

# El mercado del tractor en España

Se mantiene la tendencia al crecimiento, aunque moderada, en las ventas de tractores nuevos

Cuando te encargan un artículo, o un comentario, sobre "El mercado del tractor", puede ser señal de que el que escribiste el año pasado gustó al editor, y, en principio, al editor le gusta lo que gusta al público. Se trata pues de seguir la línea iniciada el año anterior, con las diferencias obvias que se puedan haber producido, aunque en ocasiones las circunstancias, de un año a otro, en determinados sectores no cambian sensiblemente, intentando reflejar como ha sido el año agrícola desde el punto de vista de un sector tan fundamental como es el de la maquinaria, o la mecanización, y dentro de ésta, del mercado de tractores que como ya dijimos es el elemento clave.

En este año 1998, y en los inicios de 1999, ya que disponemos de la experiencia de FIMA, en Zaragoza, se han continuado generalizando las incorporaciones de sistemas electrónicos e informáticos en el control y en la ayuda a la conducción de los tractores. Este último punto, particularmente importante, se ha visto reflejado en algunos de los premios como Novedad Sobresaliente en FIMA. La ayuda a la conducción no es sólo una contribución al bienestar y al sosiego del sufrido tractorista sino una clara aportación a la eficacia de su labor.

En efecto, si descargamos al tractorista de una serie de "preocupaciones" o rutinas, puede estar mucho más atento a otros aspectos de la conducción que redundarán en una mayor precisión del trabajo y a un mayor

*La incidencia del tractor en el mercado general de la maquinaria agrícola, aunque está disminuyendo sensiblemente, sigue siendo el elemento clave del sector, que ha mostrado una ligera tendencia al crecimiento de ventas con respecto al año anterior. En cuanto a aspectos destacables del mercado de los tractores, señalar la generalización de la incorporación de sistemas electrónicos e informáticos en el control y ayuda a la conducción y a la precisión de la labor; la interesante aparición de tractores con orugas de goma; la necesidad de un estudio previo a la compra del tractor...*

**Carlos Bernat Juanós.** Profesor Escuela Superior de Agricultura de Barcelona.

rendimiento del mismo. El cliente, o el usuario, que en ocasiones es la misma persona, pero en otras no, es cada vez más consciente y aprecia estas aportaciones, que hace bien pocos años se creían limitadas a los modelos más altos de las gamas o a determinadas marcas "privilegiadas".

Todo cuanto permita un incremento de la precisión en las labores se traduce, casi automáticamente, en una disminución del coste unitario de las mismas: lo que se hace



El tractor sigue siendo clave en la mecanización agrícola.

bien, a la larga, es siempre más barato que lo que se hace mal, o "de cualquier manera", sistema que desgraciadamente todavía está relativamente en boga en algunas de nuestras explotaciones. ¡Cuántos tractoristas hemos conocido que como son "magníficos tractoristas", y lo son, no hay duda, no se han leído el libro de instrucciones del nuevo tractor por el que han pagado sus buenos millones! Ya trabajan, ya, y posiblemente mejor que con el antiguo, pero evidentemente no le sacan "todo el jugo", porque las prestaciones del nuevo, con que tenga sólo 6 u 8 años menos que el viejo, son mucho mejores.

El año pasado, por ejemplo, mencioná-



Los tractores de orugas de goma tienen un futuro interesante.



Las cabinas cada vez tienen más sistemas para ayuda y confort del conductor.

bamos la relativamente poca incidencia de los tractores oruga en nuestro campo. Veremos, desde el punto de vista estadístico, si esta presencia se mantiene, o crece; ligeramente, en este caso, con seguridad. Pero en este intervalo hemos visto aparecer una variante, muy interesante a nuestro juicio, de este tipo de tractores: las orugas de goma. Por el momento, las dos marcas que han presentado este tipo de tractor, que por otra parte había hecho ya una tímida aparición, con "otros colores" hace unos años, han

reservado esta opción para potencias considerables, por encima de los 250 CV. Estamos convencidos que en los próximos años veremos incrementarse considerablemente la cuota de mercado de este tipo de tractor, que optimi-

## CUADRO I. MAQUINARIA AGRÍCOLA INSCRITA EN 1998.

	nº de unidades	% del total	% 1997
Tractores	25.041	53,9	58.8
Motocultores	1.358	12,95	
Maquinas automotrices	1.199	2,55	
Maq. arrastradas y susp.	7.835	16,95	
Remolques	10.890	23,45	
Otras máquinas	90	0,2	
<b>TOTAL</b>	<b>46.413</b>		

	en valor (millones de pesetas)	% del total	%1997
Tractores	110.278,2	77,1%	86,6%
Motocultores	810,9	0,6%	
Máquinas automotrices	14.641,2	10,3%	
Maq. arrastradas y susp.	10.332,7	7,2%	
Remolques	6.635,4	4,6%	
Otras máquinas	191,9	0,2%	
<b>TOTAL</b>	<b>142.890,3</b>		

za las grandes potencias de motor en trabajos de tracción, es particularmente respetuosa con la estructura física del suelo (cosa que a no dudar agradecerán los grupos ecologistas), permite trabajar en condiciones de suelo muy extremas (mucho más,

en cualquier caso, que los tractores "tradicionales" equivalentes), paliando, además, de forma notable las carencias clásicas de los orugas de siempre (desplazamientos, efectos nocivos sobre los firmes, etc.).

El año pasado hablábamos también de la necesidad de un estudio previo a la compra, un estudio técnico de las labores a realizar (tipo, tiempo necesario, condiciones...) con el tractor "objetivo", para garantizar su rendimiento económico en la explotación. Ello continúa siendo válido, evidentemente, y las empresas fabricantes y sus concesionarios, son, habitualmente, los actores más eficaces en este proceso. Se ha terminado aquella época en

que se trataba de vender el tractor "más grande" posible. Ahora, en muchas ocasiones, el concesionario tiene problemas en convencer a un cliente de que para sus condiciones, su finca, sus cultivos, su climatología, con 20 caballos menos de los que pre-



# Checchi & Magli

TECNOLOGIAS PARA HORTICULTURA

TRASPLANTADORAS ENTABLONADORAS ACOLCHADORAS



ARRANCADORAS DE PATATAS  
PLANTADORAS DE PATATAS  
AFORCADORAS

Distribuidor: AGROTIETAR S.A. - P.I. EL EGIDO 10310 - Talayuela (Cáceres) - tel. (927) 57.82.25 Fax (927) 57.80.09

VIA GUIZZARDI, 38 40054 BUDRIO BOLOGNA ITALIA TEL. 051.800.253 FAX 051.692.06.11 <http://www.chechiamagli.com> E-mail: [info@chechiamagli.com](mailto:info@chechiamagli.com)

## CUADRO II. TRACTORES NUEVOS INSCRITOS.

AÑO	Nº UNIDADES	INCREMENTO
1995	16.068	
1996	19.034	18%
1997	22.034	16%
1998	25.041	14%

tende, le sobra...

Está empezando a generalizarse un nuevo tipo de cliente, un cliente, además, muy interesante para los fabricantes de tractores: el empresario de servicios de maquinaria agrícola. Hasta hace relativamente pocos años, estas empresas se limitaban casi exclusivamente a las cosechadoras de cereales. Progresiva, y bastante tímidamente, se empieza a alquilar servicios de empa-



El agricultor debe escoger el modelo de tractor más adecuado a su explotación, no el más grande.

doras gigantes, de grandes equipos para tratamientos, de envolvedoras de pacas... y no tenemos ninguna duda, viendo lo que sucede en otros países más adelantados en este sentido, que esta tendencia crecerá bastante deprisa. Y para arrastrar estas máquinas que hemos mencionado, y muchas otras, se necesitan tractores grandes. Tractores que pueden trabajar muchas horas y que se pueden amortizar en plazos razonables, y por tanto deben ser substituidos con mayor frecuencia. Hemos hablado de un nuevo tipo de cliente, cuya existencia puede poner en cuestión la de algunos otros, pero que, a medio o largo plazo, significará un cierto equilibrio: la tierra que labrar, en definitiva, es la que hay, y como más racionalmente se realice la labranza, mejor para todos.

Con referencia a la completa información sobre las nuevas máquinas agrícolas inscritas, que el Ministerio prepara todos los años, intentamos hacer un análisis de alguno de los parámetros referentes a los tractores (repetimos que se trata del elemento emblemático y clave de la mecanización) para estudiar la evolución del merca-

## CUADRO III. EVOLUCION DE LA DISTRIBUCION DE LOS TRACTORES INSCRITOS POR FRANJAS DE POTENCIA.

POTENCIA	1997	%	1998	%
< 50 CV	2.335	10,3	2.504	10
50-69 CV	4.490	19,9	4.428	17,7
70-89 CV	8.450	37,5	9.220	36,8
90-109 CV	3.562	15,8	4.287	17,1
110-150 CV	3.060	13,5	3.716	14,8
> 150 CV	621	2,7	886	3,6
Potencia media del parque nacional a 31-12-97	59,5 CV			
Potencia media del parque nacional a 31-12-98	60,1 CV			
Potencia media tractores inscritos en 1996	80,8 CV			
	"	"	"	82,3 CV
	"	"	"	85,0 CV

Vemos que la distribución de potencias varía ligeramente, sin grandes cambios, y que la potencia media de los tractores inscritos crece de manera constante. Ello es una buena señal de cara a una racionalización del parque de tractores.



unas reflexiones, sobre la influencia que puede tener "el año agrícola", la climatología, en las ventas de maquinaria, y por tanto, particularmente, en las de tractores. Las grandes explotaciones, como podría ser el caso de una gran empresa con una flota de autobuses o de camiones, pueden fijar unos plazos de amortización de acuerdo con sus previsiones y sus cifras de utilización, y cambiar los tractores "cuando toca", o cuando corresponde. De esta forma pueden, incluso, aprovechar unos buenos precios de venta de "segunda mano", con un material no obsoleto, que no ha agotado aún su vida útil. Las pequeñas y medianas explotaciones, en cambio, están mucho más sujetas a la conjuntura y, habitualmente, aprovechan las favorables para proceder a la substitución de sus equipos. No siempre pueden escoger el momento más idóneo.

Para hacer un comentario general respecto al mercado de tractores nuevos, podemos decir que se mantiene la tendencia al crecimiento, si bien con una cierta moderación con respecto a los dos años anteriores, pero aún con un claro incremento. En el **cuadro IV**, del estudio por CC.AA., vemos que en algunas, que habían mostrado incrementos espectaculares, se han notado fuertes disminuciones e incluso en algún caso la inversión de la tendencia.

El porcentaje, o la incidencia, del tractor en el mercado general de maquinaria agrícola, tanto en cuanto a número de máquinas como al valor de las mismas, disminuye sensiblemente, lo cual consideramos muy positivo como exponente de una progresiva regularización de la estructura del mercado de maquinaria agrícola o como una normalización en el registro de la maquinaria agrícola distinta de los tractores. ■

do, para ver si se confirman o cambian de sentido las tendencias observadas en años anteriores.

Queremos hacer algún comentario, o

## CUADRO IV. VARIACIONES EN LA INSCRIPCIÓN DE NUEVOS TRACTORES POR CC.AA.

Comunidad	Incremento%		
	95/96	96/97	97/98
Andalucía	59	43	6
Aragón	8	35	-6
Canarias	21	44	43
Castilla-La Mancha	29	32	26
Castilla y León	3	-8	24
Cataluña	18	11	9
Extremadura	31	40	-6
Galicia	-7	-20	23
Murcia	45	30	18
País Vasco	-1	-12	-3
Valencia	18	35	6

Recogemos sólo los aumentos o disminuciones que consideramos significativos de algunas Comunidades, para reflejar la dispar evolución en el territorio nacional que puede ser atribuida a la coyuntura agrícola, a distintas posiciones de partida, e incluso a la diversidad de la incidencia climática.