

# Avance en la capacidad logística de Sistema Azud

## La tecnología al servicio de la precisión que requieren los sistemas de riego

*Los productos españoles de riego están perfectamente preparados para poder ser utilizados en todo el mundo*

**Eva Caballero**

*Departamento de Comunicación de Sistema Azud*

El sector español de fabricantes de tecnología de riego ha sabido adaptarse a los mercados internacionales. Además de abrir puertas y fomentar vías de comunicación con diferentes países de todo el mundo, ha sido capaz de desarrollar las más modernas infraestructuras. Así lo afirma el responsable del Departamento de Comercio Internacional de Sistema Azud. Según Ramón Alcaraz, aunque el mercado de riego es relativamente joven, España logró introducirse en el sector, paralelamente a Israel i Estados Unidos.

El responsable de las exportaciones de Sistema Azud afirma que a lo largo de los últimos años, nuestro país ha demostrado que sus productos son altamente competitivos y están preparados para ser utilizados en todo el mundo.

En Sudamérica, la comunicación ha sido el factor clave para afianzar los sistemas de riego españoles, a juicio de Ramón Alcaraz. Y es que el empleo de la misma lengua facilita el entendimiento entre las dos culturas. Precisamente, el portavoz de Sistema Azud apunta que donde el idioma es una traba, es preciso buscar una persona de contacto o comercial que hable perfectamente la

lengua del posible comprador/instalador de los sistemas de riego por goteo españoles.

Por otro lado, continúa diciendo Alcaraz, los países que configuran Asia cuentan con una expansión potencial al representar la tercera parte de la geografía mundial y dos tercios de sus habitantes.

nos áridos. Los países del norte de Africa también se muestran muy interesados por la tecnología española por su contacto y proximidad con el sector agrícola de este país.

En el riego localizado es imprescindible un asesoramiento técnico dirigido tanto



*Vista exterior de las nuevas instalaciones de la empresa Sistema Azud.*

En cuanto a los Países Arabes y en opinión de este experto en comercio internacional, es importante apuntar que disponen de un fuerte poder económico y precisan tecnología de riego, imprescindible para explotar terre-

a instaladores como usuarios o agricultores. Por eso, Ramón Alcaraz insiste en la necesidad de una comunicación constante. Hoy día esto se logra a través de los múltiples e innovadores sistemas de telecomunicaciones y se em-

- **El riego localizado necesita un asesoramiento técnico tanto a nivel de instalador como a nivel de usuario o agricultor. La lengua ha sido fundamental para el desarrollo de los fabricantes españoles en los países de Sudamérica** ●

pieza a detectar la aparición del e-mail como el medio más rápido, directo y que cada día alcanza mayores posibilidades.

También es cada vez más constante la presencia de empresas españolas de riego en ferias y encuentros internacionales. Cada año, son una cita casi obligada las ferias internacionales de Estados Unidos (IA), Israel o Bolonia (EIMA) o los foros similares de Chile, Argentina, India, Hungría, Brasil o México.

### **Especialización, calidad y servicio**

Sistema Azud ha afianzado su presencia en más de 50 países de los cinco continentes. Esta empresa española, líder en la producción de sistemas de riego, cumple los requisitos básicos para exportar a todo el mundo. Especialización, calidad y servicio son las premisas que la firma ha tenido en cuenta para promocionar en el exterior sus productos.

Esta empresa estudia las necesidades de cada uno de los mercados internacionales y ofrece soluciones concretas, con una producción altamente especializada en la microirrigación. Sistema Azud es consciente de que la agricultura de cada zona, e incluso, de cada región, reúne una serie de características autóctonas que requieren una atención singular. Precisamente, la gama de productos Azud se amplía y modifica constantemente para hacer frente a la más variada demanda.

Una de las líneas de fabricación propia de sistemas de riego más completa del mercado la configuran tuberías de polietileno, ramales con goteros, goteros regulares y autocompensados, filtros de plástico y metálicos (en discos y malla), accesorios de micro-riego diversos, gama de micro-aspersión...

Esta marca ha reforzado

● La marca Azud ha reforzado su presencia en los principales mercados agrícolas del mundo basándose en la calidad y la competitividad de sus productos, su capacidad de respuesta comercial y su implicación en el proceso de comunicación global ●

su presencia en los principales mercados agrícolas del mundo basándose en la calidad y competitividad de todos sus productos, su capacidad de respuesta comercial y, también, su implicación en el proceso de comunicación global.

### Ampliación de la empresa

Sistema Azud ha ampliado sus instalaciones, con una superficie total de 16.000 m<sup>2</sup>, y se ha convertido en la empresa española

con mayor capacidad productiva en el sector de microirrigación.

Coherente con esta política expansiva que implica una renovación constante, Azud ha puesto a punto su infraestructura, apostando por una adecuada estrategia tecnológica. Los resultados son evidentes: un mayor volumen de producción de máxima calidad.

La nueva planta de producción se ha dotado con equipos de última generación. Se encuentran extruso-

## Una empresa con una larga experiencia



Sistema Azud se dedica a la fabricación y comercialización de sistemas de riego por goteo desde 1979.

Esta empresa dispone de modernas líneas de extrusión, inyección, montaje y una avanzada línea de matricería.

A lo largo de los últimos años se han consolidado sus Departamentos de I+D, Desarrollo de Modelos y Patentes, Control

de Calidad y Producción, para ofrecer una amplia gama de tuberías, ramales y accesorios de microirrigación, goteros, microaspersión, filtros de plástico, metálicos y bricorriego.

La experiencia de la empresa Sistema Azud en el sector de riego ha aportado soluciones a las necesidades de los cultivos y de agua durante una década.



Arriba, control de calidad durante la fabricación de tubería de riego. Debajo, Ramón Alcázar, responsable del Departamento de Comercio Internacional de Sistema Azud.

ras de alta velocidad, sistemas automatizados de extrusión y co-extrusión, máquinas de inyección, líneas de producción de goteros integrados... En esta nave se puede apreciar claramente cómo está organizado todo el flujo de producción. Los espacios despejados que dividen las distintas áreas transmiten la sensación de amplitud y orden y al tiempo también facilitan la circulación interior de las mercancías.

El sistema de aseguramiento de calidad de Azud se basa, fundamentalmente, en un control en línea sobre cada punto de la cadena de producción, donde el operario es responsable de verificar la calidad del producto.

La ampliación de las instalaciones también ha supuesto un avance importante

en la capacidad logística de la empresa. El nuevo sistema de almacenaje admite una perfecta rotación del producto, mayor número de referencias y disminuye el tiempo de preparación de pedidos. Esto repercute directamente en un servicio más rápido al cliente.

Además, las instalaciones se han conectado con una moderna red de telecomunicaciones interna. La infraestructura física que la sustenta está compuesta por enlaces de fibra óptica y un sistema de cableado estructurado, adecuado especialmente para entornos industriales. La red hace posible la comunicación entre los diferentes departamentos de Sistema Azud y a la vez los vincula con el exterior.

