

# El Duro, especialistas en mínimo laboreo

MARTA GUERRERO. Ingeniero agrónomo

El Duro es una empresa de servicios afincada en el municipio pacense de Solana de los Barros. Desde hace ya cerca de tres años sus socios decidieron aprovechar su conocimiento de las labores agrícolas y de las particularidades del terreno de su área de influencia para prestar servicios a terceros. Hoy en día son capaces de realizar diversas labores para su cartera de clientes, entre las que destaca el mínimo laboreo.



Antonio y José Miguel Ortiz, propietarios de El Duro, con Ramón Lobo, de Durán Maquinaria (en el centro de la foto).

Los hermanos Antonio y José Miguel Ortiz Arias decidieron continuar con la gestión agrícola de la explotación familiar de su padre, ampliando su negocio mediante la prestación de servicios a terceros. Han pasado ya tres años desde que se embarcaran en este reto y hoy mantie-

nen la ilusión del primer día y la vista puesta en situarse a la vanguardia utilizando la última tecnología. Fue su afición al campo y el buen hacer en el oficio agrícola aprendido de su padre los principales avales con los que contaron estos hermanos al decidir poner en marcha la empresa de servicios El Duro.

## Su área de influencia

El área de influencia de esta empresa de servicios abarca un radio de unos 50 kilómetros en torno al municipio de Solana de los Barros (Badajoz), realizando la-

bores a terceros en las comarcas de Tierra de Barros, Vegas Altas, Vegas Bajas y Llerena, llegando incluso a atender las necesidades de algunas explotaciones ubicadas en Portugal.

La comarca de Tierra de Barros es una comarca eminentemente vitícola, donde la viña convive con el olivo y con explotaciones de vocación agroganadera que dedican su base territorial al cultivo de herbáceos extensivos en el secano. En las comarcas de regadío próximas el maíz, los frutales y sobre todo el tomate, son los principales cultivos.

El terreno de esta comarca es pesado, arcilloso y fuerte, por lo que las operaciones consumen mucha potencia y combustible. Es en estas condiciones donde el exceso de pasadas en el campo encarece los costes del producto final. En El Duro, conscientes de que es imposible actuar sobre el precio final de los productos agrícolas, buscan un mayor margen comercial para ellos mismos como agricultores, así como para sus clien-



tes, a través del abaratamiento de costes, reduciendo el número de pasadas mediante el empleo de técnicas conservacionistas de laboreo.

En las extensiones de herbáceos que forman parte de explotaciones agroganaderas el rendimiento en grano es tan importante como la obtención de paja de calidad, ya que la paja es recogida en su totalidad para su aprovechamiento, quedando el rastrojo disponible para el pasto. En estas condiciones en las que el suelo se ve sometido al pisoteo del ganado y en las que se retira la paja para su empacado, el laboreo de conservación debe ejercitarse a través de la técnica conocida como mínimo laboreo, que supone una solución de compromiso entre las numerosas operaciones implicadas en el laboreo tradicional y las exigencias en residuo orgánico y no compactación del suelo que necesita la siembra directa.

### Servicios y clientes

Entre los primeros trabajos que en El Duro realizaron para terceros fueron la siembra convencional y preparación del suelo. Tratándose la comarca de Tierra de Barros de una comarca vitícola, también contaban entre sus servicios para terceros el arranque de viñas y la preparación del terreno para su plantación, así como el acarreo de uva durante la vendimia.

Poco a poco fueron ampliando el número de servicios prestados con el fin de mantener su

actividad a lo largo de todo el año y abarcar la mayor parte de los cultivos que se desarrollan en la zona. Hoy en día, en el cereal son capaces de realizar el ciclo completo de cultivo, a excepción de la cosecha, incluyendo desde la preparación del terreno y la siembra en sus versiones de mínimo laboreo y labranza convencional, hasta el empacado, pasando por el abonado y los tratamientos fitosanitarios. También realizan la preparación del terreno para olivar, que en esta zona adquiere mucha importancia.

Entre sus proyectos más inmediatos se encuentra la compra de una máquina vendimiadora para la recolección de aceituna, así como la puesta en marcha de una página web mediante la cual podrán dar a conocer los servicios que son capaces de prestar.

En la actualidad, la actividad que les diferencia es la siembra mediante mínimo laboreo. Para llevar a cabo esta técnica de laboreo de conservación adquirieron la pasada campaña una grada de discos del fabricante Pöttinger y una sembradora Terra-sem modelo 3000T del mismo fabricante a las que han sacado el máximo rendimiento en la campaña de siembras.

El perfil de los clientes que acude a la empresa de servicios El Duro es muy diverso, contando con clientes que gestionan menores superficies, sin capacidad para invertir en grandes máquinas, así como con clientes que tienen a su cargo grandes



**serrat**  
trituradoras



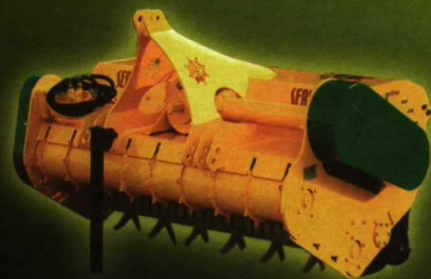
BIOMASS 500

d  
i  
s  
e  
ñ  
a  
n  
d  
o  
e  
l  
f  
u  
t  
u  
r  
o

**bioptima**  
visítenos  
Bioptima '08



BIOPACK



OLI JUNIOR

Río Cinca, 12 - 22510 Binaced (Huesca)  
Tel: 974 42 62 00 / Fax: 974 42 70 64

[info@serrat.es](mailto:info@serrat.es)

[www.serrat.es](http://www.serrat.es)

explotaciones que prefieren liberarse de los costes fijos que supone la adquisición de maquinaria optando por contratar las labores fuera. En El Duro son conscientes de que la satisfacción de sus clientes es la mejor publicidad que puede tener su empresa, por lo que proporcionan un excelente tratamiento todos ellos, independiente del volumen de trabajo que les encarguen.

Entre las ventajas que ofrecen los servicios de El Duro que más valoran sus clientes está la calidad del trabajo realizado. Sus clientes tienen sus tierras trabajadas con equipos que incorporan las últimas tecnologías, sin necesidad de asumir los costes de inversión en las máquinas. Por otra parte, gran parte de su cartera de clientes combina la explotación agraria con la ganadería, y contratar servicios a terceros les deja más tiempo disponible para atender a sus animales.

Tras sólo una campaña sembrada mediante la técnica de mínimo laboreo en esta zona del suroeste español los resultados han sido muy positivos. Tan buena ha sido la impresión del trabajo de sus máquinas que, sus clientes no han dudado en solicitar con anticipación que les realicen las siembras de la siguiente campaña.

## Principales activos

A lo largo del año los dos hermanos Ortiz Arias asumen



las tareas a realizar, solicitando el apoyo de hasta dos trabajadores eventuales en las épocas más intensas de la campaña de operaciones. Desde su época como agricultores a la actualidad como empresa de servicios en El Duro han valorado la confianza en los distribuidores de maquinaria y la fiabilidad y seriedad en la respuesta de éstos como aliado imprescindible para el buen curso de su negocio. Actualmente, esta relación de confianza ha ido más allá, ya que en El Duro cuentan con el asesoramiento del concesionario de Duran Maquinaria Agrícola de su zona, que se encarga de informarles de las últimas tendencias en mecanización así como de ponerles en contacto con nuevos clientes que pudieran estar interesados en sus servicios. Esta especial relación también se ve reflejada en que, Antonio y José Miguel colaboran con

su proveedor, Ramón Lobo en la puesta a punto de máquinas para otros clientes, realización de pruebas de campo y demostraciones para otros agricultores, demostrando su satisfacción con los equipos adquiridos.

Entre los equipos que en El Duro disponen para prestar servicio a terceros destacan la grada de discos de 4 metros de anchura de la marca Pöttinger, modelo Terradisc 4000 y la sembradora Pöttinger Terrasem 3000T neumática de discos de 3 metros de anchura de siembra, adquiridas la pasada campaña.

A la hora de elegir estas máquinas para realizar siembras mediante mínimo laboreo consideraron como argumentos de gran importancia la robustez de ambas máquinas, que es imprescindible en las condiciones de pasadas reducidas y suelos pesados en los que trabajan.

Por su parte, la elevada precisión en la dosificación de la sembradora Pöttinger Terrasem 3000T redundaba en la calidad y homogeneidad del trabajo, y la fácil regulación fueron otros de los aspectos considerados. Además, la enorme adaptación de la sembradora Terrasem 3000T a las distintas condiciones del terreno, es algo fundamental cuando no sólo se trabaja en la propia explotación, sino que se sale con las máquinas a otras fincas donde las condiciones pueden ser muy diversas.

## Consideraciones finales

El Duro es una empresa agrícola que ha sabido encontrar la forma más adecuada para el trabajo del suelo bajo los condicionantes de una actividad agroganadera y aprovechar las ventajas que tenían a su favor: su conocimiento de la actividad agraria, su buena relación con los distribuidores de máquinas y la confianza de agricultores pequeños y medianos de su área de influencia.

Se trata de una empresa que mira hacia el futuro, pensando siempre en sus distribuidores de maquinaria como aliados de negocio para en situarse a la vanguardia de la tecnología para proporcionar el mejor servicio a sus clientes. Son la profesionalidad y la ilusión por la mejora constante de su trabajo las señas de identidad de esta empresa de servicios pacense. ■

