

COPROSOL, una trayectoria ascendente

Durante 1996 facturó 1.800 millones de pesetas

La Cooperativa conqunense de primer grado COPROSOL, dedicada principalmente a los cereales y al girasol, tiene una fuerte implantación en su comarca. Actualmente, el 20% de los agricultores de Cuenca están asociados a ella y en sus planes de futuro, entre otras cosas, entra el superar ampliamente esta cifra.

● **VIDA RURAL.** Redacción

COPROSOL (Cooperativa Agrupación Regional de Productores de Girasol S.C.L.), ubicada en la provincia de Cuenca, es una cooperativa que se dedica a la comercialización de cereales y girasol, entre otras actividades. También aporta, tanto a sus socios como a todos los agricultores de la provincia y zonas limítrofes, fertilizantes, fitosanitarios, gasóleo, semillas, así como tramitación de las ayudas PAC, seguros agrarios, asesoramiento técnico en cultivos y gabinete jurídico. Hoy por hoy, COPROSOL es una de las principales cooperativas castellano-

manchegas, en su sector. Además, considerando que es una cooperativa de primer grado, es muy importante su consolidación dentro de la provincia con el 80 por ciento de incidencia dentro de Cuenca y con una expansión de futuro importante en provincias limítrofes.

COPROSOL nace en 1989 como una cooperativa destinada, en principio, a la comercialización de girasol, pero con los años se han ido integrando otras secciones que demandaban los agricultores.

La trayectoria de COPROSOL no es dilatada en años, pero si rica en experiencias



Sobre estas líneas primer plano del director gerente de Coprosol, Jesús Fernández Ruiz. En la foto de la dcha., el presidente Felipe Calvo Ortiz (izda.) y el vicepresidente, Emiliano Clares Cantero.



positivas y fructífera en logros. Desde su fundación, la Cooperativa ha crecido en todos los sectores que influyen en la vida agrícola de la provincia. Esto se traduce en un aumento constante del número de socios, que en los últimos años ha crecido hasta alcanzar los 1.800 asociados, lo que supone que el 20 por ciento de los agricultores de la provincia están asociados a la Cooperativa.

En cuanto a la comercialización, se ha producido un ascenso progresivo campaña tras campaña. Así, en la campaña de cereales de 1997 se ha llegado a la importante cifra de 50.000 t, siendo la cebada,

sin lugar a dudas, el cereal más importante en cuanto a calidad producida, seguida del trigo y, en menor cantidad, la avena y el centeno.

Campaña de girasol. En lo referente al girasol, la producción dentro de la Cooperativa ha alcanzado las 15.000 toneladas, provenientes, fundamentalmente, de la provincia de Cuenca, aunque también se reciben partidas de otras provincias limítrofes. Este año la cifra recogida ha sido ascendente con respecto a años anteriores. Las pipas recogidas

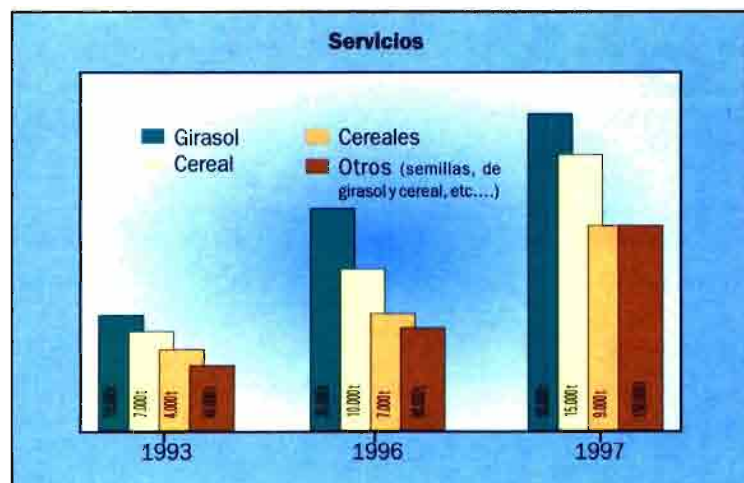


Gráfico I. Evolución de los servicios de Coprosol desde 1993 a 1997.



Secadero de girasol y calibrado de cebada en Villares del Saz (Cuenca).

se almacenan en las instalaciones que COPROSOL tiene en Villares del Saz, comenzando el proceso con la recogida del producto en casa del agricultor y transportándolo, posteriormente, hasta estas instalaciones, en donde se acondicionan para ser almacenado. Este acondicionamiento consiste en analizar la humedad, grasa e impurezas y, posteriormente, en pasar las pipas por el equipo de secado y prelimpia. Esto permite tener un producto de alta calidad y mayor valor añadido.

Suministros agrícolas.

Dentro de los suministros agrícolas, COPROSOL cuenta con gasóleo B. Para la distribución de este suministro, la Cooperativa dispone de dos centrales

de almacenamiento, una en la parte sur de la provincia, con una capacidad para 100.000 litros, y otra situada en la parte norte, con una capacidad para 40.000 litros, desde las que, con los dos camiones de distribución, se reparte para todos los socios, e incluso a los no socios, a sus casas, pues esta cooperativa es distribuidor final conforme a la legislación.

Fertilizantes. El suministro de fertilizantes es una sección que está funcionando desde su puesta en marcha con una progresión importante. Durante este año 97 se espera superar la distribución del año 96, en la que se llegó a las 7.000 toneladas. Para garantizar la calidad de los fertilizantes que comercializan, COPROSOL

analiza cada una de las partidas que entran en sus almacenes, haciéndolas llegar al agricultor en perfectas condiciones de granulación.

Fitosanitarios. Aunque los fitosanitarios tienen una menor dimensión, se les da, sin embargo, una gran importancia, en cuanto a que las actuaciones de estos productos sobre los cultivos pueden determinar la calidad final del grano. Por tanto, hay que ser muy precisos a la hora de aconsejar sobre cuál es el más indicado para cada tratamiento, y siempre teniendo como máxima que sea lo más respetuoso posible con el medio ambiente.

Semillas. Dentro de la agri-

cultura, la calidad de las semillas es fundamental de cara a obtener una mayor productividad y una mejor calidad de los productos. COPROSOL, consciente de esto, va proporcionando cada año semillas de mayor calidad a sus asociados. Para ello, se ha comenzado en 1996 una colaboración muy estrecha con el grupo Maisadour (Agrar Semillas en España), con la distribución en exclusiva de algunas variedades de girasol, como Vital y Mado. Esta colaboración se verá incrementada en el futuro, ya que se pretende, a partir de semillas base (G-4), producir R-1.

Resto de servicios. En lo referente a servicios administrativos, COPROSOL tiene a



Secadero de girasol y maíz y almacén de cereales.



Centro de almacenamiento de Gasóleo B (100.000 litros de capacidad).

disposición de sus socios un departamento de solicitud de ayudas de la PAC para su tramitación y seguimiento hasta el momento en que el agricultor recibe la compensación en su cuenta corriente. Además, cuenta con un departamento de seguros agrarios que actúa sobre la contratación y asesoramiento en caso de siniestro, y seguros diversos a través de un acuerdo con una empresa de seguros.

El departamento de asesoramiento técnico ofrece información sobre cultivos, semillas más interesantes, consejos para realizar el abonado más conveniente, orientaciones del mercado, etc. Por su parte, el gabinete jurídico se ocupa de atender los problemas y las dudas de los socios.

La distribución y recogida de los productos se realiza a través de transportistas de la zona mediante contratos de arrendamiento de servicios. Además, muchas veces se hace uso de naves y almacenes de los socios, ya que, de lo contrario, no se podría hacer frente al movimiento de mercancías que se produce en cada campaña, debido principalmente a que las instalaciones propias de la Cooperativa están concentradas en Villares del Saz, bastante alejadas de las zonas de producción. Aquí, COPROSOL cuenta con oficinas, naves de almacenamiento, secaderos de pipas y calibrador de cereal. Las oficinas centrales y otros servicios administrati-



El girasol, la cebada y el maíz son tres de los cultivos más importantes para la Cooperativa.

vos se encuentran en la ciudad de Cuenca.

Todo este despliegue de servicios conectados directamente con la producción no sería posible sin el capital humano con que cuenta COPROSOL. Al frente de la Cooperativa están su presidente, Felipe Calvo Ortiz, y su gerente, Jesús Fernández Ruiz, además del Consejo Rector, formado por otros 24 consejeros, que trabajan para que este proyecto se vaya consolidando día a día. La plantilla la forman 10 personas, además de una red de 60 colaboradores en los diferentes pueblos de Cuenca. La labor de todo este equipo

ha conseguido un funcionamiento serio y eficaz de la Cooperativa, que la ha llevado a facturar 1.800 millones de pesetas, cifra que, sin duda, se va a ir superando año tras año.

Proyectos de futuro. El proyecto de futuro más inmediato de COPROSOL es el incremento del número de asociados, ya que, siendo Cuenca una provincia eminentemente agrícola, apenas existen cooperativas agrarias, por lo que las posibilidades de expansión son enormes. Además, piensan ampliar las instalaciones que tienen en la actualidad, ya que

el crecimiento de la cooperativa ha superado las expectativas más optimistas. El hecho de haber alcanzado una facturación tan alta, les ha hecho solicitar a la Consejería de Agricultura la calificación de A.P.A., lo que les daría derecho a percibir las ayudas y subvenciones que tal calificación conlleva, y reinvertirlas en la Cooperativa, para así prestar un mejor servicio a los asociados.

Finalmente, para agilizar el transporte de mercancías, está en proyecto la adquisición de una flota de camiones para acercar los productos a los agricultores, y facilitar a éstos el movimiento de sus mercancías. ■

