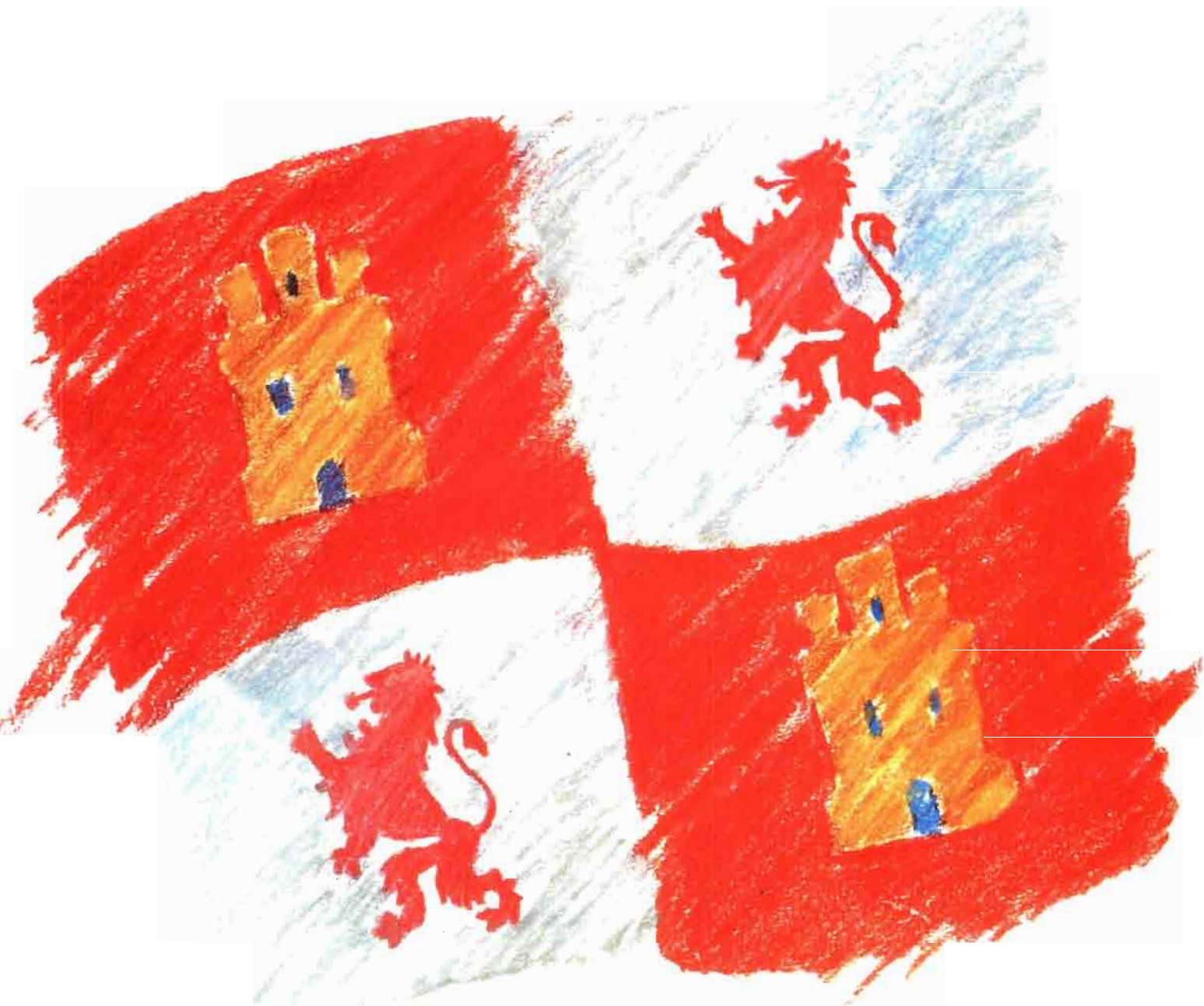
Organiza: **PHYTOMA**

Avda. Blasco Ibáñez 24 - 2º • 46010 Valencia, España
Tel: 34-6-393 39 49 Fax: 34-6-360 57 79

COLABORA

GENERALITAT
VALENCIANA

CONSELLERIA D'AGRICULTURA, PESCA I ALIMENTACIÓ



**CADA
DIA
MAS.**



**Junta de
Castilla y León**

fuera de producción (algo difícil de controlar en un país sin demasiadas cercas). También aquí funcionaría la cofinanciación FEOGA-Estado miembro.

4º) Finalmente se adoptarán medidas, un tanto etéreas, para mejorar la capacitación técnica y la explotación comercial de los productos vínicos locales.

Los precios a los que se pagará la destilación obligatoria son los que avanzamos en el número anterior de Agricultura, eso sí, empezando por 1995/96. Lo mismo ocurre con los precios de compras de los subproductos.

También se mantiene la destilación comunitaria a partir de la campaña 1997/98. Los gastos resultantes del almacenamiento y enajenación del alcohol obtenido en la destilación obligatoria correrán a cargo del FEOGA (75%) y del Estado miembro (25%).

El tratamiento a los VCPRD y la chaptalización permanecen inalterados. Es difícil explicar cómo en una situación excedentaria se admite en la zona Norte (N) el enriquecimiento de 2 grados alcohólicos a base de sacarosa. Esto supone casi medio millón de toneladas de azúcar equivalente cada campaña.

Se mantendrán, al menos hasta 1997/98, las ayudas a los mostos, pero reduciéndose progresivamente (ver Agricultura 742).

En el mercado nacional el viñedo se está recuperando algo de las heladas. Han vuelto a llorar las viñas pero indudablemente la producción será más corta. El blanco común a 395 ptas/hgdo y el tinto a 420. En Rioja la cántara de blanco (16 litros) a 1.450 y la de tinto a 1.550 ptas. En Utiel-Requena el tinto de doble pasta a 475 ptas/hgdo.

ACEITES

La producción comunitaria de aceite de oliva correspondiente a la campaña 1993/94 ha sido estimada por la Comisión Europea en 1.283.000 toneladas, con lo que ha quedado por debajo de la CMG, que es de 1.350.000 Tm.

Es la anterior campaña 1992/93 se alcanzó una producción de 1.378.000 toneladas (2,1% de sobrepasamiento respecto a la CMG), con lo cual la ayuda comunitaria a los productores (con excepción de los pequeños) ha quedado automáticamente reducida en el 2,1%.

Los stocks comunitarios de intervención ascienden a 172.000 toneladas, de las cuales 88.000 están en España, 55.000 en Italia y el resto en Grecia. A lo largo de abril y mayo podrían salir unas 24.000 (10.000 + 14.000) toneladas, con lo cual las existencias oficiales españolas quedarían reducidas a 64.000, un mes antes de que comience la nueva campaña de intervención.

Desde que comenzó la actual campaña el Comité de Gestión ha concedido restituciones para exportar unas 58.000 toneladas de aceite de oliva comunitario a terceros países.

Las lluvias caídas durante mayo podrían beneficiar grandemente al olivar que este año podría darnos una buena cosecha.

En Andalucía el aceite refinable base un grado se paga a 390 ptas/kg, el virgen apto para envasar a 395 y el refinado a 405. Hay una reversión para los refinables de aproximadamente 6 ptas/kg por grado de acidez adicional.

El aceite de orujo refinado y winterizado cotiza a 350 ptas/kg en origen. El aceite de girasol se vende sobre extractora a 98 ptas/kg precio que se ha igualado con el de soja debido al encarecimiento —creemos que momentáneo— del haba en los mercados internacionales.

A lo largo del pasado año se consumieron en nuestro país 544.618 toneladas de aceites de semillas, de las cuales 332.383 corresponden al aceite de girasol, 181.495 al de soja y 30.740 al de mezcla de semillas. Se molidieron 3,2 millones de toneladas de granos oleaginosos, de los cuales 2,1 fueron de habas de soja y 1,1 de pipas de girasol.

PATATAS

Las patatas extratempranas y tempranas están saliendo en origen alrededor de las 38 ptas/kg. El género, una vez llegado a los mercados mayoristas se sitúa a 60 ptas/kg y llega al público a 80-90 ptas/kg.

En estas condiciones todavía hay hueco para la patata tardía de los países fríos de la CEE que se vende, a nivel mayorista, entre 42 y 43 ptas/kg.

Las lluvias tardías están viniendo muy bien a las patatas españolas de media estación y tardía; no hay que olvidar que aproximadamente el 50% de la superficie dedicada en España a este cultivo es de secano.

HORTALIZAS

En el cuadro nº 7 tenemos la producción comunitaria de tomate para concentrado y en el nº 8 la de tomate pelado. Puede verse el predominio absoluto de los italianos en ambas modalidades ya que fueron los que —en su día— consolidaron los mejores cupos.

El tomate para consumo directo ha bajado sus precios debido a que ya ha comenzado la producción francesa y la inglesa de las Islas del Canal. Se venden en promedio, sobre almacén de agricultor, a 55 ptas/kg. Los pimientos Lamuyo también bajan, vendiéndose los verdes a 75 y los rojos a casi el doble.

Los espárragos para industria se están pagando en Navarra a 212,50 ptas/kg. Berenjenas en Almería y Málaga a 40 ptas/kg. Las últimas alcachofas cotizan a 50 ptas/kg.

Los holandeses nos vendieron en la campaña 1992/93 unas 14.400 tm de cebollas, cantidad que subió hasta las 33.000 en la campaña 1993/94, terminada el pasado Marzo. En el mercado nacional las babosas se venden a 21 y las Reina de Abril a 31 ptas/kg sobre almacén de confección.

Los ajos de la pasada campaña están cotizando a 120 ptas/kg en Cuenca. Para el segundo semestre de 1994 los franceses han solicitado que se contingenen las importaciones de ajos chinos en la CEE hasta 12.000 tm. Durante el mismo período del pasado año entraron 14.000 toneladas de ajos chinos por las fronteras comunitarias.

Al generalizarse la recolección de judías verdes los precios de la mercancía destinada al consumo interior han bajado hasta las 100-125 ptas/kg.



MERCADOS AGRARIOS

CUADRO Nº 7

PRODUCCION COMUNITARIA DE CONCENTRADO DE TOMATE (CAMPAÑA 1993/94)

PAIS MIEMBRO	MATERIA PRIMA UTILIZADA Miles tm	PRODUCTO OBTENIDO Miles Tm	RENDIMIENTO INVERSO (Fresco/Conc.)
Francia (con ayuda)	172,9	29,8	5,8
Grecia			
— Con ayuda	943,4	162,6	5,8
— Fuera de cupo	36,5	6,7	5,4
Italia			
— Con ayuda	1.607,9	298,9	5,4
— Fuera de cupo	124,0	22,9	5,4
España			
— Con ayuda	549,3	102,4	5,4
— Fuera de cupo	75,3	14,1	5,4
Portugal			
— Con ayuda	475,5	91,8	5,2
— Fuera de cupo	Peq. Cant.	Peq. Cant.	5,2
CEE-12			
— Con Ayuda	3.749,1	685,4	5,5
— Fuera de cupo	235,8	43,6	5,4
TOTAL GENERAL	3.984,9	729,0	5,5

Fuente: Comisión Europea.

CUADRO Nº 8

PRODUCCION COMUNITARIA DE TOMATE PELADO CAMPAÑA 1993/94*

PAIS	MATERIA PRIMA UTILIZADA Miles tm	PRODUCTO OBTENIDO Miles tm	RENDIMIENTO INVERSO (Fresco/Pelado)
Francia (Con ayuda)	32,7	29,0	1,1
Grecia (Con ayuda)	13,8	11,2	1,2
Italia			
— Con ayuda	1.129,9	894,2	1,3
— Fuera de cupo	43,7	32,0	1,4
España			
— Con ayuda	162,5	136,5	1,2
— Fuera de cupo	1,7	1,5	1,1
Portugal (Con ayuda)	2,9	1,3	2,2
CEE-12			
— Con ayuda	1.341,8	1.072,2	1,3
— Fuera de cupo	45,4	33,4	1,4
TOTAL GENERAL	1.387,2	1.105,6	1,3

* Aproximadamente 98% de la variedad "Roma" y 2% de la variedad "S. Marzano".
Fuente: Comisión Europea.

FRUTAS

Aunque durante todo el mes de mayo España ha cumplido con sus limitaciones de envíos (21.200 tm durante la primera semana, 12.700 durante la segunda y 9.200 durante la tercera) los franceses han continuado volcando camiones, destruyendo la mercancía y amenazando a los detallistas que venden productos españoles. Ante actos tan vandálicos y mafiosos, la verdad es que la solidaridad comunitaria resulta papel mojado. Los precios del producto oscilan entre 125 y 150 ptas/kg

sobre almacén de confección, en Huelva.

En el cuadro nº 9 encontramos las previsiones comunitarias de producción de albaricoques y melocotones, hay mayores cosechas francesas de ambos productos y también una mayor producción italiana de albaricoques. De todas formas conviene recordar que en virtud de los mecanismos complementarios de intercambio (MCI) que todavía se aplican a España estamos limitados a exportar solamente 15.9800 toneladas de albaricoques en el período sensible, 30 de mayo a 19 de junio, y 39.900 de melocotones desde el 23 de mayo al 19 de junio.

En los cuadros nº 11 y 12 figuran las producciones comunitarias de melocotones y de peras en almíbar correspondientes a 1993/94.

En el cuadro nº 12 tenemos los precios de referencia para albaricoques, melocotones y cerezas que ha propuesto la Comisión y que salvo pequeñas diferencias coinciden con los del pasado año. Estos precios afectan a las importaciones provenientes de terceros países.

Las últimas Valencia Late se venden sobre árbol a 50 ptas/kg y los limones han subido hasta 65. Las manzanas de cámara a 57 ptas/kg, las golden, y a 70, las starking. Peras blanquillas, a 94.

Los albaricoques tempranos cotizan en Valencia a 40 ptas/kg. Los melocotones extra-tempranos a 60 y las nectarinas a 80. Las cerezas que empezaron a 400 ptas/kg han bajado hasta las 180 al existir en el mercado poca demanda de fruta cara.

CUADRO Nº 9

PREVISIONES DE COSECHA EUROPEA DE MELOCOTONES, NECTARINAS, PAVIAS Y ALBARICOQUES

PAIS	Melocotones Miles tm		Nectarinas Miles tm		Pavias Miles tm		Albaricoques Miles tm	
	1993	1994	1993	1994	1993	1994	1993	1994
Italia	774,4	768,8	423,0	423,6	201,3	182,0	163,4	197,3
Grecia	285,0	285,0	123,0	123,0	692,0	692,0	92,1	92,1
España	132,0	136,0	148,0	188,0	576,0	662,0	179,0	170,0
Francia	249,6	249,6	124,8	124,8	20,9	20,9	78,1	78,1
	296,8	296,8	185,1	185,1	14,5	14,5	179,5	179,5

Fuente: COCEGA

CUADRO Nº 10

PRODUCCION COMUNITARIA DE MELOCOTONES EN ALMIBAR O AL NATURAL EN LA CAMPAÑA 1993/94

PAIS MIEMBRO	MATERIA PRIMA Miles tm	PRODUCTO OBTENIDO (Con Jarabe) Miles tm	RENDIMIENTO (Conserva/Fresco)
Francia (Con ayuda)	19,8	27,6	1,4
Grecia (Con ayuda)	247,1	297,5	1,2
Italia (Con ayuda)	49,6	55,5	1,2
España			
— Con ayuda	92,2	100,3	1,1
— Fuera de cupo	0,9	0,9	1,0
CEE-12			
— Con ayuda	409,4	481,6	1,2
— Fuera de cupo	0,9	0,9	1,0
TOTAL GENERAL	419,3	482,35	1,2

Fuente: EUROSTAT

CUADRO Nº 11

PRODUCCION COMUNITARIA DE PERAS EN ALMIBAR O AL NATURAL EN LA CAMPAÑA 1993/94

PAIS MIEMBRO*	MATERIA PRIMA Miles tm	PRODUCTO OBTENIDO (Con jarabe) Miles tm	RENDIMIENTO (Conserva/Fresco)
Francia	24,8	27,7	1,1
Grecia	7,4	6,9	0,9
Italia	41,9	42,0	1,0
España	15,2	16,1	1,1
Portugal	0,6	0,8	1,3
TOTAL CEE**	89,9	93,5	1,0

* Todos con ayuda.
 ** Faltan datos de Holanda.
 Fuente: Comisión Europea.

FRUTOS SECOS

Las exportaciones españolas, cuando van transcurridas las dos terceras partes de la campaña (1 de septiembre a 1 de mayo), ascienden a unas 28.500 tm de grano equivalente para las almendras y a 2.900 tm grano para las avellanas.

En Lonja de Réus las almendras comunes

a 590 ptas/kg grano, las larguetas a 610 y las marcona a 660. Avellanas negretas a 650 y corrientes a 625 ptas/kg grano.

Para la próxima campaña el primer aforo de cosecha de avellana se eleva a 22.000 tm cáscara (unos 10.000 tm grano).



Plantación intensiva de avellanos en la provincia de Tarragona.

CUADRO Nº 12

PRECIOS DE REFERENCIA PARA MELOCOTONES, ALBARICOQUES Y CEREZAS

A) MELOCOTONES

PERIODO	1993 Ecus/qm	1994 Ecus/qm
Junio		
11-20	82,44	82,44
21-30	71,65	71,65
Julio	71,22	71,22
Agosto	56,98	56,98
Septiembre	56,23	56,28

B) ALBARICOQUES

PERIODO	1993 Ecus/qm	1994 Ecus/qm
Junio		
1-10	106,26	106,26
11-20	93,94	93,94
21-30	82,07	82,07
Julio	73,15	73,15

C) CEREZAS

PERIODO	1993 Ecus/qm	1994 Ecus/qm
Mayo		
21-31	140,71	140,71
Junio	125,70	125,70
Julio	115,49	115,49
Agosto	88,58	88,58

VACUNO: En Europa sobra carne y sobra leche.

OVINO: Sube el precio del cordero.

PORCINO: Mejoran las cotizaciones de día en día.

AVES Y HUEVOS: Tendencias bajistas.

CONEJOS: También a la baja.

MERCADOS AGRARIOS

GANADO VACUNO

Tras haber alcanzado sendos máximos en 1991, la producción y el consumo de carnes de añojos y terneros, ha vuelto a autolimitarse en la UE durante los dos últimos años (cuadro nº 13).

La Comunidad se ve obligada no sólo a dar salida a 400.000 toneladas anuales de excedentes propios sino, también, a 450.000 que se ve forzada a importar en virtud de acuerdos con las antiguas colonias europeas.

Los stocks de la intervención a primeros de mayo eran de 300.000 toneladas, frente a 1.100.000 tm. que existían hace un año por

estas mismas fechas.

La Presidencia Griega ha propuesto una fórmula de compromiso para repartir los mismos 10.1 millones de cabezas de vacuno macho con derecho a prima que había en la propuesta original de la Comisión. El problema estriba en que hay países como Portugal y España que en 1992 habían aumentado sus producciones de añojo podrían resultar perjudicadas. En la referida propuesta de M. Steichen todos los países escogían el año más favorable que era el 1991 para la mayoría, excepto Bélgica y Francia que escogían 1989 y Alemania 1990.

España en la propuesta primitiva resulta muy perjudicada, ya el número de cabezas que actualmente aspiran a recibir dichas primas es 572.000 con lo cual el déficit según la

fórmula primitiva (ver cuadro nº 14) era de 99.000 cabezas y de 80.000 lo será si se acepta la propuesta griega. Las mismas cabezas, aproximadamente, que saldrá ganando Francia.

También el asunto de las cuotas lecheras se encuentra estancado. La Comisión insiste en recortar la cuota un 1%, lo que supone un millón de toneladas de reducción a repartir proporcionalmente entre todos los países miembros (ver cuadro nº 15). Si a esto unimos el que los ajustes por grasa pueden equivaler a otros 3 millones de toneladas tenemos un panorama triste que afecta sobre todo a nuestro país, donde la demanda se está cubriendo —cada vez más— con la leche procedente de otros países miembros excedentarios.



Feria Ganadera de la Comunidad de Madrid. COLMENAR VIEJO. Mayo 1994. Acto inaugural.

CUADRO Nº 13				
CARNES DE AÑOJO Y TERNERAS EN LA CEE				
AÑO	Producción Miles Tm	Importación Miles Tm	Exportación Miles Tm	Consumo Miles Tm
1984	7.542	383	694	6.808
1985	7.386	395	733	7.017
1986	8.000	402	1.117	7.530
1987	8.051	411	866	7.505
1988	7.613	420	753	7.440
1989	7.341	405	994	7.400
1990	7.700	399	782	7.046
1991	8.707	447	1.244	7.670
1992	8.370	455	1.324	7.600
1993	8.030	460	1.021	7.650

Fuente: EUROSTAT

CUADRO Nº 14		
NUMERO DE CABEZAS DE VACUNOS CON DERECHO A PRIMA		
PAIS	NUEVA PROPUESTA DE LA COMISION (NUEVO REPARTO)	PROPUESTA PRIMITIVA DE LA COMISION
Alemania	3.447.790	3.653.183
Bélgica	280.964	276.868
Dinamarca	325.809	313.810
España	492.664	473.417
Francia	1.667.483	1.593.026
Grecia	140.940	135.716
Holanda	230.629	264.659
Irlanda	1.056.133	1.033.042
Italia	848.384	824.885
Luxemburgo	17.389	17.007
Portugal	141.930	93.102
Reino Unido	1.448.752	1.419.811
TOTAL CEE	10.098.867	10.099.526

Fuente: EUROSTAT

CUADRO Nº 15			
CUOTAS LECHERAS EN LA CEE			
PAIS	CUOTA ANTIGUA Miles tm	NUEVA CUOTA SIN RECORTES Miles tm	NUEVA CUOTA RECORTADA Miles tm
Alemania	28.587	27.865	27.586
Bélgica	3.364	3.310	3.277
Dinamarca	4.525	4.455	4.410
España	5.079	5.567	5.511
Francia	24.613	24.236	23.994
Grecia	581	631	625
Holanda	11.213	11.075	10.964
Irlanda	5.301	5.246	5.194
Italia	9.382	9.930	9.831
Luxemburgo	272	269	266
Portugal	1.900	1.872	1.853
Reino Unido	14.789	14.590	14.444
TOTAL CEE	109.606	109.046	107.955

Fuente: Comisión Europea

La Comisión Europea ha realizado un balance respecto a las cuotas lecheras durante la campaña 1993/94. Las cuotas industriales autorizadas eran de 106,35 millones de tm pero la leche entregada a las centrales lecheras alcanzó solamente la cifra de 102,98 millones de tm. El ajuste por grasa (positivo) supuso +3,29 millones de leche equivalente con lo cual la leche verdaderamente contabilizada quedó ligeramente por debajo de la cuota (106,35 - 106,27 = 0,08 millones de toneladas superadas).

Hubo países que se quedaron por debajo de la cuota (Alemania 0,59 millones de tm, Portugal 0,24 y Grecia 0,06) y países excedentarios como nosotros (con 0,26 millones de tm). No hay compensación entre países pero sí la puede haber entre industrias dentro de un país.

Los añajos, categoría primera, se pagaban en origen a 290 ptas/kg vivo y las terneras a 345; la tendencia de estos precios es claramente descendente ya que los consumidores de inclinan hacia carnes más baratas.

En matadero los añajos de clase R primera conseguían con dificultades las 525 ptas/kg canal, mientras las vacas se mantenían a 380 ptas/kg canal. Por la leche de vaca se paga entre 45 y 50 ptas/litro.

GANADOS OVINO Y CAPRINO

En mayo ha vuelto a mejorar la demanda de carne de cordero y los precios apuntan hacia una clara subida.

Los corderos lechales se venden en Talavera a 490 ptas/kg, los recentales a 400 y los pascuales a 350. Los cabritos lechales alcanzan las 500 ptas/kg ante la escasez de la oferta.

Las primas a los productores de ovejas se seguirán determinando, al menos hasta 1998, calculándolas a partir de la diferencia entre el precio base desestacionalizado y el precio representativo de mercado. Este a su vez se obtiene a partir de las cotizaciones de la calidad tipo que se seguirá definiendo como: "cordero de menos de un año que tiene un contenido aceptable en grasas y que da un peso a la canal superior a los 12 kg". Este hecho es importante para todos los productores de corderos, ya que el sistema de primas está ligado este mecanismo denominado de "deficiency

payment".

La leche de oveja obtenía sobre fábrica de quesos entre 110 y 125 ptas/litro y la de cabra entre 56 y 65. La lana a 15 ptas/kg sucio.

GANADO PORCINO

Las cotizaciones del porcino de capa blanca están mejorando semana tras semana. Las previsiones de sacrificios a lo largo de este segundo trimestre del año, realizadas por el Comité de Gestión, ascienden a 42,5 millones de cabezas en el conjunto de la Comunidad, cifra que es muy similar a la del año pasado antes de que se registrase el hundimiento de precios.

Dichas previsiones para el año completo quedan así (entre paréntesis las disminuciones respecto a 1993):

1º Trimestre del año: 45,2 millones de cabezas (-0,7%)

2º Trimestre del año: 42,5 millones de cabezas (-1,0%)

3º Trimestre del año: 43,6 millones de cabezas (-1,1%)

4º Trimestre del año: 45,1 millones de cabezas (-5,5%)

Año completo: 176,4% millones de cabezas (-1,3%)

Los descensos son pequeños pero sus repercusiones sobre los precios serán mayores.

1º Trimestre del año: precio ptas/kg canal 193 (-4,0%)

2º Trimestre del año: precio ptas/kg canal 197 (-1,0%)

3º Trimestre del año: precio ptas/kg canal 211 (+7,7%)

4º Trimestre del año: precio ptas/kg canal 217 (+14,2%)

En España, al igual que en Francia y otros países comunitarios, parece haberse anticipado dicha recuperación.

El porcino selecto cotizaba en Mercolérida el 20 de mayo a 180 ptas/kg vivo, mientras que los lechones volvían a recuperar las 4.400 ptas/unidad tras haber estado durante varias semanas a 3.900 ptas/unidad.

En el resto de la Comunidad, salvo Holanda y Dinamarca, todos los precios representativos superan ya 1 ecu/kg canal.

AVICULTURA Y CUNICULTURA

En el cuadro nº 16 tenemos la evolución del censo de ponedoras españolas y en él puede observarse un cierto retroceso del parque, tras su expansión en 1992. Aunque los precios de los huevos mejoraron ligeramente durante el primer trimestre de 1994 respecto al mismo período del año anterior, no parece que se reactive la demanda, y esto hace que la oferta interior, suplementada por las importaciones, no consiga encajar el mercado.

Los huevos blancos y rubios primera se mantienen en torno de las 114 ptas/docena, lo que supone un retroceso de 16 ptas respecto al mes pasado, en que se alcanzó la cotización máxima del año.

Algo parecido está ocurriendo con los pollos; a pesar de la línea de resistencia que presentan los avicultores de carne, los precios han caído a lo largo de mayo hasta quedar en 124-125 ptas/kg vivo sobre granja. Las gallinas pesadas a 123, las semipesadas a 60 y las ligeras a 42 ptas/kg vivo sobre granja.

Los conejos tampoco se han escapado de estas tendencias bajistas cotizando los gazapos a 200 ptas/kg vivo (un precio ruinoso) sobre granja. Hay importaciones procedentes de Francia y de los países del Este de Europa.

CUADRO Nº 16

EVOLUCION DEL NUMERO DE PONEDORAS EN LA CEE

PAIS	1991	1992	1993
	Millones cabezas	Millones cabezas	Millones cabezas
Alemania	43,9	43,0	42,5
Bélgica/Luxemburgo	10,1	10,6	13,3
Dinamarca	4,3	4,2	4,2
España	35,3	39,7	36,0
Francia	47,2	48,1	48,7
Grecia	6,5	5,8	5,9
Holanda	34,5	33,8	34,2
Irlanda	1,4	1,4	1,1
Italia	34,4	34,7	34,8
Portugal	5,8	5,5	5,9
Reino Unido	32,7	32,4	32,2
TOTAL CEE	256,1	259,2	258,8

Fuente: EUROSTAT

Quesos Artesanales

SITUACION DEL SECTOR EN ANDALUCIA

Por: José Luis Ares Cea*

INTRODUCCION

Hacia finales de los años cincuenta tuvieron lugar cambios de gran importancia en la agricultura europea, destacando el aumento de las producciones agroalimentarias y la mejora de la productividad registrados en algunos países comunitarios.

En la década de los sesenta la producción agraria experimentó asimismo un crecimiento continuo debido principalmente a la masiva incorporación de tecnología por parte de muchos agricultores, sin embargo sus repercusiones sobre el desarrollo de las poblaciones rurales no respondió a las previsiones realizadas, detectándose la aparición de problemas tales como menor ritmo de crecimiento del consumo frente a la producción, acusado descenso de los precios de algunos productos agrarios, desequilibrios entre los niveles de renta de la agricultura respecto a otros sectores productivos, excedentes de algunos productos lácteos, azúcar, trigo, etc.

Diversos organismos internacionales (FAO, GATT, OCDE...) pusieron entonces de manifiesto la necesidad de acometer acciones destinadas a mejorar las estructuras productivas y comerciales del sector agrario para promover el desarrollo de explotaciones agrarias eficaces,



Cabra de raza Malagueña. feria ganadera de la Comunidad de Madrid. Colmenar Viejo, Mayo, 1994

cuya mayor rentabilidad permitiría incrementar el nivel de vida de los agricultores y evitar su emigración de las zonas rurales.

En un informe publicado en 1973 la Comisión de la Comunidad Económica Europea expuso una serie de criterios objetivos de costes e ingresos como base de establecimiento de los precios agrarios orientado al desarrollo de sistemas agrarios modernos, para intentar frenar la generación de excedentes alimentarios a nivel comunitario.

A comienzos de los años ochenta la Comisión redactó tres informes donde se

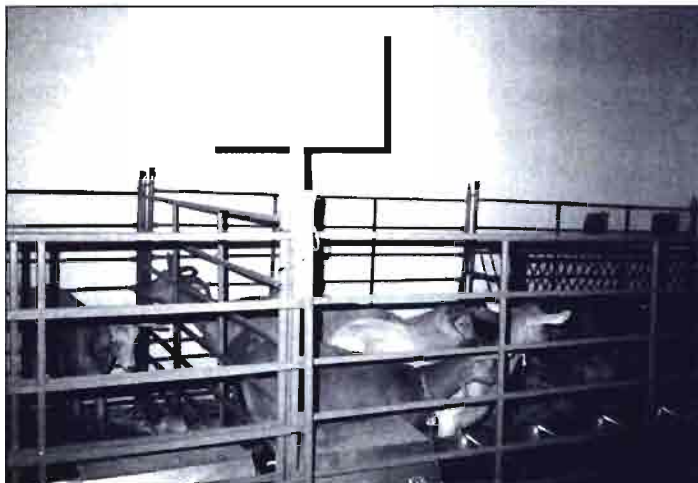
recogían importantes reflexiones en torno a la Política Agraria Común (PAC) y se enumeraban las líneas básicas para la agricultura europea, introduciendo el principio de corresponsabilidad de los agricultores para sufragar los gastos de aquellos sectores productivos generadores de excedentes alimentarios, tales como cereales, tomates, colza y leche.

Aunque la producción, transformación y distribución de productos agroalimentarios constituyen actualmente actividades muy importantes en la economía española, muchos de sus principales problemas fueron ya enumerados en diversos estudios realizados antes del ingreso en la CEE, poniendo de manifiesto la estrecha relación existente entre el desarrollo del medio rural y la producción agraria, caracterizados entonces por la baja rentabilidad de las explotaciones, la despoblación, la desertización y degradación de la naturaleza, el envejecimiento de la población agraria...

En Andalucía se añaden a esta problemática general del medio rural, deficiencias importantes de infraestructuras y de servicios básicos en materia de transportes y comunicaciones, electrificación, formación, etc., que en gran medida impiden su desarrollo socioeconómico al nivel del existente en otras regiones comunitarias.

En este contexto diversos autores coinciden al señalar la importancia que tiene el desarrollo de sistemas de producción adaptados a condiciones locales que permitan mejorar la utilización de

(*) Centro de Capacitación y Experimentación Agrarias. Hinojosa del Duque (Córdoba).



En Andalucía existen razas autóctonas de ganado caprino de buena aptitud lechera, cuyas producciones se destinan casi exclusivamente a la elaboración de quesos tradicionales.



Los datos recogidos en las empresas andaluzas permitieron conocer a tiempo las tecnologías empleadas en el proceso productivo, detectando al mismo tiempo los principales problemas de cada quesería.

zonas potencialmente productivas, generando rentas complementarias de gran valor social por su contribución a la elevación del nivel de vida de la población agraria evitando, en cierta medida, la desertificación y el abandono de las zonas rurales más desfavorecidas.

Actualmente, una parte importante de la producción agraria andaluza tiene lugar en áreas desfavorecidas, cuyo futuro aparece íntimamente ligado a algunas de las estrategias de actuación recogidas en el Plan de Desarrollo Rural aprobado recientemente en Andalucía.

La elaboración de quesos artesanales supone en la actualidad la obtención de importantes rentas complementarias para muchos ganaderos andaluces que, sin embargo, carecen en su mayoría de la infraestructura necesaria para cumplir las condiciones higiénico sanitarias exigidas por la normativa vigente debido, principalmente, a la falta de disposiciones específicas adaptadas a las características de la propia actividad artesanal y a la excesiva burocratización en la tramitación y legalización de estas empresas, aspectos ambos que vienen frenando en gran medida el desarrollo del subsector queso regional.

CARACTERIZACION DE LAS QUESERIAS ARTESANALES

Igual que ocurre en otros países comunitarios, existe en España una amplia oferta de alimentos, siendo su sector agroalimentario el más importante dentro del conjunto industrial del país. Los productos de origen animal, principalmente leche, carne y huevos, representan más del 39% de la producción final agraria española. Sin embargo, una parte impor-

Se emplean recetas y técnicas ancestrales

Existe un interés creciente por la gastronomía de origen artesano

tante de las empresas de transformación existentes deberán reorientar sus anteriores estrategias productivas, teniendo en cuenta no sólo criterios tecnológicos, sino también económicos y comerciales, para hacer frente a los cambios en los hábitos alimentarios registrados durante los últimos años.

Andalucía cuenta con un enorme potencial para la producción de alimentos, representando el volumen regional alrededor del 20% de la PFA española; sin

embargo, su sector agroalimentario no se ha desarrollado en relación a los niveles alcanzados por la producción agraria, transformándose aún hoy muchos productos fuera de la región.

El sector agroindustrial presenta una gran atomización, predominando las empresas transformadoras de pequeña dimensión. A pesar del escaso desarrollo industrial de la región y del control de importantes canales de comercialización por parte de empresas foráneas, diversos estudios parecen indicar que la industria andaluza se dirige hacia una especialización netamente alimentaria.

En un estudio publicado recientemente (Ares, 1994) se recogen las principales características tecnológicas de 198 empresas queseras andaluzas. Los datos obtenidos permitieron determinar las zonas geográficas con mayor producción de quesos tradicionales y conocer las diferentes tecnologías empleadas en los procesos de elaboración.

Estas tecnologías se han agrupado dentro de tres sistemas de producción fundamentales: Artesanal (74,7%), industrial tradicional (19,7%) y nuevas tecnologías (5,6%).

El sistema artesanal resultó ser mayoritario en las empresas elaboradoras de quesos de cabra y de oveja que emplean recetas y técnicas ancestrales mediante operaciones manuales, desarrolladas según los usos y costumbres de cada zona productora y dependientes en gran medida de la habilidad de cada artesano.

El proceso general de elaboración de quesos está integrado por una serie de fases fundamentales: preparación de la leche, coagulación, desuerado, salado, maduración, conservación y almacenamiento. En la práctica, pueden estar presentes todas estas fases o sólo algunas,

Se han puesto en marcha diversos planes de mejora de la calidad



siendo incluso variable su orden secuencial dentro del proceso productivo en las diferentes variedades de queso.

En el esquema general de procesos de elaboración de quesos artesanales se recogen secuencialmente las trece etapas diferentes encontradas en las variedades andaluzas.

Del análisis de los resultados obtenidos se desprende que el filtrado constituye la operación más frecuente en la etapa de recepción de la leche (91,4%).

El número de empresas que pasteurizan la leche es bajo (25,3%), al igual que ocurre con las operaciones de desnatado (10,6%), homogeneización (5,1%) y desaireación (3,5%), y otras operaciones propias de los sistemas industriales que han incorporado distintos niveles de mecanización al proceso productivo.



El desuerado es la fase del proceso de la elaboración que suele realizarse de forma manual en la mayoría de las queserías artesanales.

Respecto a las características tecnológicas de las operaciones de cuajado se observó un claro predominio de las temperaturas inferiores a 35 °C y los tiempos superiores a una hora, en un 82,9% y 50% de las empresas encuestadas, respectivamente.

El desuerado es fundamentalmente de tipo manual, destacando en esta fase operaciones también manuales tales como el troceado (79,8%) y preparación de la cuajada (68,2%), llenado de moldes (88,9%), amasado del grano (84,3%) y prensado de la cuajada (90,4%).

Menos del 60% de las empresas estudiadas realizan algún tipo de aprovechamiento del suero extraído durante el proceso tecnológico, siendo la elaboración de requesón su principal utilización.

PRINCIPALES VARIEDADES DE QESOS TRADICIONALES

La mayoría de los productos alimenticios elaborados actualmente en el mundo tienen su origen en la artesanía.

En la CEE existe un interés creciente por los alimentos tradicionales de origen artesano, destacando entre ellos diferentes variedades de quesos autóctonos elaborados en países mediterráneos.

España cuenta con una importante tradición quesera, que se refleja en la diversidad de quesos existentes en cada una de sus regiones.

Desde el punto de vista productivo, el suroeste español tiene una vocación claramente ganadera, siendo el caprino y el ovino dos especies fundamentales en amplias zonas rurales de este entorno geográfico.

Andalucía es la primera región en cuanto a producción de leche de cabra, superando el 45% de la cantidad total obtenida a nivel nacional. La mayor parte de la producción de leche de cabra y de oveja se destina a la elaboración de quesos tradicionales. No obstante, muchos de ellos no han sido suficientemente estudiados en comparación con los elaborados en otras regiones españolas.

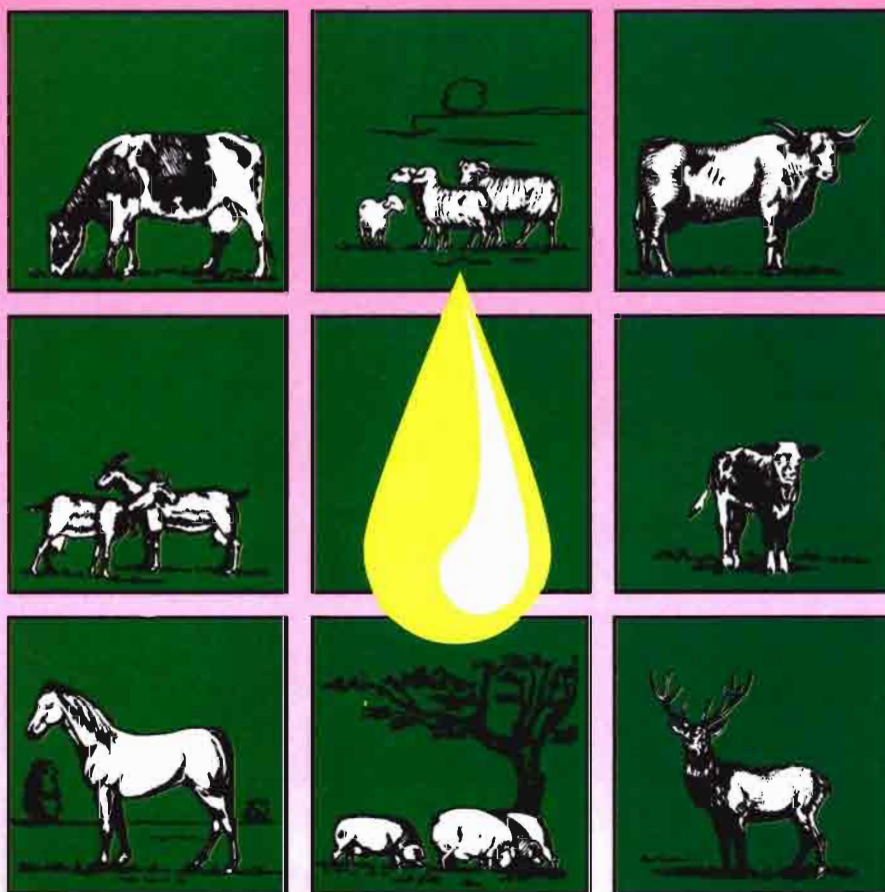
El catálogo de quesos españoles publicado en 1973 por el Ministerio de Agricultura incluyó sólo seis variedades andaluzas de un total de 36 tipos diferentes, siendo elaboradas tres de ellas con leche de cabra y con oveja las tres restantes.

Recientemente en el último catálogo se han clasificado 81 tipos de quesos, incluyendo entre los mismos ocho variedades elaboradas en Andalucía: Alhama, Aracena, Cádiz, Málaga, Sierra Morena, Calahorra, Grazalema y Pedroches, siendo de cabra los cinco primeros y de oveja los restantes.

ESQUEMA GENERAL DE PROCESOS DE ELABORACION DE QESOS ARTESANALES ANDALUCES



LOS PIENSOS DEL FUTURO



DESEAMOS AMPLIAR
RED DE VENTAS

MANTENIMIENTO PARA RUMIANTES	17'00	OVEJAS Y CABRAS ORDEÑO PRIMAVERA - VERANO	22'25
MANTENIMIENTO EXTRA PARA RUMIANTES	21'75	OVEJAS Y CABRAS ORDEÑO OTOÑO - INVIERNO	23'50
COMPLEMENTARIO DE PAJAS Y PASTOS SECOS	24'00	CONCENTRADO OVEJAS Y CABRAS EN ORDEÑO (50%)	25'00
MANTENIMIENTO DE CERDOS	21'75		
CABALLOS ESPECIAL PICADEROS	24'50	VACAS EN ALTA PRODUCCION LECHERA	24'50
MANTENIMIENTO ESPECIES CINEGETICAS	19'00	CONCENTRADO VACAS EN PRODUCCION LECHERA (50%)	25'50
HIPERPROTEICO - VITAMINADO ESPECIES CINEGETICAS	24'00		
		PASTILLAS PARA VACAS DE CAMPO 18 pts./kg	
RECRIA DE TERNEROS	21'25		
CONCENTRADO RECRIA DE TERNEROS (68%)	19'50		
CEBO DE TERNEROS	24'50		
CONCENTRADO CEBO DE TERNEROS (50%)	24'50		

Precios más IVA para mercancías en harina a granel en OSUNA (Sevilla)

HIJOS DE ESPUNY, S.A.

OSUNA



RENAULT MASTER

- 7 versiones.
- Capacidad de carga hasta 1.935 kg.
- Volúmenes espaciosos de hasta 12 m³.
- Motores Diesel de 77 CV y Turbo de 94 CV.
- Minibús Turbo de 17 plazas.

RENAULT TRAFIC

- 16 versiones.
- Capacidad de carga de 900 a 1.400 kg.
- Volúmenes espaciosos de hasta 7.8 m³.
- Potencia: de 60 a 77 CV.
- Minibús-Passenger de 9 plazas.

RENAULT EXPRESS

- 12 versiones.
- Potencia/ Gasolina: desde 50 CV hasta 80 CV. Diesel: desde 55 y 65 CV.
- Capacidad de carga hasta 775 kg.
- Máximo confort y equipamiento.



RENAULT
EL PLACER
DE VIVIRLOS

Más de 2.000 instalaciones Renault a tu servicio.
RENAULT recomienda lubricantes elf

SON COCHES DE RENAULT.



**ESTAN ESPERANDO EN TODOS
LOS CONCESIONARIOS RENAULT
CON UNAS CONDICIONES
EXCEPCIONALES DE FINANCIACION.**

Son coches especialmente pensados para adaptarse a todas tus necesidades de trabajo, gustos personales y profesionales. Con la comodidad y confort de cualquier coche de Renault.

Dentro de la gama más amplia, todos son espaciosos, fuertes y robustos, cómodos y confortables. Y como te conviene: económicos en mantenimiento y consumo. Con la potencia de sus insuperables motores Diesel. Y sin problemas: los puedes conducir con un simple carnet de turismo*.

Renault te permite elegir el modelo adecuado para cualquier necesidad de transporte que se presente. Desde su funcional CLIO MARKET, la popular RENAULT EXPRESS, hasta sus duros RENAULT TRAFIC y MASTER de gran capacidad. Y ahora, para disfrutar todo el confort: el Nuevo RENAULT TRAFIC PASSENGER con radiocassette con frontal extraíble de serie. Sin olvidar su gama completa de microbuses para el transporte de personas. Existe toda una amplia gama de posibilidades.

Son únicos. Son coches de Renault.

**Para cualquier información llama al
900 100 500.**

*Excepto Master Minibús 17 plazas.

RENAULT CLIO MARKET

- Motorizaciones: Gasolina y Diesel.
- Zona de carga polivalente con una capacidad de 450 kg.
- Alto confort y nivel de prestaciones.

RENAULT. Nº 1 EN EUROPA EN VEHICULOS INDUSTRIALES LIGEROS.

FERIA INTERNACIONAL DE MUESTRAS

VALLADOLID

60

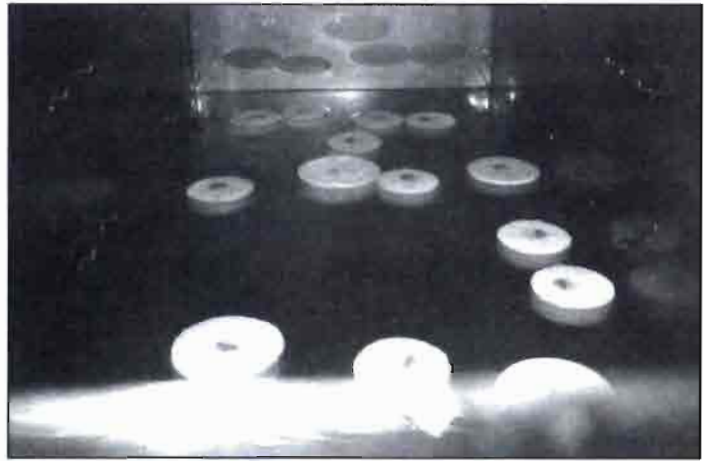
16 al 25, Septiembre, 1994



FERIVAL
FERIA INTERNACIONAL DE MUESTRAS
VALLADOLID



Un alto porcentaje de los quesos artesanales andaluces se elaboran empleando leches de cabra y de oveja.



En algunas queserías se realiza el salado de los quesos mediante el empleo de salmueras

Cerca del 80% de las queserías andaluzas encuestadas emplean exclusivamente leche de cabra (51%) y de oveja (27,8%) en la elaboración de las diferentes variedades de quesos tradicionales siendo menor el porcentaje de las empresas que utilizan mezclas de leche (21,2%).

Asimismo, se ha puesto de manifiesto la escasa utilización de aditivos en la elaboración de los quesos autóctonos, realizándose el cuajado casi exclusivamente por empleo de cuajo (96%).

El salado de los quesos se hace fundamentalmente en seco (66,2%) mediante espolvoreado o frotado de sal gruesa sobre la superficie del producto, empleando otras empresas soluciones de salmuera de diferentes concentraciones (27,8%); mientras que el 6% restante elaboran quesos frescos sin sal.

Los quesos tradicionales son oreados y madurados en condiciones natura-

les en la mayoría de las empresas encuestadas (72,2 y 53%, respectivamente).

Un 37,4% de los casos analizados conservan en aceite los quesos elaborados frente a las que no suelen realizar las operaciones de conservación ni almacenamiento que fueron más numerosas, con porcentajes del 47,5 y 64,2%, respectivamente.

ESTRATEGIAS DE ACTUACION EN ANDALUCIA

La caracterización de las empresas andaluzas y la identificación de sus sistemas de producción de queso han permitido realizar una programación específica de actividades de formación y asistencia técnica, considerados ambos como instrumentos imprescindibles para intentar solucionar gran parte de la problemática

detectada en este subsector.

En este sentido, se han impartido un total de 46 cursos de formación en técnicas queseras durante el período 1987-1993, asistiendo más de 700 personas, principalmente ganaderos y elaboradores de quesos de Andalucía.

La metodología seguida en la programación de dichas actividades permitió dotar de un fuerte contenido práctico a los cursos impartidos en función de las propias características de los solicitantes, para lograr que los alumnos participen activamente de todas las actividades programadas y puedan aplicar los conocimientos adquiridos a sus empresas.

Muchos de los participantes en los cursos se han incorporado a los programas complementarios de asesoramiento y asistencia técnica desarrollados al efecto, para intentar resolver de forma rápida los problemas que se presenten en las empresas de los alumnos.



Los contenidos prácticos constituyen el núcleo fundamental de los cursos de formación impartidos



Conocer las principales características de los quesos tradicionales elaborados en Andalucía ha sido el paso previo para poner en marcha programas destinados a mejorar la calidad.

Urgen avances en materia de formación, asociacionismo y formación integrada



Las actividades de formación y asesoramiento técnico de ganaderos y artesanos constituyen objetivos fundamentales para mejorar la calidad de los quesos tradicionales elaborados en Andalucía



En 1994 se ha puesto en marcha un curso sobre elaboración artesanal de quesos, estructurado en cinco módulos, con una duración total de 150 horas lectivas, dirigido específicamente a ganaderos y elaboradores de pequeñas empresas artesanales actualmente en funcionamiento o en fase de proyecto a corto plazo.

Con objeto de mejorar las condiciones actuales de los sistemas productivos de numerosas empresas artesanales andaluzas, conseguir mayor tipificación de los productos elaborados, obtener quesos que presenten unos caracteres higiénico-sanitarios óptimos, adaptados a los nuevos gustos de los consumidores y cumplan los requisitos exigidos por la normativa vigente, se han puesto en marcha programas de mejora de la calidad de materias primas y productos terminados.

Dentro de estos programas se han impartido hasta la fecha ocho cursos sobre mejora de la calidad de la leche y otros dos de mejora de la calidad de los productos lácteos, contándose con la asistencia de unos 200 ganaderos y artesanos de empresas familiares y de diversas entidades asociativas andaluzas.

Teniendo por finalidad principal la mejora de la calidad de los quesos tradicionales de Andalucía, y continuando con las actividades descritas anteriormente, se han programado siete cursos dentro de esta especialidad para el presente año.

Por otra parte, el subsector quesero artesanal de Andalucía se caracteriza por un bajo índice de asociacionismo, tanto a nivel de producción como de distribución

y venta de los productos elaborados, que impide la introducción de mejoras tecnológicas en las pequeñas y medianas empresas, la adecuación de sus sistemas productivos y la distribución de los quesos hacia nuevos mercados consumidores.

En este sentido, las asociaciones de queseros artesanos deben constituir la vía adecuada para que los productores hagan llegar sus opiniones hasta los centros de decisión tanto a nivel regional, como nacional y comunitario, siendo ésta además una vía eficaz para acometer tareas en común en materia de promoción y defensa de los quesos artesanales frente a la uniformidad característica de los productos convencionales comercializados masivamente.

La gestión de los recursos humanos y tecnológicos deben ser considerados también como aspectos prioritarios para alcanzar resultados satisfactorios en el funcionamiento de las queserías artesanales.

La situación detectada en numerosas queserías andaluzas, con problemas de deficiente organización empresarial, ausencia de programas de control de calidad, utilización irracional de los recursos humanos y tecnológicos, comercialización deficiente, desconocimiento de las tecnologías de producción modernas, etc, condiciona seriamente su funcionamiento actual y con ello el desarrollo de todo el subsector quesero regional.

Para hacer frente a la situación descrita, se ha puesto en marcha este año un programa de formación y capacitación profesional de maestros queseros, estructurado en diez módulos formativos

con una duración total de 420 horas lectivas, cuyos contenidos teóricos y prácticos incluyen tanto temas de economía y gestión de la empresa quesera como aquellos otros relacionados con las áreas de producción, tecnología, control de calidad, aprovisionamiento y selección de materias primas, comercialización, etc.

Finalmente, destacar que la información, entendida en dos direcciones, desde y hacia el productor artesano, resulta básica para conocer su situación real y poder abordar su problemática con mayores posibilidades de éxito. En este sentido, creemos que el desarrollo del subsector quesero artesanal de Andalucía durante los próximos años dependerá, en gran medida, de los avances que se realicen en materia de información, asociacionismo y formación integrada.

Un ejemplo de
coordinación
integral

El Fresón de Huelva

ORGANIZACION DEL SECTOR



Espectacular desarrollo en la década de los 80.

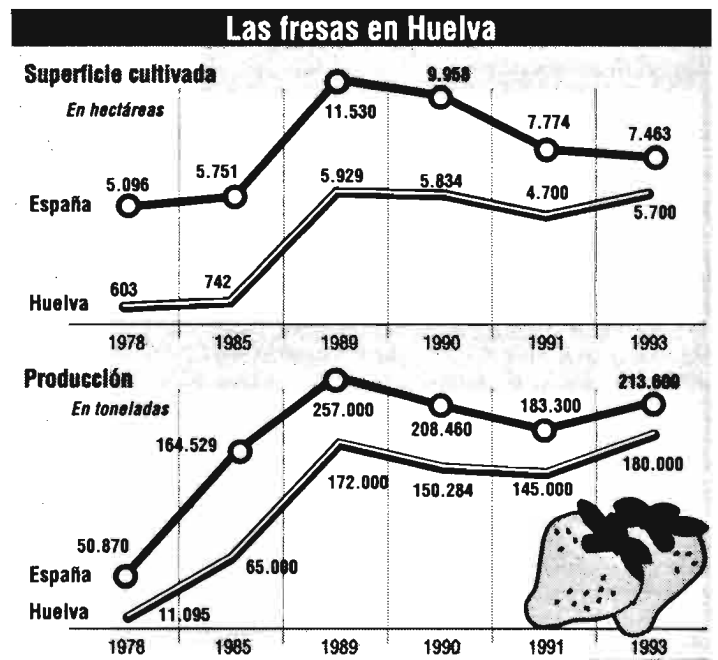
...

El movimiento asociativo clave del desarrollo del cultivo.

...

La provincia de Huelva absorbe el 90% de la producción nacional.

...



ANDALUCIA

DESARROLLO DEL CULTIVO EN HUELVA

En estos últimos años se ha escrito bastante sobre la fresa de Huelva, más conocida por su tamaño y características como fresón de Huelva, cultivo extendido en una zona de características muy definidas, cercana al Océano Atlántico, y que en cifras absolutas de producción representa la principal fuente de riqueza de la agricultura onubense.

El cultivo comercial del fresón de Huelva es relativamente reciente, aunque desde muy antiguo existieron plantaciones poco significativas.

El desarrollo más espectacular aparece en la década de los 80, extendiéndose por toda la franja costera y sus proximidades, desde Ayamonte hasta Almonte, implantándose en 30 términos municipales, gracias a la decisión y actitud de los

agricultores de esta zona, que han sabido asimilar con rapidez la tecnología necesaria para hacer un cultivo modélico y obtener altas producciones de gran calidad, lo que ha permitido conseguir una presencia importante en todos los mercados europeos.

Al mismo tiempo que la expansión del cultivo se produjo un movimiento asociativo desde el primer momento, que en cierto modo ha sido una de las claves del desarrollo comercial de este sector de modo que, junto con las empresas privadas dedicadas a la producción y comercialización, ha hecho desaparecer a la mayor parte de los intermediarios que, con mayor o menor sentido de la oportunidad, existieron en los primeros años de desarrollo de este cultivo.

En la actualidad, la provincia de Huelva es la principal productora del país, con un cultivo en ligera expansión y una pro-

ducción próxima al 90% de la total nacional.

Como es lógico, un sector tan dinámico como éste, de características muy particulares, por su dependencia de ciertos mercados al mismo tiempo que por su carácter de producto muy perecedero, hace que tenga una gran importancia socioeconómica tanto por la inversión que supone el cultivo en inputs (plantas, abonos, riegos, fitosanitarios, plásticos, etc.), como por la cantidad de mano de obra que absorbe, sobre todo en época de recolección. Se estiman en más de tres millones de jomales los que se precisan cada año.

Otro aspecto importante es la cantidad de divisas que genera, ya que más del 60% de la producción va a exportación y el resto a mercados nacionales de consumo en fresco o a la industria.

UN SECTOR ACTIVO Y ORGANIZADO

El sistema de cultivo se ha modernizado rápidamente, con la incorporación de nuevas variedades que consiguen alargar la campaña y aplicación de nuevas técnicas productivas, lo que viene siendo divulgado con cierta profusión en la prensa agraria.

Menos conocida es la organización del sector y las actuaciones que se están planteando de cara al futuro, y en las que los productores, a través de sus Organizaciones junto con la Consejería de Agricultura y Pesca de la Junta de Andalucía, están teniendo una gran actividad y protagonismo.

Dentro del ámbito agrario de la región puede calificarse como un sector bastante organizado y económicamente importante ya que, según los últimos datos que contamos procedentes de la Delegación Provincial de la Consejería de Agricultura





y Pesca de la Comunidad Autónoma referidos a 1993, hubo más de 2.000 empresas agrícolas dedicadas a la producción, lo que ha representado una cantidad aproximada de 200.000 toneladas de fresón, con un valor superior a los 30.000 millones de pesetas.

La estructura organizativa del sector se apoya principalmente en:

- 20 Cooperativas.
- 11 Sociedades Agrarias de Transformación.
- 38 Sociedades Anónimas o Limitadas.

Además, existe la Asociación Onubense de Productores y Exportadores de Fresas (FRESHUELVA), que agrupa al 90% de las empresas de este sector (entidades asociativas y sociedades).

A partir de esta estructura se está promoviendo, en varios frentes al mismo tiempo, una intensificación y adecuación de su organización, apoyándose en la reglamentación comunitaria actual, así como un aumento de la mejora y el control de la calidad y la comercialización.

ADAPTACION AL REGLAMENTO COMUNITARIO

En los últimos años y teniendo como soporte a las entidades asociativas existentes, se han constituido 7 Organizaciones de Productores de Frutas y Hortalizas de acuerdo con el Reglamento (CEE) 1035/72.

Estas Organizaciones se comprometen especialmente a:

- Promover la concentración de la oferta y la regulación de los precios en la fase de producción, en este caso de la fresa, así como poner a disposición de los productores asociados los medios técnicos para el acondicionamiento y la comercialización del producto.

Los productores asociados se obligan a:

- Vender a través de los canales comerciales de la Organización de Productores toda la cuantía del producto para el que se haya asociado.
- Aplicar, en materia de producción y comercialización, las normas adoptadas por la Organización de Productores

con objeto de mejorar la calidad del producto y de adaptar el volumen de oferta a las exigencias del mercado.

- Facilitar las informaciones solicitadas por la Organización en materia de cosechas y disponibilidades.

Para el fomento de dichas Organizaciones el Estado puede conceder a las Organizaciones reconocidas ayudas para su constitución, funcionamiento administrativo y mejora de la calidad, cifradas en el 5, 5, 4, 3 y 2% del valor de su producción comercializada de los cinco primeros años a contar desde su reconocimiento.

LOGROS ALCANZADOS

A pesar de las dificultades que entraña este proyecto, poco a poco se están consiguiendo importantes avances.

Uno de estos logros lo ha constituido la solicitud de declaración de Circunscripción Económica Homogénea, que ha sido aprobada y que está integrada por los municipios de:

Ayamonte, Villablanca, Isla Cristina, Lepe, Villanueva de los Castillejos, Carta-



Más del 60% de la producción se destina a la exportación.

...

Importante presencia en los mercados europeos gracias a su gran calidad.

...

ANDALUCIA

ya, San Bartolomé de la Torre, Gibraleón, Aljaraque, Huelva, Punta Umbria, Palos de la Frontera, San Juan del Puerto, Moguer, Trigueros, Beas, Niebla, Lucena del Puerto, Bonares, Rociana, Villarrasa, Bollulos del Condado, La Palma del Condado, Villalba del Alcor, Patema del Campo, Escacena del Campo, Manzanilla, Hinojos, Chucena y Almonte.

Además, recientemente se creó el Registro de Productores de Fresa de la

mayoría, serán de obligado cumplimiento para todo el sector.

En resumen, las acciones que se están llevando a cabo son las siguientes:

- Fomento de entidades asociativas.
- Promoción y reconocimiento de O.P.F.H. - Reglamento 1035/72.
- Constitución de Asociación de O.P.F.H. - Reglamento 1035/72.
- Declaración de Circunscripción Económica Homogénea.

de ordenar las producciones y regular los mercados asegurando así el futuro de esta importante fuente de recursos. Hay que decir que el esfuerzo que se está haciendo es muy grande y laborioso pero que se está avanzando con paso firme y el apoyo de la mayoría de los productores que son conscientes de su necesidad.

ACCIONES FUTURAS

Hemos querido resaltar brevemente los aspectos organizativos de todo un sector como la fresa y que es la primera vez que en España se está andando este camino, que puede ser extendido a otras regiones o comarcas, pero no queda ahí todo, pues al mismo tiempo se viene trabajando en aspectos tan interesantes y complementarios como:

- La inclusión de la fresa en el Anexo II de Reglamento 1035/72 para poder hacer retirada en las mismas condiciones que otras producciones.

- La denominación de origen para esta fruta, estando en redacción su Reglamento.

- La constitución de una Fundación para la promoción del sector.

- La Investigación y Desarrollo en el fresón y sus posibles cultivos alternativos.

- La posible creación de una estructura de control de calidad.

En definitiva podemos considerar que es un ejemplo de coordinación integral entre las fuerzas de los productores, sus organizaciones (entidades asociativas, Freshuelva, Asociación de O.P.F.H., etc.) y la Administración autonómica que en todo momento ha contado con el apoyo del MAPA a través del I.F.A.A.



Circunscripción Económica Homogénea, por Orden de la Consejería de Agricultura y Pesca de la Junta de Andalucía, de 14 de Marzo de 1994, en el que han de inscribirse todos los productores de fresa de dicha circunscripción.

Como consecuencia de estas acciones en un futuro próximo se estará en condiciones de poder solicitar, cuando estime oportuno la Asociación, y por primera vez en nuestro país, la extensión de normas. Estas normas, acordadas por la

- Solicitud de extensión de normas:

- * Registro de Productores.
- * Consulta al sector.
- * Comunicación a Bruselas para su aprobación.

- Aprobación y ejecución de la extensión de Normas.

Este sería en esquema el camino que se está siguiendo y a donde se puede llegar para organizar este sector, con el fin

Organizaciones de Productores facilitan la implantación y comercialización del producto.

...

Una próxima normativa regulará completamente el sector.

...

Se está redactando un Reglamento para la Denominación de Origen.



Posibilidades de cultivo de los pequeños frutos en las sierras interiores de Galicia

Por: Enrique Carcelén Fernández*,
Julián García Berrios*
J. Alberto Rodríguez Pérez**

Las zonas de montaña del interior de Galicia presentan una serie de características, tanto medioambientales como socio-económicas, comunes. Esto hace posible considerar planes de actuación que una vez comprobados como válidos para zonas concretas pueden servir como modelo o punto de partida para actuaciones en otras zonas de montaña.

Entre las zonas de montaña de la provincia lucense, la correspondiente a la zona de Los Ancares es la más próxima y con mayores similitudes a la localización de algunas de nuestras experiencias de cultivo de las especies conocidas bajo la denominación de "Pequeños Frutos" (en el municipio de Baralla).

EL MEDIO

La comarca de *Los Ancares*, ubicada en las Sierras Orientales de la provincia de Lugo, comprende los municipios de Cervantes, As Nogais y Pedrafita, ocupando en conjunto una extensión aproximada de 492 km²; conforma un territorio montañoso con una altitud que va de 540 a 1.850 m lo que supone una diferencia entre cotas de 1.285 m.

A estas condiciones de altitud y pendiente típicas de zonas de montaña, se une una climatología caracterizada por la crudeza, con temperaturas medias anuales entorno a los 8-10°C unidos a fuertes

contrastes térmicos y un período libre de heladas que oscila entre los 155 y los 270 días. A pesar de unas precipitaciones anuales que pueden superar los 2.000 mm., los veranos son secos, no llegando a superar algunos años los 50 mm en el mes de Julio.

Estos factores, ligados a la limitación productiva de los suelos, implican una baja capacidad agrológica lo que dificulta su explotación agrícola con cultivos convencionales, reduciendo las zonas de cultivo a los valles y a zonas de ladera aterrazadas, en general, con fuertes inconvenientes para la mecanización.

Una característica propia de estas zonas de montaña es la baja presión demográfica. El conjunto de los tres municipios albergaba en 1991, 6.342 habitantes (INE, 1991), con una densidad aproximada de 13 habitantes por km², que se reduce a 8 en el caso de Cervantes y muy inferior a los 80 Hbs/km² de media para Galicia. Este proceso es consecuencia de los fuertes índices de despoblación originados por el fuerte éxodo de las últimas décadas. Entre 1950 y 1991 la zona perdió alrededor de 2/3 de la población. A pesar de que el flujo emigratorio ha cesado, la regresión demográfica no se desacelera fruto de unos in-



Paisaje agroforestal de la zona interior de Galicia.

(*) Ingenieros Agrónomos. Arboricultura. Escuela Politécnica Superior de Lugo, U.S.C.

(**) Economista. Economía Agraria E.P.S. de Lugo; U.S.C.



Cultivo de frambuesa en la zona (Baralla, Lugo).

dices de envejecimiento de 1,4, ligados a un porcentaje de población mayor de 65 años del 21%, mientras que tan solo el 17% no supera los 15 (INE, 1986).

Desde la perspectiva de la distribución de la población (activa) de acuerdo a la actividad socioprofesional que desempeña, hay que señalar que la agricultura constituye la actividad fundamental de la comarca absorbiendo por encima del 80 por ciento de la población activa.

El sector agrario, base de la economía de la comarca, se ve sometido a un proceso de regresión importante. Los datos proporcionados por los Censos Agrarios ponen de manifiesto en primer lugar el abandono en este período de 2/3 (57,4%) de la superficie cultivada y la consecuente reducción de la superficie agraria útil en un 20% en el período intercensal 1982-89. Pero quizá lo más significativo es que las tierras pasan a engrosar fundamentalmente espacios de monte bajo que ya superan el 50% de la superficie total en 1989, sin ningún tipo de aprovechamiento económico o paisajístico.

Así mismo, este proceso se ve acompañado de una reducción significativa del número de explotaciones. Entre 1962 y 1989 el número total de explotaciones se pasa de 2.330 a 1.861, siendo este proceso mucho más fuerte en los primeros diez años del período. Paralelamente se produce una reducción de los activos agrarios y un proceso de envejecimiento que se hace patente en unos porcentajes de titulares de explotación mayores de 55 años superiores al 60%.

En lo referente al tipo de explotación más generalizado indicar que poseen una base territorial media de unas 20 hectáreas de las que tan solo la quinta parte constituye superficie agrícola. Esta está orientada fundamentalmente hacia la alimentación de ganado vacuno que constituye la

base productiva de más del 80% de las explotaciones.

LOS PEQUEÑOS FRUTOS COMO COMPLEMENTO A LA RENTA DE LAS EXPLOTACIONES

Cualquier iniciativa agraria que se planee para el desarrollo socioeconómico de la zona, debe atender la conservación del medio, contemplar la mejora de las rentas de las familias y fijar población a través de la valorización de los recursos existentes.

Esta zona posee una tradición de aprovechamiento de los recursos de bosque como complemento a las rentas de las explotaciones ganaderas. Hasta ahora este se limitaba a productos para autoconsumo ó para su comercialización en ferias y mercados locales en aquellos que permiten su adecuada conservación, castaña y nuez principalmente, debido a la falta de infraestructura que permitiese el transporte rápido y/o la conservación.

Por otro lado la abundante riqueza paisajística está enriquecida por una tradicional y armónica presencia del hombre que cada vez es más escasa y con riesgo de desaparecer en amplias zonas, si las condiciones económicas no le son mínimamente atractivas.

El cultivo de Pequeños Frutos (géneros botánicos: Rubus, Ribes y Vaccinium), aprovechando las nuevas tecnologías productivas y a través del desarrollo de una infraestructura mínima de comercialización, puede constituir un complemento a las rentas de las explotaciones ganaderas que haga posible su viabilidad de forma sostenible.

Todos estos productos no son excepcionarios en el marco de la U.E. La producción se concentra en Europa central y del Este, orientada a la transformación industrial. Además, cuentan con un merca-

do potencial a nivel regional, como producto para consumo en fresco.

LA FRAMBUESA COMO PRECURSOR

La adaptación de las especies fundamentales objeto de posible cultivo es, a priori, casi segura; existen numerosos ejemplares de poblaciones naturales de especies afines en la zona por las características de veranos suaves y suelos ácidos que precisan para su desarrollo. Por otro lado la peculiaridad de las condiciones de la zona podrían hacer viable una adaptación ecológica óptima lo que permitiría la existencia de cultivos respetuosos con el medio ambiente y capaces de merecer la acreditación de productos ecológicos con la garantía de calidad propia de los productos de Los Ancares.

Dentro de los pequeños frutos, la frambuesa resulta particularmente interesante como cultivo precursor en la zona y como vía de introducción en los canales comerciales, por las siguientes razones:

–La rapidez de entrada en producción hace de la frambuesa el cultivo idóneo para familiarizar al agricultor de la zona en este grupo de cultivos pues facilita la motivación del agricultor al comprobar los resultados en breve plazo.

–Su introducción en la explotación constituye un complemento a las rentas obtenidas, fundamentalmente, de la venta de terneros, y, en algunos casos, leche.

–Por su carácter de cultivo intensivo en mano de obra estacional permite su fácil adaptación a los calendarios de trabajo de las explotaciones ganaderas extensivas y favorece la absorción de los excedentes estacionales de mano de obra (paro encubierto).

–Permite la recuperación de tierras con vocación agrícola abandonadas y actualmente ocupadas por matorral y sin ningún tipo de aprovechamiento.

–Tiene bajas exigencias de inversión en maquinaria lo cual es interesante dada la escasa capacidad financiera de las explotaciones y las dificultades ligadas a la mecanización en la zona.

HACIA EL CONSUMO EN FRESCO

La producción de frambuesa debería orientarse hacia el consumo en fresco en mercados próximos, en lugar de su manipulación para destino industrial, por las siguientes razones:

–Por su carácter perecedero se hace muy difícil el abastecimiento de los mercados potenciales (Coruña, Santiago, Vigo, Lugo, León) desde otras zonas productoras, lo que no ocurre como producto transformado.

–El mercado en fresco permite alcanzar un mayor nivel de precios favoreciendo la obtención de los márgenes comerciales necesarios para garantizar la viabilidad de las explotaciones

INFORMATICA Y GESTION

ISAPLAN: LA MEMORIA VISUAL DE SU EXPLOTACION

NOVEDAD
99.000 Pts.



- VISUALIZAR su explotación
- CALCULAR superficies
- MEDIR distancias
- SIMULAR distribución cultivos
- GESTIONAR datos técnico-económicos
- ARCHIVAR historial parcelas
- CONSULTAR gráficamente
- IMPRIMIR planos



Tel.: (96) 356 08 65 - Fax: (96) 356 08 64

Remitir a ISAGRI: Avda. Blasco Ibáñez, 194-11 - 46022 VALENCIA

Nombre: _____

Dirección: _____

C.P.: _____

Tfno: _____

Localidad: _____

Deseo recibir información sobre las soluciones ISAGRI

NOVEDADES DE NUESTRA EDITORIAL



- **MERCADOS DE FUTUROS (Commodities y Coberturas)**
Jesús Simón
pp. 160 P.V.P. 2.000 pts.



- **BIOLOGIA Y CONTROL DE ESPECIES PARASITAS (Jopos, Cuscutas, Striga y otros)**
Luis García Torres
pp. 96 P.V.P. 2.000 pts.



- **INSTALACIONES DE BOMBEO DE AGUA PARA RIEGO Y OTROS USOS**
Pedro Gómez Pompa
pp. 392 (190 fig. 75 fotos)
P.V.P. 3.500 pts.



- **TRATAMIENTO DE AGUAS RESIDUALES, BASURAS Y ESCOMBROS EN EL AMBITO RURAL**
Autores varios
(En colaboración con el Colegio de Ingenieros Agrónomos de Centro y TRAGSATEC)
pp. 408 P.V.P. 3.500 pts.

Agricultura

EDITORIAL AGRÍCOLA ESPAÑOLA, S.A.

Caballero de Gracia, 24, 3º izqda. - Teléfono: 521 16 33 - FAX: 522 48 72. Madrid-28013

**PEDIDOS A NUESTRA EDITORIAL
VENTA AL PÚBLICO EN LIBRERÍAS**

Agricultura

Revista agropecuaria

PRESTIGIO Y PROFESIONALIDAD

FUNDADA EN 1928
LA MAS ANTIGUA DEL SECTOR
LA UNICA CONTROLADA POR O. J. D.



Opiniones
Hoy por hoy
Mercados agrarios
Medio ambiente
Colaboraciones técnicas
...

EDICIONES DE LIBROS

EDITORIAL AGRICOLA ESPAÑOLA, S. A.

C/ Caballero de Gracia, 24 3º, izq. 28013 Madrid

Tel.: (91) 521 16 33 Fax: (91) 522 48 72

Por otro lado, la orientación hacia el mercado fresco exige el desarrollo adecuado de la comercialización para aprovechar del valor añadido generado a lo largo de todo el proceso.

ES PRECISA UNA FASE PREVIA DE EXPERIMENTACION Y FORMACION

La explotación comercial de estos cultivos exige una fase previa de experimentación y formación en fincas de demostración que permitan a los agricultores contrastar claramente el interés de estos nuevos cultivos.

Esto implica la selección del material vegetal más adecuado a los condicionantes ecológicos y necesidades comerciales, la posterior adecuación de las técnicas de cultivo que consigan mayor productividad y calidad en el producto y la planificación, en base a las previsiones comerciales, de superficies, variedades y zonas de cultivo.

Con vistas a su explotación se precisa de experimentación, formación, asesoramiento técnico y seguimiento del cultivo.

La estrategia de comercialización supone, tras un estudio de mercado, definir los atributos del producto, así como los posibles canales de distribución y las campañas de promoción.

Es preciso crear, dadas las carencias en este ámbito y las especiales características de este producto, una infraestructura mínima de frío, acopio y transporte para el abastecimiento de los puntos de consumo con las máximas garantías de calidad. Esto exige, además, la implicación directa del productor en el proceso comercial, por la repercusión de su labor en la calidad de la producción y la necesidad de garantizar la comercialización conjunta de toda la producción de la zona, evitando la atomización de la oferta, lo que restaría posibilidades de penetración comercial y haría inútil la iniciativa.

De forma colateral podría considerarse la dotación de una estructura mínima de transformación para deshielos y calidades no comerciales para mercado en fresco, para elaboración de confituras artesanales y venta en pastelerías, restaurantes, etc. No se descarta el destino de posibles excedentes coyunturales a la industria congeladora.

EL CULTIVO A NIVEL DE EXPLOTACION

Este grupo de frutales tienen como característica el empleo de mano de obra puntual durante el verano de forma intensiva en especial en la delicada tarea de la recolección, sobre todo cuando ésta va destinada a fruta de mesa. Las necesidades de mano de obra para la recolección manual se sitúan entre 2.000-3.000 h/ha. Estas necesidades varían en función de aspectos como:



Frutos de cultivar "Glen Moy".

- Rendimientos.
- Eficiencia en la recolección.

La producción de frutos de calidad para consumo en fresco, exige recoger como máxima cada 48 horas. En el periodo punta de cada variedad (pico de producción) se reduce a 24 horas, especialmente en épocas cálidas y húmedas.

Por lo tanto, la planificación a nivel de explotación, en cuanto a superficie a cultivar y elección de variedades, estará en función de las disponibilidades de mano de obra durante las épocas de recolección.

En general, estos picos de necesidades de mano de obra, pueden ser cubiertos

tanto por la existencia de unas numerosas ayudas familiares, sobre todo durante el periodo vacacional estival, así como, por la tradicional colaboración entre explotaciones en las faenas más intensivas.

RENDIMIENTOS

Es preciso distinguir entre variedades de frambuesa *remontantes* y *no remontantes*, con diferencias importantes en cuanto a la época y duración del periodo de recolección.

Variedades no remontantes:

-Las cañas crecen y se desarrollan vegetativamente un año, fructificando en la primavera y el verano del año siguiente.

-Periodo de recolección de unos 20-25 días.

-Para fruta de calidad se precisa 1 recolector cada 500 m², en periodo de máxima producción.

-Se escalonará la producción con variedades cuyos picos de recolección tengan un valor relativo de 8 a 10 días de diferencia.

Variedades remontantes:

-Las cañas vegetan y fructifican el mismo año.

-Periodo de recolección de unos 50-60 días.

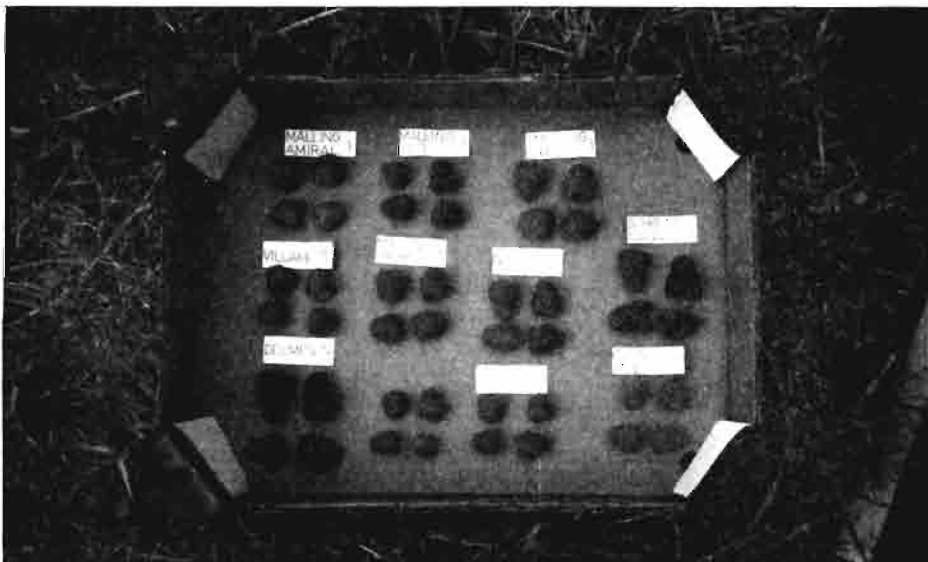
-Para fruta de calidad se precisa un recolector cada 1.000 m².

-Se escalonará la producción con variedades que tengan un valor relativo entre 30 y 40 días de diferencia.

EFICIENCIA EN LA RECOLECCION

En la determinación de este importante factor para la elección del material vegetal intervienen varios factores:

- Facilidad de desprendimiento del fruto.
- Tamaño del fruto.



Frutos de diversos cultivares de frambuesa.

GALICIA

- Agrupación de la maduración.
- Facilidad de acceso y visibilidad de los frutos.
- Estado sanitario del fruto.
- Calidad del fruto obtenido y destino comercial.

Los rendimientos horarios son variables entre 2 y 5 kg/h.

La eficiencia en la recolección se incrementa cuando el recolector utiliza las dos manos para separar los frutos. Esto sólo es posible si se dispone de soportes adecuados para los recipientes de la fruta.

Se debe contemplar el embalaje en campo y la necesidad de refrigeración inmediata para evitar el deterioro en la calidad de la fruta.

COSTES DE EXPLOTACION

Los márgenes brutos obtenidos del cultivo de la frambuesa son muy variables. Los costes de producción se elevarían significativamente en el caso de que la mano de obra para recolección, fuese contratada. Además, hay que tener en cuenta que, por las bajas cantidades comercializadas, los costes de transporte tienen una gran incidencia.

Para obtener un margen económico adecuado es preciso:

- Producción con calidad suficiente.
- Superficie cultivada en función de las disponibilidades de mano de obra en la recolección.
- Abarcar un período de producción amplio que permita atender, sin pro-

blemas puntuales, en la recolección la mayor superficie posible.

- Asegurar la salida comercial a toda la producción.

TRANSFERENCIA DE TECNOLOGIA

Para garantizar la viabilidad de la iniciativa es precisa la transferencia de una tecnología, a estas explotaciones familiares, lo que podría articularse de la siguiente forma:

Estudio de mercado:

La realización de encuestas directas en establecimientos de distribución y hostelería permitiría obtener la siguiente información:

- Consumo potencial y segmentación del mercado.

- Localización de posibles mercados.

- Epocas y lugares de compra.

De este trabajo se derivarían las siguientes conclusiones:

- Volumen de ventas.

- Calendario de ventas.

- Diseño del producto.

- Precios.

- Posibles canales comerciales.

- Plan de promoción del producto y campañas de imagen.

Cursos de formación:

Se precisarían cursos para la formación de los productores durante los primeros años con el fin de mostrarles los diversos

aspectos del cultivo:

- Establecimiento

- Manejo

- Poda y conducción.

- Recolección y embalaje.

- Post-cosecha.

Con una fase de formación y el seguimiento técnico de las explotaciones, al menos durante el período inicial, podría estar garantizada la viabilidad de esta alternativa.

BIBLIOGRAFIA

-CARBALLEIRA, A., C. DEVESA, y R. RETUERTO. 1983. Bioclimatología de Galicia. Fundación P. Barrié de la Maza, A Coruña.

-CARCELEN, E. y J.J. GARCIA BERRIOS. 1993. Productive response of six primocane raspberry cultivars in the central plateau of Galicia (Spain). *Acta Horticulturae*, 352: 305-315.

-I.N.E. 1964. Censo Agrario de España 1962. M.A.P.A. Madrid.

-I.N.E. 1973. Censo Agrario de España 1972. M.A.P.A. Madrid.

-I.N.E. 1984. Censo Agrario de España 1982. M.A.P.A. Madrid.

-I.N.E. 1991. Censo Agrario de España 1989. M.A.P.A. Madrid.

-LOPEZ GARRIDO, C. 1986. La estructura productiva de la agricultura en la montaña de Lugo. *Comunicaciones INIA, serie Economía*, 23.

-TORRES LUNA, M.P., LOIS GONZALEZ, R.L. 1992. La agricultura de montaña en Galicia. *El Campo*, 123: 5-10.

-MOREAU, B., E. BIAR et B. LANTIN. 1988. Le framboisier. CTIFL, Paris.

-PLAGLIETA, R. 1986. El frambueso. Mundi-Prensa, Madrid.



LIBROS

Próximos títulos de esta Editorial:

- **ORDENACION DEL TERRITORIO. UNA APROXIMACION DESDE EL MEDIO FISICO.**
Domingo Gómez Orea. 248 pp. Coedición con el Instituto Tecnológico GeoMinero de España.
- **FRUTALES ORNAMENTALES. ARBOLES Y ARBUSTOS.**
Rafael Cambra Ruiz de Velasco. 384 pp. Coedición con el MAPA.
- **DICCIONARIO ESPAÑOL-INGLES-NOMBRES CIENTIFICOS DE AGRONOMÍA.**
Enrique Sánchez-Monge.

Editorial Agrícola Española

Caballero de Gracia, 24 - 3º izq.

28013 Madrid

Telf.: (91) 521 16 33

Fax: (91) 522 48 72

Producción Frutal en Galicia

Situación actual y perspectivas de futuro

por: Santiago Pereira Lorenzo *
y Teresa Calavia Gómez **

A pesar de la importancia de la fruticultura tradicional, el desarrollo de este sector es muy lento.



Castañar tradicional en el Ayuntamiento de Manzaneda (Orense).

INTRODUCCION

En Galicia la fruticultura tradicional todavía tiene un alto peso específico, al predominar la producción frutal en huertos familiares, con variedades antiguas injertadas sobre patrones francos.

Aparte del desarrollo de la viticultura, la fruticultura industrial en Galicia sólo se puede observar en las plantaciones de kiwi, y en algunos casos en los cultivos de pepita.

La producción media de fruta en Galicia en el periodo de 1984 a 1988 fue de 67.000 t, excluyendo los cítricos, la uva y la castaña, lo que supuso un 1,96% de la producción nacional. Por tanto, la aportación de esta comunidad a la producción nacional de frutas es muy pequeña (FER-NANDEZ, 1989). La superficie dedicada a estos cultivos leñosos en el año 1990 fue de 2.274 ha, un 0,24% de la superficie nacional. De este grupo de cultivos solamente el nogal tiene una importancia relevante con una producción de 7.295 t, el 28% de la producción española (MAPA, 1990).

El castaño, con una superficie de 28.689 ha y 15.910 t de producción (FER-

NANDEZ, 1989), es uno de los cultivos con unas interesantes perspectivas en nuestra comunidad, debido a la atención que se le está prestando y a la buena situación del mercado mundial que demanda una elevada cantidad de este fruto.

LOS FRUTALES DE PEPITA

Los frutales de pepita con cierta producción en la comunidad son el manzano con 1.302 ha y peral con 152 ha (Cuadro 1). Sin embargo, la mayor parte de la producción corresponde a los árboles de los huertos frutales tradicionales, como sucede con la importante producción de manzana de sidra (14.705 t, 69% de la producción nacional).

Las 43 explotaciones industriales existentes (algunas pertenecientes a la Aso-

ciación de Fruticultores de Galicia, AFRUGA) suman un total de 271 ha de plantación regular, de las que 232,5 ha corresponden a manzano y 38,5 ha a peral (Cuadro 2). Estas explotaciones se encuentran localizadas básicamente en 5 zonas: Betanzos en La Coruña, La Estrada en Pontevedra, Chantada y Monforte en Lugo, y O Barco en Orense.

Cinco variedades de manzano ocupan el 90% de la superficie integrada en esta Asociación, siendo la más importante la Golden con el 56%, seguida por la Reineta-Tabardilla (28%) y con menor relevancia Granny Smith (9%) y Starking (8%) (Cuadro 2). En peral predominan las variedades tipo Mantecosa.

En las nuevas plantaciones de manzano (52,4 ha) sigue predominando la variedad Golden seguida de las Reinetas y Granny Smith. Starking ya no se utiliza y es

(*) Escuela Politécnica de Lugo. Universidad de Santiago de Compostela

(**) Consejería de Agricultura, Junta de Galicia.



Plantación de kiwi en Tuy (Pontevedra). Los troncos se han protegido contra las heladas otoñales.

de ellos tienen menos de 6 ha, mientras que 3 plantaciones de más de 20 ha suponen más del 34% de la superficie cultivada (Cuadro 3).

La situación generalizada es la carencia de una auténtica profesionalización del Sector, dominado por la agricultura a tiempo parcial que origina una menor especialización y eficacia en el cultivo. El 74% de las explotaciones son gestionadas a tiempo parcial, en un 53% de los casos los fruticultores la llevan a cabo de forma directa, en un 32% a través de los capataces, y en el 14% restante el propietario no realiza la gestión de forma directa.

En estas explotaciones predomina el régimen de tenencia de la propiedad privada sobre el arrendamiento en un 95% de los casos.

FRUTALES DE HUESO

Las superficies regulares de melocotonero y cerezo en nuestra región son esca-

Cuadro 1. Cultivos frutales con importancia en Galicia. En porcentaje la participación gallega respecto a la situación nacional (MAPA, 1989* y 1990).**

	Superficie ha	%	Arboles diseminados	%	Producción t	%
Manzano**	1.302	2,40	1.390.882	37,85	46.937	7,15
Peral**	152	0,45	507.964	25,00	8.141	1,81
Cerezo y guindo**	28	0,13	205.494	19,95	3.187	5,81
Melocotonero**	94	0,14	168.782	16,70	3.976	0,63
Kiwi**	363	14,33	13.024	6,11	7.295	28,02
Castaño*	28.689	22,67	—	—	13.420	51,13
Nogal**	32	1,69	127.228	27,08	2.321	28,69

de destacar la introducción de variedades rojas de manzana (14,3%) como Top Red y Red Chief (Cuadro 2). Este proceso de rejuvenecimiento va acompañado de técnicas modernas de cultivo, como la formación de eje vertical, la protección fitosanitaria racional o dirigida con utilización de maquinaria específica, y la tipificación y normalización obligadas ante las nuevas condiciones de mercado.

En las jóvenes plantaciones de peral (16,2 ha, Cuadro 2) se utiliza fundamentalmente la variedad Conferencia (90%), aunque otras variedades son Passa Crassana y Decana del Congreso.

Las explotaciones más antiguas están injertadas sobre patrones francos y clonales, de los que se desconoce su identidad, con consecuencias nefastas en el caso de los primeros en suelos con alta fertilidad por los crecimientos desmesurados que genera. En las nuevas explotaciones de manzano se utilizan frecuentemente los portainjertos MM106 y EM9, más apropiados por presentar menor vigor.

Casi el 40% de los fruticultores cultivan superficies inferiores a las 3 ha, el 72,1%

Cuadro 2. Frutales de pepita: superficie por especies y variedades.

Especie y variedad	En plena producción		Plantaciones recientes	
	ha	%	ha	%
Manzano:				
Gonden	131,3	56,5	25,1	47,9
Reineta	63,9	27,5	15,7	30,0
Granny Smith	8,6	3,7	1,8	3,4
Otras	20,8	8,9	9,8	18,7
Total	232,5	100,0	52,4	100,0
Peral:				
Total especies:	271,0		68,6	

Cuadro 3. Clasificación de las explotaciones de manzano y peral según su tamaño.

Rango (ha)	Número	%	ha	%
1-3	17	39,5	18,5	10,5
3-6	14	32,6	53,0	19,6
6-10	4	9,3	27,0	10,0
10-20	5	11,6	69,5	25,6
>20	3	7,0	93,0	34,3
Total	43	100,0	271,0	100,0

Realzamiento de las plantaciones de cerezos.

Importante producción de castaños en Galicia.

El kiwi, de reciente introducción, ha alcanzado notable importancia.



Plantación de frambuesa en Antas de Ulla (Lugo).

sas, abundando los árboles en huertos tradicionales (Cuadro 1), siendo más importante con respecto a la producción nacional el cultivo del cerezo. De hecho es la especie de hueso que se está relanzando en nuestra comunidad a través de la Asociación de Productores de Cereza de Galicia (APROCEGA), realizando pequeñas plantaciones en todas las comarcas tradicionales productoras: Ribera del Sil en Orense y del Miño en Lugo, en el Norte (Estrada) y Sur (Beade) de la provincia de Pontevedra, y de menor importancia en Betanzos, La Coruña. Estas plantaciones constan de 40 a 500/600 árboles y la superficie actual estimada de plantaciones realizadas en los tres últimos años por miembros de esta asociación es de 90 ha.

El material vegetal que se está utilizando básicamente son variedades muy recientes injertadas en patrón MAXMA-14 importadas de Canadá y California. En 1991/1992 se utilizaron las variedades Burlat, Early Van Compact, Starking, Sunburst, Summit, Napoleón, Duroni 3, Hedelfingen. En 1992/1993 se emplearon modernos cultivares como 4-70, Burlat, Early Van Compact, Starking, Lapins, Duroni 3. Y en 1993/1994 las variedades más modernas, aún en estudio: 4, 52 (seleccionada en 1972), 72, 33, 22-8, 57 (canadiense, Lapins x Bud Stella, 1979).

Los mayores problemas que existen con este cultivo en la Comunidad son el rajado de la cereza y el corrimiento de la flor en la polinización por la abundancia de lluvias en este período.

En cuanto al melocotonero existen algunas superficies con variedades autóctonas en la estrada: pexegos (abridor o prisco según CAMBRA, 1984) propagados por

semilla que se comercializan en mercados locales. En el Ulla existen algunas pequeñas plantaciones de pavías resistentes a la lepra y en el Ribeiro existieron algunas plantaciones de pavías hace 15 años, que seguramente ya se han arrancado.

FRUTOS SECOS

En frutos secos destacan la producción de castaña y de nuez, con el 51,33% y 28,69% de la producción nacional respectivamente (Cuadro 1).

La superficie existente de castaño en la Comunidad gallega está mayoritariamente orientado a la producción de fruto. Se utilizan básicamente variedades tradicionales injertadas sobre patrones francos en el lugar definitivo de la plantación. El número de denominaciones varietales es elevado (143), aunque son 15 las que presentan una amplia difusión (FERNANDEZ y PEREIRA, 1993; PEREIRA, 1993). Estas variedades producen un fruto de elevada calidad y presentan una excelente adaptación ecológica (PEREIRA y FERNANDEZ, 1992): 1) En la provincia de Orense: Amarrelante y Rapada en Manzaneda; Negral y Raigona en Valdeorras; Famosa, Longal y Ventura en Mezquita, Gudiña, Riós y Vilardevós. 2) En la provincia de Lugo: Parede desde Fonsagrada hasta Becerría, donde se cultiva también Luguesa; Luguesa y Presa en el Caurel. 3) En el área central gallega, entre la provincia de Lugo y Pontevedra, Garrida y Loura, esta última con una área más amplia de difusión.

Aunque los portainjertos utilizados son mayoritariamente francos de semilla del país, se está recomendando la utilización

de portainjertos resistentes a la tinta (*Phytophthora* sp.) en áreas donde esta enfermedad tiene importancia, sobre todo por debajo de los 500 m. Los resultados obtenidos con algunos de estos clones híbridos euroasiáticos son prometedores (FERNANDEZ; 1990): HS, 110 y 7521.

La principal problemática del cultivo de esta especie es la elevada diversidad varietal existente que cumplía un papel importante en la antigüedad para asegurarse la producción ante las condiciones ecológicas imprevisibles y por cuestiones de polinización. Sin embargo, hoy en día es un problema para la industria del pelado, que necesita una elevada oferta de una variedad con buenas cualidades.

Otro problema que debemos tener en cuenta es la introducción de variedades foráneas en nuestra zona productora sin garantías de adaptación ecológica y que no presentan un mayor valor agronómico respecto a las autóctonas, así como la utilización indiscriminada de híbridos euroasiáticos resistentes a la tinta como productores directos que presentan grandes dificultades de adaptación en las zonas productoras de castaña y con una calidad inferior de fruto.

El caso del nogal es distinto, puesto que a pesar de la importante población de nogales autóctonos propagados por semilla (Cuadro 1) que generan unos importantes ingresos por la elevada calidad de la nuez producida (FERNANDEZ y PEREIRA, 1990), no ha sido objeto de nuevas plantaciones frutales por la falta de investigación y asesoramiento en cuanto al material vegetal a emplear. Actualmente se utiliza planta de semilla, y muy raramente variedades injertadas. En el caso de que exista

GALICIA

interés para realizar nuevas plantaciones de fruto, se debe recurrir a estas variedades, europeas para zonas elevadas con riesgo de heladas tardías (por ejemplo, Franquette) y americanas o europeas en zonas sin riesgo de heladas (por ejemplo Serr, Chico, Hartley y Pedro). El portainjertos debe ser de semilla de Juglans regia.

PEQUEÑOS FRUTOS

En este tipo de cultivos debemos hacer mención a dos especies, el kiwi y la frambuesa. Las 15 ha de zarzamora que existían en Ordenes (La Coruña) se han levantado recientemente.

Estos cultivos han sido introducidos en Galicia hace pocos años, alcanzando una elevada importancia en el caso del kiwi, 363 ha con una producción de 7.295 t (28% de la producción nacional) (Cuadro 1), concentradas sobre todo en la provincia de Pontevedra y en menor medida en La Coruña (Cuadro 4). Las plantaciones realizadas hasta la fecha alcanzaron un elevado grado de tecnificación debido al buen precio que obtenía este producto en

el mercado. Sin embargo, en la actualidad el futuro se presenta incierto, puesto que la competencia del fruto importado de otros países europeos ha provocado una continua bajada del precio del producto, ralentizándose el ritmo de las nuevas plantaciones industriales.

El 99% de la superficie cultivada está ocupada por la variedad Hayward. Otras variedades son Monti, Bruno y Abbot, preferidas para huertos familiares. Los polinizadores utilizados son Tomuri mayoritariamente, y en menor medida Matua. La forma de propagación es el estaquillado en un 50% y el otro 50% injertando sobre semilla procedente de Bruno (en este caso se presentan problemas con las heladas otoñales en algunos años).

Aunque se pensó en la frambuesa como un cultivo interesante por su adaptación a las condiciones edafoclimáticas así como su adecuación al elevado minifundismo existente en Galicia, su implantación es lenta y limitada debido seguramente a la elevada mano de obra que exige, aunque el cultivo es demasiado reciente como para aventurar su futuro.

Actualmente existen un total de 20,1 ha en cultivo (Cuadro 5), de las cuales 19,2 ha están localizadas en la provincia de Lugo, 17 ha gestionadas por la empresa transformadora AROTZ. El resto de las plantaciones son familiares. La producción estimada en un año normal es de 170.000 kg, sin embargo, debido a las condiciones ecológicas, en 1993 solamente produjeron 90.000 kg. La variedad utilizada en todas las plantaciones ha sido Heritage.

CONCLUSIONES

A pesar de la importancia de la fruticultura tradicional en Galicia, el desarrollo de este sector es muy lento, incorporando paulatinamente las nuevas técnicas de cultivo y variedades. La dedicación es a tiempo parcial en la mayoría de los casos, con poca especialización.

Los recursos dedicados a la investigación en fruticultura son escasos, y el asesoramiento técnico es reducido, lo que puede provocar que cultivos tradicionales como el nogal pierdan la relevancia que han tenido hasta el momento. Sin embargo, son de destacar las iniciativas que se observan en castaño, pequeños frutos y cerezo. La renovación varietal que se produce en las frutales de pepita también son un índice de que el sector no está estancado.

BIBLIOGRAFIA

- CAMBRA, R. (1984). Denominaciones del melocotón. Estación Experimental de Aula-Dei, C.S.I.C., Zaragoza. Boletín, 13, 120 p.
- FERNANDEZ, G. (1989). La economía agraria gallega en 1989. COREN, Orense, 942 p. I.S.B.N.: 84-404-7460-1.
- FERNANDEZ, J. (1990). Primeros resultados de portainjertos clones de castaño seleccionados por resistencia a Phytophthora. ITEA, 86 (3), 167-177.
- FERNANDEZ, J.; PEREIRA, S. (1990). O cultivo do castiñeiro, nogueira e cerdeira nos seus aspectos forestal, frutal e mixto. FOUCE, 117, 26-39.
- FERNANDEZ, J.; PEREIRA, S. (1993). Inventario y Distribución de los Cultivares Tradicionales de Castaño (*Castanea sativa* Mill.) en Galicia. MAPA, MONOGRAFÍAS I.N.I.A., 87, 171 p. I.S.B.N.: 84-7498-424-6.
- ICONA, 1980. Las Frondosas en el Primer Inventario Forestal Nacional. Ministerio de Agricultura, 236 p.
- MAPA (1990). Anuario de estadística agraria. Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación, 678 p. I.S.B.N.: 84-7479-274-6.
- PEREIRA, S.; FERNANDEZ, J. (1992). The most important chestnut cultivars in Galicia, Spain. International Chestnut conference, Morgantown, West-Virginia, 9 p.
- PEREIRA, S., 1993. Caracterización y Selección de cultivares Tradicionales de *Castanea sativa* Mill. en Galicia. Tesis Doctoral. U.P. de Madrid (En preparación).

Cuadro 4. Localización y superficie de las plantaciones de kiwi actuales.

Localización	Superficie (ha)
Pontevedra:	
Mos.....	10
Ponteareas.....	40
Poriño.....	10
Redondela.....	5
Ribadumia-Villagarcía.....	40
Rosal.....	5
Salceda.....	20
Salvatierra.....	10
Sotomayor.....	5
Tomíño.....	120
Tuy.....	40
Subtotal en Pontevedra:	305
A Coruña:	
Barbanza.....	20
Carral.....	8
Ferrol.....	12
Outes.....	13
Puenteceso.....	8
Subtotal en A Coruña:	61
Total	366

Cuadro 5. Localización, superficie y edad de las plantaciones de zarzamora gallegas.

Localización	Superficie (ha)	Años
Lugo:		
Antas de Ulla.....	17.....	5
Castro de Ribeira de Lea.....	1,2.....	2
Pontevedra:		
A Golada.....	0,9.....	2
Lalín.....	1.....	4

Robotización del ordeño

ESTUDIO EN UNA EXPLOTACION DE VACUNO SITUADA EN LA PROVINCIA DE LUGO

Por: Fernando Verdes*, G. Amil* y Francisco Maseda*

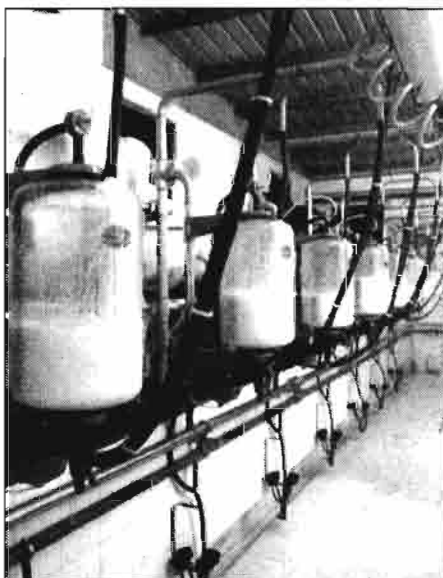
INTRODUCCION

A partir de los primeros años de la década de 1980, las nuevas tecnologías y de manera particular, la automática y la robótica, revolucionaron las técnicas de trabajo y permitieron realizar, en algunos casos por completo, el control de las variables que intervienen en los procesos productivos, sin necesidad de personal alguno.

El sector agrario presenta unas particularidades muy específicas que ralentizan la incorporación a sus procesos de producción las nuevas tecnologías aludidas en el párrafo anterior. Esas particularidades se refieren, entre otros, a los siguientes aspectos:

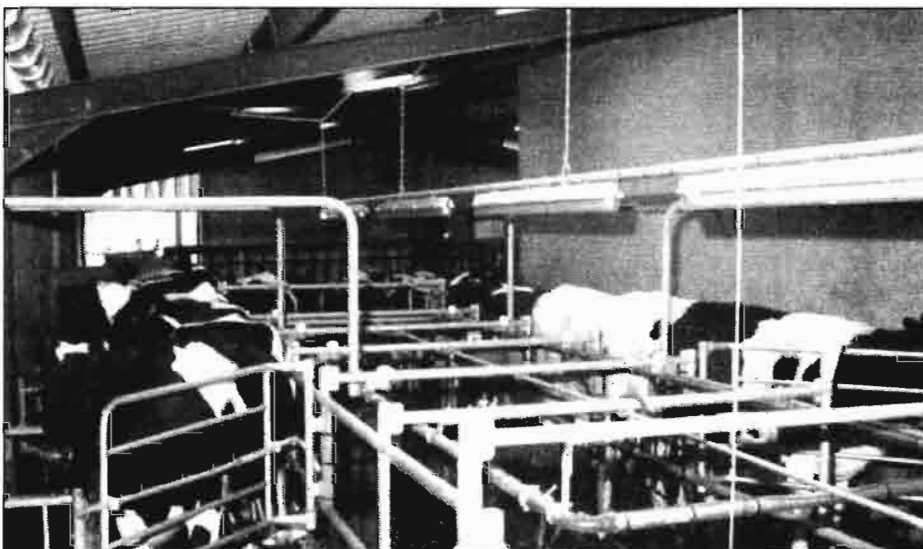
- estacionalidad de muchas labores,
- carestía y peligrosidad de algunos de los productos utilizados,
- necesidad de trabajar con productos difícilmente accesibles, baratos y dispersos en áreas muy amplias,
- gran variedad de formas, tamaños y colores de los productos obtenidos que, con frecuencia además, son extraordinariamente frágiles,
- posibilidad, al menos en alguna área de trabajo como por ejemplo en producción animal, de que puedan darse reacciones peligrosas e imprevisibles y, finalmente,
- condiciones climáticas, muchas veces adversas.

Por las razones expuestas, es todavía necesario desarrollar mucho trabajo investigador que permita incorporar, con garantía suficiente, aquellas técnicas de producción al sector agropecuario.



Ciñéndonos al campo concreto de la producción animal, y de manera particular al ordeño de las explotaciones de ganado vacuno, hay que señalar que es en esa labor donde fueron llevados a cabo los primeros sondeos informáticos que abrieron el camino hacia la automatización del sector pecuario y, en la actualidad se ha conseguido ya el desarrollo de una sofisticada tecnología que permite comercializar un tipo de sala de ordeño (SO) donde se llevan a cabo sin necesidad de personal alguno el control de las variables productivas.

En la revista de AGRICULTURA se han publicado artículos que hicieron referencia a la ingeniería de sistemas que interviene en la tecnología que permite realizar, sin intervención del vaquero, las labores de:



SOPEXA.

(*) Escuela Politécnica Superior de la Universidad de Santiago.

- Identificación de los animales que acuden a la sala,
- pesado de los mismos y apoyo de la ubre,
- control de producción y detección precoz de mamitis,
- retirada automática de la unidad de ordeño,
- suministro de alimento concentrado según el nivel productivo, tanto dentro como fuera de la SO.

Como se puede observar, la única labor que necesita de la intervención de personal es la puesta de pezoneras y, por lo que a esta labor respecta, ya se ha conseguido realizar un robot de que la efectúa. Es lo que se conoce como robot de ordeño.

También AGRICULTURA, ha publicado artículos sobre el estado actual de la tecnología de dicho robot, describiendo, obviamente con las limitaciones que impone la protección industrial, los principios físicos utilizados, tanto en la parte de análisis de imagen como en la parte de robótica.

En la actualidad ya es posible adquirir un centro de ordeño robotizado (COR), y este trabajo pretende realizar un análisis de la incidencia que tal centro puede tener en la rentabilidad productiva.

INCIDENCIA DEL ORDEÑO ROBOTIZADO EN LA PRODUCCIÓN LÁCTEA

A nuestro entender el estudio del ordeño robotizado, desde una perspectiva de ingeniería agronómica, debe tener en cuenta un doble aspecto: el puramente tecnológico y el de su influencia sobre la actual técnica productiva. En anteriores ocasiones se ha hecho referencia al primero y en esta, vamos a referirnos a su influencia en la rentabilidad productiva.

Una explotación de vacuno de leche puede ser definida como un lugar geográfico en el cual evolucionan tres poblaciones distintas:

- productos,
- medios productivos, y
- personal,

y para definir como se verá afectada la explotación si se sustituye la sala de ordeño, por un centro de ordeño robotizado, es preciso estudiar como resulta influido cada uno de los conjuntos aludidos.

Una explotación de ganado vacuno para producción láctea rinde básicamente dos tipos de productos:

- leche, y
- carne,

y en ambos tiene una incidencia notable la robotización como demuestran unas experiencias efectuadas por el IMAG [(Wageningen) Holanda] donde, trabajando con lotes de hembras, uno en ordeño clásico, dos veces al día, y otro en ordeño libre, se obtuvo como resultado que los animales en ordeño libre acudían al COR hasta ocho veces al día y, como consecuencia, sin variar la alimentación ven aumentada la cantidad de leche producida en el total de la lactación, en un 14%, sin que, por otra parte, se aprecie diferencia significativa alguna ni en el estado de salud ni en la fertilidad de los mismos.

Teniendo en cuenta este incremento productivo del 14%, en las páginas que siguen se calculan los flujos económicos comparando nueve situaciones, según el tipo de animales (alta, media y baja producción, medida en kg/vaca y año), el centro de ordeño (RO ó COR) y el racionamiento (disminución o no de consumo de pienso).

Se toma como referencia una explotación de ganado vacuno, situada en la provincia de Lugo y con una cuota láctea fijada en 321.420 kg/año. En ella está instalada una SO en espina de pescado para 10 plazas.

Los resultados obtenidos para esas nueve situaciones, figuran en el cuadro nº 1 y la justificación de los datos en el incluidos, es el objeto de este trabajo.

La leche producida, principal fuente de ingresos de la explotación, tendrá el mismo precio de venta cualquiera que sea el supuesto considerado. Por ello, y considerando fijas tanto la cuota de producción como la calidad, no afecta a los índices relativos obtenidos en las distintas situaciones y, su valor no se tiene en cuenta para los cálculos, a efectos comparativos.

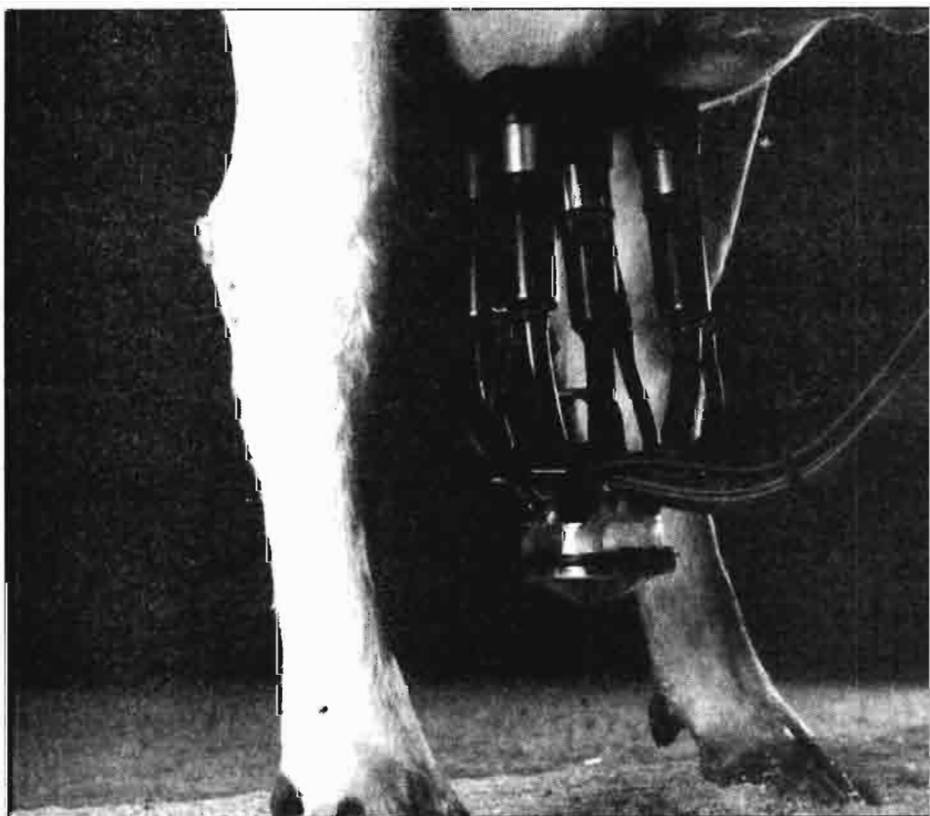
ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS

El cuadro nº 2, compara los valores medios de los índices relativos a "ingresos menos gastos (I-G) por kg de leche producida".

En el concepto "ingresos" se consideran las ventas de terneros y de vacas de desecho, ya que los derivados de la venta de leche son los mismos para todos los supuestos.

Ingresos por venta de terneros

El porcentaje medio de nacimientos se estimó en el 92%, siendo destinada



El grupo de producción de leche Harmony patentado por la compañía, proporciona un flujo continuo de leche y reduce la velocidad de impacto del aire en los pezones de las vacas.

¿Qué tienen los profesionales del verde para cuidar los jardines de los municipios?

¿Y para trabajar en el campo?

¡EL RUNNER!

EN LOS MUNICIPIOS

Eficaz y confortable, concebido para aprovechar al máximo la potencia y trabajar con agilidad en espacios reducidos, el nuevo tractor compacto Runner Lamborghini trabaja con eficiencia y precisión en espacios cerrados, instalaciones deportivas, espacios verdes con un gama completa de aperos desarrollados para aprovechar al máximo su versatilidad.



EN EL CAMPO

Trabajando en ladera y en terrenos difíciles el Runner Lamborghini se encuentra realmente a sus anchas aprovechando al máximo toda su capacidad de tracción.

En los invernaderos y en espacios cerrados exprime al máximo la gran maniobrabilidad con la que ha sido proyectado.

RUNNER 350.

Lamborghini



Especialistas en Girasol



**SEMILLAS
PACIFICO**



Distribuida en exclusiva por



CARGILL ESPAÑA, S.A.

EXTREMADURA - TEL. 924-45 55 00-01 CASTILLA-LEÓN - TEL. 983-23 96 59 CASTILLA-LA MANCHA - TEL. 967-44 09 21
ANDALUCÍA - TEL. 95-428 92 00 - TEL. 957-47 65 51 ARAGON-CATALUÑA - TEL. 976-27 58 91

CONCEPTO	kg / vaca y año								
	7 500		5 300		3 500				
	S O	C O R	S O	C O R	S O	C O R			
N° de vacas	42,9	37,6	60,0	52,6	91,8	80,6			
I Terneros	2,50	2,43	2,13	3,58	3,41	3,14	5,65	5,48	4,81
V. desecho	0,86	1,00	0,88	1,05	1,40	1,23	1,29	1,61	1,41
TOTAL INGRESOS	3,36	3,43	3,01	4,63	4,81	4,37	6,94	7,09	6,22
G Piensos	8,55	7,50	6,74	8,54	7,48	6,36	8,62	7,47	6,19
A M. obra	5,34	2,84		6,79	3,87		11,43	7,39	
S Forraje	5,63			7,79			10,16		
T Sanidad	1,20	1,05		1,59	1,39		2,28	2,00	
O Amortiz.	2,57	6,53	6,47	2,57	7,07	6,47	2,57	7,82	7,07
S Reposición	0,95	1,11	0,97	1,17	1,56	1,37	1,43	1,79	1,57
TOTAL GASTOS	24,23	24,80	23,69	28,44	29,36	27,25	36,48	36,91	34,38

Cuadro n° 1. Resumen de resultados en pta/kg. de leche

Tipo de ganado según producción	ALTA	MEDIA	BAJA
	I = 3,26 ± 0,13 G = 24,24 ± 0,32 -20,98	I = 4,60 ± 0,13 G = 28,35 ± 0,61 -23,75	I = 6,75 ± 0,27 G = 35,92 ± 0,78 -29,17

Sistema de ordeño	S O	C O R
	I = 4,89 ± 1,05 G = 29,72 ± 3,59 -24,74	I = 4,82 ± 0,65 G = 29,39 ± 2,15 -24,57

Racionamiento en el caso de C O R	I (sin reducción de animales)	II (con reducción de animales)
	I = 5,11 ± 1,07 G = 30,35 ± 3,53 -25,24	I = 4,53 ± 0,93 G = 28,44 ± 3,14 -23,91

Cuadro n° 2. Índices relativos en pta/kg de leche. Comparación de valores medios.

CONCEPTO	S O	C O R
ALTA PRODUCCION	7	6
MEDIA PRODUCCION	8	6
BAJA PRODUCCION	10	8

Cuadro n° 3. Vida útil de las hembras según producción y sistema de ordeño (años).

una parte de los mismos a la reposición anual de las hembras productoras que causan baja en la explotación.

El precio medio de venta en el mercado con destino a cría se estima, a efectos de cálculo, en 24.000 ptas./unidad.

Ingresos por venta de hembras de desecho

El período medio de vida útil de las hembras en la explotación va a depender fundamentalmente de dos factores:

- su productividad, y
- el sistema de ordeño utilizado.

Por ello, anualmente, será necesario reponer un determinado número de animales.

En el cuadro n° 3 aparecen reflejados los años de vida útil que se han considerado para cada caso, teniendo en cuenta los anteriores parámetros.

En el resumen del cuadro n° 1, se ha estimado, a efectos de cálculo, un precio medio de venta de 45.000 ptas./unidad.

Gasto en alimentos concentrados

Para la determinación de este coste, se ha considerado una ración diaria que supone una media de 0.280 kg de pienso por kg de leche para el ganado en producción, durante un período que abarca 10 meses al año.

El precio del concentrado se considera de 30.5 pta/kg y presenta el siguiente valor nutritivo:



GALICIA

- proteína digestible: 0.151 Kg/kg,
- energía digestible: 0.970 UF/kg,
- materia seca: 88.5%.

En el caso de mantener el mismo nº de cabezas con COR que con SO y debido a que los animales incrementan su producción como consecuencia del ordeño libre, el racionamiento debe tener en cuenta tal circunstancia y disminuir el concentrado de manera que la producción total del rebaño no sobrepase la cuota láctea disponible.

En el segundo supuesto, al disminuir el nº de efectivos con COR, es posible, produciendo el mismo volumen de forraje en la explotación, aumentar la cantidad ingerida por cada vaca y, en consecuencia, disminuir la cantidad de alimento concentrado.

Con esas hipótesis se diseña el racionamiento.

Gastos en mano de obra

Este coste se calculó valorando la unidad de tiempo empleada por la mano de obra en las diversas operaciones. Se tomó como dato base 426.7 pta/h, que equivale a una retribución anual de 1.200.000 pta.

El COR elimina gran parte de la mano de obra pues en esta labor emplea un trabajador 9 min/vaca y día, en el caso de las hembras muy productoras; 7.5 min/vaca y día, en las de media producción y 6.8 min/vaca y día, en el caso de las poco productoras, según datos obtenidos en la explotación de referencia.

Hay que tener en cuenta que en cada turno de trabajo, actuaban dos operarios y que la sala no disponía de retirada automática de la unidad de ordeño.

Gastos en alimentos forrajeros

La explotación considerada dispone de la siguiente producción forrajera:

- 180.846 kg de heno de pradera polifita de calidad media,
- 255.960 kg de ensilado de pradera, y
- 189.000 kg de forraje verde.

En los cuadros nº 4 y 5, se refleja el valor alimenticio de los forrajes utilizados, así como la ración alimenticia suministrada al ganado según producción y forma de ordeño.

En el caso de considerar hembras muy productoras, se producirá un exceso de alimentos forrajeros en la explotación, al haber un menor número de animales, mientras que en el caso opuesto, animales poco productivos, habrá un déficit.

El coste de los forrajes se ha calculado partiendo de un precio base de 10 pta/kg M.S.

Gastos en Sanidad

Este concepto engloba los costes ocasionados por la asistencia veterinaria y la inseminación artificial, estimándose en 9.000, 8.500 y 8.000 pta/vaca y año según se consideren hembras de alta, media o baja producción.

Gastos en amortización de las instalaciones de ordeño

El cálculo del coste horario y anual de la SO y del COR, se ha efectuado en ba-

se a las expresiones que son de uso común en la bibliografía al respecto.

Se trabajó además con los siguientes datos:

- valor de adquisición para la SO: 5.000.000 pta,
- valor de adquisición para el COR: 10.000.000 pta,
- vida útil para la SO: 12 años (17.000 h).
- vida útil para el COR: 7 años (18.000 h).

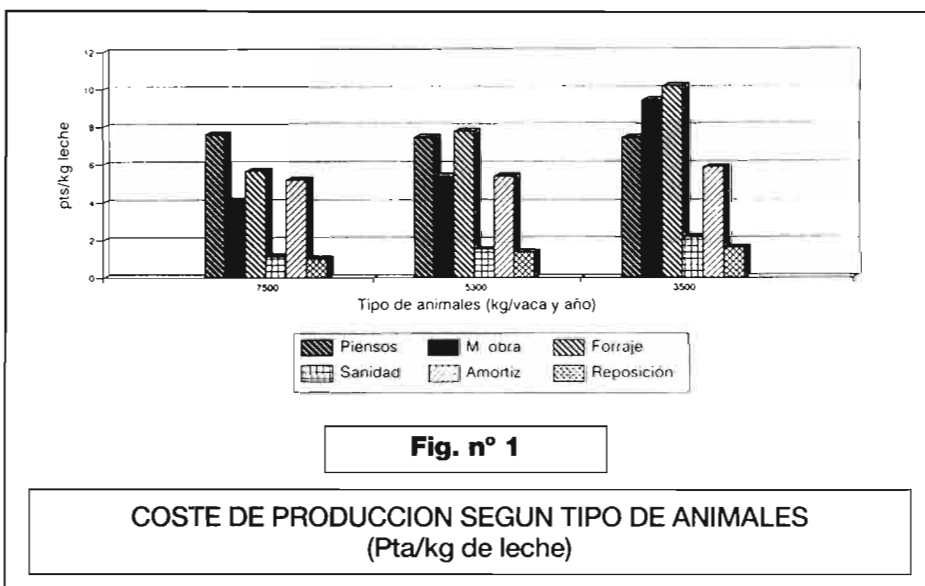
El nº de horas de trabajo al año para la SO se dedujo en base a los datos de mano de obra.

Para el COR, se consideró que éste dispone de 4 puntos de ordeño siendo utilizados simultáneamente dos de ellos como media y empleando en cada turno 5, 4 y 3 min., según la mayor o menor productividad del animal.

Finalmente, se considera el 9% como interés del capital.

Gastos en recría para reposición

Según datos experimentales, los gastos ocasionados por una novilla hasta su



CONCEPTO	HENO	ENSILADO	VERDE
PD (kg/kg)	0.038	0.009	0.017
UF (kg/kg)	0.490	0.150	0.150
MS (%)	85.70	22.50	20.00

Cuadro nº 4. Valor nutritivo de los alimentos forrajeros.

CONCEPTO	kg / vaca y año						Vacas secas
	7 500		5 300		3 500		
	S O	C O R	S O	C O R	S O	C O R	
Nº vacas	42,9	37,6	60,0	53,6	91,8	80,6	
Heno R1	9,0	10,4	9,0	10,4	7,0	8,0	5,8
Heno R2	9,0	10,4	9,0	10,4	4,7	5,7	4,7
Ensilado	27,3	31,8	24,0	26,0	27,0	31,4	22,8
Verde	14,7	17,3	17,0	18,5	20,0	23,3	20,0

Cuadro nº 5. Ración alimenticia suministrada según producción y sistema de ordeño. (kg/día).

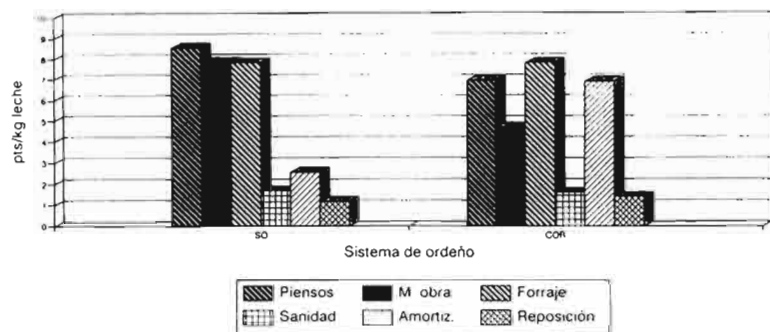


Fig. nº 2

COSTE DE PRODUCCION SEGUN TIPO DE ANIMALES (Pta/kg de leche)

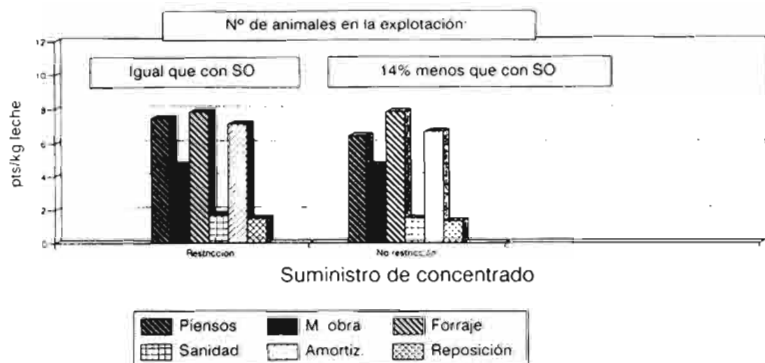


Fig. nº 3

COSTE DE PRODUCCION SEGUN SUMINISTRO DE CONCENTRADO

de producción”, medida en pta/kg de leche producida, tienen los factores de variación, “tipo de animales”, “sistema de ordeño”, y “suministro de concentrado”.

De manera gráfica, esa influencia se cuantifica en las figs. nº 1, 2 y 3, que representan, desglosado, el coste que ocasiona cada uno de los componentes que intervienen en una explotación de vacuno de leche, a excepción de la maquinaria y de los fertilizantes, por considerar que no dependen de los factores antes aludidos.

Teniendo en cuenta los resultados representados en la fig. nº 1, relativa a la influencia del *tipo de animales*, puede concluirse que los gastos ocasionados por el consumo de forraje, mano de obra, sanidad y la necesidad de reposición, se incrementan notablemente cuando se trabaja con animales de menor producción. Hay que añadir que si bien la cifra de 7.500 kg/vaca y año, es muy alta, es necesario tener en cuenta, sin embargo, que el robot consigue incrementar la producción, como puede verse en la gráfica, sin incrementar el consumo de piensos compuestos.

Por lo que atañe al *sistema de ordeño*, fig. nº 2, vemos que este factor no afecta al consumo de alimentos forrajeros, ni a la sanidad, ni a las necesidades de reposición; en cambio se producen alteraciones de gran importancia en los capítulos relativos a la mano de obra, a la amortización y al consumo de piensos compuestos.

Ya en el caso de instalar un *centro de ordeño robotizado*, fig. 3, y teniendo en cuenta que en ordeño libre los animales

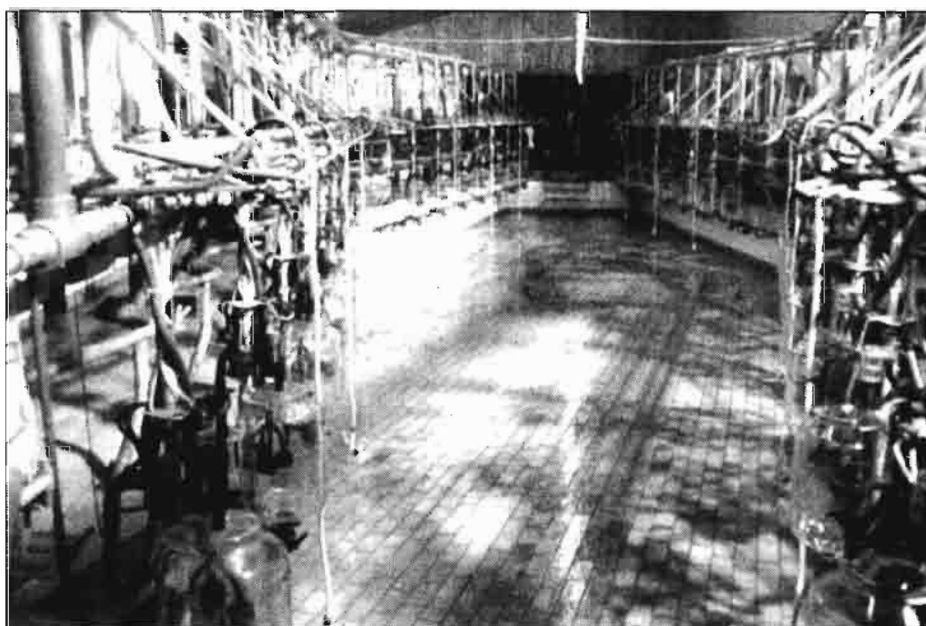
entrada en producción ascienden a 50.000 pta. Asimismo, el primer parto, por término medio, tiene lugar cuando ésta alcanza los dos años de edad.

Conviene señalar que en el estudio económico no se han cuantificado los costes de utilización de la maquinaria existente en la explotación, ni los correspondientes al mantenimiento y abonado de las superficies forrajeras, por suponerlos similares, tanto con el empleo de la SO como con el COR. Tampoco se contabilizaron las partidas correspondientes a seguros e impuestos.

Asimismo, el trabajar con animales de gran calidad supone además el disponer de crías de un alto valor genético que puede reportar mayores beneficios y facilidad para su venta.

CONCLUSIONES

Las conclusiones hacen referencia a la influencia que sobre la variable “costes

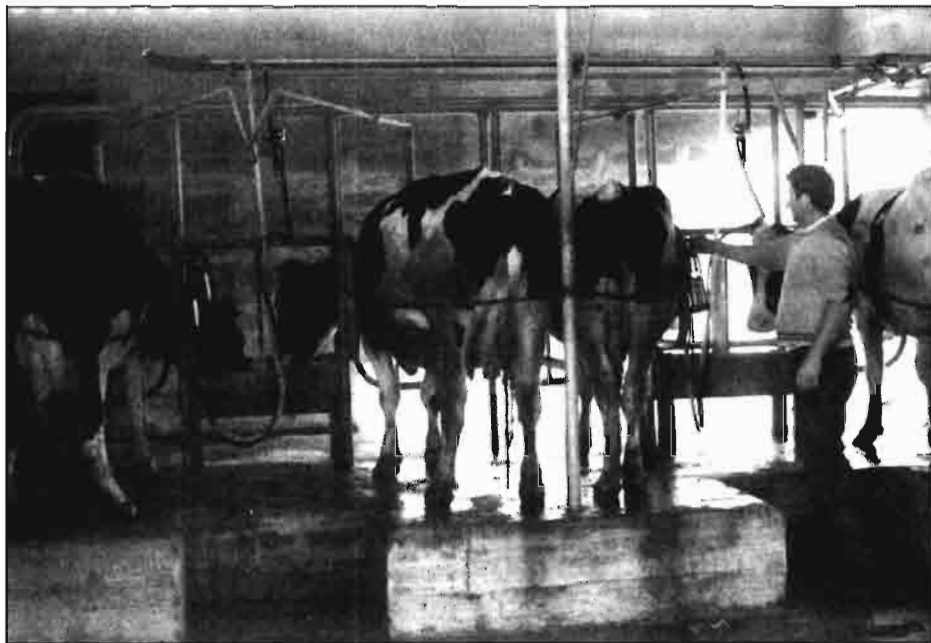


incrementan su producción, los resultados no sufren alteraciones importantes cualquiera que sea la solución adoptada, esto es, o disminuir la ingestión de concentrado o disminuir el nº de animales.

En la fig. nº 4 se ha considerado el coste total de la leche producida, en pta/kg, calculado como los gastos debidos a los apartados antes aludidos de consumo de pienso, mano de obra, etc., menos los ingresos obtenidos con la venta de terneros más vacas de deshecho, y se ha representado dicho coste en función de los factores de variación.

En esa fig. puede verse como el único factor con influencia significativa en el coste es el primero de ellos, y además con la particularidad de que, salvo el consumo de pienso compuesto, todos los apartados contribuyen, en mayor o menor medida, a ese encarecimiento, como se comprobó en la anterior fig. nº 1. Existen datos en la bibliografía especializada sobre este punto y señalan una disminución importante del rendimiento cuando se trabaja con animales de producción superior a 6.500 kg/vaca y año; sin embargo con el COR puede superarse, a nuestro juicio, ese umbral.

Por lo que respecta a los componentes del precio, es de destacar, en primer lugar que, en el caso de instalar un centro de ordeño, es la amortización del mismo, el único factor que encarece de ma-



nera importante el coste de producción. El resto de los componentes del precio, o se mantiene o disminuye respecto a la sala de ordeño. Así pues la única limitación para el empleo de un robot es el elevado coste de adquisición. Estos resultados invitan a reflexionar sobre la conveniencia de establecer en nuestro país una línea de investigación que, apoyán-

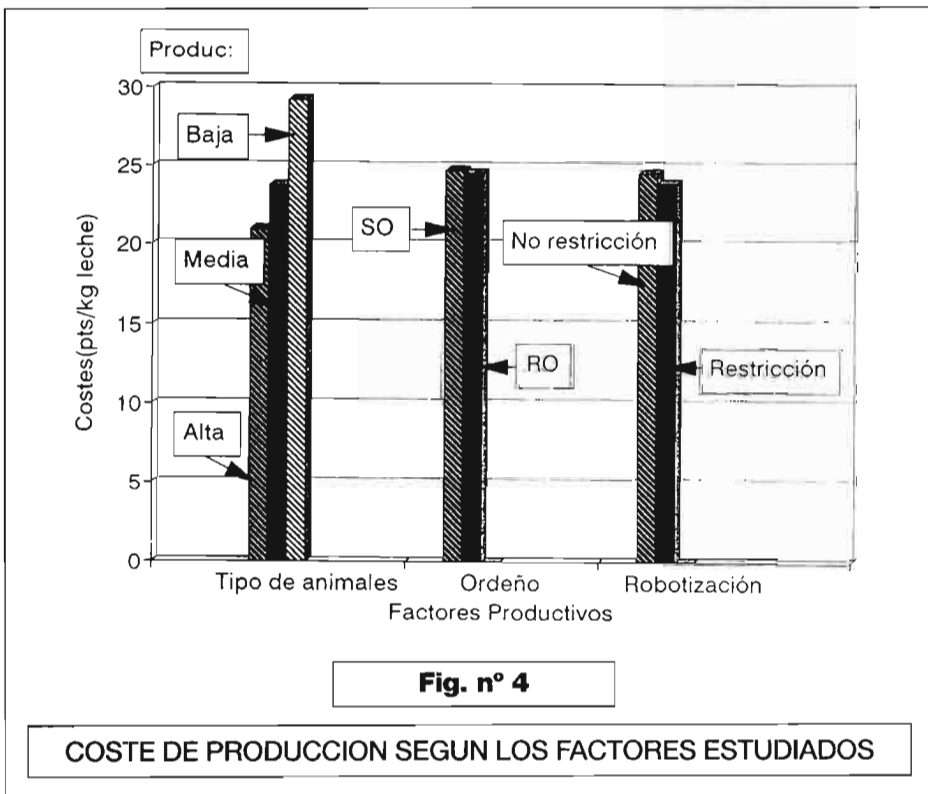
dose en las conclusiones conseguidas por centros de trabajo extranjeras, tenga como finalidad la construcción de un robot que se adapte a las estructuras de nuestro sector lácteo.

Téngase en cuenta que al disminuir el concepto de amortización y equipararse en este aspecto con la sala de ordeño, el coste de producción de un litro de leche puede disminuir en un 20%, cantidad importante teniendo en cuenta la producción anual.

En el aspecto sanitario, si bien en el coste no hay un reflejo importante de la robotización, no es arriesgado pensar que puede haber una disminución considerable en la aparición de mamitis ya que el ordeño libre vacía la cisterna de la ubre con mayor frecuencia que en el ordeño clásico. A través de este efecto el robot puede evitar, además de los gastos relativos a la sanidad, los derivados de la pérdida productiva.

Con la utilización del COR se consigue una importante disminución en los costes de mano de obra. Así, de los números que figuran en el cuadro de resultados se puede estimar un ahorro situado en torno a un 75%. Además con la robotización se obtiene un notable incremento de la calidad de vida; esa mejora si bien no cuantificable tiene una gran transcendencia, al establecer como referencia el sector servicios o cualquier otro distinto del primario.

La referida mejora actúa sobre dos aspectos básicos, como son: el horario y el tipo de trabajo, eliminando la rigidez del primero y la incomodidad del segundo.



Jornada técnica
en Almodóvar del
Campo (Ciudad Real)

Recolección mecanizada del Olivar

SU ADAPTACION A CASTILLA-LA MANCHA

Por: Vicente Alcolado Sánchez Mateos* y Ramón Meco Murillo**

A principios de año tuvo lugar en Almodóvar del Campo (Ciudad Real), una demostración de maquinaria para la recolección de aceituna, organizada por la Consejería de Agricultura y Medio Ambiente de Castilla-La Mancha a través de la Delegación Provincial de Ciudad Real en la que presentaron por primera vez en la región algunos de los sistemas más novedosos, actualmente utilizados.

La recolección de la aceituna constituye en sí mismo uno de los factores más penosos y costosos en la explotación olivera incidiendo en gran manera en la rentabilidad del cultivo, por lo que la mecanización de esta tarea representa un avance muy importante.

La Jornada comenzó con una presentación a cargo del Ilmo. Sr. Director General de la Producción Agraria D. Antonio Salinas Hernández, quien resaltó la importancia del cultivo del olivar en la región cuya superficie ocupa el segundo lugar en el total nacional.

Seguidamente el catedrático de la Escuela de Ingeniería Técnica Agrícola de Ciudad Real, D. Andrés Porras Piedra disertó sobre diversos aspectos de la recolección mecanizada, sistemas y umbrales de rentabilidad, la cual fue seguida de un animado coloquio entre la mesa y el público.

A continuación, los asistentes se desplazaron al olivar experimental del Centro de Capacitación y Experimentación Agraria de Almodóvar del Campo, donde tuvo lugar la demostración en la que participaron siete firmas comerciales, presentando los diversos sistemas de recolección mecanizada.

Básicamente se presentaron dos procedimientos, manual de ramas, y vibradores de troncos multidireccionales.



Foto 1

El sistema manual es especialmente útil para recolectar pequeñas parcelas. Básicamente consiste en un motor de explosión que acciona una vara de fibra que a su vez hace vibrar las ramas produciendo la caída de la aceituna. (Foto 1).

Los vibradores de troncos multidireccionales, constan de un mecanismo accionado hidráulicamente que en su extremo dispone de una pinza articulada que se adapta al tronco, produciéndose una vibración que origina el desprendimiento y derribo de los frutos sin causar perjuicios al árbol y son fácilmente acoplables a cualquier tractor con potencia superior a 70 C.V. A su vez, produce efectos favorables como la oxigenación de las raíces y contribuye a paliar el problema de la vejería. En definitiva se ha demostrado la mejora sanitaria del olivar, especialmente dada la sensibilidad a la tuberculosis, *Pseudomonas savastanoi*, de la variedad "cornicabra" que es la más común en Castilla-La Mancha.

Este tipo de vibradores pueden estar situados frontal o lateralmente; éstos últimos están especialmente indicados para



Foto 2

(*) C.C.E.A. de Almodóvar del Campo (Ciudad Real). C. de Agricultura y Medio Ambiente de Castilla-La Mancha.

(**) Servicio de Investigación y Experimentación Agraria. D.G.C. y D.A.C. de Agricultura y Medio Ambiente de Castilla-La Mancha.

COLABORACIONES TECNICAS



Foto 3



Foto 4

altas densidades de plantación. (Fotos 2, 3 y 4).

Una variación del sistema frontal es la incorporación de un paraguas invertido que permite la recolección integral y perfectamente adaptada a olivos formados en un solo pie. La aceituna desprendida se almacena en una tolva interior que posteriormente se descarga directamente al remolque. (Foto 5).

Como complemento se efectuó una demostración de trituradora de ramas de olivo y restos de poda, así como poda mediante tijeras hidráulicas. (Foto 6).

En la misma finca se tuvo oportunidad de visitar los ensayos que el Servicio de Investigación y Experimentación Agraria realiza, con el fin de divulgar diversas técnicas relacionadas con dicho cultivo, ten-

dentes a mejorar su rendimiento y rentabilidad.

Para mejorar la fertilización se realizan —entre otros— ensayos de distintos niveles de N-P-K variando dosis y localización.

Se estudia a sí mismo, la respuesta al aumento de densidad intercalando un pie por el sistema conocido como "cinco de oros" dado que el olivar de nuestra región procede de un cultivo asociado con viña, dando origen a olivares con baja densidad.

Por otra parte, se realizan ensayos de

manejo y conservación del suelo del olivar mediante técnicas de mínimo laboreo y control de adventicias con suelo desnudo.

En definitiva, la Jornada despertó un gran interés, contribuyendo a un mayor acercamiento entre los agricultores que se dieron cita, en un número superior a las seiscientas personas, y la Administración Regional quien, ante la buena perspectiva del sector olivarero, trata de contribuir tanto al avance tecnológico y la mejora de la rentabilidad de la explotación como de la calidad del producto final obtenido.



Foto 5

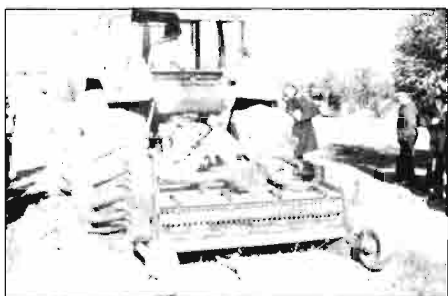


Foto 6

RELACION DE CASAS COMERCIALES PARTICIPANTES

N.T.A. Nuevas Técnicas Agrarias	Ctra. de Barcelona, 7 08840 Viladecans (Barcelona). Tfno.: 93/658 02 92	Vibradora manual de ramas
HALCON	C/. La Lonja, 53 23100 Mancha Real (Jaén). Tfno.: 953/35 01 25	Vibradora frontal multidireccional y Paraguas invertido frontal
VIDELSUR	Ctra. Bailén-Jaén, km. 12 23710 Bailén (Jaén). Tfno.: 953/67 28 34	Vibradora multidireccional frontal
GASCON	C/. Ramírez Figueras, 26 31540 Buñuel (Navarra). Tfno.: 948/83 32 67	Vibradora multidireccional lateral
PELLENC	Parque Tecnológico, calle nº 3 46980 Paterna (Valencia). Tfno.: 96/199 42 24	Vibrador frontal multidireccional Podadora hidráulica
TAGRA	Polígono Industrial "Los Alfares" - Parcela 50 14540 La Rambla (Córdoba). Tfno.: 957/68 22 42	Vibrador frontal multidireccional Vibrador frontal multidireccional
AGRIMONTE	Ctra. Córdoba-Málaga, km. 436 14530 Montemayor (Córdoba). Tfno.: 957/38 40 20	Vibrador frontal multidireccional
AGRIC, S.A. Maquinaria Agrícola	Ctra. Nacional 152, km. 80 08519 Las Masías de Voltregá. Tfno.: 93/850 27 00	Trituradora de ramón y restos de poda

El Fenómeno de niño

Por: Jesús M^a Simon Amor *

El Departamento de Proyectos y el de Economía, Unidad de Comercialización, de la Escuela Técnica Superior de Ingenieros Agrónomos de la Universidad Politécnica de Madrid está desarrollando el estudio de un nuevo asentamiento agrícola en el Departamento de Piura en Perú, denominado genéricamente "Ecodesarrollo de Nuevo San Vicente", en colaboración con la Universidad de Piura de dicho país. Dicho proyecto está enmarcado dentro del programa de Cooperación científica con Iberoamérica y abarca dos aspectos fundamentales: Por un lado el estudio y diagnóstico de la zona para ver la potencialidad de sus recursos y por otro lado la perspectiva social, humana y económica de 1.060 familias agrupadas en la "Asociación de Campesinos Nuevo San Vicente", que han obtenido la concesión de dicho terreno y desean asentarse en él.

Visto desde esta perspectiva dicho estudio no pasaría de ser uno más de los que se desarrollan en América Latina con objeto de promocionar y alentar la Agricultura en sus más diversas formas sino fuera porque este estudio tiene su "secreto". El campo de algarrobos sobre el que se piensa desarrollar dicho asentamiento ha surgido de forma espontánea a raíz de las lluvias torrenciales que asolaron dicha región en 1983 y que convirtieron, de la noche a la mañana una zona de puro desierto en zona de cultivo gracias al fenómeno "El Niño".

LOCALIZACION DEL ESTUDIO

En la zona noroccidental del Perú y entre los paralelos 3° y 6° se sitúa la región de Grau. Tanto hacia el Norte como hacia el Este disminuye la intensidad del fenómeno

el Niño y está en estudio su disminución hacia el Sur. Allí existen zonas desérticas donde el desarrollo agrícola está limitado por la escasez de agua, se desarrollan especies forestales de forma silvestre y resistentes a la sequía como el algarrobo. Su utilización como leña para los agricultores ha constituido una de las razones de la desertización de la zona, sobre todo en la de Nuevo San Vicente, que era hasta hace poco un auténtico desierto.



La llegada del fenómeno "El Niño" en 1983 supuso un cambio radical para la estructura de la zona. Las lluvias habidas en este período provocaron en varias zonas desérticas y entre ellas la de Nuevo San Vicente una regeneración natural del bosque. Dicha Asociación obtuvo la concesión de explotación de 5.460 ha para su desarrollo pecuario y forestal y sobre el que se está desarrollando el estudio de la ETSI Agrónomos y la Universidad de Piura. Dentro de la región de Grau tenemos la de Piura^(*) donde se localiza la citada explotación sobre la que se hace el proyecto.

Los objetivos que se pretenden son los siguientes:

- 1) Evaluar la mejor forma de explotación y conservación del bosque.
- 2) Establecer un programa de actuación para los asociados al proyecto.
- 3) Mejora de los sistemas de almacenamiento y vías de acceso al mismo.

4) Instalación de una planta piloto de transformación de la algarroba.

5) Creación de un sistema de comercialización.

6) Fortalecer la organización comunal en aspectos tecnológicos, empresariales y de comercialización.

Todo el estudio está pensado para hacer un aprovechamiento integral de la algarroba. Se puede obtener café por tostación; por la cocción de la vaina se puede obtener la algarrobina que se usa como edulcorante y jarabe reconstituyente; de la viña sin semilla se puede obtener la harina que se utiliza como ingrediente de galletas y haciendo una molienda más fina se puede utilizar como polvo soluble en la alimentación humana y finalmente la goma de semilla que contienen un total de 80% de azúcares y que es utilizado como espesante, gelificante, emulsionante y estabilizante en la alimentación.

REPERCUSIONES COMERCIALES INTERNACIONALES

En 1983 y debido a mi actividad profesional dentro del sector agrícola tuve la oportunidad de conocer las consecuencias y efectos comerciales de dicho fenómeno en el mercado de cereales. Si por un lado se desarrollaban unas excelentes perspectivas, para unas zonas desérticas de unos determinados países como Perú en este caso, para otros las perspectivas empezaban a ser algo más que sombrías. Ese mismo año Australia tenía la peor sequía que hasta entonces hubieran conocido, al mismo tiempo que los mercados de cereales en Estados Unidos se disparaban ante la sequía que amenazaba la cosecha.

A comienzos de 1983 el agricultor americano estaba pendiente de lo que pudiera ocurrir con los stocks sobrantes de mercancías, pues no le quedaba más remedio que entrar la mercancía en el programa PIK (Payment in kind) del Gobierno para garantizarse un precio. El precio al

(*) Dpto. Economía y Ciencias Sociales Agrarias.

Universidad Politécnica de Madrid.

COLABORACIONES TÉCNICAS

agricultor estaba en niveles de 2.60 c./bushel y ellos estaban esperando unos niveles mínimos de 2.90 para empezar a sacar mercancía. El año se presentaba francamente bueno desde el punto de vista meteorológico y con buenas lluvias que hicieron bajar los precios hasta sus límites.

Los informes meteorológicos de Abril de 1983, hablaban de la posible reducción de cosecha con pronóstico de bajos rendimientos debido a la "anormal tendencia del tiempo y de las condiciones del Niño que hay en el Océano Pacífico" (2). Esto se reflejaba en el mercado con una gran volatilidad de los precios. La tendencia se confirmó en Julio y a partir del 10 de Agosto de ese año el mercado inicia una subida fuerte de precios que hace que ese mismo día los mercados cerraran en límite en alza. Hubo que ampliar los límites operativos (el aceite de soja llegó a 150 puntos) y durante esos días se produjeron los "altos históricos" en los precios de los productos agrícolas debido a la fuerte sequía. Se suavizó algo con el anuncio en aquella época de la llegada del Ciclón Alicia y el mercado recupera la calma con la llegada de algunas lluvias el 31 de Agosto (3).

La esperanza que pudo despertar en un principio la sequía se convirtió en tristeza ante la magnitud de la misma. La situación "mejoró" en precios pero no de forma permanente para aquéllos que tuvieron mercancía y se las prometían muy felices con la situación. El anuncio de la Ley de Embargo contra Rusia el 14 de septiembre de ese año produjo una bajada muy fuerte en precios que frenó las posibilidades de una recuperación de los mismos.

Con todo, los informes de bajos niveles de stocks confirmaban una y otra vez que los efectos habían sido muy fuertes y el 20 de Enero de 1984 vuelven los mercados a subir superando los niveles anteriores y alcanzando por segunda vez y, en un espacio corto de tiempo, altos históricos de nuevo. Más adelante será la debilidad del dólar la que mantenga los precios, pues en Abril de 1984, justo un año después del fenómeno el Niño, los informes y pronósticos hablan de lluvias en Sudamérica. Sólo Rusia, tenía entonces, pronóstico de sequía.

Durante estos últimos años el Niño ha estado presente en el mercado sobre todo cuando se repetían los "indicadores" del mismo. No se ha repetido el fenómeno como entonces, aunque sí ha habido "sequía". No parece que de momento se vaya a arrepentir. Ahora y de cara al verano del 94 las únicas noticias de sequía se refieren a Texas, dentro del mercado americano. Por un lado Perú ganó en el nacimiento de sus bosques de algarrobos, pero perdió una de las fuentes de ingresos más importantes: la Harina de pescado. Todo fue por el Niño del cual pretendemos hacer un análisis, resaltando aquellos aspectos que consideramos más importantes desde el

punto de vista comercial.

No hay estudios relacionados con el tema pero, curiosamente en España y en el año 1983 si hubo algún problema fue la sequía en el campo español, hubo que tomar medidas importantes y sobre todo se tuvieron que dar créditos a los agricultores sobre todo en las provincias de Tarragona, Lérida, Guadalajara y Cuenca (4).

ANTECEDENTES Y ORIGENES DEL FENOMENO

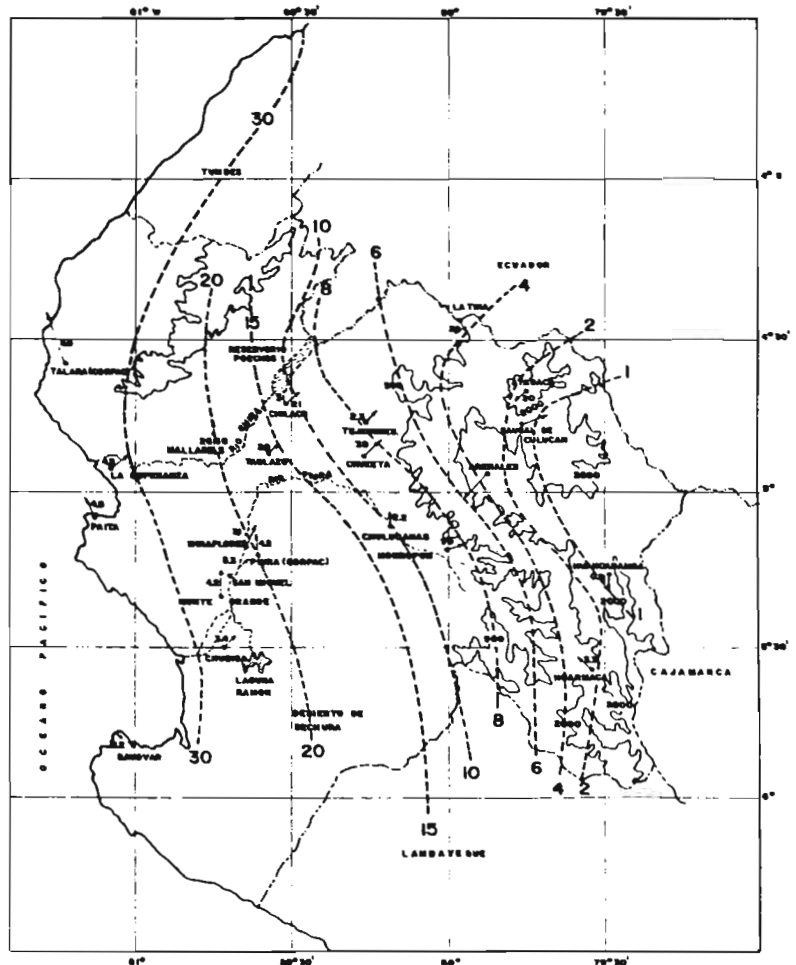
La zona donde son más importantes y notables los efectos del Niño es la región de Piura. Es ésta una franja entre el litoral y los Andes que se ensancha hasta unos 250 kms. y la costa llega a su punto más occidental. Adentrándose en la zona de

vientos anticiclónicos, es también el punto donde los vientos y corrientes marinas terminan y se separan del continente. Justamente ahí "da la vuelta" la corriente Humboldt.

De esta región es de la que procede la denominación de "El Niño" con que los pescadores de sus costas se referían al calentamiento de las aguas que coincidía usualmente con las proximidades de la Navidad. La actividad económica de esta región que depende de la agricultura y la pesca está profundamente afectada por la aparición intermitente, pero no periódica, del fenómeno o también por la extrema sequía que se produce a veces y que algunos dan en llamar el Anti-Niño.

Las indicaciones basadas en variables locales tienen aquí anomalías más acusa-

FIGURA 1
CURVAS DE IGUAL CONTRASTE (PRECIPITACION AÑOS DE NIÑO/AÑOS DE NO NIÑO).



*Mugica Ramón. opus cit.

**TABLA DE MASAS TOTALES ANUALES DE AÑOS HUMEDOS.
PERIODO 1925-1982 (6).**

CUENCA DEL RIO CHIRA		CUENCA DEL RIO PIURA	
AÑO	M.M.C.	AÑO	M.M.C.
1939	8,917	1926	1,972
1941	10,820	1932	2,412
1943	11,154	1933	1,464
1953	10,857	1939	2,679
1957	3,956	1941	3,252
1965	6,818	1943	3,397
1972	5,094	1953	2,118
1973	4,377	1957	1,623
1975	3,492	1965	1,646
1976	5,321	1972	1,703
1977	3,474	1973	1,655

das que en otras regiones por lo que son muy adecuadas para el "seguimiento" del fenómeno, aunque hay que hacer notar que respecto al inicio de tales variables ha habido anomalías. Así en el 82-83 se inician las mismas en Piura meses después de empezar en el Pacífico ecuatorial occidental, mientras que en el 72-73 fue a la inversa.

Una de las variables estudiadas fueron las lluvias⁽⁶⁾. Se preparó una carta con las curvas de igual contraste entre el promedio de lluvias de cuatro años de Niño (72, 76, 83 y 87) y las lluvias del resto de los años del período 1972 a 1987. Esto permitió observar que existía un contraste de más de 30 veces entre la lluvia en año de Niño y no Niño. El contraste disminuye hacia el interior, coincidiendo con las costas altas en la ladera de la cordillera andina y llega a ser la unidad y hasta menos en los puntos más altos (Figura 1). La comparación de cantidad de lluvia del año 83 respecto al promedio y a los once años anteriores también se estudió y dio como resultado las fuertes lluvias caídas en la costa durante el 83 contrastando la ausencia de las mismas en los años anteriores de No-Niño.

Por otra parte tenemos los caudales de los ríos Chira y Piura de la zona. En la tabla n° 1 podemos ver la distribución.

El promedio anual de lluvias en el Departamento de Piura es de 45 mm. en años anteriores a 1983. Bastaron 45 minutos en ese año para que cayera toda esa agua. Piura está por debajo de los quinientos metros de altura y normalmente las lluvias mayores han sido en alturas superiores a los dos mil metros. En 1983 la altura donde cayó más agua fue a 300 metros sobre el nivel del mar. Con estas cifras por delante hemos de decir que en los primeros seis meses de 1983 la masa de agua fue de 17,500 millones para el río Chira y de 11.000 para el Piura.

Las pérdidas económicas se cifraron en más de mil millones de dólares, aunque éstas no miden realmente el impacto pro-

ducido en la población con muy pocos recursos económicos.

Históricamente parece que se han encontrado antecedentes a estos fenómenos, así el Dr. Mabres⁽⁷⁾ citando la obra de W.H. Quinn, hace referencia a las evidencias arqueológicas de la llamada inundación Chimú, hacia 1.100, y otra más antigua en el mismo valle del Moche, en el que se asienta Trujillo, a 8° S. Cabría pensar que alguna de estas inundaciones tuviera un origen independiente del fenómeno del Niño, como ha ocurrido alguna vez.

En épocas más recientes, hay noticias de lluvias persistentes en la costa a esas latitudes, como la citada por Ulloa y Jorge Juan, que fechan en 1726 y probablemente son de 1728, afirmando que llovió durante 40 días en Chocope, cerca de los 8° S. Otras referencias históricas para El Niño del año 1578 son muy explícitas en referir grandes lluvias entre Tumbes y el Santa (a la latitud 9° s. aprox.), mencionando explícitamente "el diluvio de la truxillana tierra".

ANÁLISIS DEL FENÓMENO

La fuerza de los vientos y la fuerza de Coriolis.

El fenómeno el Niño no es sólo del Perú sino que se extiende a otras regiones, ya no solamente cercanas a la geografía peruana, sino también a zonas de Indonesia. Cuando zonas tan distantes se relaciona con un mismo fenómeno hace falta que una gran fuerza pueda hacer trasladarse los vientos de una zona a otra, esta fuerza es la de Coriolis, llamada así en honor de su descubridor. Este hizo los primeros estudios de la desviación que esta fuerza produce, apareciendo siempre que un cuerpo se mueve sobre la superficie de la tierra. Esta fuerza (Fco) hace que un móvil en el Hemisferio Sur desvíe su trayectoria hacia la izquierda de su camino, mientras que en el Hemisferio Norte tiende a desviarla hacia la derecha. (Figura 2).

Los vientos alisios soplan desde América hacia Australia sobre la línea del Ecuador, si bien antes han corrido paralelos a la costa hasta dicha línea donde empieza a afectar la fuerza de Coriolis que hace que convengan hacia Australia. Al mismo tiempo la fuerza de los vientos hace que en ese punto el agua de superficie sea arrastrada por el viento con lo cual hace aflorar las aguas frías más profundas y esto lo hace junto a la costa. Allí el agua será tanto más fría cuanto más fuerte sea el viento que empuja las aguas. Por tanto en el Ecuador, pero justo a la altura de Piura, es donde se encuentran la corriente costera peruana o Corriente de Humboldt que va al norte y la Contracorriente peruana que viene hacia el Sur.

"Se ha observado que la zona por donde corre la Contracorriente no es un lugar de agua más caliente que el ambiente pró-



Cuzco. Perú

COLABORACIONES TÉCNICAS

ximo a la Corriente. Se hace esta observación porque la forma más común de interpretar el fenómeno de lluvias excepcionales en la costa peruana consistía en referirlo a la presencia de la Corriente de El Niño. Se suponía que se trataba de una especie de río de agua caliente que se introducía en una zona del mar de aguas frías.

Esta idea procede de la observación correcta de la presencia de aguas calientes cuando ocurren las lluvias, y atribuir la alta temperatura del agua a una corriente que trae agua caliente, lo que puede no ser cierto. La alta temperatura del agua puede deberse a otras causas, muchas de las cuales están relacionadas con disminución de vientos, como son la ausencia del afloramiento enfriador, la ausencia de contención del agua ecuatorial en masa (no en forma de río), menor presencia de la corriente Peruana, que va hacia el Norte y mayor presencia de la Contracorriente que se dirige al Sur, y que en otras ocasiones corre a mayor profundidad, etc.

Por eso, es más seguro hablar de fenómeno El Niño, cuya presencia es comprobable midiendo temperaturas del mar, de acuerdo con ciertos convenios⁽⁸⁾.

La oscilación Sur (OS).

La circulación horizontal del aire debe completarse para que sea permanente, con una circulación vertical que ascendería por Indonesia y descendería en Sudamérica y que entre todas producirían a su vez una corriente horizontal, pero en un nivel superior y contraria al inferior. Cuando analizamos la "altura" a la cual se desarrollan estos vientos hemos de referirnos a las referencias que hace el Centro de Análisis Climático (CAC) de Estados Unidos. Según este centro los vientos inferiores no son los que van a ras de suelo, sino los que están a una presión de 850 milibares, equivalentes a unos mil quinientos metros de altura, y los que vuelven de Indonesia miden 200 milibares, equivalentes a doce mil metros de altura.

Si observamos la figura 3 podemos ver cómo los vientos forman un circuito cerrado, observándose que si la presión en A aumenta la de B se hace más baja incluso que lo normal y la inversa. Cuando una sube la otra baja provocando lo que se ha dado en llamar la Oscilación Sur. Midiendo la diferencia entre la zona A y B se puede

obtener un índice OS. Si tal índice es pequeño ocurre el fenómeno El Niño con aguas calientes en el mar y lluvias en el norte del Perú.

La situación podría denominarse "normal" cuando la diferencia de presiones es alta provocando fuertes lluvias en Indonesia y parte de Australia mientras que sería muy escasa en las costas peruanas. Cuando la presión en el centro del Pacífico Sur y en la costa peruana disminuye, entonces llueve más en Perú y menos en el Indico: es el fenómeno El Niño.

Otros indicadores.

La temperatura del mar es el indicador más conocido. También se considera el nivel medio del mar que cuando no hay fenómeno deben tener un nivel más alto en la costa australiana y a la inversa subirá en la costa peruana. Refiriéndonos al año 1983, el nivel del agua en la costa peruana estaba por término medio 50 centímetros por encima de la media de otros años.

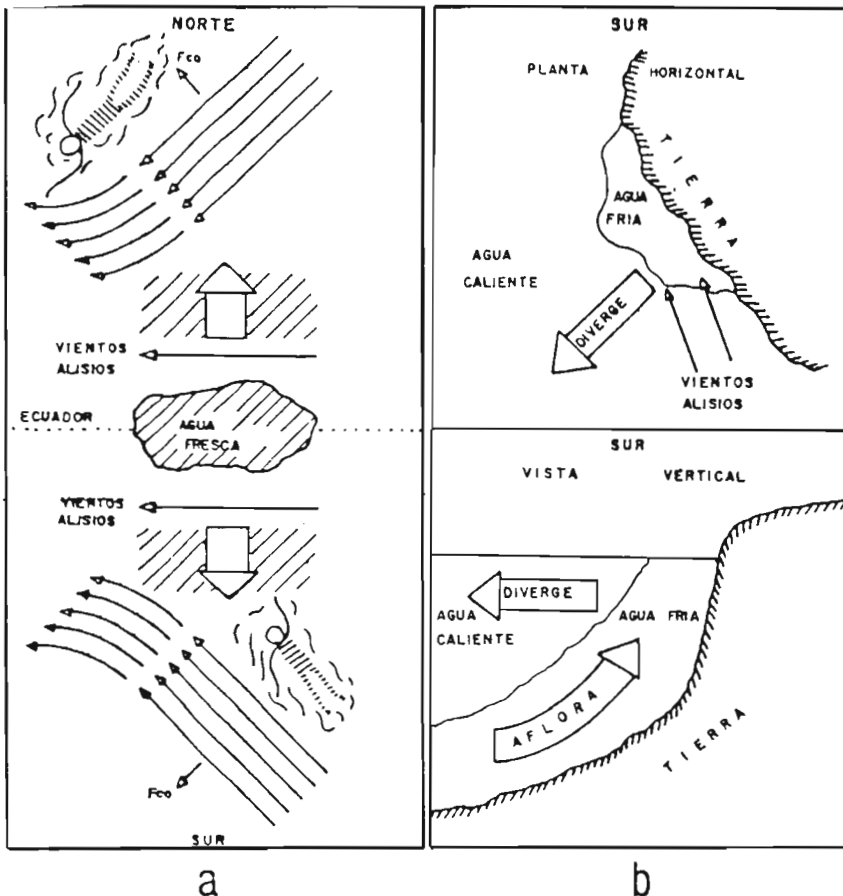
También se puede seguir por la presión atmosférica medida en ambas zonas. Se suele utilizar Tahití en la alta presión y Darwin, Australia, de baja presión. A esta diferencia se la denomina Indicador de la Oscilación Sur (IOS).

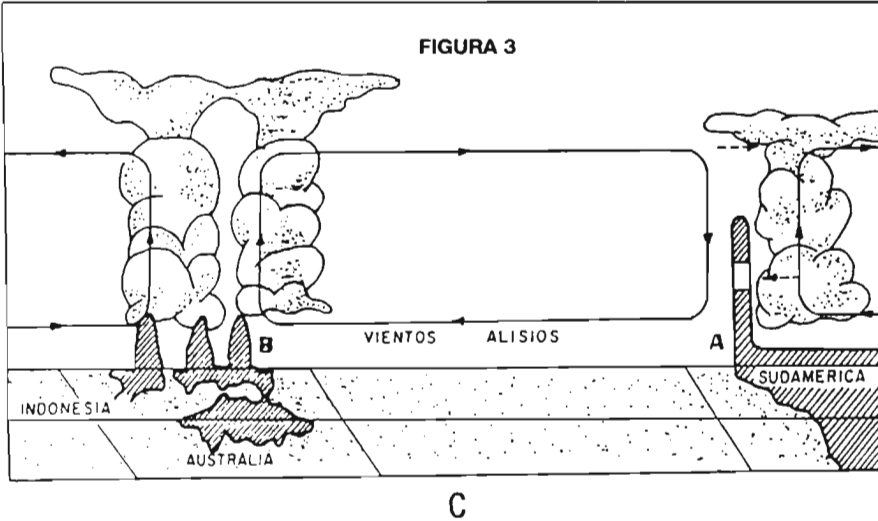
Cabría añadir otros fenómenos a menor escala, como son las brisas originadas entre el mar y la tierra y las brisas originadas en las laderas de las montañas, que se inician con un movimiento del mar hacia la tierra y de ahí a la montaña, ocurriendo esto, tal vez, al anochecer. En Piura las lluvias generalmente se producen entre las siete de la noche y las siete de la mañana del día siguiente. La mayor absorción de radiación solar por la vegetación, tiende a producir movimientos ascendentes del aire lo que produciría lluvias con más facilidad.

INVESTIGACION ACTUAL SOBRE EL FENOMENO EL NIÑO

El marzo de 1992 tiene lugar en Lima el Simposio Internacional de Registros del fenómeno ENSO (El Niño-Oscilación Sur) y eventos el Niño en el Oeste de América del Sur, y debido a los trabajos realizados por el Dr. Múgica, la Universidad de Piura fue coorganizadora del mismo. En ella se lleva actualmente un seguimiento muy estrecho del Niño al contar con un radar MTS (Wind Profiler), que es uno de los tres que funcionan en el mundo con dicho objetivo y al que se incorporó la Estación Meteorológica que ya funcionaba en el Campus desde 1986. De acuerdo con los datos aportados por el Dr. Mabres⁽⁹⁾, existen actualmente una serie de estudios sobre el tema de los cuales destacamos algunos por su importancia.

FIGURA 2
SENTIDO DE LA FUERZA DE CORIOLIS, FCO, Y SUS EFECTOS EN LA SUPERFICIE MARINA
A) AFLORAMIENTO ECUATORIAL B) AFLORAMIENTO COSTERO





Estudios del Paleo-Niño.

Se trata de la búsqueda e interpretación de vestigios de episodios relacionados con el fenómeno en el pasado y entre los que destacan:

- 1.- Dendrocronología en árboles de la región, en los que se ha encontrado una relación entre el crecimiento radial del tronco con lluvias en especies que crecen en el desierto y su entorno.
- 2.- Estudio de sedimentos y cordones litorales.
- 3.- Cronología de datos a partir de fuente escritas, creándose un centro de documentación regional.
- 4.- Recopilación de la tradición oral existente entre los mayores de la zona respecto a sus vivencias y recuerdos de tales fenómenos.
- 5.- Se está haciendo también una recopilación fotográfica y filmica de todos los acontecimientos de 1983.

Estudios relacionados con el radar.

- 1.- **Estudios de convención tropical.**- El radar MST, está situado, como hemos dicho, en la Universidad de Piura (80° 36' Oeste y 5° 9' Sur), es de tipo doppler con una antena colocada sobre una superficie de 100x100 metros que registra de forma permanente los perfiles de los vientos. Como hemos dicho es el tercero instalado después del de Christmas Island y Ponpei. Funciona con la estación meteorológica automatizada, midiendo por tanto datos tanto de superficie como de altura.
- 2.- **Radar marino.**- En colaboración con la Marina se hacen estudio sobre las corrientes superficiales del mar hasta 30 km. mar adentro. Hay previsto otro para que mida corrientes específicamente en acontecimientos del Niño.
- 3.- **Radar Antártico.**- La instalación fija de un radar para seguir la dinámica atmosférica en la Antártida. Por dicho motivo acaba de realizarse la V Expedición

científica Peruana en la Antártida durante el verano Austral 93-94. Como complemento también se ha instalado un radar en la base peruana de Machupicchu, que sirve para medir vientos de altura y detectar otros fenómenos atmosféricos.

- 4.- **Estudios ionosféricos.**
- 5.- **Globos climáticos.**

CONSIDERACIONES

¿Qué se persigue con todo esto? A primera vista puede parecer que estamos viendo un estudio sobre un tema que pudiera más pertenecer al campo de la Meteorología que otra cosa, pero, a parte de estas consideraciones y de todas aquellas otras que hacen referencia a la utilidad científica y pedagógica del mismo, hay que hacer notar que la economía de esta región y en general del Perú dependen grandemente de la agricultura y la pesca y que ésta se ve afectada profundamente por tales fenómenos, que pueden afectar de forma completamente contradictoria unos años u otros y es bueno poder conocerlos con antelación para poder prevenirlos y sobre todo evitar que en los posible afecten negativamente al comercio.

La situación actual en el mundo es de una concienciación mucho mayor en el tema del clima, sobre todo pensando a nivel mundial. Actualmente se están utilizando modelos de corrección del mismo como el GMC's (General Circulation Models) (10). Los resultados de este modelo han sido dados a través del IPCC (Intergovernmental Panel on Climate Change) y entre las predicciones que hacen están:

- 1.- Calentamiento de la superficie terrestre.
- 2.- El aire de superficie se calentará antes en la tierra que en el mar.
- 3.- Se reducirá el nivel de precipitaciones en el Sur de Europa y la parte Central de América del Norte.
- 4.- La subida del nivel de aguas del mar.

Aunque tales predicciones no son las ideales que pudiéramos encontrar para analizar el impacto agrícola, sí sirven para una evaluación económica y una aproximación al tema, teniendo en cuenta además que dichos análisis ofrecen menos perspectivas sobre todo en regiones como Africa, América Latina y el sudeste asiático, donde sus climas son menos conocidos. Es por tanto, que debido a tales limitaciones, todo el proyecto del Niño cobra aún mucho más relieve.

AGRADECIMIENTO

No podemos terminar estas líneas sin expresar desde aquí nuestro agradecimiento a la Universidad de Piura y en especial a su Rector Dr. Antonio Mabres y al Dr. Gastón Eduardo Cruz, que nos dieron todo tipo de facilidades para realizar este trabajo y pusieron a nuestra disposición la documentación que sobre él mismo hay. Gracias a ellos se puede ahora saber un poco más de un fenómeno que afecta muy poderosamente a los mercados agrícolas que muchas veces tratan este tema bajo la asociación que trae con la "sequía" sin preguntarse mucho más sobre todo su entorno y consecuencias.

BIBLIOGRAFIA

- AGRA EURPE. Julio 29. 1983.
 BOLETIN FACULTAD DE INGENIERIA. Universidad de Piura. Piura. Perú. Marzo 1994.
 DEPARTAMENTO DE PROYECTOS. Análisis y diagnóstico de la situación. ETSI Agróomos. Junio. 1993.
 GUSTAFSON, DALE, F. Soybean complex report. Chicago. Abril 19878.
 KANE, SALLY, REILLY, JOHN, TOBEY, JAMES. Climate change. Economic implications for World Agriculture. USDA. Agricultural Economic Report. N° 647. Octubre 1991.
 MABRES, ANTONIO. Actividades y proyectos de investigación sobre el fenómeno el Niño y afines en la Universidad de Piura. Piura. Marzo 1992.
 MUGICA, RAMON. El fenómeno de el Niño. Piura 1983.
 MUGICA, RAMON. MABRES, ANTONIO. Efectos del fenómeno el Niño en la región costera Norte de Perú. Revista Geofísica 32. 1990.

NOTAS

- (1) Geográficamente la zona está situada a 4° 49' Latitud Sur y 80° 34' de Longitud Oeste.
- (2) Gustafson, Dale F. Soybean complex report. Chicago. Abril 1987.
- (3) Elaboración en base a datos propios recogidos en dicho año.
- (4) Agra Europe. 29 de julio 1983.
- (5) Mabres, Antonio y Múgica, Ramón. Efectos del fenómeno El Niño en la región costera Norte de Perú. Revista Geofísica n° 32. 1990.
- (6) Múgica M., Ramón. El fenómeno el Niño. Piura 1983.
- (7) Mabres, Antonio. Opus cit.
- (8) Múgica M., Ramón. Opus cit.
- (9) Mabres, Antonio. Actividades y proyectos de investigación sobre el fenómeno el Niño y afines en la Univ. de Piura. Piura 1982.
- (10) Kane, Sally y otros. Climate Change. USDA. Agricultural Economic Report. 1991.

LIMITACIONES AL COMERCIO DE LA MAQUINARIA AGRICOLA

Puesta en vigor de la directiva sobre "Seguridad en las máquinas"

El 29 de junio de 1989 se publica en el Diario Oficial de las Comunidades Europeas la Directiva de nuevo enfoque 89/392/CEE, en la que se establecen los requisitos esenciales de seguridad y salud relativos al diseño y fabricación de máquinas, completándose posteriormente con la Directiva 91/366/CEE (D.O.C.E. de 22 de julio) para dar cabida, entre otros, a la protección en los riesgos que aparecen como consecuencia de la movilidad de las máquinas durante el trabajo.

Ambas directivas han sido traspuestas al derecho positivo español con el Real Decreto 1453/1992, de 27 de noviembre (B.O.E. 297/92 de 11 de diciembre), de manera que después de un período transitorio que se inició a principios de 1993, en el que se admite su coexistencia con la normativa de seguridad vigente con anterioridad en cada uno de los países miembros, se implanta en exclusiva, a partir de 1 de enero de 1995, para el conjunto del Espacio Económico Europeo (países de la UE y de la EFTA).

Esta normativa puede ocasionar el bloqueo del comercio y de la fabricación de la maquinaria agrícola, como consecuencia de las dificultades que aparecen para su aplicación en un sector enormemente diversificado y con series de fabricación de tamaño mínimo.

La imposición de realizar una "Declaración de conformidad" y el "Marcado CEE" para todos y cada uno de los modelos de máquinas fabricados, o comercializados de procedencia exterior, cuando no la homologación de "tipo CE" para las máquinas o componentes de seguridad que incluyen mayores riesgos en el trabajo, exige una especial preparación de las oficinas técnicas de los fabricantes, difícil de improvisar, ya que obliga a cambiar muchos de los procedimientos tradicionales de diseño y puesta en el mercado de la maquinaria agrícola.

En el próximo número publicaremos una detallada información sobre los debates que, en relación a este asunto tendrán lugar el 7 de junio en una Jornada a celebrar en la Escuela de Ingenieros Agrónomos de Madrid, organizada por el Colegio de Centro.

Entrevista con el Ingeniero G. Hampel

LAMBORGHINI completa su gama de tractores



El mismo día de la inauguración en Córdoba de los nuevos locales de Tractores y Recambios, S.L., se celebró una rueda de prensa, en la que el Ing. Gerald Hampel, como Administrador Delegado del Grupo Same-Lamborghini-Hürlimann en Italia, contestó a las preguntas de los periodistas agrarios presentes, entre ellos un representante de AGRICULTURA.

A instancias de estos periodistas especializados, el Sr. Hampel, hizo una relación de las acciones llevadas a cabo por el grupo durante el pasado año, entre las que destaca la inauguración de una fábrica en Polonia. Esta fábrica, se dedicará principalmente a la facturación de tractores pe-

queños y componentes. Es en este terreno, el de vehículos de menores dimensiones, donde Lamborghini ha intensificado su actividad en 1993; completando la gama de tractores pequeños y estableciendo un contrato comercial con una firma coreana a la que envían los tractores, siendo los coreanos los encargados de acoplar el motor.

También, en 1993, se establecieron contratos y relaciones comerciales con Deutz (concretamente en lo relativo a transmisiones) y con una firma americana.

Sin embargo, fracasaron sendos proyectos de colaboración comercial con Zetor y Landini.

NUEVAS INSTALACIONES DE LAMBORGHINI EN CORDOBA

El 13 de mayo ha tenido lugar en Córdoba la inauguración de los nuevos locales de Tractores y Recambios, S.L., empresa dedicada al sector agrícola, con amplia oferta de maquinaria y recambios, además de un servicio técnico especializado.

La nueva firma cordobesa continúa y complementa la labor que Respuestos Peña, S.L. inició hace 25 años, durante los cuales la familia Peña ha adquirido un gran prestigio en la comercialización de maquinaria y recambios agrícolas de diferentes marcas.

En la actualidad, la nueva firma se consolida como uno de los más sólidos Concesionario Oficial de los tractores Lamborghini en nuestro país.

El acto inaugural contó con la presencia del Ing. Gerald Hampel, Administrador Delegado del Grupo Same-Lamborghini-Hürlimann en Italia, Dott. Giuseppe Boni, Director Comercial y de Marketing en Italia, D. Ramón Torner, Presidente del Consejo de Administración y Director General de Same Ibérica, S.A. y D. Julián Alonso, Director Comercial de Same y Lamborghini en España.

A la inauguración de las nuevas instalaciones asistieron unos 500 agricultores y clientes de la casa, lo que demuestra el prestigio comercial de la familia Peña, recibiendo un recuerdo conmemorativo, a modo de homenaje, D. Francisco Peña, fundador de la primera empresa de este grupo familiar cordobés.



Francisco Peña Ortiz, Director de Tractores y Recambios, S.L. y concesionario de Lamborghini en Córdoba, en el acto de presentación en la inauguración de las nuevas instalaciones.

A juicio del Sr. Hampel, 1993 ha sido un buen año para Lamborghini, ya que, a pesar de la crisis, su facturación aumentó en un 5%.

Preguntado acerca del mercado español, el Sr. Hampel, manifestó que actualmente asistimos a una clara recuperación, lo cual, desde su punto de vista, no podía, no podía ser de otra manera. Tras descender mucho las cuotas de mercado en los últimos años, prácticamente se había tocado fondo, y por tanto, solo cabía esperar una mejoría. En lo que se refiere al grupo que lidera el Sr. Hampel, éste manifestó, que, en los primeros cuatro meses del año, las cosas iban francamente bien, aunque no precisó cifras.

En cuanto a la penetración del grupo en los distintos mercados internacionales, el mercado español, ocupa el 4º lugar, de-

trás de Portugal, Suiza e Italia, que como es lógico, está en cabeza.

Preguntado acerca del Biodiesel, se mostró muy optimista, definiéndolo como un gran suceso de enorme contribución al desarrollo tecnológico. Informó a los presentes acerca de los grandes esfuerzos en I+D realizados por Same, trabajos que, en la actualidad, están prácticamente concluidos, siendo posible emplear biodiesel e incluso biolubrificantes en cualquier tractor de los que comercializa el grupo.

El biodiesel, como recordarán nuestros lectores, es un metilester, conseguido con la mezcla de aceite vegetal y alcohol para sustituir al gasoil.

Finalizada la rueda de Prensa, el señor Hampel, se despidió de los asistentes, agradeciendo su presencia en los distintos actos convocados.



Sembradora "Monopill" 12 filas y micro especial solamente para remolacha pildorada, chasis plegable 6 M.

- Nueva fábrica de tractores pequeños en Polonia
- El biodiesel, gran aportación a la motorización

Fiesta flamenca organizada por la firma cordobesa Tractores y Recambios, S.A.



SEMRADORAS ACCORD EN ESPAÑA

La empresa de maquinaria agrícola KVERNELAND PIMSA, ha llegado a un acuerdo para la distribución en España de las sembradoras de precisión ACCORD.

La Compañía **ACCORD LANDMASHINEN**, se encuentra situada en la ciudad de Soest, en Alemania y viene produciendo sembradoras desde su fundación en 1948, habiendo desarrollado en especial las sembradoras neumáticas de precisión. También esta compañía es conocida mundialmente por ser la introducida del enganche rápido de triángulo, conocido por enganche tipo "A" o enganche "ACCORD".

Dentro de las sembradoras neumáticas, **ACCORD**, ofrece las sembradoras neumáticas modelos DA, DT y DS con dosificación exacta para la siembra de distintas semillas como pueden ser cereales, hierba, colza, guisantes, forrajeros, etc. También se ofrecen las sembradoras OPTIMA, que trabajan por vacío y son máquinas muy versátiles, adecuadas para semillas como maíz, girasol, remolachas, habas, etc.

Para la siembra de hortalizas de precisión, se dispone de los modelos MINI AIR SUPER, neumática.

Transplantadoras, enganches rápidos de triángulo, tolvas, delanteras y equipos de aplicación de fertilizantes completan una gama sumamente completa y de gran calidad.

MAQUINARIA AGRICOLA

NUEVOS EXITOS PARA JOHN DEERE

Certificado ISO 9001

La factoría John Deere de Mannheim, la mayor fábrica alemana dedicada a la fabricación y exportación de tractores agrícolas, y la factoría John Deere de Bruchsal, especializada en la producción de cabinas, han recibido la certificación ISO 9001. Ambas fábricas son las primeras industrias alemanas de equipos agrícolas que han recibido este prestigioso certificado.

El certificado ISO 9001 demuestra

que, tanto la fábrica de Mannheim, como la de Bruchsal, operan bajo procedimientos que conducen hacia la calidad, no sólo del producto, sino también de sus relaciones con los clientes, concesionarios y proveedores. De este modo, los clientes tienen la seguridad de estar adquiriendo productos de una industria que cuida especialmente la calidad de sus fabricados.

Nueve Premios AE 50



Entrega del certificado ISO 9001 a las fábricas John Deere de Mannheim y Bruchsal. En la foto aparecen Helmut Keuerleber, supervisor de auditorías de la organización TÜV-CERT (izquierda) y Hannes Kremkau, director general de las fábricas John Deere de Mannheim y Bruchsal.

Nueve ideas originales desarrolladas por los ingenieros de John Deere se encuentran entre los cincuenta mejores diseños tecnológicos recientemente por "Agricultural Engineering", la revista portavoz de la Asociación Americana de Ingenieros Agrónomos (ASAE).

Es la primera vez que una compañía recibe nueve premios AE 50 en el mismo

año, eclipsando el anterior precedente de seis premios establecido el pasado año y que, igualmente, fueron asignados a John Deere. La revista "Agricultural Engineering" lleva concediendo los premios AE 50 durante los ocho últimos años.

Los diseños de John Deere enumerados por "The Agricultural Engineering 50" como las más destacadas innovaciones tecnológicas en productos o sistemas incluyen los tractores de las Series 6000 y 7000, la cosechadora de algodón 9965, un pulverizador autopropulsado, un cultivador para laboreo de conservación, los minitractores para jardinería profesional de la Serie 400, y un motor de gas natural con 7,6 litros de cilindrada.

Los galardones AE 50 son elegidos por un conjunto de expertos en ingeniería de EE.UU. El grupo estudia la contribución tecnológica de cada producto o sistema presentado, y de qué modo el diseño tiene aplicación en la agricultura, reduciendo los costes y mejorando la calidad.

CLAAS continúa investigando el desarrollo de productos biológicos

EMBALAJE DE MAIZ-LO MAS LIMPIO Y NATURAL

Un nuevo material de relleno para embalaje contribuye aún más a la protección del medio ambiente y a la eliminación de residuos desechables. Este nuevo material lo constituye los granulos de almidón de maíz.

CLAAS, ha cambiado su sistema de envío de recambios, utilizando esta materia totalmente ecológica.

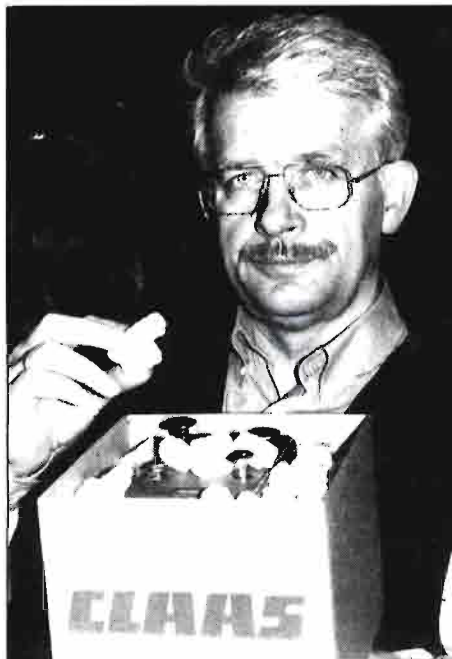
Todas las piezas de recambios que cada día son enviadas en cientos de paquetes y embalajes de cartón son rellenos con material de maíz inflado. Los Flips de maíz son fabricados exclusivamente en los campos de origen de aquellos lugares donde se produce maíz.

Las bolas blancas y ligeras que cubren y envuelven las piezas en las cajas pueden volver a ser utilizadas. Además son biológicamente eliminadas al cien por cien y en caso de ser ingeridas no tienen ningún efecto pernicioso.

Este almidón de maíz natural, es además soluble al agua, puede convertirse en compost y está exento de aditivos químicos.

La utilización de maíz como material de embalaje ecológico, tiene además un importante aspecto económico. El maíz para embalaje puede cultivarse, como materia prima renovable, en superficies dedicadas a descanso en la Agricultura, proporcionando de esta forma una fuente de ingreso adicional para las explotaciones familiares.

La Comisión Europea en Bruselas, acaba de dar luz verde para el cultivo de maíz, en superficies destinadas a descanso de producción, con destino a material de embalaje biológicamente eliminable.



Material de relleno de embalaje, utilizado por CLAAS para el envío de sus piezas de recambio en las mejores condiciones.

NUEVA MAQUINA DE RECOLECCION CLAAS PARA MISCANTHUS

La introducción en el sistema productivo de materias primas renovables, es ante todo una cuestión de cultivo industrial a gran escala, que requiere además una rápida y adecuada recolección económica.

El Miscanthus (plantas vivaces) es una planta de enorme poder regenerativo y de gran producción de biomasa. A esta materia prima renovable, se le ha dedicado un proyecto de muchos años, cuyos primeros resultados son ahora hechos públicos.

Sobre una extensa superficie arenosa de 35 Ha. en Rheinberg (Bajo Rin) las empresas participantes en colaboración con diferentes Escuelas Técnicas Superiores, mostraron las diversas técnicas de recolección que se pueden introducir para poder responder a las exigencias en cuanto a materias energéticas se refiere y a su posterior elaboración o tratamiento.

Paralelamente, y con la ayuda de métodos de medición adecuados, se estudiaron las condiciones de cultivo del miscanthus y sus resultados en los suelos de Niederhein.

Como eje de proyecto y con el

apoyo del Ministerio Federal de Investigación y Tecnología, estaban diversas Técnicas de recolección, mediante el empleo de máquinas CLAAS, que se investigaron y desarrollaron.

El punto de partida del nuevo procedimiento, lo constituyeron las dos técnicas de picado y empacado.

En los ensayos de picado se emplearon las cosechadoras picadoras autopropulsadas CLAAS-JAGUAR 695 MEGA y la nueva JAGUAR 880 MEGA.

Como pudo demostrarse, el miscanthus picado se reconoció como un excelente material base para una posterior aplicación energética.

Para el aprovechamiento energético del miscanthus y su posterior elaboración como materia prima, es aconsejable el empacado en balas gigantes, lo que a su vez implica un sistema logístico de transporte.

De acuerdo con estas consideraciones CLAAS ha desarrollado un prototipo funcional para la recolección de miscanthus que combina las funciones de picado y empacado en balas gigantes rectangulares.



Cosechadora Prototipo de CLAAS, recolectando Miscanthus. Esta máquina combina las técnicas de picado y empacado.

NUEVA VALVULA DE LIMPIEZA DE AGUAS RESIDUALES

La presentación de esta *válvula de limpieza* revolucionaria es una nueva apertura tecnológica que ofrece ventajas reales en las estaciones de aguas residuales.

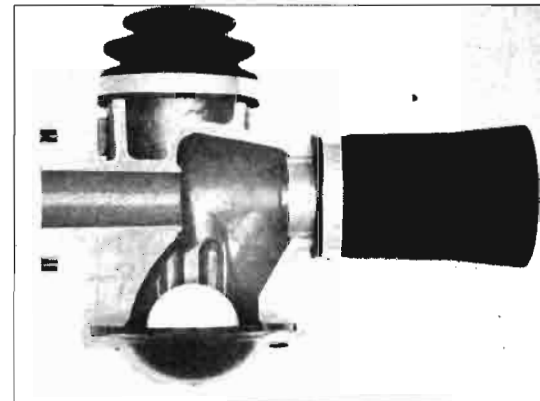
La válvula FLYGT de TFB se puede colocar sobre cualquier bomba sumergible y no necesita ningún instrumento eléctrico de mando. Esta particularidad la otorga la homologación antideflagrante; la válvula es controlada sólo por la presión del agua circulando en la bomba. Su cuerpo es de fundición, mientras que la membrana es de nitrilo.

Su mantenimiento es sencillo debido a los pocos componentes que tiene.

Antes de iniciar cada ciclo de bombeo, la *válvula de limpieza FLYGT* transforma la bomba en un potente mezclador que purga los lodos en forma automática, lo cual evita la acumulación de bancos de lodo y residuos en el fondo del pozo, así como la formación de costras flotantes.

No sólo hace posible un ambiente considerablemente más limpio en la estación, sino que también proporciona un alto nivel de oxigenación, evitando la formación de gas metano, corrosivo y maloliente, consiguiendo con ello una estación prácticamente libre de malos olores.

Así, la *válvula de limpieza FLYGT* permite mantener las estaciones de aguas residuales continuamente limpias, ahorrando prácticamente el 100% de los costos anuales de limpieza.



CASTILLA - LA MANCHA**AYUDAS A SECTORES AGRARIOS**

Se anuncian más ayudas a sectores agrarios, en este caso de esos que aparentemente no tienen mucha importancia, pero de los que dependen miles de familias. Tales como el melón, el azufán, el champiñón, el mimbre... El mimbre tiene su principal foco productor en la provincia de Cuenca, y últimamente, como tantos otros, atraviesa su crisis.

La Junta de Castilla-La Mancha va a invertir 17.000 millones de pesetas en un período de seis años para tratar de mejorar la comercialización de estos sectores, que mayormente son de índole familiar. Se dice que el total de familias dependientes de ellos es de veinticinco mil.

Además, y con relación al ajo, del que también la provincia conquense es la máxima productora regional y nacional, la denominada Mesa Nacional del Ajo, de acuerdo con la Junta castellano-manchega, ha acordado establecer un plazo inhábil de seis meses de importación de ajo de países no comunitarios (el ajo chino es el que ofrece más problemas), así como un cupo máximo mensual de entrada de esta especie en nuestro país que no supere las 20.000 toneladas anuales.

Todo ello, además de otras medidas que se recogen en el documento ya suscrito por la Mesa Nacional y la Junta de Comunidades. Importante es añadir que el documento ha sido ratificado por Francia e Italia. De parte castellano-manchega se cree que al ponerse de acuerdo dichos tres países, con el nuestro, el control de los ajos procedentes de China no creará por su misma razón, y atendido dentro de la Unión Europea, tantas dificultades en la campaña de 1994 como han existido en la de 1993.

LAS PROMOCIONES...

A todo esto, continúan las promociones de nuestros productos, siendo de suponer, y siempre estimando la buena voluntad de los promotores, que los gastos no superen los ingresos y que los resultados alcancen las metas deseadas. Ojalá que el éxito corone los propósitos... El queso manchego, inclu-

so, se ha llevado a Norteamérica en este plan de darlo a conocer y de conseguir clientes, para lo que, por supuesto, también se contará con producciones suficientes.

Otra promoción, más bien penetración, es la del vino de la denominación de origen "Valdepeñas" en Gran Bretaña. En aquellos mercados eran muy conocidos los caldos riojanos y del Penedés, y ahora se afirman los de Valdepeñas y Ribera del Duero, por lo que informan.

SUBE EL VALOR DE LA TIERRA

Cosa rara, pues no es esa la tónica nacional, en Castilla-La Mancha, y luego de bastantes años de descender el precio de la tierra, en 1993 resulta que ha subido un 2,7 por ciento. En el conjunto nacional, el descenso ha sido del 0,3 por ciento. Esto, en el pasado 1993, decimos.

A juicio de los expertos, esta pequeña reacción en Castilla-La Mancha puede obedecer a las ayudas comunitarias directas a los propietarios, a las subvenciones en algunos cultivos o a los planes de abandonos y reforestación, o a todo ello junto. Según las estadísticas, el precio medio actual de una hectárea de secano en esta región es de 305.000 pesetas, el de la hectárea de regadío es de 718.000 y el de viñedo, generalmente de secano, es de 540.000.

Un año antes, en 1992, el descenso generalizado había llegado al 47,9 por ciento, cuando hasta 1989 había ido subiendo tal precio hasta un 70 por ciento. Ahora, con esa subida regional del 2,7 por ciento en 1993, las bajadas parece que se han frenado. No sabemos si continuará esta apreciación o si se volverá a los descensos. Es tan anómala la situación económica en todos los puntos, que cualquier cosa puede suceder. Porque la verdad es que la tierra de labor no es demasiado tentadora para nadie o para casi nadie, si no hay apoyos para mantener cualesquiera tipos de explotaciones... ¡Ay, del campo!

Juan DE LOS LLANOS**ALBACETE****GUERRA SIN TREGUA POR EL AGUA DE LA MANCHA**

La falta de agua y la escasez de riego, puede ocasionar la pérdida de 17.000 hectáreas en este 1994, ya que el MOPTMA no descarta un nuevo trasvase del Tajo al Segura, en el próximo mes de abril.

Con la entrada del año se ha vuelto a recrudecer esa guerra, sin tregua, que por el agua sostiene la región, donde, altas temperaturas sufridas de continuo, terminarían agravando amplias zonas de la región, ya que es tierra ésta conociendo el período más seco de este siglo.

Es por lo que se va en contra de, que viaje poco o mucho caudal que pudiera haber desde la cabecera del Tajo hacia tierras de Levante (donde un grupo político pide "solidaridad" en la cestión del agua) o Murcia.

De entrada, el Gobierno de Castilla-La Mancha es contrario al trasvase pedido por los murcianos (los municipios ribereños de los embalses del Tajo, también acuerdas recurrir el nuevo trasvase), en donde, su Sindicato Central de

Regantes solicitaba el trasvase de 30 hectómetros cúbicos de agua del Tajo, a fin de regar sementeras de cítricos y hortalizas.

José Bono, presidente de la Junta de Comunidades de Castilla La Mancha, y a quien se ataca, de una parte y otra, al reiterar la opinión de la Junta de no trasvasar si no existen excedentes; asegura no deja de ser todo un desatino un nuevo trasvase, lo ordene quien lo ordenen, por lo que no ha dudado en recurrir, al no disponerse de suficiente agua en el Tajo, afirmando el que no es viable enviar aguas a otras cuencas en tales momentos, ya que el agua no es de quien la tiene más cerca sino de quien la necesita, "por lo que estoy dispuesto a llegar donde sea menester".

Tales argumentos se han visto rechazados por la Comisión de Planificación de la Confederación Hidrográfica del Segura, dándose por hecho de que no se aceptan las limitaciones de recursos en el trasvase del Tajo.

Algo que a su vez corrobora el secretario de Estado de Política Territorial en el MOPTMA afirmando cómo la situación de este río admite verdaderamente tal medida.

Bono, que esperaba rectificasen su error los partidarios del trasvase a Murcia (Borrell entre ellos, ya que ha salido al pasado asegurando que en el Tajo hay agua suficiente para trasvasar) consideraba que, antes de llegar a tierras murcianas deberían regarse las tablas de Daimiel, no obstante sí coincidía con el empresario murciano en la urgencia de la autovía que terminará beneficiando a ambas provincias.

"Sin embargo —dejaba dicho—, yo tengo que defender los intereses de la Comunidad, porque lo único que digo es que no hay agua".

Se esperaba en La Mancha el que con el Plan Hidrológico llegaría a superar ciertas dificultades y toda clase de disputas en torno al trasvase. No ha sido así. El agua, que no deja de ser un recurso cada vez más escaso aquí en La Mancha, muestra una muy gran parte de estas tierras bien falto de ellas, aunque se asegura el que en España hay agua para todos, pero mal repartida; eso, cuando no se va de la sequía a las inundaciones.

El detonador de esta nueva disputa la ha proporcionado esa nueva autorización del trasvase al Segura de 25 hectómetros y otros que puedan venir, cuando informes elaborados por el Sindicato Central aseguran el que últimamente los beneficios de los agricultores del área

de cobertura del Trasvase Tajo-Segura han disminuido en unos 22.000 millones; que no es todo, sino que hasta finales de 1994 habrá mayor reducción hasta llegar a los 28.000, lo que viene a confirmar el que, en poquísimo tiempo tales beneficios habrán de disminuir en 50.000 millones, como se ha contabilizado, por efecto de la sequía.

Razón por la que La Mancha no quiere dejar perder un agua que puede terminar trayendo: decepción y ruina si no la hay, todo lo contrario si la dejan.

Manuel SORIA

CATALUÑA

SECTOR PORCINO: 4.500 Millones de Pesetas

Según se desprende de los datos facilitados por la Asociación Catalana de Criadores de Porcino Selecto (ACPS), el 60% de las cerdas controladas en los libros genealógicos oficiales de España se encuentran ubicadas en las 14 explotaciones de porcino de selección que existen en Cataluña.

El mercado de cerdos de selección en Cataluña mueve aproximadamente unos 4.500 millones de pesetas anualmente. Del conjunto total de animales que se comercializan, la ACPS está cubriendo el 80% de la demanda dentro

de la propia Comunidad Autónoma, e incluso inicial la exportación a países de la propia CE, como es el caso de Portugal, compitiendo con las grandes multinacionales que se dedican a la mejora genética.

Desde que se inició el programa de mejorar genética, hace unos diez años, la ACPS, con la ayuda del IRTA, ha conseguido reducir un 15% el pienso consumido por cerdo para producir un kilo de carne, logrando índices de conversión de hasta 1,76. Asimismo, se ha logrado reducir en 15 días el período para que los cerdos de cebo lleguen a los 100 kilos de peso, y en 8% la cantidad de grasa de la canal logrando que el magro alcance un porcentaje del 65%.

Anualmente, los 30 núcleos de selección de las catorce empresas catalanas de porcino que se dedican a la mejora genética registran unos 34.000 reproductores nuevos, cifra que representa entre el 10 y el 15% de los animales nacidos en dichos núcleos de selección.

A partir de estos núcleos de selección se detectan los animales genéticamente superiores de cada raza. De estas se obtienen, por cruzamiento, cerdas híbridas las cuales se cruzan con verracos finalizadores. Los lechones que se obtienen se destinan al matadero.

Los controles de evaluación genética se realizan básicamente sobre las razas Landrace Belga, Large White, Duroc, Landrace y Pietrain. Las tres primeras razas se realizan, sobretodo, para la obtención de carne destinada a la industria de productos de calidad y tradicionales, como son los embutidos, mientras que las dos últimas se destinan a la producción de canales magros para el consumo en fresco.

Jaume BALTA



La mancha es rica en aguas, ¿por qué más pastos?

SEVILLA

JORNADAS TECNICAS "APROCA"

La producción de especies cazables, una auténtica actividad ganadera

La Asociación de Productores de Caza (APROCA) convocó con acierto y tuvo una notable repercusión la "I JORNADAS TECNICAS APROCA", en las fechas del 3 al 5 de Mayo. Lugar de celebración: la sede de la Confederación de Empresarios de Andalucía, en el recinto que fuera la EXPO-92, Sevilla.

Se tomó por tema la producción de especies cazables considerándolo como una actividad ganadera y por tanto con los derechos y obligaciones que a tal le corresponden. Participaron 300 asistentes que debatieron, en forma muy activa en ocasiones, las ponencias elaboradas por prestigiosas personalidades del mundo de la cinegética españoles y representantes de organizaciones extranjeras (Portugal, Francia, Reino Unido y la UE).

La organización estuvo a cargo de APROCA-Andalucía, que contó con las delegaciones regionales de Extremadura, Castilla-La Mancha y Castilla-León. Fundamental fué la colaboración de ASAJA-Sevilla y la Caja Rural de Sevilla.

Las cuestiones debatidas fueron reflejo de las inquietudes del sector cinegético. La "I JORNADA" dió oportunidad para poner en relieve el futuro a plazo inmediato de la actividad de la caza, respaldado por las metas de la política agraria comunitaria,

PAC; o sea, extensificación y diversificación de las prácticas agrícolas y ganaderas.

Que las zonas rurales desfavorecidas, alta montaña y área económicamente deprimidas pueden y deben ser beneficiarias directas de una racional explotación de los cotos, fué una de las claras conclusiones.

En paralelo a una visión optimista, muchas preocupaciones por los problemas del sector. Por ejemplo:

Establecer un marco legal que facilite el control de predadores oportunistas y que permita la homologación de una metodología selectiva y el control de predadores generalistas para el restablecimiento del equilibrio ecológico, incidiendo especialmente en las especies zorros, perros asilvestrados, ratas, córvidos y culebras.

Restauración o creación de zonas húmedas que actúen como receptoras de las emigraciones de aves acuáticas.

Un Plan de Recuperación del conejo de monte, especie en el eco-sistema mediterráneo clave.

En la perdiz roja mantener criterios en la implantación de perdices de origen no natural o que no contengan garantías de pureza genética y sanidad.

Pago de daños causados por los depredadores protegidos, mamíferos carnívoros

y aves rapaces en las poblaciones naturales de perdiz, roja, conejo y liebre:

Erradicación del furtivismo.

Política de incentivación y ayuda al aprovechamiento cinegético. Medidas fiscales favorables.

Mejor coordinación con la Administración Pública, sea nacional o autonómica.

Fomento del consumo de la caza; apertura de mercados en el exterior del país.

Estos puntos y otros de no menos interés y actualidad fueron materia sustanciosa tratada en la I JORNADA TECNICA APROCA.

Muy visitada fué la Exposición de Trofeos. Aportadas por las delegaciones APROCA de Extremadura, Andalucía, Castilla-León y Castilla-La Mancha, se presentaron nada menos que cuatro Records Nacionales; cincuenta y dos medallas de Oro y trece Medallas de Plata; trofeos correspondientes a venado, corzo muflón, gamo y cochino.

PREMIOS 1994

Por los conceptos que se señalan, fueron otorgados los siguientes:

—MEJOR GESTIÓN DE COTO DE CAZA MAYOR: Coto Santa Victoria (Cádiz), Titular, D. Luis Caballero.

—MEJOR GESTIÓN DE COTO DE CAZA MENOR: Dehesa de Frías, Sevilla. Titular, D. Federico Lippjeide.

—MEJOR GESTIÓN DE COTO DEPORTIVO: Coto de Caza de Osuna, Sevilla.

—MEJOR GUARDIA ANDALUZ: D. Felipe Rodríguez Espinosa, ex-guarda del Parque Nacional Sierra Nevada, Granada.

—PREMIO A DETRACTORES DE LA ACTIVIDAD CINEGETICA. "GRAJO NEGRO APROCA 1994". Se concedió por votación popular a D. Antonio Torres Esquivias, director de la Agencia de Medio Ambiente (AMA) de Córdoba.

Rafael DIAZ



Mesa de presidencia de una de las secciones de trabajo celebradas en las "JORNADAS APROCA", D. Ricardo Serra Arias, presidente de ASAJA-Sevilla; D. Santiago Echevarría Echevarría, presidente de APROCA-Andalucía; D. José Bohorquez Márquez-Figueroa, vicepresidente de la CEA y D. Ricardo Ayala, director de APROCA-Castilla-La Mancha.



Aspecto parcial del Salón de Trofeos, muy visitado durante la celebración de las "JORNADAS".

CURSO DE RIEGO

**VII Curso Internacional de Riego
localizado**
Del 18 de Octubre al 2 de Diciembre
Valle Guerra. La Laguna (Tenerife)

El desarrollo de las técnicas para la aplicación de agua a los cultivos, en forma localizada, ha permitido un incremento de la eficiencia del riego, por lo que se ha generalizado su uso. Lo que hace indispensable un conocimiento preciso de las leyes científicas que gobiernan las relaciones agua-suelo-planta-atmósfera, así como la ejecución de un diseño hidráulico adecuado. La formación y entrenamiento de especialistas en ambos aspectos, constituye el objetivo principal del Curso.

Información e inscripciones:
**Instituto Nacional de Investigación y
Tecnología Agraria**
**Dirección Técnica de Relaciones
Científicas**
José Abascal, 56
28003 Madrid

ITSASLUR'94

7ª Biental del Sector Primario
Del 30 de Noviembre al 4 de Diciembre
**Recinto de la Feria Internacional
de Bilbao**

Esta feria cubre todos los sectores de la agricultura y la ganadería. Se celebrarán concursos de ganado frisón, pirenaico, limousine, ovino, caballar y pottok. Asimismo, como en años anteriores, habrá subasta y exhibición de ganado selecto.

Información:
Feria Internacional de Bilbao
Apdo. 468
40080 Bilbao
Tel.: 94/427 72 00



SMAGUA

Salón Internacional del Agua
Del 8 al 12 de Noviembre
Feria de Zaragoza

Salón de prestigio mundial que abarca todo el espectro tecnológico y comercial del agua.

La escasez y la contaminación originadas por usos agrícolas, urbanos e industriales encuentran una respuesta técnica en el Salón Internacional del Agua, lugar de encuentro entre ciencia, tecnología y práctica.

Toda la problemática del agua, captación, abastecimiento, aprovechamiento del consumo, mejora de la gestión reflejada en mejora de las estructuras y modernización de equipamientos y redes son los aspectos protagonistas de un certamen que, edición tras edición, ha conocido un éxito creciente, tanto de expositores como de visitantes.

**Para mayor información, pueden
dirigirse a:**
Feria de Zaragoza
Ctra. Nacional II, km 311
50012 Zaragoza
Tel.: 976/53 44 20



CURSO SOBRE FRUTOS SECOS

Curso avanzado de Producción y Economía de frutos secos
Del 7 al 18 de Noviembre
**Departamento de Agricultura de Reus
(Tarragona)**

El objetivo del curso es realizar una revisión de la situación y problemática actual, centrándose en los recientes avances conseguidos en el ámbito de la producción y economía de frutos secos que permiten reducir los costes de producción y

mejorar la rentabilidad de estos cultivos. El curso aborda las especies más ampliamente difundidas en el área mediterránea, aunque se revisan también otras posibles alternativas de cultivo.

Información e inscripciones:
Instituto Agronómico Mediterráneo
apartado 202
50080 Zaragoza
Tel.: 976/57 60 13

CURSO DE MERCADOS AGRARIOS

**Curso avanzado sobre Modelización
econométrica de los mercados agrarios**
Del 7 al 18 de Noviembre
**Instituto Agronómico Mediterráneo de
Zaragoza**

El curso pretende familiarizar a los profesionales asistentes con las técnicas de análisis econométrico de la oferta y la demanda y la situación de equilibrio en los mercados, incidiendo básicamente en los aspectos siguientes:

- Construcción de modelos a partir de datos de series temporales (diseño, especificación y estimación).
- Utilización de los modelos econométricos básicamente para análisis de estructura y de políticas alternativas.

Información e inscripciones:
Instituto Agronómico Mediterráneo
Apartado 202
50080 Zaragoza
Tel.: 976/576013

PIREVINO

Salón del Vino de las regiones pirenaicas
Barbastro (Huesca)
Del 3 al 6 de Noviembre

Este Salón, creado para la promoción y el desarrollo de la calidad permitirá:

- Favorecer los intercambios entre las empresas del sector agroalimentario.
- Reforzar la imagen de marca de los productos pirenaicos de alta calidad.
- Desarrollar los circuitos comerciales de las dos vertientes pirenaicas.

Información:
Institución Ferial de Barbastro
Av. de la Estación s/n
Apdo. de correos 41
22300 Barbastro (Huesca)
Tel.: 974-31 19 19

FERIAS, CONGRESOS, PREMIOS...

SIMEI

Salón Internacional de Máquinas para Enología y Embotellado
Del 19 al 23 de Noviembre
Predio ferial de la Feria de Milán (Italia)

El SIMEI, es la más grande exposición del mundo, rigurosamente especializada, que presenta contemporáneamente todos los tipos de máquinas y equipos para la enología y todos los tipos de máquinas e instalaciones para el embotellamiento de las bebidas (vino, cerveza, licores, aguardiente, vinagre, zumos, alcohol, aceite, aguas minerales, bebidas gasificadas, etc.).

Información:

SIMEI
vía S. Vittore al Teatro n° 3
20123 Milán (Italia)
Tel.: 39/2/801595

PREMIO PRESTIGIO RIOJA

El Consejo Regulador de la Denominación de Origen Calificada Rioja ha instituido el PREMIO PRESTIGIO RIOJA con el objeto de distinguir a aquellas personas e instituciones que hayan realizado una aportación destacada en el ámbito de la cultura y las formas de vivir de las que el vino forma parte y constituye un símbolo representativo.

El Jurado que otorgará el Premio se ha constituido con carácter permanente y está integrado por seis prestigiosas personalidades: *Don Camilo José Cela, Don Francisco Grande Covián, Don Adrián Piera, Don Rafael Ansón, Don Ángel Martín Muncio, Don Horacio Sáenz Guerrero* y, como miembro "nato", *el Presidente del Consejo Regulador, actualmente Don Ángel de Jaime y Baró.*

Con la creación del PREMIO PRESTIGIO RIOJA, que será entregado el próximo día cinco de mayo en Madrid, el Consejo Regulador desea cooperar en el mantenimiento y la exaltación de los valores y costumbres que durante siglos han venido forjando las diferentes culturas y las formas de ser y de vivir de los pueblos relacionados con la vitivinicultura. En este sentido, el Consejo manifiesta su convencimiento de que la aceptación, comprensión y disfrute de tales peculiaridades pueden redundar en la mejora del bienestar, la convivencia y la amistad entre sus gentes.

El PREMIO PRESTIGIO RIOJA será entregado cada año a la persona o entidad que se haya destacado por una labor notable encaminada a conseguir los objetivos mencionados, mediante su aportación en el campo de las ciencias, las artes, la técnica,

las letras, las humanidades,... sin carácter limitativo alguno.

CONGRESO DE PROFESIONALES AGRARIOS

Primer Congreso Mundial de Profesionales de la Agronomía
Del 5 al 8 de Septiembre
Santiago de Chile

El temario del Congreso incluye el estudio de los Recursos Naturales y el Medio Ambiente, la Investigación y Transferencia de Tecnología, la Educación Superior Agronómica y el Comercio Internacional.

Información:

Secretaría Ejecutiva del Primer Congreso Mundial de Profesionales de la Agronomía. Alonso Ovalle, 1638. SANTIAGO (CHILE). Teléfs. 07 ≈ 56 2 7671 22 90.

SEPOR-94

XXII Semana Nacional de Ganado Porcino
Del 12 al 15 de Septiembre
Recinto Ferial de Lorca (Murcia)

Exposición internacional de reproductores porcinos. Exposición e información acerca de todo tipo de material agropecuario, productos zoonosanitarios, piensos, correctores, productos cármicos, etc.

Sector porcino Simposio internacional de Porcinocultura.

Información e inscripciones:

Plaza de Santa Quiteria s/n
Apdo. de Correos 139
30800 Lorca (Murcia)
Tel.: 968/46 84 32

POLLUTEC'94

Salón internacional del Medio Ambiente y de los Eco-industrias
Del 18 al 21 de Octubre
Euroexpo. Lyon (Francia)

Esta nueva sección del Salón POLLUTEC reunirá al conjunto de los protagonistas de la ordenación de espacios: despachos de estudios, arquitectos paisajistas, empresarios del paisaje, viveristas, fabricantes de productos específicos de acondicionamiento del paisaje, de mobiliario urbano, de materiales y de equipos o productos de mantenimiento especializados.

Pollutec tratará igualmente los temas del agua, los residuos, el aire, la energía, de la limpieza industrial y del ruido.

Para más información pueden dirigirse a:

PROMOSALONS
Av. General Perón, 26
28020 Madrid
Tel.: 91/555 96 31

INTERGARDEN

Feria del Equipamiento para Jardines, espacios verdes y exteriores.
Del 6 al 9 de Octubre
Parque Ferial Juan Carlos I. Madrid.

La presentación de esta Oferta en el seno de una feria tradicional destinada al "viverista" no fomenta un incremento de su consumo, conocimiento y difusión, sino que supone insistir ante un único prescriptor con productos no esenciales en su actividad comercial.

Para mayor información pueden dirigirse a:

INTERGARDEN
Parque Ferial Juan Carlos I
28067 Madrid

EIMA

Exposición internacional de la industria y la maquinaria agrícola.
Parque Ferial de Bolonia (Italia)
Del 5 al 9 de Noviembre

Actualmente EIMA representa una de las más importantes exposiciones mundiales de tecnología aplicada a las máquinas para la agricultura y los espacios verdes. Un verdadero punto de referencia no solamente para la mecanización clásica sino también para la de avanzada. Otros elementos de interés que enriquecen la exposición son la Muestra de novedades técnicas en la que todos los años participan los expositores de EIMA, la Muestra de máquinas sujetas a certificación de buen funcionamiento y la de proyectos innovadores realizados por CONAMA durante EIMA.

Los innumerables congresos y debates, las conferencias de prensa y los simposios de nivel internacional representaron el aspecto científico-cultural por excelencia de una exposición.

Información:

EIMA
VIA LAZZARO SPALLANZANI, 22/a
0061 Roma
Tel.: 06/44 23 13 70



MARKETING AGRARIO

Por: Pedro Caldentey, Tomás Haro, Antonio Titos y Julián Briz. 21,5 x 13,5 cm. 200 pp. 2ª edición. Mundi-Prensa 1994. P.V.P.: 2.600 PTA

Los autores, a lo largo de su vida profesional, se han encontrado con el problema de que los especialistas de comercialización agraria y los de comercialización general, no solo utilizan dos idiomas distintos, sino que incluso estudian estas actividades desde ópticas distintas. Así, mientras los primeros se ocupan principalmente de los aspectos organizativos del mercado, los segundos se centran en el problema comercial a nivel de gran empresa.

El presente estudio pretende ser una aportación original a la conjunción de las dos ópticas señaladas, planteando una adaptación de las técnicas modernas de marketing a la empresa agraria (que es un caso especial de pequeña y mediana empresa) para obtener con ello un enriquecimiento de ambos. La originalidad reside en que, aunque se está tendiendo a una aproximación de ambas teorías, no existe un planteamiento profundo del tema en la literatura española ni en la de otros países.



MAPA TURISTICO DE LANZAROTE

Ed. Everest 1994. P.V.P.: 1250 PTA.

Un nuevo mapa turístico de Lanzarote ha publicado la editorial Everest, donde aparecen las principales carreteras de Lanzarote. Este mapa viene acompañado de un plano de Arrecife.

El plano está realizado a escala de 1:100.000 y contiene información práctica de toda la isla. Por el reverso está el plano de Arrecife de escala 1:12.000, y viene acompañado por un anexo con información de los principales puntos turísticos de la isla.

La Editorial Everest ofrece más información sobre Lanzarote y las de, más islas del archipiélago canario en la colección *Conocer*, así como mapas de carreteras serie verde y otros planos de Gran Canaria y Tenerife.

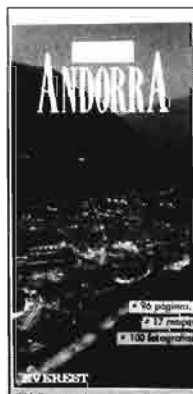


JARDIN Y HUERTO BIOLÓGICOS

Por: Marie-Luise Kreuter. 19,5 x 24,5 cm. 324 pp. Ilust. color. Mundi Prensa 1994. P.V.P. 6.000 PTA.

El Jardín y Huerto Biológicos de Marie-Luise Kreuter es el modelo de los libros sobre jardinería biológica. Este libro ofrece la información más actualizada del cultivo biológico desde el punto de vista científico, y con numerosas fotografías. Son directamente aplicables las precisas indicaciones prácticas, muy completas y bien contrastadas, para la siembra, el replante, los cuidados del cultivo y la recolección, así como los últimos consejos prácticos, por ejemplo, para la realización biológica del compost, el abonado, el acolchado y el cultivo mixto.

Están al día las recomendaciones sobre preparados para la lucha biológica contra enfermedades y sobre variedades de cultivo de toda clase de plantas.



VISITA ANDORRA

Por: Joan Carles Guerrero. 23 x 12 cm. Ilust. color. 96 pp. Editorial Everest 1994. 1.400 PTA.

La nueva colección *Visita* de la editorial Everest se amplía con la aparición de la guía de *Visita Andorra*. Al igual que las otras guías de la colección, resalta la información práctica, las rutas de viaje y los mapas, con el objetivo de facilitar el viaje al turista. Todo ello sin olvidar los datos histórico-artísticos, el folklore, la gastronomía y la artesanía popular.

El libro se ha dividido en una serie de rutas turísticas detalladamente explicadas, con planos e información de la zona. Estos itinerarios incluyen: ruta por las siete parroquias, de la nieve y las estaciones de esquí, turística a pie, la ruta del arte. La Casa de la Vall las iglesias, la ruta de los picos, los lagos y las aguas termales.

Se recogen en esta guía, en un primer lugar, los aspectos históricos de Andorra, seguido de una orientación para realizar las compras seguido posteriormente de cada una de las rutas que se exponen en el índice. Todo ello profusamente ilustrado.



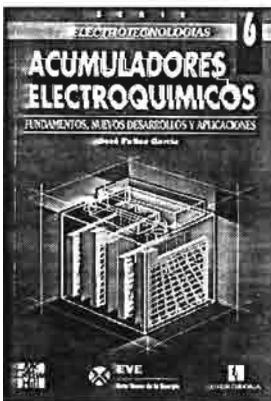
PODA DE LOS ARBUSTOS ORNAMENTALES

Por: P.J. Salvador Palomo y S. Uribarra Bollaín. 19x12,5 cm. 137 pp. Ilust. color. Agroguías Mundi Prensa 1994. P.V.P. 1.800 PTA.

El arbusto es el gran componente del jardín para el hombre, a su escala y a su altura. Suya es la clave de la floración abundante, rítmica con su estación predilecta, próxima a la vista del dueño, el paseante, el visitante del jardín. En él está el recurso de las mil formas, el gran repertorio del modelo vegetal, que ha dado tanta maravilla a lo largo de la historia, y algunos estereotipos universales (el laberinto, la glorieta, la espaldera).

La poda se convierte en el vehículo que conduce al buen fin en la floración, en la formación, la armonía del arbusto, y por ello, del jardín.

El libro se centra en la poda y sus técnicas, sus principios, herramientas y resultados. Los cuadros finales invitan a meditar lo descrito en el libro, sobre la aptitud de cada arbusto, su mejor cualidad, la mejor época de poda, la intensidad de ésta, etc.



ACUMULADORES ELECTROQUÍMICOS

Por: José Fullea García. 23,5 x 16,5 cm. 250 pp. Mc. Graw-Hill Interamericana de España. 1994. P.V.P.: 1.875 PTA.

Obra en la que se hace una descripción de los acumuladores primarios y secundarios. Se analizan, de forma clara y práctica, los sistemas avanzados para las nuevas aplicaciones, vehículo eléctrico, sistema de alimentación ininterrumpida, acumulador solar, nivelación de los picos de demanda, etc.

Esta obra es el resultado de más de veinte años de experiencia en I+D de baterías, su objetivo es que el profesional disponga de los conocimientos y datos necesarios para elegir el sistema más adecuado a cada tipo de aplicación.

ANUNCIOS BREVES

EQUIPOS AGRICOLAS

CERCADOS REQUES. Cercados de fincas. Todo tipo de alambradas. Instalaciones garantizadas. Montajes en todo el país. Tel.: (911) 48 51 76. FUENTEMILANOS (Segovia).

VIVERISTAS

VIVEROS SINFOROSO ACERETE JOVEN. Especialistas en árboles frutales de variedades selectas. SABIÑAN (Zaragoza). Teléfonos 82 60 68 y 82 61 79.

VIVEROS GABANDE. FRUTALES. PORTAINJERTOS. ORNAMENTALES Y PLANTAS EN CONTAINER. Camino Moncada, 9. 25006. LLEIDA. Tel.: (973) 23 51 52.

VIVEROS JUAN SISO CASALS de árboles frutales y almendros de todas clases. San Jaime, 4. LA BORDETA (Lérida). Soliciten catálogos gratis.

VIVEROS ARAGON. Nombre registrado. Frutales. Ornamentales. Semillas. Fitosanitarios. BAYER. Teléfs.: 42 80 70 y 43 01 47. BINEFAR (Huesca).

AL-ANDALUS HORTICULTURA. S.L. Especialista en planta de olivo. Disponemos de más de 40 variedades. Apartado 740. Córdoba 14080. Tel. 957-483652.

VIVEROS BARBA. Especialidad en plantones de olivos obtenidos por nebulización. 41566-PEDRERA (Sevilla). Teléfono: (954) 81 90 86.

PROYECTOS

CEJUDO y CORBACHO. Ingenieros SRL. c/ Luis Montoto, 117 Sevilla (41007). Tel.: (95) 448 28 75/458 31 06.

PEDRO M^o MORENO CAMACHO. Proyectos, mediciones, valoraciones, informes, asesoría técnica agrícola en general. Zurbarán, 14. 06200 Almendralejo (Badajoz). Tels.: 66 27 89-66 22 14.

COLEGIO OFICIAL DE INGENIEROS AGRONOMOS DE ARAGON. LA RIOJA, NAVARRA Y PAIS VASCO. c/ Teniente Coronel Valenzuela, 5-4^o. 50004 Zaragoza. Tel.: (976) 23 03 88-89. Fax: (976) 21 60 75.

TRANSFORMACIONES REGADIO. Presupuestos orientativos gratuitos. Tel.: (91) 323 02 89

LIBROS

LIBRO "Manual de valoración agraria y urbana", de Fernando Ruiz García. P.V.P. (incluido IVA): 3.975 pesetas. Importante descuento a los suscriptores de AGRICULTURA. Peticiones a esta Editorial.

LIBRERIA AGRICOLA. Fundada en 1918; el más completo surtido de libros nacionales y extranjeros. Fernando VI, 2. Tels.: 319 09 40 y 319 13 79. 28004 Madrid.

LIBRERIA NICOLAS MOYA. Fundada en 1862. Carretas, 29. 28012 Madrid. Teléfono 522 52 94. Libros de Agricultura, Ganadería y Veterinaria.

VADEMECUM de Productos Fitosanitarios y Nutricionales 1992. Carlos de Liñán, 3. 148 Pta (IVA incluido). Embajadores, 100-7^oD. 28012-Madrid. Teléfono (91) 517 52 48. Fax: (91) 517 19 74.

SEMILLAS Y FERTILIZANTES

SABARTES. Empresa ubicada en Lérida, productora de semillas de trigo y cebada se interesa por DISTRIBUIDORES para la venta de estas semillas en las distintas zonas de Andalucía.

Los interesados pueden dirigirse a Ramón Sabartes, S.A. Zona Industrial Canaleta, s/n. Teléfono: 973/310906. Fax: 973/310255. TARREGA (Lérida).

TRABAJO

INGENIERO AGRONOMO se ofrece para trabajar en Agroindustrias, preferentemente zona Levantina ó Manchega. Teléfono: (96) 217 33 59.

FIRMA ALEMANA BUSCA PARA SU FILIAL ESPAÑOLA. Ingeniero Agrónomo (hasta 30 años). Pedimos: Jovialidad, autosuficiencia, iniciativa propia, primera experiencia profesional, conocimiento de idiomas. Ofrecemos: Area de trabajo interesante y variado, actividad bajo responsabilidad propia. Remuneración en concordancia con el rendimiento. Enviarnos por favor su solicitud en lengua alemana. Dirigirse a: CLAVE: ALEMAN EDITORIAL AGRICOLA ESPAÑOLA S.A. Caballero de Gracia, 24, 3^o Izda. 28013 - Madrid

CAZA

AGENCIA DE CAZA desea contactar con fincas y cotos de caza. Interesados enviar descripción (tipo de caza, extensión, situación, teléfono de contacto, etc.). BALBOA, C/ Núñez de Balboa, 83. 28006 Madrid. Ref. C.C.

PRECIOS DEL GANADO

Buenos precios para todas las especies

El ganado vacuno presenta en la actualidad precios estables, debido principalmente a que en estos días se ha producido un aumento de las exportaciones hacia países europeos.

En ovino, suben los corderos lechales, y parece, que esta tendencia

alcista seguirá en las próximas semanas. Las restantes calidades, más o menos han mantenido los precios a lo largo del mes.

El caprino continua motivado principalmente por la escasez de cabritos lechales en el mercado.

El porcino presenta precios estables aunque se mantiene la tendencia al alza debido a la buena situación de los mercados europeos.

En el mercado de ganado equino para carne los precios siguen estando muy altos.

Precios de ganado (pesetas/kilo vivo). Mercado de Talavera de la Reina

	14 Abr 93	19 May 93	23 Jun 93	21 Jul 93	22 Sep 93	20 Oct 93	1 Dic 93	15 Dic 93	12 Ene 93	16 Feb 93	23 Mar 94	27 Abr 94	1 Junio 94
Cordero 16-22 kg	310	280	355	385	380	400	410	450	345	360	380	365	360
Cordero 22-32 kg	285	245	300	350	335	350	380	415	310	325	345	345	340
Cordero + de 32 kg	245	220	255	300	260	270	280	300	s/c	285	290	245	235
Cabrito lechal	500	480	600	650	640	670	630	650	600	550	530	490	530
Añojo cruzado 500 kg	250	285	300	305	330	330	325	335	350	360	340	320	285
Añojo frisón bueno 500 kg	235	260	270	275	290	285	280	290	300	310	290	270	235



TARIFAS Y CONDICIONES DE SUSCRIPCIÓN

Tiempo mínimo de suscripción: Un año.

Fecha de pago de toda suscripción: Dentro del mes siguiente a la recepción del primer número.

Forma de hacer el pago: Por giro postal; transferencia a la cuenta corriente que en el Banco Español de Crédito o Hispano Americano (oficinas principales) tiene abierta, en Madrid, **Editorial Agrícola Española, S.A.** o domiciliando el pago en su Banco.

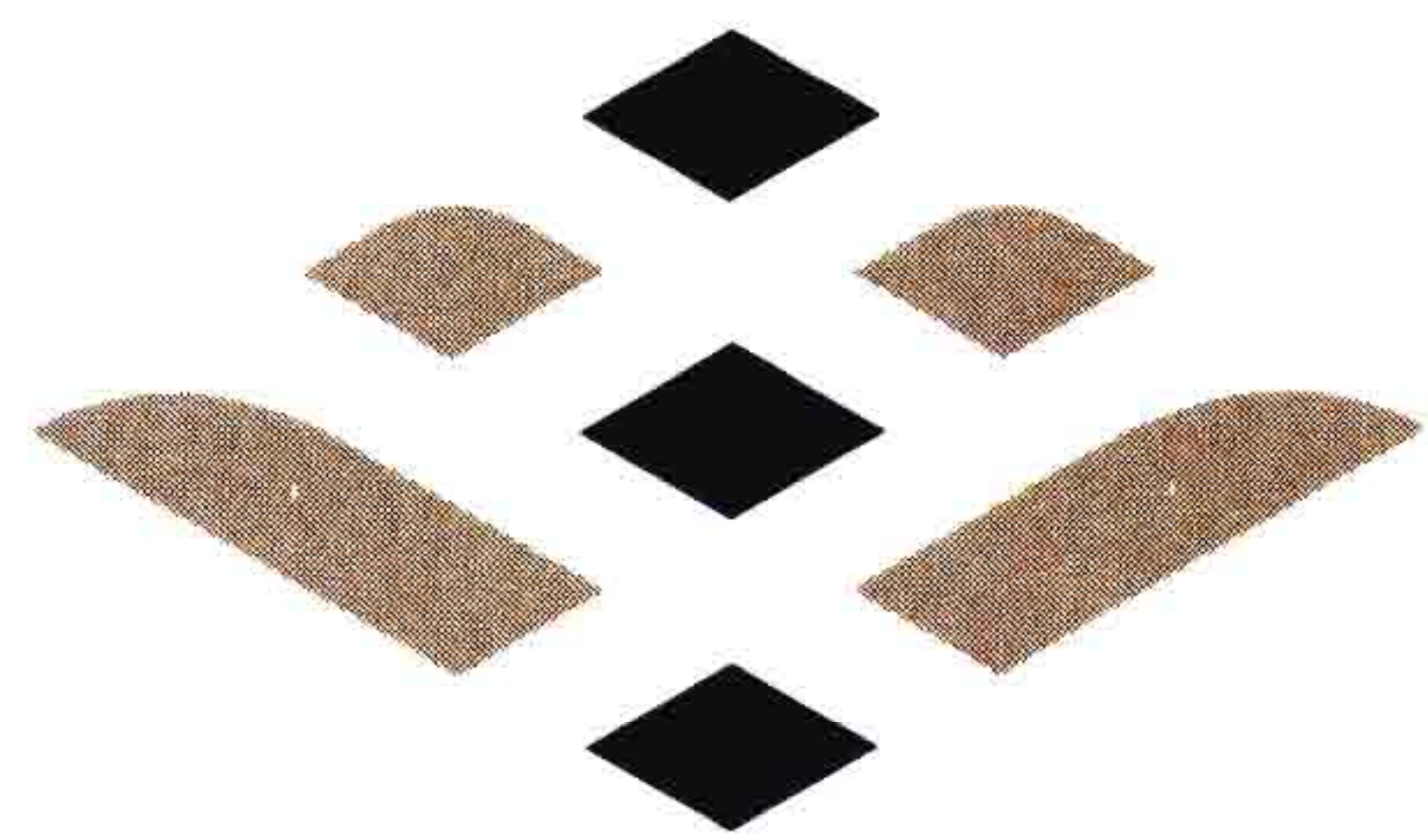
Prorroga tácita del contrato: Siempre que no se avise un mes antes de acabada la suscripción, entendiéndose que se prorroga en igualdad de condiciones.

Tarifa de suscripción para España	5.500 pta/año	I.V.A. INCLUIDO
Portugal	7.000	
Restantes países	12.500 (aéreo)	
Números sueltos: España	550 pta	

PLANIFICACIÓN RURAL Domingo Gómez Orea (Coedición con el Minist. de Agricultura, Pesca y Alimentación) 400 páginas 3.000 pesetas		EVALUACIÓN DE IMPACTO AMBIENTAL Domingo Gómez Orea 222 páginas 2.500 pesetas		OBTENCIÓN DEL ACEITE DE OLIVA VIRGEN Luis Civantos Rafael Contreras Rosa Grana 280 páginas 2.500 pesetas	
DRENAJE AGRÍCOLA Y RECUPERACIÓN DE SUELOS SALINOS Fernando Pizarro 2ª edición 544 páginas 2.700 pesetas		LA OLEICULTURA ANTIGUA (El olivo: del pisado a la prensa de viga: el refranero) Andrés Aramburi 200 páginas. Fotos color 3.500 pesetas		PODA DEL OLIVO (Moderna olivicultura) Miguel Pastor Muñoz-Cobo José Humanes Guillén 142 páginas 1.200 pesetas	
LA CATTA DE VINOS Autores varios (E. Enológica de de Haro y Escuela de I.T. Agrícola, Madrid) 160 páginas 1.200 pesetas		DIANO Reedición Luis Fernández Salcedo 416 páginas 2.200 pesetas		COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS AGRARIOS Pedro Caldentey 4ª edición 280 páginas 2.500 pesetas	
CATASTRO DE RÚSTICA (Guía práctica de trabajos) Francisco Sánchez-Casas 152 páginas 1.000 pesetas		TRECE GANADEROS ROMÁNTICOS Reedición Luis Fernández Salcedo 260 páginas 1.200 pesetas		POLÍTICAS COMERCIALES INTERNACIONALES AGRARIAS (EL LIBRO DEL GATT) Julian Briz y Marshall Martin 173 páginas 1.200 pesetas	

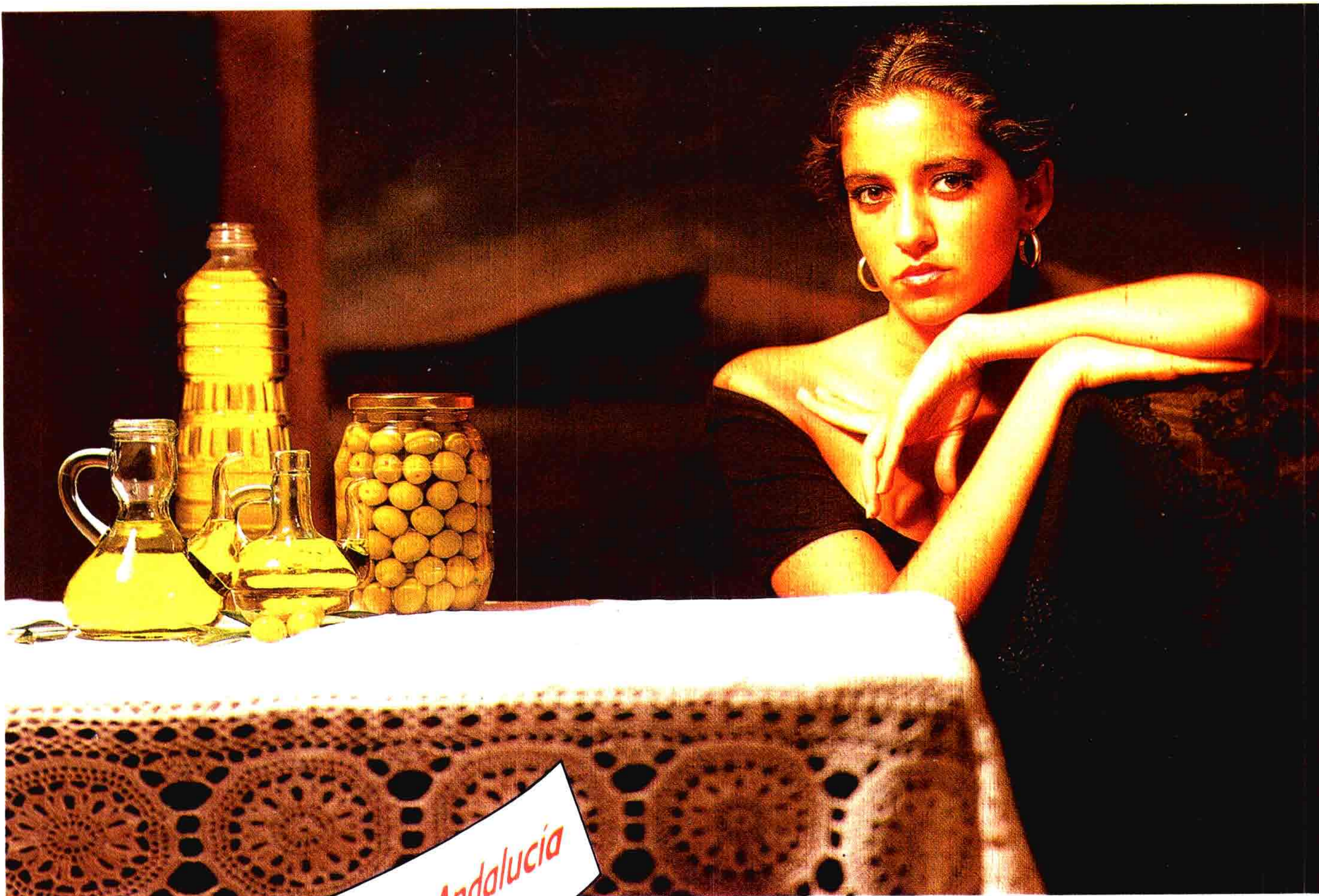
I.V.A. INCLUIDO

DESCUENTO A SUSCRIPTORES



Ebro Agrícolas

El nuevo Grupo Alimentario Español
proyectado hacia Europa.



Alimentos  de Andalucía

Alimentos de Andalucía, de arte

Pequeñas... verdes o negras, de piel suave y aroma y sabor generosos en la mesa. Ellas derraman chorros de verde y oro, para hacerse aceite de oliva puro, virgen... de peculiar sabor afrutado. Andalucía es la primera región española en producción de aceitunas. El 20% del aceite de oliva del mundo se elabora aquí. Dos denominaciones de origen amparan su genuina procedencia: «Baena» en Córdoba y «Sierra de Segura» en Jaén. Y este símbolo de calidad le confiere carta de naturaleza y garantía:

Alimentos  de Andalucía
de arte!



JUNTA DE ANDALUCÍA

Consejería de Agricultura y Pesca