

Virgen de la Oliva, el éxito de la diversificación

La fidelidad de los socios y una buena gestión avalan el futuro

Con 2.500 socios y un volumen de negocios de 5.500 millones de pesetas en 1997, esta cooperativa aragonesa es un ejemplo de crecimiento continuo, pero ajustado siempre a las necesidades de los socios y a las posibilidades económicas de cada momento.

● VIDA RURAL. Redacción.



Instalaciones de la Cooperativa en Ejea de los Caballeros.

Situada en la bella Comarca zaragozana de Las Cinco Villas (Sos del Rey Católico, Uncastillo, Sádaba, Ejea de los Caballeros y Tauste), la Sociedad Cooperativa Agraria Virgen de la Oliva es una de las principales cooperativas aragonesas y todo un ejemplo de funcionamiento y buena gestión.

Bajo la presidencia actual de Pablo Salvatierra Labena y la gerencia de Ángel Miguel Cortés, la Cooperativa sigue manteniendo la filosofía que siempre ha llevado a la práctica: apoyo al socio, diversificación de actividades, reducción de inputs y de costes, rentabilizar al máximo las producciones y aumentar su valor añadido.

Con esta línea de trabajo, en 1998 las cifras de la Cooperativa demuestran la efi-



Instalaciones en El Bayo.

cia de su funcionamiento: 2.500 socios, un volumen de actividad en 1997 de 5.500 millones de pesetas, 25 empleados, 850 millones de capital propio y reservas, 450 de inversiones netas después de amortización y 120 millones de pesetas de inversiones al año.

Una historia marcada por la fidelidad de los socios

La Cooperativa Virgen de la Oliva nació en 1942, cuando un total de 80 socios se juntaron para realizar conjuntamente la compra de suministros como lubricantes, aceites, semillas, etc.

Sin embargo, la verdadera actividad de la Cooperativa no empezaría hasta 1971. En ese año, y debido a las necesidades de acondicionar el grano de maíz para su almacenamiento, se juntan 800 socios para mejorar sus infraestructuras y comercialización. Con este fin, se construye la primera nave en Ejea de los Caballeros, sede central de la Cooperativa, con una superficie de 2.400 m² y una capacidad para 8.000 t. También se crean cuatro silos de recepción, un secadero de maíz y se compra una pala cargadora. Con esta infraestructura ya se comercializan en 1972 un total de 8.700 t de cebada y 13.500 t de maíz.

Gracias a la voluntad positiva de todos los socios, que han creído en el proyecto común de Virgen de La Oliva, y a su apoyo incondicional, así como a una gestión seria y eficaz, la Cooperativa ha crecido de una forma espectacular en los últimos 25 años, siempre ajustándose a las necesidades y al creciente número de socios.

Así, seguramente, el primer presidente de la Sociedad, elegido en 1971, Jesús Longas, no se podría creer hasta qué punto ha llegado a crecer esta cooperativa aragonesa.

Infraestructuras al servicio del socio

Los 2.500 socios registrados ya en 1998 cuentan, como decíamos, con unas infraestructuras muy completas y ajustadas a sus necesidades. La ubicación principal de estas infraestructuras es Ejea de los Caballeros, sede central de la Cooperativa, que también cuenta con diversas instalaciones en El Bayo, Sabinar y Rivas, loca-

lidades situadas todas ellas en la comarca de las Cinco Villas.

Empezando por las instalaciones de Ejea de los Caballeros, la Cooperativa Virgen de la Oliva cuenta allí con 50.000 m² de almacenes cubiertos y 200.000 m² de solares. Además de las oficinas centrales, disponen de siete silos metálicos, secaderos de maíz y de arroz con una capacidad de 2.200 t/día, una fábrica de deshidratación de alfalfa con una producción de 25.000 t/año, una seleccionadora de semillas con una capacidad de 7 t/hora, una planta de blending, 4 básculas, 4 postes de gasolina, y diversos equipos (tratamientos fitosanitarios, cosechadoras de tomate y puerros, sembradoras de hortalizas, abonadoras arrastradas, etc.). Además, en el centro de la localidad poseen una ferretería para sus socios.

En la localidad de El Bayo cuentan con 7.000 m² de almacenes y 110.000 m² de terrenos cultivables, además de un poste de gasóleo y una báscula. Por último, en las localidades de Rivas y Sabinar también tienen sendos postes de gasóleo.

Principales actividades y servicios

La Cooperativa Virgen de la Oliva tiene un importante número de actividades y servicios enfocadas a sus socios. Una de las principales son los suministros de todo tipo de productos agrarios: fertilizantes, semillas, fitosanitarios, servicio técnico de asesoramiento, ferretería agrícola, servicio de tratamientos fitosanitarios, alquiler a socios de abonadoras, sembradoras de maíz y girasol, sembradora de hortalizas,



Presidente (dcha.) y gerente (izda.) en la Cooperativa.

cosechadoras de tomates y puerros, y diversos trabajos a socios.

Servicios importantes también son la planta de blending, el suministro de gasóleo A y B, la deshidratadora de alfalfa y el centro de multiplicación de semillas.

La Cooperativa también realiza la recogida de cereales (cebada, trigo y maíz), de oleaginosas (colza, girasol, soja, vezas), de hortalizas (tomate, pimientos, puerros, y fabricación a maquila de pimientos de piquillo y puerros), recogida de frutos secos (almendras), y recogida de arroz.

Otros servicios, igual de importantes para los socios, son la realización de seguros agrarios y generales y la confección de las solicitudes de la PAC.

Producciones y comercialización

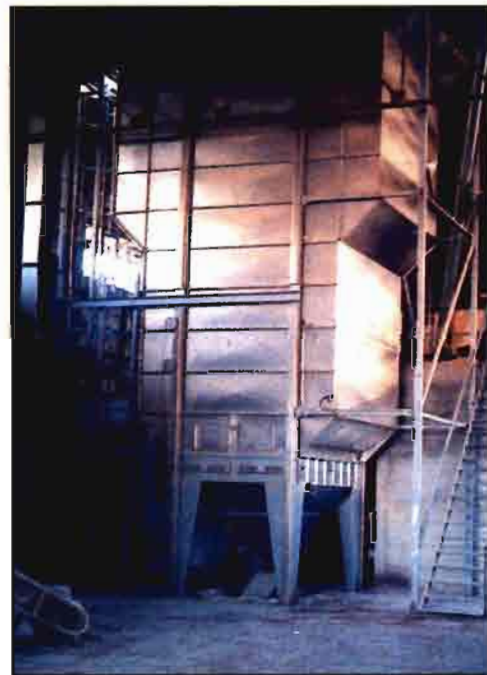
Los socios de la Cooperativa Virgen de la Oliva cuentan en la actualidad con unas 15.000 ha de terrenos de regadío y 20.000 ha de terrenos de secano. Con el desarrollo del Plan Bardenas II se prevé que en los próximos años se pasen a regadío otras 4.000 ha más.

Con esa superficie de cultivos, en 1997 la producción total de la Sociedad fue de 92.000 t de maíz, 25.000 t de trigo y cebada, 25.000 t de alfalfa, 9.000 t de hortalizas (tomate, pimiento y puerros), 4.000 t de girasol y 5.000 t de arroz.

Hay que señalar que desde 1996 la Cooperativa cuenta con una Organización de Productores de Frutas y Hortalizas (OPFH) y, como hemos visto, en 1997 ya ha producido 9.000 t.

En cuanto al apartado de la comercialización, hay que destacar en primer lugar los 10 millones de litros de gasóleo que venden al año. En el concepto de abonos se venden 25.000 t anuales. La ferretería comercializa productos por valor de 130 millones de pesetas cada ejercicio. A nivel de semillas se venden 200 millones de pesetas de semillas de maíz y 100 millones de semillas de cereales. Por último, la Cooperativa vende 120 millones de pesetas en productos fitosanitarios.

Como vemos, la labor de diversifi-



Secadero de arroz y maíz.



Vista exterior de la ferretería. A la dcha., interior.



Conservas y arroz.

cación llevada a cabo durante los últimos años ha dado sus frutos. Así, en 1986 el monocultivo de cereal ocupaba el 80% de la actividad de la Cooperativa, mientras que en 1998 solamente ocupa el 30%, habiéndose abierto a todo tipo de actividades y servicios.

También la Sociedad ha realizado una importante política de colaboración con otras entidades y empresas, a distintos niveles. La Cooperativa Virgen de la Oliva es socia o colaboradora de diferentes enti-



Deshidratadora de alfalfa.



Servicios fitosanitarios.

- Aumento de postes de gasóleo en Ejea.
- Informatización de todos los postes de gasóleo.
- Incremento del número de socios.
- Estudio de la realización de una fábrica de conservas.
- Construcción de un molino de arroz.
- En proyecto, además, una nueva tienda de ferretería y unas nuevas oficinas.



Proceso de limpieza de puerros.

Con todo ello, y siempre teniendo en cuenta lo que quieren los socios y sus necesidades para mejorar la rentabilidad de su trabajo, la Cooperativa Virgen de la Oliva está segura de poder ganar el futuro. ■

dades y empresas, entre las que destacan: Faca, Uteco, Caja Rural Provincial de Zaragoza, Caja Rural del Jalón, Piensos Cinco Villas, Agroalimentaria, Maisadour-Agrar Semillas y con Arrocería del Pirineo S. C.

Precisamente, con la empresa Agrar Semillas tiene un convenio de colaboración por el que multiplican semillas, principalmente de trigo duro (Antón y Ariesol), de trigo blando (Sideral) y de cebada (Nevada).

inmediato y a largo plazo, tiene planteadas diversas inversiones y propuestas a desarrollar.

Entre estas propuestas hay que destacar las siguientes:

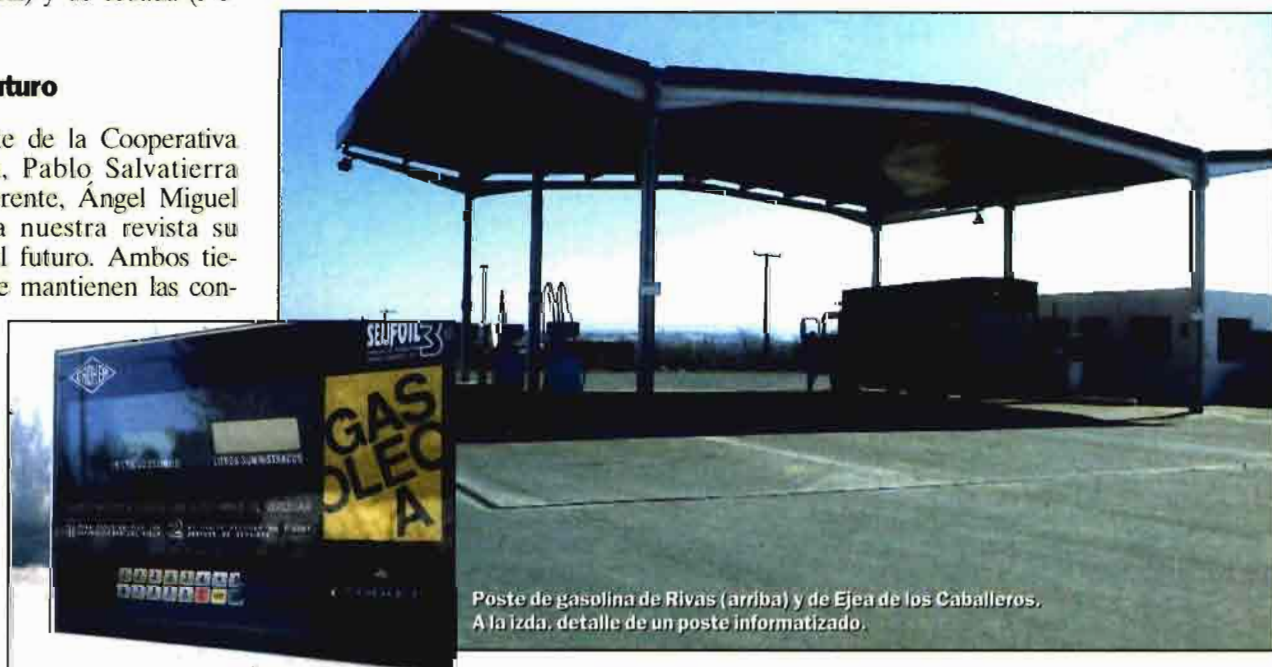
- Realización de 6.000 m² de naves para almacenamiento.
- La construcción de una deshidratadora de alfalfa, respondiendo al incremento en un 50% del cultivo de alfalfa.



Perspectivas de futuro

Tanto el presidente de la Cooperativa Virgen de la Oliva, Pablo Salvatierra Labena, como su gerente, Ángel Miguel Cortés, mostraron a nuestra revista su optimismo de cara al futuro. Ambos tienen en cuenta que se mantienen las condiciones que han hecho «grande» a la Cooperativa: fidelidad del socio, crecimiento en función de sus necesidades y una gestión eficaz.

El Consejo Rector de la Cooperativa, consciente de los retos del futuro



Poste de gasolina de Rivas (arriba) y de Ejea de los Caballeros. A la izda, detalle de un poste informatizado.