

## **CAPITULO IV**

# **PRODUCTIVIDAD Y RENTABILIDAD DE LA AGRICULTURA**

... la opinión sólo puede oponerse de dos modos a los progresos de la agricultura: primero, o presentándole a la autoridad del gobierno como objeto secundario de su favor, y llamando la atención hacia otras fuentes de riqueza pública; segundo, o presentando a sus agentes medios menos directos y eficaces, o tal vez erróneos de promover la utilidad del cultivo y el aumento de las fortunas dependientes de él, porque en uno y otro caso, la nación y sus individuos sacaran de la agricultura menos ventajas, y será, por consiguiente menor la prosperidad de unos y otros.

G. M. Jovellanos



Para profundizar en la explicación de los efectos de los cambios en la estructura de precios relativos resulta necesario estudiar cuál ha sido la evolución de la productividad global de la agricultura comparándola con la del conjunto de la economía. Se trata pues de determinar en qué medida las variaciones de la productividad del sector agrario han condicionado, junto con la evolución relativa de los precios de los consumos intermedios y de la producción, la evolución del valor añadido agrario.

En este capítulo se aborda, en primer lugar, el cálculo de productividad global del sector agrario de 1964 a 1980, ya que no resulta posible disponer de datos estadísticos suficientemente fiables anteriores a aquel año. En segundo lugar, se determina la variación del valor de las ganancias de productividad conservadas en el sector agrario. En tercer lugar, se estudia la evolución en los mismos años de la rentabilidad del capital agrario. Por último se compara la evolución de la productividad global y la rentabilidad del capital de la agricultura con la del conjunto de la economía española.

Las medidas de productividad global cuantifican cómo unos recursos dados son utilizados para obtener en mayor cantidad un producto, lo que se valora positivamente como una mejora de eficacia. Igualmente si usando menos cantidad de factores se obtiene una cantidad igual de producto (o mayor) hablamos de una mejora de eficacia. Como comparamos situaciones diferentes en que tanto la cantidad empleada de factores, y por tanto su combinación, como la cantidad de productos obtenidos se alteran, en la práctica lo que se compara es la relación entre va-

riaciones en el uso de factores y cambios en los productos obtenidos. Esto exige obtener un índice de recursos empleados y un índice de producto obtenido. Ambos índices se obtienen por una valoración a precios constantes. Siempre que la relación índice de producto (output)/índice de recursos (input) crece en el tiempo, decimos que hay un incremento de eficacia productiva. Se obtiene *más con menos*.

El concepto de rentabilidad difiere de la productividad en cuanto que el primero se refiere a las ganancias empresariales. Pueden darse incrementos de productividad sin que haya aumentos de rentabilidad. Por ejemplo, el monopolista puede tener interés en aumentar el beneficio no aumentando la producción y, por tanto, disipando aquella mejora de productividad que surgió de las economías de escala (1).

En principio podría esperarse que las empresas o ramas de la economía que mejoran su eficacia fueran también las que obtuvieran incrementos de rentabilidad. Sin embargo, en una situación inflacionista en la que se producen alteraciones de precios relativos pueden darse fácilmente transferencias de las ganancias de productividad entre sectores. No resulta difícil encontrar esquemas teóricos (2) que muestren la verosimilitud de las transferencias de productividad entre los distintos sectores productivos en situaciones inflacionistas como consecuencia de la alteración de la estructura de precios relativos de los productos.

Igualmente se pueden encontrar estudios empíricos referidos a distintos países.

Por ejemplo, en el trabajo de Sautter (3) se observa cómo en

---

(1) Manfra, M., «La produttività e le sue misure (aspetti teorici)», en Steffani, G., *La produttività delle imprese pubbliche*. Milán, CNR-Franco Agnelli, 1973, pp. 32 y sigs.

(2) Estos esquemas fueron construidos originalmente para ilustrar los problemas que presenta una política de rentas para controlar la inflación, del tipo de la del programa Nixon de estabilización, resaltando los obstáculos que una situación presenta a la movilidad de los factores y la asignación de recursos, predicando una cierta flexibilidad para tolerar los incrementos de salarios y beneficios en los sectores con mayores crecimientos de productividad. Charpy, J., «La politique des prix». Calmann-Lévy, París, 1973, p. 135.

Francia durante la década 1959-69 los sectores siderúrgico, madera y construcción naval-aeronáutica-armamento presentan tasas de eficacia superiores a la media con rentabilidades inferiores mientras que, por el contrario, los sectores servicios, comercio, papel y editoriales, construcción y obras públicas e industrias diversas y de consumo obtienen rentabilidades superiores a la media con tasas de productividad por debajo de ella.

Durante este periodo la agricultura francesa aumentó su productividad por encima del promedio de las ramas mientras las industrias de agroalimentación (IAA) tenían tasas de eficacia inferiores a la media (4).

Aquí vamos a analizar cuál ha sido la evolución de la productividad global y la rentabilidad del sector agrario español, comparándolas con las de la economía en su conjunto, para avanzar en la interpretación de los resultados alcanzados en el cálculo de las transferencias de renta vía precios.

Esto nos permitirá determinar si el bajo crecimiento de la productividad, imputado en algunos trabajos a la agricultura española, se puede seguir utilizando como argumento explicativo de la evolución de la rentabilidad.

Finalmente estos cálculos pretenden también especificar cuáles han sido los períodos de fuerte crecimiento de la eficacia productiva agraria y en qué medida coinciden con épocas de alta rentabilidad para el sector.

## 1. La productividad global

Aun siendo consciente de los problemas teóricos planteados en torno a la utilización de funciones de producción agregada (5),

---

(3) Sautter, Ch., «L'efficacité et la rentabilité de l'économie française de 1954 à 1974» (*Economie et Statistique*, núm. 68, junio 1975, pp. 7-21).

(4) Malassis, L., «El papel de la agricultura en un periodo de recesión económica e inflación» (*Agricultura y Sociedad*, núm. 1, octubre-diciembre 1976, pp. 95-112).

(5) Véase Segura, J., *Función de producción, macrodistribución y desarrollo*. Técnicos, Madrid, 1969.