

En Holanda, contratar o subastar

Posibles alternativas a las subastas

El sistema de subasta holandesa supone demasiados costes y pérdida de calidad en las flores

**Sonia Alvarez
Linda de Jong**

sag@ediho.es
linda@ediho.es

Existe un evidente crecimiento en la producción mundial de flores y plantas. Los productores de África, Israel, Asia y Sudamérica ven la oportunidad de producir flores de una calidad similar a la del producto ornamental de Holanda. Los productores holandeses y sus subastas refuerzan esta oportunidad debido a las grandes restricciones de importación que sufre el país.

El sector ornamental busca la forma más económica de hacer llegar su producto a manos de los consumidores.

S. Zurel & Coda BV es una empresa holandesa de gran prestigio e importancia en el sector de productos ornamentales. Tiene oficinas en todo el mundo, exporta a más de 60 países y también se dedica a la importación.

Carsten Andersen, su director, afirma que es necesario bajar los gastos en la cadena del sector ornamental. Andersen cree que el acortamiento de la cadena del sector ornamental puede

Izq., imagen de Flowerweb en Internet, patrocinado por la Oficina Holandesa de Flores Bloemen Bureau Holland. En la fotografía de la derecha Carsten Andersen, director de S.Zurel & Coda BV

ser un medio viable para reducir los costes. La reducción de los costes favorecerá la posición del sector de la floricultura holandesa.

La estructura de venta que se sigue actualmente supone un agujero sin fondos para el sector. Metafóricamente podríamos decir que devora dinero, debido principalmente al sistema de su-

rar los diferentes eslabones que forman la cadena del sector ornamental.

Andersen cree en la existencia de tres «factores de éxito»: calidad, relación costes y precio y tiempo. Estos factores, según él, son influidos negativamente por el sistema de la subasta.

Por ello se propone que las subastas funcionen como

- **El sistema de subasta con reloj supone una serie de inconvenientes económicos para el sector de productos ornamentales. Sin embargo, al ser un sistema tan apegado a la historia holandesa, es difícil que se elimine** ●

basta. La subasta supone demasiados costes y pérdida de calidad en las flores.

A la conclusión que ha llegado el director de la prominente empresa holandesa es que la cadena debe acortarse para conseguir una reducción de costes.

Para llegar a este objetivo principal, deben colabo-

presentación de servicios, de modo que el comerciante y el cultivador puedan ejercer óptimamente sus funciones. El problema está en que la subasta quiere mantener el sistema de subasta con reloj.

El cultivo con contratos es una oportunidad importante para reducir los costes en la cadena.

Actualmente Zurel compra entre el 50% y el 60% directamente a los productores. Los compradores de la subasta sólo son para cubrir gastos.

El hecho de reducir la cadena supone una serie de ventajas que van relacionadas con los tres «factores del éxito»: evitar el traslado





En la fotografía, un productor holandés junto a un ejemplar de *Aeschynanthus* «Carina» (izq.) y *Gentiana de maceta*

Flowerweb, la página Web para la industria de la floricultura

En Holanda, en general, se apuesta fuerte por la promoción de sus productos ornamentales. Muestra de ello es el servidor WWW bautizado con el nombre de Flowerweb, patrocinado por la Oficina Holandesa de Flores Bloemen Bureau Holland.

Glasshouse Business Networks es una empresa holandesa, situada en Aalsmeer, impulsora de Flowerweb. Esta web ofrece una amplia información en holandés, francés, inglés y alemán, y pronto también en español. En español se hará mediante un convenio entre el servidor de Internet y el proveedor de contenidos Ediho de Ediciones de Horticultura S.L. y Glasshouse Business Networks B.V.

En la Flowerweb española habrá un índice con las empresas que participen en la página, listadas alfabéticamente. Aparecerán varios apartados: flores, gardens, y plantas de interior, entre otros, con sus consiguientes subcategorías: exportadores, importadores, semillas, Cash & Carry, etc. Otros apartados serán: información de prensa, mayoristas, organizaciones, servicio información al cliente, ofertas de trabajo, etc.

Flowerweb ofrece además un amplio servicio de información: notas de prensa, datos de las subastas de flores y plantas, listados de exportadores, importadores y productores, publicaciones, y una base de datos con más de 7.000 fotografías de flores y plantas. Es una web muy completa para la industria de floricultura. Su dirección es: <http://www.flowerweb.nl>

innecesario de los productos; sin el sistema de subasta con reloj, la subasta es un servicio más y la compra se efectúa directamente del productor al exportador o al cliente. Otras ventajas son la reducción de tiempo, porque la compra es directa; reducción en los costes, ya que la subasta comporta una serie de gastos también en gran medida innecesarios; y ganancia en calidad, porque se evitan traslados y el producto se mantiene más fresco.

El sistema de subasta con reloj

El sistema de subasta con reloj se trata de un sistema inventado por los holandeses para la venta de flores y plantas.

En esta subasta los precios van en descenso: empie-

zan con el precio más alto. La subasta se inicia informando sobre la oferta a los compradores y el reloj muestra de manera simultánea el nombre de la flor o planta, cultivador, calidad y cantidad en contene-

● El sector ornamental busca la forma más económica de hacer llegar su producto a manos de los consumidores. El cultivo con contratos es una oportunidad importante para reducir los costes en la cadena ●

dores. Posteriormente se muestra el cargamento que se está subastando y se pone en marcha el reloj, que mostrará el precio de inicio mediante una luz que va en retroceso, de 100 a 0. La unidad de venta puede ser el florín o el centavo. El comprador apretará un

botón desde su asiento cuando la luz del reloj señale el precio que le convenga. La primera persona en apretar el botón será quien obtenga el producto subastado, al revés que en los sistemas de subas-

ta sin reloj.

Este sistema de subasta con reloj supone una serie de inconvenientes económicos para el sector de productos ornamentales. Sin embargo, al ser un sistema tan apegado a la historia holandesa, es difícil que se elimine.