



Proceso de normalización en Agroponiente, S.A.T., perteneciente a la Alhóndiga Agroponiente, S.A.

II parte La comercialización de la judía verde

Los volúmenes de exportación de la judía verde han ido creciendo sin parar. Los países europeos son el mercado natural de esta exportación

Hugo Giambanco

Inspector del SOIVRE

La producción de esta hortaliza para exportación está localizada casi exclusivamente en el levante español peninsular (Almería, Murcia, Alicante y Valencia) y en las Islas Canarias (Las Palmas), que exportan entre ellos el 96 por ciento del total.

Destaca el volumen exportado en Almería (según datos de los operadores exportados) con el 60%, Mur-

cia con el 22 por ciento y Valencia con el 12%.

Los volúmenes de exportación de este producto

(llamado proteína verde) han ido creciendo sin parar desde 1991 a 1996 de las 20.000 a las 28.332 toneladas; pero

en conjunto, aunque las superficies de cultivo han aumentado, la producción unitaria ha disminuido.

En Almería, la gran productora de judía verde, los meses de noviembre, abril y mayo son los de mayor volumen de ventas al exterior.

Los países de la Unión Europea son el mercado natural de nuestra exportación. Por su proximidad geográfica, por el alto nivel de renta de los consumidores y por carecer de producción propia durante gran parte del año, serán siempre nuestros grandes compradores.

Los principales destinos de nuestra exportación son Alemania, Francia y Holanda, que acaparan el 86% de todo lo exportado. Este fuerte poder exportador se ha logrado gracias a las características y tipo de producto ofertado.

Así entre las primeras destacamos:

- mayor presencia española de productos
- mejor tipo de producto



Entre las variedades planas destacan Helda y Sofia de tipo largo, Maite y Polar dentro del tipo semilargo

Entre las condiciones que busca el exportador destacan que las vainas sean casi rectas de color verde intenso, de buena conservación y calidad, y si además tiene el certificado AENOR da la seguridad del consumidor

(calidad y frescor)

- producción de invernadero
- consumo fuerte y regular en el mercado nacional (haciendo de colchón de precios)
- presencia continua todos los meses del año (para el consumo nacional los mejores meses son de mayo a noviembre, al revés que su exportación)
- compra fuerte para uso industrial, que se abastecen por precio de importaciones fundamentalmente
- fácil y cómoda preparación del producto como aspecto culinario.

Entre las segundas, destacamos excelentes variedades, tanto del tipo plano como del redondo, lo que hace que el precio sea bastante estable e indudablemente con picos máximos en inicio y fin de campaña.

Entre las variedades planas destacamos Helda y Sofía de tipo largo, Maite y Polar dento del tipo semilargo. De las variedades redondas o francesas destacamos Strike y Emerite.

En general el nivel de precios obtenido en la exportación es bastante aceptable, siendo los picos máximos en diciembre y marzo. Indudablemente, los precios mínimos se obtienen en los meses centrales del año, con cotizaciones mínimas de 150-160 pts/kg e incluso menores (mínima rentabilidad para el agricultor que no cubre gastos).

Hoy el exportador que envía al resto de Europa busca género que reúna las



● Los países de la Unión Europea son el mercado natural de la exportación. Por su proximidad geográfica, por el alto nivel de renta de los consumidores y por carecer de producción propia durante gran parte del año, serán siempre nuestros grandes compradores ●

siguientes condiciones:

- que las vainas sean casi rectas de 20 a 24 cm de longitud
- que en las variedades planas, la sección de las mismas sea ligeramente oval, muy carnosas, para buena confección a granel (las redondas también carnosas con el mismo fin, además de su enbandedado)
- de color verde intenso
- con desarrollo de grano muy lento y con poco hilo
- de buena conservación y calidad.

Y si además de esto se consigue que el producto tenga certificado (AENOR) daremos seguridad al cliente y consumidor de que el producto que le llega ha pasado estrictos controles que garantizan un adecuado sistema de cultivo, libre de residuos y tratado con lucha integrada.



Para saber más...

- S.O.I.V.R.E.
 Centro de Asistencia Técnica e Inspección del Comercio Exterior
 Tel.: 948 31 84 61
 Fax: 948 31 74 02