

pesca

INTERNACIONAL

Revista mensual del sector pesquero. Año 13. Nº146. Septiembre de 2013

PPC

**CON LA REFORMA,
EUROPA RENUNCIA
A LIDERAR LA
PESCA MUNDIAL**

**La nueva norma
refleja los defectos
de la UE para tomar
decisiones**

A FONDO

conxemar

PESQUERÍAS

**IMPORTANTE
RECUPERACIÓN DEL
STOCK DE MERLUZA
DEL NORTE**

**LA FERIA CONFIRMA
A VIGO COMO CAPITAL
EUROPEA DE LA PESCA**

ACTUALIDAD

**EUROPA
SUBVENCIONA EL
PANGA VIETNAMITA**

ENTREVISTA

JOSÉ LUIS FREIRE

***"Hemos tenido que
competir en el
mundo en
condiciones difíciles"***

Congreso Mundial de Whitefish

08:15-09:00 h REGISTRO



09:00-09:40 h INAUGURACIÓN

D. José Luis Freire Freire. Presidente de CONXEMAR
Mr. Arni M. Mathiesen. Sudirector General de Pesca y Acuicultura. FAO
D. Abel Caballero Álvarez. Alcalde de Vigo
D. Alberto Nuñez Feijóo. Presidente de la Xunta de Galicia

09:40-10:20 h PANORÁMICA DE LAS PRINCIPALES ESPECIES DE WHITEFISH

Mr. Audun Lem. Ph D. Jefe de la Subdivision de Comercio, Productos y Mercados. FAO

10:10-11:10 h I PANEL. MERLUZA Y HOKI: RECURSOS, MERCADOS, SUMINISTRO Y UTILIZACIÓN

MERLUZA – AMÉRICA

10:10-10:30 Argentina. D. Oscar Fortunato. Presidente del Consejo de Empresas Pesqueras Argentinas
10:30-10:50 Chile. D. Eduardo Bruce. Director General. FRIOSUR SA.
10:50-11:10 Estado de los recursos. D. Alejandro Zuleta. Director del Centro de Estudios Pesqueros de Chile

11:10-11:30 h PAUSA CAFE

HOKI- NEW ZELANDA

11:30-11:50 Mr. William Emerson. Consejero Principal Gestión de Pesquerías Internac. Ministerio Industrias Primarias

MERLUZA AFRICA

11:50-12:10 Sudáfrica. Mr. Felix Ratheb. Director Ventas y Marketing. Sea Harvest Corporation
12:10-12:30 Namibia. Mr. Peya Hitula. Director General. TUNACOR

COLOQUIO

12:30-12:50 Moderador: D. Samuel Juárez. Delegado del Gobierno en la Comunidad Autónoma de Galicia

12:50-13:50 h ALMUERZO

13:50-15:30 h II PANEL. BACALAO, EGLEFINO, ALASKA POLLOCK Y MERLUZA DEL PACÍFICO: RECURSOS, MERCADOS, SUMINISTRO Y UTILIZACIÓN

BACALAO/EGLEFINO/ ALASKA POLLOCK/MERLUZA DEL PACÍFICO

13:50-14:10 Atlántico Norte. Mr. Erik Hempel. Especialista de Marketing. Hempel Consult
14:10-14:30 Pacífico
14:30-14:50 Estado de los recursos.

PANORÁMICA DE LOS MERCADOS, IMPORTACIONES Y UTILIZACIÓN EN EL MERCADO DE LA UE

14:50-15:10 Mr. Ragnar Nystøyl. Director General. Kontalys AS

COLOQUIO

15:10-15:30 Moderador: Mr Matthias Keller. Director General. Asociación Alemana de Procesadores de Pescado

15:30-15:50 h PAUSA CAFE

15:50-16:40 h III PANEL. ACUICULTURA. PANGA Y TILAPIA: PRODUCCIÓN, MERCADOS Y UTILIZACIÓN

15:50-16:05 Pangasius (Vietnam). Dr. Nguyen Huu Dzung. Vicepresidente de la Asociación de Productores y Exportadores de Productos del Mar de Vietnam (VASEP).

16:05-16:20 Tilapia. Kevin Fitzsimmons, Ph.D. Director de Programas Internacional. College of Agriculture and Life Sciences. Universidad de Arizona

COLOQUIO

16:20-16:40 Moderador: Guus Pastoor. Presidente AIPCE (Asociación Europea de Transformadores)

16:40-18:30 h MESA REDONDA: UNA VISIÓN ESTRATÉGICA DEL SECTOR PESQUERO: LA PERSPECTIVA DE LOS GOBIERNOS. RECURSOS, SOSTENIBILIDAD Y SEGURIDAD ALIMENTARIA

Con la participación de Ministros de países productores.

Moderador: Dr Lahsen Ababouch. Director de la División de Políticas y Economía. Dpto. de Pesca y Acuicultura. FAO

18:30 h

CLAUSURA

D. Miguel Arias Cañete. Ministro de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente

Informe

La suerte está echada en la PPC

Parlamento, Consejo y Comisión acuerdan una Política Pesquera Común que dasatiende la mayor parte de las aportaciones y sugerencias de la industria .

4

Acoso a la "Spanish Armada"

Con el pretexto de defender el medio ambiente, la PPC condiciona la competitividad entre las empresas de los Estados de la UE.

8

Pesquerías

Recuperación de la merluza del Norte

Los científicos confirman la buena evolución del stock.

10

A Fondo



17

Entrevista

JOSÉ LUIS FREIRE

Presidente
de Conxemar

30

Actualidad

Preocupación por el retraso en la reapertura de Rusia

42

Vigo: capital europea de la pesca

La Feria Internacional de los Productos del Mar Congelados Conxemar volverá a concentrar en la ciudad de Vigo los próximos días 1, 2 y 3 de octubre a los principales operadores mundiales de la industria extractiva, transformadora y comercializadora de pescados, y a todos los sectores relacionados.

Vigo es una ciudad especialmente castigada por la crisis económica que, además, se dispone a culminar un "annus horribilis": el sector naval, uno de los motores de la ciudad, está prácticamente paralizado y asolado porque la Comisión Europea obliga a los inversores a devolver los incentivos que el Gobierno les dio para favorecer la actividad; la caja de ahorros viguesa (hoy Novagalicia Banco), símbolo de la actividad financiera y uno de los principales sostenes de la industria, permanece intervenida por el Fondo de Reestructuración Ordenada Bancaria (FROB) y a la espera de ser vendida; el aeropuerto, cordón umbilical con Europa y el mundo de esta área metropolitana periférica, sobrevive a duras penas por la necesidad que tienen las compañías aéreas de rentabilizar su negocio independientemente de las consideraciones sociales y de igualdad de oportunidades. Grandes empresas viguesas, que están en la mente de todos, afrontan procesos de concurso de acreedores o expedientes de regulación de empleo.

El éxito, la capacidad de resistencia y la proyección internacional de Conxemar demuestran desde el otro lado de la balanza donde están las verdaderas fortalezas de la ciudad más activa y poblada del noroeste de España. Junto con la automoción, la pesca es hoy la razón de la supervivencia de esta metrópolis formada por un puñado de ayuntamientos en los que viven en torno a un millón de personas. Además, Vigo es también la razón de ser de un sector pesquero comunitario moderno, seguro, competitivo y capaz de garantizar un desarrollo sostenible. Por mucho que muchos digan que la pesca en Europa se tiene que reducir a una actividad rural y artesanal. En Vigo, el sector pesquero ha resistido a los profundos cambios de las últimas décadas gracias a que supo modernizarse, internacionalizarse y concentrar toda la actividad de transformación y comercialización. Por el Puerto de Vigo pasan anualmente más de 800.000 toneladas de pescado. Eso, e iniciativas como Conxemar, convierten a la ciudad en la capital europea de la pesca.



La Boya

La unidad favorece el desarrollo y por eso debemos felicitarnos de que toda la industria, representada por Arvi, Cepesca, Conxemar y Anfaco, se haya puesto de acuerdo para rechazar la decisión de obligar a reflejar el arte de pesca en las etiquetas o reclamar la reapertura del mercado ruso.



El Ancla

El Parlamento Europeo está mostrando hasta qué punto es permeable a la presión social más facilona y populista, mientras desatiende el clamor de la actividad económica y de la propia ciencia en asuntos como la ofensiva contra el arrastre.

El ocaso de la pesca europea

La nueva PPC implica la renuncia de la UE a liderar un modelo de gestión pesquera mundial

A

falta de algunos flecos, como la aprobación definitiva del nuevo Fondo Europeo Marítimo y de la Pesca, Europa ya tiene su Política Pesquera revisada y supuestamente adaptada a nuevos tiempos y a nuevos objetivos. Sin embargo, los ejes centrales de la política: el modelo de gestión y el sistema de reparto, permanecen invariables. Para una buena parte de la industria pesquera, y para la propia Comisión Europea cuando redactó el libro verde, ese modelo de gestión y ese sistema de reparto eran los responsables del fracaso de la Política Pesquera Común hasta ahora. Que no hayan cambiado tiene solamente explicaciones políticas relacionadas con los intereses particulares de los Estados. Desde la Comisión se limitan a explicar que cualquier modificación en este sentido se encontraría con una oposición frontal en el Consejo. El resultado será que, para lograr los objetivos, el único camino posible es reducir el empleo, la generación de riqueza y el peso específico de la pesca europea en el mundo. 



Los puntos débiles de la nueva PPC

No asigna posibilidades de pesca reales

Sean cuales sean las recomendaciones científicas y los acuerdos del Consejo para asignar unas posibilidades de pesca con el objetivo de Rendimiento Máximo Sostenible, las cuotas que se conceden a cada flota no se correspondarán con la cantidad de pescado que realmente pueda capturar. En el caso de las flotas que capturan varias especies a la vez, las posibilidades reales de pesca vendrán determinadas por la obligación de desembarcar todas las capturas. En cuanto se haya agotado el cupo (o en su caso la tolerancia admitida) de una especie para la que se disponga de una cuota pequeña, la flota deberá dejar de pescar, aunque tenga todavía posibilidades de pesca para otras especies. Este vicio de la norma, que concede unos derechos que no se pueden aplicar, provoca además situaciones discriminatorias para aquellas flotas que disponen de muchas cuotas para algunas especies, pero muy pocas o ninguna para otras. En cambio, favorece a aquellas flotas que disponen de cuotas más o menos homogéneas para todas las especies reguladas.

Depende excesivamente de las incertidumbres

La aplicación de los criterios de la Cumbre Mundial sobre Desarrollo Sostenible de Johannesburgo (2002) implica el establecimiento de unos límites de Rendimiento Máximo Sostenible en base a la mejor información científica disponible. Según señala la Comisión Europea en su síntesis de la Comunicación sobre la pesca sostenible (COM (2006) 360) “el éxito de la transición hacia este nuevo enfoque depende de la capacidad de las pesquerías nacionales para adaptarse a la nueva situación y también depende de las consultas regulares entre la Comisión y las partes implicadas”. Sin embargo, no hace mención al hecho de que en más de la mitad de los stocks pesqueros que regula la Unión Europea no existe información científica suficiente para

(Sigue en pág. 7)



DECEPCIONANTE ESTRENO DE LA CODECISIÓN

Por primera vez, la reforma de la PPC ha tenido que ser aprobada con el procedimiento de la codecisión. Es decir, que fue necesario el acuerdo entre el Consejo y el Parlamento. A pesar de los esfuerzos que hizo la Comisión de Pesca del Parlamento (cuyo presidente Gabriel Mato aparece en la fotografía junto a la comisaria Damanaki) las votaciones del Pleno pusieron de manifiesto la eficacia de las maniobras de presión ejercidas por grupos de interés (lobbies). Las discusiones parlamentarias dejaron de lado los resultados de todos los informes y consultas previas realizadas al amparo del principio de “buena gobernanza” y, en cambio, sí atendieron a la campaña realizada sobre todo en los medios de comunicación por una alianza de organizaciones no acredita legitimidad ni puede ser considerada como grupo de interés por las instituciones munitarias.

EL MISMO MODELO PARA UNA NUEVA POLÍTICA

La gestión de pesquerías consiste en la fijación de unos objetivos de pesca (que bajo un enfoque ecosistémico se determinan mediante recomendaciones científicas) y en el establecimiento de un sistema para repartir esas posibilidades entre los operadores autorizados a ejercer la actividad. La política pesquera determina quiénes son esos operadores con derecho a pescar, cómo se plasman los objetivos de pesca en posibilidades de pesca y con qué criterio se reparten esas posibilidades de pesca.

EL MISMO MODELO DE GESTIÓN

A pesar de las evidencias sobre la complejidad de los ecosistemas y de las características de la flota comunitaria, que en general captura varias especies al mismo tiempo, la nueva Política Pesquera Común mantiene el modelo de gestión mediante Totales Admisibles de Capturas (TAC) para cada especie. Se trata del modelo aplicado hasta ahora, cuya revisión había sido propuesta por la Comisión Europea en el Libro Verde. Tanto la Comisión como el propio sector pesquero habían propuesto avanzar hacia un modelo basado en el esfuerzo pesquero ya que la asignación de un TAC por especie fue la principal causa por la que se obligó a las flotas a descartar pescado: debían arrojar al mar los ejemplares cuyo cupo hubiera sido agotado para así poder seguir pescando el resto de las especies. El esfuerzo pesquero establecería, para cada zona, unos “días de pesca” en función de las características de los barcos. Los científicos recomendarían entonces el esfuerzo que se podría asumir para no comprometer el rendimiento máximo sostenible del caladero.

Una vez se determina este modelo, el resto son decisiones que no afectan a la política general sino a necesidades coyunturales o puntuales. Son, por lo tanto, decisiones que pueden ser tomadas por los órganos de decisión correspondientes en cualquier momento. En la actual reforma de la PPC (largo y costoso) no se ha reformado la gestión, como era de esperar, sino que se han introducido nuevas normas, como la prohibición de los descartes, que podrían ser adoptadas con otros procedimientos.

EL MISMO SISTEMA DE REPARTO

Para garantizar la estabilidad de las flotas y proteger a aquellas regiones con una alta dependencia de la pesca, la Unión Europea decidió a principios de los años 80 del siglo pasado un sistema de reparto de cuotas entre los diferentes Estados miembros. Con el paso del tiempo y, sobre todo, con la entrada en la UE de Estados con regiones altamente dependientes de la pesca, como España y Portugal, el equilibrio se modificó sensiblemente. El fallo del sistema quedó en evidencia con las variaciones experimentadas en el peso específico de las diferentes flotas en el mercado comunitario. En 1985, España representaba el 52 por ciento de la capacidad pesquera europea, mientras que en 2011 era de solo el 39 por ciento. La influencia en la competitividad fue también notable, como refleja la variación de las balanzas comerciales. El déficit comercial de España se multiplicó por 122 entre 1985 y 2010. ningún otro Estado miembro ha tenido una variación tan significativa en su balanza comercial de productos pesqueros. A pesar de ello, la nueva PPC mantiene invariable el sistema de reparto.

Reflejo de las deficiencias de la UE

JOSÉ RAMÓN FUERTES GAMUNDI

Director gerente de la Cooperativa de Armadores del Puerto de Vigo (Arvi)



Si la Unión Europea decidiera en algún momento hacer autocrítica, la política pesquera sería una buena referencia. El proceso de discusión de la reforma de la Política Pesquera Común ha reflejado las deficiencias de un modelo de “construcción europea” demasiado alejado de los ciudadanos y del interés común, excesivamente lento y complejo, descoordinado e incoherente.

La pesca es una actividad económica arraigada en Europa desde los inicios de la civilización: en el Mediterráneo, en el caladero ibérico del Atlántico, en el Cantábrico, en el Gran Sol, en el Mar del Norte, en el Báltico... La pesca forma parte de la cultura y de la economía de Europa y la “forma de pescar” europea se extendió al continente americano durante la época colonial.

China y Japón representan otro modelo, otra cultura en torno a la actividad pesquera. Con unos niveles de consumo de pescado altísimos, las grandes potencias asiáticas han desarrollado también una industria poderosa con unas necesidades pe-
rrentorias de expansión.

Una de las grandes discusiones de la segunda mitad del siglo XX en torno a la pesca se concentró en la gestión de las enormes extensiones de aguas libres de los océanos; aquellas que están más allá de las 200 millas que la ONU estableció como Zonas Económicas Exclusivas de los Estados. Por otra parte, países con muchos recursos pesqueros pero con un bajo nivel de desarrollo, sobre todo en África, demandaron modelos de cooperación para poder sacar partido a esos recursos.

La otra gran discusión, sobre todo en las últimas décadas del siglo, se refirió a la necesidad de que los recursos sean explotados de un modo sostenible. A la concienciación sobre esa necesidad contribuyeron de una forma esencial organizaciones sociales. Los pescadores europeos, en general, entendieron que son los más interesados en la sostenibilidad.

El gran reto del siglo XXI es el de garantizar la imprescindible contribución de la pesca a las necesidades de una alimentación suficiente y saludable para toda la población mundial. Resulta imposible afrontar ese objetivo sin las proteínas del mar, sin la pesca.

RENUNCIA DE EUROPA

Con la actual reforma de la Política Pesquera Común, Europa confirma su renuncia al desarrollo de la pesca como actividad económica estratégica. La UE ha simplificado tanto que ha tratado de convencernos de que la mejor forma de proteger los recursos pesqueros es dejar de pescar.

Y ese es el mensaje que ha calado en la sociedad. La seducción del populismo es, sin duda, una de las grandes amenazas para Europa. Y la forma con la que la Comisión Europea ha tratado de “vender” a la sociedad su política restrictiva con la pesca es populista por su simpleza. El mensaje cala fácilmente pero denota una irresponsabilidad inadmisible.

IRRESPONSABILIDAD

La Comisión Europea lanzó una propuesta muy condicionada y subjetiva, el Parlamento optó por el mensaje fácil y populista que cala en los votantes, y el Consejo fue nuevamente el reflejo de los “tira y afloja” de los intereses particulares de los Estados Miembros. El procedimiento, por lo tanto, también adoleció de irresponsabilidad.

La nueva PPC es irresponsable porque no ha tenido en cuenta las consecuencias sociales y económicas de las medidas que impone. Castigará a los europeos con más paro y acentuará la crisis económica de las regiones altamente dependientes de la pesca.

La nueva PPC es irresponsable por-



que implica la renuncia de Europa a liderar la pesca en el mundo. Toda la experiencia, las posibilidades de cooperación y relaciones internacionales o la conciencia sobre la necesidad de una explotación racional y responsable de los recursos se reducirán al tiempo que se reduce la actividad en Europa. Previsiblemente, el modelo que se impondrá en las aguas internacionales y en los países que desarrollen la pesca será otro.

La nueva PPC es irresponsable porque aleja a Europa de su objetivo de unión y cohesión. Intereses de Estados concretos impiden la adopción de medidas adecuadas al bien común, como sería la revisión del sistema de TAC y cuotas y del modelo de reparto por estabilidad relativa o la liberalización de los derechos de pesca. Fue la propia Comisión Europea la que señaló en el Libro Verde que era necesario revisar esa políticas para adecuarlas a las necesidades de la flota y para evitar la absurda obligación de descartar pescado valioso.

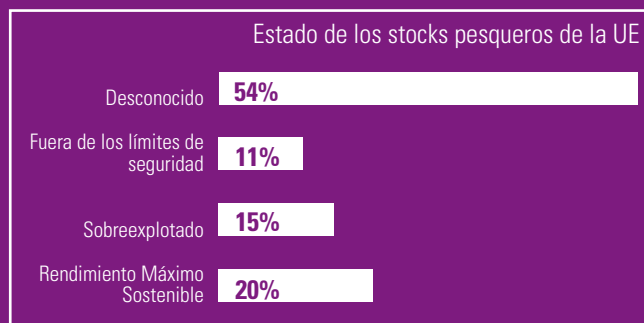
“ La política restrictiva propuesta por la Comisión es populista por su simpleza ”

“ La PPC castigará a los europeos con más paro y acentuará la crisis en las regiones pesqueras ”

Los puntos débiles de la nueva PPC

(Viene de pág. 5)

establecer un nivel de Rendimiento Máximo Sostenible. En estos casos se adopta el enfoque de precaución recomendado por la FAO, que implica suponer que la pesquería se encuentra en la peor situación posible.



Es incompatible con los Tratados de la UE

Con el actual modelo de gestión y sistema de reparto, una empresa pesquera cuya capacidad de crear riqueza y empleo le permita pescar más deberá deslocalizarse para obtener más posibilidades de pesca. Ha sucedido ya con numerosas empresas españolas, que han tenido que crear nuevas sociedades en Estados como Francia o Reino Unido. Esta limitación a la libertad de establecimiento se solventaría permitiendo que empresas o pescadores de un Estado Miembro pudieran comprar derechos de pesca a empresas o pescadores de otro Estado Miembro, de acuerdo con la libre circulación de

(Sigue en pág. 9)

La nueva PPC es irresponsable porque renuncia al desarrollo sostenible, ya que todas las previsiones indican que la actividad pesquera europea, lejos de desarrollarse, tenderá a la desaparición. Pero eso no significará que se deje de pescar. Mientras haya necesidad y mercado habrá quien satisfaga esa necesidad y suministre ese mercado.

Es probable que la nueva PPC logre algunos de sus objetivos de conservación de los recursos. Solo faltaría que con semejante sacrificio social y económico no lo hiciera. Y desde el sector pesquero defendemos el logro de esos objetivos. No tendríamos más remedio que aceptar esta política si fuera la única alternativa. Pero lo cierto es que había otras posibilidades de lograr buenos resultados y solo la irresponsabilidad, la falta de visión y los egoísmos en el seno de la UE han impedido el verdadero desarrollo sostenible de la pesca mundial con un liderazgo europeo. 📌



EURORED VIGO SL

No le de más vueltas

La experiencia, garantía y calidad han hecho posible que hoy en día EURORED VIGO, sea una empresa eficaz en todo el mundo, comercializando artículos de pesca de última generación y en el montaje de redes de todo tipo

EFICACES EN TODO EL MUNDO



Avda. Ricardo Mella, 95 Autovía Vigo - Bayona 36213 VIGO (Pontevedra) España
Telf. +34 986 203 312 Fax +34 986 206 005 E-mail euoredvigo@euoredvigo.com
www.euoredvigo.com

Algunas soluciones ignoradas

Acercar la gestión

Desde el sector pesquero se propuso dar un mayor protagonismo a los Consejos Consultivos en la gestión de pesquerías. Para ello sería necesario integrar a científicos y crear Grupos Especializados por Pesquerías que pudieran realizar propuestas que atiendan a los intereses sociales, económicos y medioambientales.

Fondo de reserva de cuotas gestionado por la Comisión

La actualización del criterio de estabilidad relativa en el reparto sería la solución más razonable y eficaz. Pero, ante la imposibilidad de llegar a un acuerdo político, desde el sector pesquero español se propuso la creación de un "fondo de reserva de cuotas". Implicaría que los Estados a los que le sobran cuotas las pudieran poner a disposición de aquellos que las necesitaran. El objetivo sería evitar la situación actual en la que hay flotas con cuotas excedentarias.

Apoyo a la internacionalización

La reforma de la PPC apenas hace mención a la dimensión internacional de la pesca Europea. Desde la industria española se propuso el establecimiento de cláusulas de protección recíprocas de inversiones en los acuerdos que la UE tiene o vaya a tener con terceros países, así como facilidades crediticias y de avales para las empresas pesqueras comunitarias que exporten sus productos pesqueros e inviertan en países terceros. También se propuso crear una red telemática de ámbito comunitario para mejorar la transparencia informativa sobre inversiones en el exterior.

MAR DE FONDO POLÍTICO

A principios de los años 80 del siglo pasado, políticos y periódicos británicos, sobre todo escoceses, bautizaron a la flota arrastrera española como la "Armada Invencible" o la "Spanish Armada". Próxima la entrada de España en la UE, comenzaba una feroz campaña contra la industria pesquera española. Al mismo tiempo, la Política Pesquera Común era —y sigue siendo— utilizada como caballo de batalla por los euroescépticos británicos, como refleja el artículo publicado por "The Sun" en mayo de 2002 titulado "La Armada invade Gran Bretaña": "La flota pesquera británica afronta la ruina tras una sorprendente traición de la UE que permite a la Armada Española esquilmar nuestras aguas". Políticos y periódicos se refieren constantemente a "nuestras aguas" o "aguas británicas" para referirse a las aguas comunitarias.

Como consecuencia de estas presiones, la UE acepta condiciones como un reparto desigual de posibilidades de pesca (estabilidad relativa) o la imposición de que España redujera su flota de aguas comunitarias hasta los 300 barcos antes de entrar en la Comunidad. Hoy, esa flota está compuesta por apenas 112 barcos, y el empleo a bordo se ha reducido desde los 4.450 tripulantes hasta los 1.288. Eso sin contar con el empleo dependiente en tierra, que podría multiplicar la pérdida de empleo por cuatro.

Desde que se pusieron en marcha los planes de reducción de flota, España y Dinamarca han sido los únicos Estados que han cumplido con los objetivos en todos los segmentos, según refleja el estudio "El exceso de capacidad pesquera en la reforma de la PPC" elaborado por la Dirección General de Políticas Interiores de la Unión del Parlamento Europeo en 2012.

Los argumentos políticos de 1984 han dado paso a argumentos medioambientales, pero el objetivo sigue siendo el mismo. En este sentido, el ministro español de Pesca, Miguel Arias Cañete, ante la buena evolución de los stocks de merluza del norte que pesca la flota española en los caladeros comunitarios, recordó a la Comisión que "en contraste con el silencio sobre la merluza del norte y con el éxito de la merluza del sur, el preocupante estado de las pesquerías del Mar del Norte, y en particular el bacalao, sólo merece unas líneas dentro del texto de la Comunicación. España contempla con suma preocupación la evolución de estas



Noticia del "Glasgow Herald" de 27 de abril de 1984.

pesquerías, cuyo plan de recuperación (aprobado a la vez que el plan de la merluza) no ha conchado los frutos esperados y, sin embargo, sigue siendo objeto de modificaciones que aplazan los sacrificios necesarios para que estos stocks se recuperen".

EVOLUCIÓN DE LA FLOTA ESPAÑOLA DE GRAN SOL (desde la entrada de España en la UE)

AÑO	Nº DE BUQUES	TONELAJE (TM)	POTENCIA (HP)	TRIPULANTES
1986	300	56.726	222.654	4.450
2012	112	20.642	65.885	1.288
REDUCCIÓN	-62,7%	-68,6%	-70,4%	-71,1%

Algunas soluciones ignoradas

Gestión por esfuerzo

Para evitar los descartes, el sector propuso la implantación progresiva de un sistema de gestión por esfuerzo de pesca medido en número de días de pesca según las características de los buques.

Concesiones transferibles

Para evitar los desequilibrios entre recursos y flotas, el sector propuso implantar progresivamente un sistema de concesiones de pesca transferibles que pudiera ser gestionado por las Organizaciones de Productores y por las empresas pesqueras.

Más investigación

Conocer los efectos de la pesca sobre el medio ambiente y so-

bre la economía y la sociedad europea deberían ser un objetivo de la PPC. En la actualidad no hay datos suficientes sobre el estado de la mitad de los stocks pesqueros comunitarios. Tampoco hay una versión actualizada de las regiones altamente dependientes de la pesca (las Preferencias de La Haya se acordaron en 1976).

Potenciar los acuerdos

Los acuerdos de pesca con Terceros Países son necesarios para la industria y son una herramienta de cooperación para el desarrollo. Aún así, la Política Pesquera Común no los alienta al considerar que pueden incrementar la presión sobre los recursos. 📌

Los puntos débiles de la nueva PPC

(Viene de pág. 7)

mercancías, personas, servicios, bienes y capitales que garantizan los Tratados de la UE.

No garantiza la estabilidad

La estabilidad y la durabilidad son dos objetivos fundamentales de la Política Pesquera Común. Sin embargo, en su análisis sobre la evolución de la PPC, la propia Comisión reconoció que el criterio de reparto por estabilidad relativa decidido hace 30 años ya no garantiza que las zonas pesqueras de la UE puedan evolucionar de una forma justa y homogénea. De hecho, desde la implantación de la estabilidad relativa hasta hoy, el peso específico de las diferentes flotas ha variado sensiblemente como queda de manifiesto en un informe elaborado por la Cooperativa de Armadores del Puerto de Vigo que se puede consultar en:



<http://www.arvi.org/publicaciones/reformaPPC/doc13.pdf>

Provocar una drástica reducción del empleo

Según las estimaciones de un informe elaborado por la Cooperativa de Armadores de Vigo, la nueva PPC provocará la pérdida de 50.000 empleos directos, es decir, de tripulantes, a la que habría que añadir la destrucción de trabajo en tierra. La propia Comisión, en su evaluación de impacto, reconoce que la nueva PPC provocará una pérdida significativa de actividad.

El estudio de Arvi se puede consultar en;



<http://www.arvi.org/publicaciones/reformaPPC/doc07.pdf>

El Punto de Encuentro del Sector de Pescado y Marisco del Sur de Europa y el Maghreb

22-24 Octubre 2013

Fira de Barcelona – Gran Vía – Pabellón 1

Barcelona, España

seafoodbarcelona.com



Participe en Seafood Barcelona y HAGA CRECER su Negocio!

No pierda la oportunidad de conocer y hacer negocios con los grandes compradores tanto nacionales e internacionales de la industria del pescado y marisco.

Más información de **CÓMO EXPONER** contacte con nuestro equipo comercial: comercial@alimentaria.com

¡Acredítese ahora y ahorre!

www.seafoodbarcelona.com

Tel: +31 10 752 7700

Utilice el código promocional 107117



Es Parte del Portfolio Global de Productos Seafood:



Organizado por: **diversified**

Miembro de:

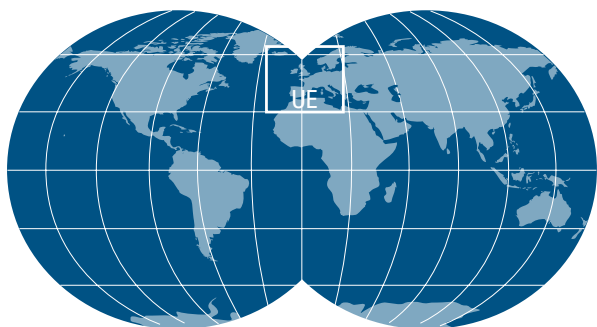


Medios Oficiales: **Seafood Source.com**



En colaboración con: **Alimentaria Exhibitions**

Recuperación sin paliativos



Los informes científicos confirman la buena evolución de las especies que pesca la flota española

La merluza del norte se encuentra dentro de los límites de Rendimiento Máximo Sostenible y su biomasa es la mayor desde 1970. Por eso el ICES acepta en sus recomendaciones que el TAC se aumente en más de un 80 por

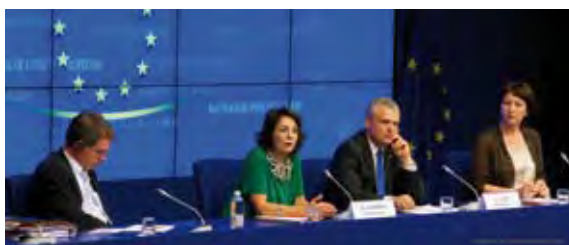
ciento con respecto a lo que había recomendado hace un año. También se confirma la buena evolución del rape y la estabilización del gallo. Se trata de las tres especies principales de la flota española en los caladeros comunitarios.

Redacción

El actual estado del stock pesquero de merluza del norte permitiría en 2014 un incremento en el Total Admisible de Capturas (TAC) de un 49 por ciento con respecto al TAC de 2013.

El Consejo Internacional para la Exploración de los Mares (CIEM-ICES) ha aumentado su recomendación de capturas para esta especie en un 80,3 por ciento

(Sigue en pág. 12)



Propuesta única en octubre

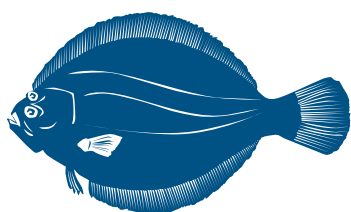
La Comisión hará este año una única recomendación de TAC para 2014, que hará llegar en octubre al Consejo (que previsiblemente la discutirá en diciembre). En los últimos años, la Comisión emitía dos documentos con recomendaciones para aguas comunitarias y para aguas internacionales en las que interviene la flota europea. La Comisión podrá aplicar directamente las medidas en los stocks sometidos a planes de recuperación plurianuales.

Revisión al alza para este año

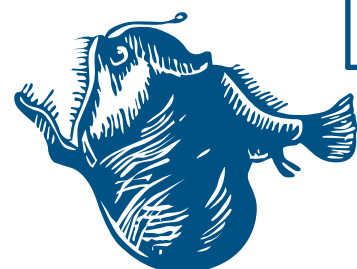
El Consejo Consultivo Regional de Aguas Noroccidentales de la UE (CCR-ANOC) ha solicitado a la Comisión Europea que revise al alza el TAC de merluza para este año (2013) dados los buenos resultados de las evaluaciones científicas. El Consejo, que reúne a todos los grupos de interés implicados en este caladero, reclama que las flotas puedan pescar este año 14.335 toneladas más, con lo que el TAC se situaría en 69.435 toneladas. La revisión también fue solicitada en el Consejo del pasado 16 de julio por los ministros de Pesca de España e Irlanda. En su carta a la DG-Mare de la Comisión, el CCR destaca "la constante recuperación de los stocks en aguas noroccidentales gracias entre otros factores a los esfuerzos realizados por el sector pesquero extractivo."



MERLUZA DEL NORTE



GALLO (ZONA VII)



RAPE (ZONA VII)

Resumen de las propuestas de TAC para 2014

TAC recomendado 2013	TAC fijado 2013	TAC recomendado 2014	VARIACIÓN recomendada
45.400 T	55.100 T	81.846 T	+ 80,3 %
12.000 T	19.100 T	12.000 T	0 (igual)
24.800 T	37.000 T	37.500 T	+51,2 %

Las recomendaciones del CIEM-ICES muestran de una manera clara la tendencia a la recuperación y a la estabilización de las principales especies de los caladeros comunitarios capturadas por las flotas españolas.



8

ALQUILER de
OFICINAS desde
7,5€/m²

ALQUILER de NAVES
BIOCLIMÁTICAS desde **2,3€/m²**

ALQUILER de LOCALES
COMERCIALES
desde **9,7€/m²**

LLEVE
SU EMPRESA
A UNA NUEVA
DIMENSIÓN

En Nigrán,
a solo 15 km de
Vigo, está Porto do Molle:
102 hectáreas acondicionadas
para el desarrollo de todo tipo de
actividad empresarial.

Por menos de lo que imagina, ya puede acceder al
parque de negocios más vanguardista del norte
de España, competitivo, moderno
y sostenible.

Es el momento de llevar su
negocio a una nueva
dimensión.

INFÓRMESE Y SE SORPRENDERÁ

www.portodomolle.es
www.zonafrancavigo.com
986 269 720

 **ZFV**
CONSORCIO ZONA
FRANCA DE VIGO

PORTOMOLLE
PARQUE EMPRESARIAL

posibilidades de pesca para 2014

(Viene de pág. 10)

con respecto a la evaluación que había hecho hace un año. Además, reconoce que la merluza del norte se encuentra ya en situación de Rendimiento Máximo Sostenible. La biomasa del stock está en su mejor situación desde los años 70 del siglo pasado.

Los stocks de merluza y bacalao del norte han sido sometidos a los primeros planes de recuperación ensayados por la Política Pesquera Común. La evolución de la merluza demuestra el éxito de esta intervención, que implicó grandes sacrificios para la flota que captura esta especie, principalmente española. 



“Constancia y esfuerzo de los pescadores”

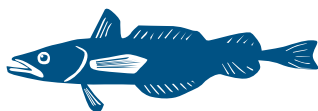
El ministro español de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente, Miguel Arias Cañete, aprovechó su intervención ante el Consejo de Ministros de Pesca de la UE del pasado 15 de julio para recordar que “los casos de la merluza del norte y la merluza del sur demuestran que cuando se adoptan medidas de gestión valientes pueden obtenerse resultados positivos a medio plazo, y las tendencias negativas pueden convertirse en positivas mediante la constancia y el esfuerzo de los pescadores”. 



Elevar las propuestas

La Asociación Nacional de Armadores de Buques de Pesca de Gran Sol (ANASOL) solicitará al Consejo de Ministros de Pesca de la UE que en su reunión de diciembre (en la que se asignan los TAC) eleve las propuestas científicas y tenga en cuenta que la ausencia de datos sobre los descartes no ha permitido un aumento mayor de las posibilidades de pesca de merluza del norte.

TAC para 2014 de acuerdo con las recomendaciones y la postura del Consejo

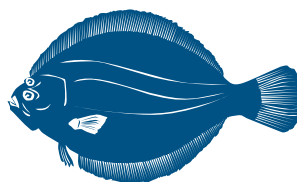


MERLUZA DEL NORTE

Al menos 81.846 toneladas

El ICES, sobre la base del esquema de Rendimiento Máximo Sostenible (RMS), recomienda unas capturas máximas de 81.846 toneladas para 2014. Esto supone una recomendación científica un 80,3 por ciento superior a la realizada el pasado año.

Si se tiene en cuenta el TAC establecido por el Consejo de 55.100 toneladas para 2013, la propuesta científica supone ya un aumento del 48,6 por ciento. Ahora debe esperarse a que el Consejo pueda ajustar al alza dicha recomendación, dado que el ICES reconoce que no se ha podido calcular todo el descarte realizado. 



GALLO (ZONA VII)

19.000 toneladas

Los nuevos datos de los desembarques y de las campañas de investigación no han cambiado la percepción que se tiene del stock. Por eso, la recomendación científica para 2014 no cambia en relación a la de 2013. En base al esquema de stocks con datos limitados, la recomendación del ICES es que el TAC no supere las 12.000 toneladas en 2014. En 2013, el Consejo de Ministros incrementó en un 59 por ciento la recomendación científica y fijó un TAC de 19.000 toneladas debido a la falta de información suficiente. Es previsible que el Consejo pueda aceptar este año un acuerdo político similar. 



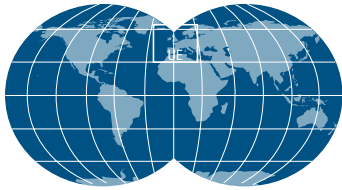
RAPE (ZONA VII)

Hasta 55.130 toneladas

El ICES recomienda que el TAC de 2014 no sobrepase las 37.450 toneladas. Lo hace con el esquema que aplica a aquellos stocks en los que no hay información suficiente. Esta recomendación supone que los científicos han aumentado en un 51,2 por ciento la propuesta que hacían para el año anterior. El TAC acordado por el Consejo de Ministros para 2013 fue de 37.000 toneladas. Si el Consejo aplica este año el mismo criterio que el pasado, el aumento que podría experimentar el TAC sería de un 49 por ciento, con lo que se autorizarían unos desembarques de 55.130 toneladas de esta especie. 

■ [gran sol](#)

Plan para mejorar la gestión de la flota española



La industria reclama del Gobierno modificaciones legales y técnicas para mejorar su competitividad y resultados.

Redacción

La Asociación de Armadores de Buques de Pesca de Gran Sol considera necesario que la Administración Española ponga en marcha un Plan para mejorar la gestión de la flota que faene en las aguas comunitarias, muy castigada por los efectos de la PPC.

Las principales propuestas para el Plan se refiere a:

Normativa legal:

- Posibilitar la transferencia individualizada de cuotas por especie y zona de pesca como aspecto prioritario para equilibrar flota y recursos.
- Crear un registro oficial de derechos de pesca.
- Adecuar el límite de acumulación de derechos de pesca.
- Mejorar el funcionamiento del Diario Electrónico de A Bordo (DEA).
- Regular plazos para corregir la infrautilización de cuotas de pesca.

TAC y cuotas:

- Consolidar los intercambios de cuotas con

otros Estados miembros.

- Evitar la aplicación de esquemas de precaución en el establecimiento de los TAC mediante la aportación de información científica suficiente.

Regulación de la actividad:

- Programar la reducción del esfuerzo de pesca a través de paralizaciones temporales.
- Programas de ajuste de capacidad de la flota a través de ayudas a las paralizaciones definitivas.

Mercados:

- Mejorar la aportación de productos al mercado.
- Seguimiento de las importaciones.
- Mayor consenso y mejor interpretación de las normativas comunitarias.
- Establecer acciones orientadas a mejorar el establecimiento de áreas marinas vulnerables por parte de los Estados miembros.



BARCELONA

31 Marzo/March

3 Abril/April

Fira de Barcelona

Gran Vía

www.alimentaria-bcn.com

Científicos abogan por un análisis conjunto de todo el fletán negro del Atlántico Noroccidental



Investigadores del Consejo Científico de NAFO destacan que un análisis genético ha desvelado que todo el fletán negro del Atlántico Noroccidental pertenece a una única unidad de población, pese a que NAFO regula cuatro stocks diferentes. El resultado

ha sido una gestión deficiente en la que las evaluaciones científicas se contradicen con los resultados de la pesca comercial. Por eso consideran “deseable” que a medio plazo se intente un análisis conjunto de la población.

Redacción

Las incoherencias entre las estimaciones científicas y los resultados reales de la actividad pesquera siguen siendo la principal debilidad del modelo de gestión que NAFO aplica en los caladeros del Atlántico Noroccidental.

Tras una reunión del Consejo Científico de NAFO para preparar la reunión anual, que tendrá lugar este mes de septiembre en Halifax, los investigadores españoles del Instituto Español de Oceanografía y del Instituto de Investigaciones Marinas han informado al sector pesquero sobre las principales recomendaciones para la gestión del caladero en 2014.

FLETÁN NEGRO

En el caso del fletán negro, la especie de mayor interés para la flota española que opera en la zona, los científicos del IIM explican que ha sido presentado un estudio genético que indica, una vez más, que todo el fletán negro del Atlántico pertenece a la misma unidad de población. Por eso señalan que la gestión en cuatro stocks diferentes no parece que haya traído luz a la gestión del recurso, al

(Sigue en pág. 16)

menos en NAFO, donde los resultados del análisis han chocado sistemáticamente con lo observado en la pesca comercial. Para solventar este problema pro-

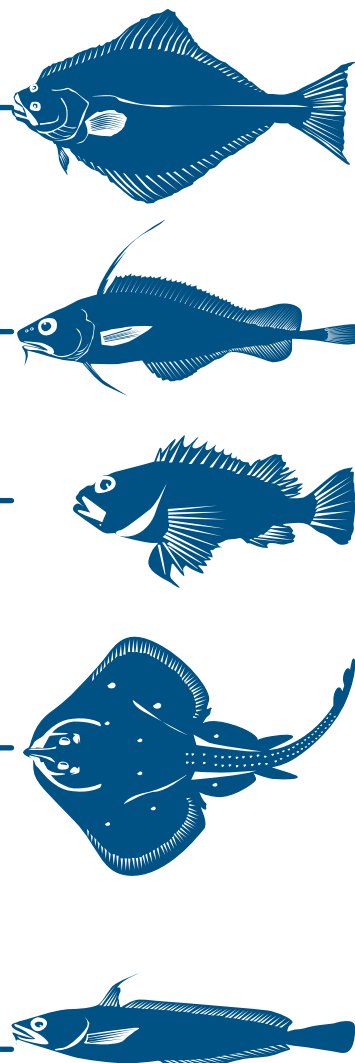
ponen que a medio plazo se intente un análisis conjunto de esta población. Con el método actual, denominado “model free”, el Consejo Científico ha

El Comité Científico de NAFO vuelve a recomendar una bajada del TAC de fletán negro

Recomendaciones del Consejo Científico



TAC recomendado 2014	VARIACIÓN respecto al TAC 2013	FLETÁN NEGRO 3LMNO
15.441 T	-0,4 %	
14.521 T	+3%	BACALAO 3M
6.500 T	o (igual)	GALLINETA 3M
-----	TAC 2013= 20.000 T	GALLINETA 3O
6.000 T	o (igual)	GALLINETA 3LN
4.700 T	o (igual)	RAYA 3LNOPS
1.000 T	100 a 300 T	LOCHA 3NO

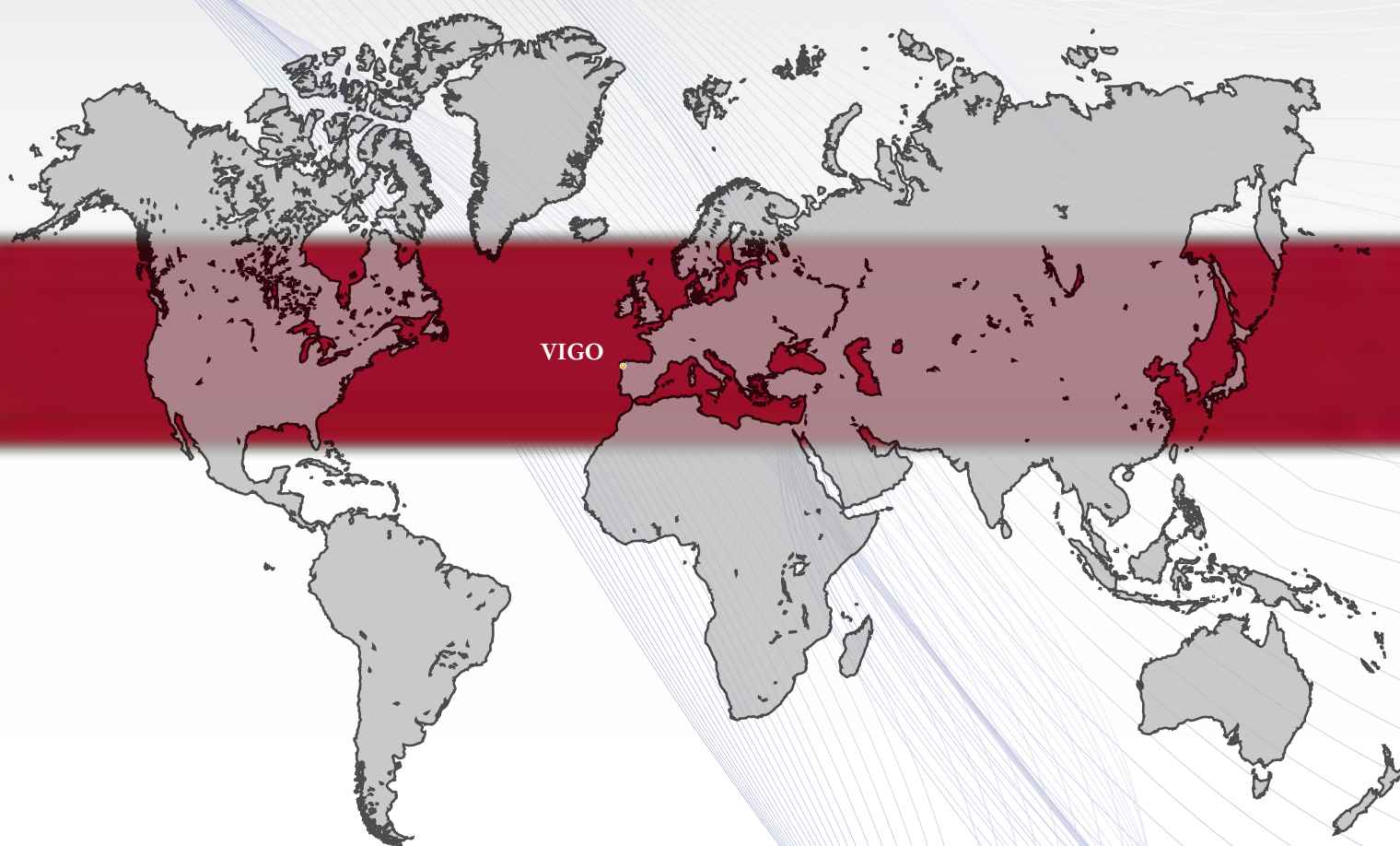


NAVALIA

INTERNATIONAL SHIPBUILDING EXHIBITION

VIGO (SPAIN) 20th, 21st and 22nd May

2014
5th Edition



HEADQUARTERS NAVALIA

Príncipe 24, 4º - 36202 Vigo (Pontevedra) Spain
Tel: +34 986 220 138 - Fax: +34 986 229 160
navalia@navalia.es

www.navalia.es

Organizer:



Official travel agency:



Sponsors:



XUNTA
DE GALICIA



INSTITUTO FEIRAL DE VIGO





NAFO es un caladero esencial para la flota congeladora arrastrera.

(Viene de pág. 14)

recomendado para 2014 un TAC de 15441 toneladas, ligeramente inferior al del pasado año, que fue de 15.510 toneladas. A pesar de las percepciones de los profesionales de la pesca que operan en el caladero, que desde hace años vienen observando una mayor presencia de la especie, el TAC de fletán negro se mantendrá en niveles muy bajos.

Como sucede en el caso del fletán negro, hay científicos que sostienen que toda la población de gallineta del Atlántico Noroccidental debe ser analizada como un stock único. Los niveles de pesca aceptados actualmente resultan de una aplicación rigurosa del principio de precaución.

RAYAS

Las posibilidades de pesca de esta especie, que se ha convertido en un complemento impoescindible para la flota española, no han dejado de bajar desde que es regulada (2004), cuando el TAC era de 13.500 toneladas. Para 2014 los científicos recomiendan que no se pesquen más de 4700 toneladas en el área de los Grandes Bancos.

Un año más, la visión de los científicos pone de manifiesto hasta qué punto condicionan las incertidumbres la actividad pesquera. Toda la industria pesquera con intereses en el Atlántico Noroccidental coincide en la necesidad de aumentar los esfuerzos en investigación para reducir al máximo el desconocimiento y evitar que tenga que aplicarse en casi todos los casos un enfoque de precaución.

BACALAO

Un año más habrá posibilidades de pesca de bacalao en los Grandes Bancos. El TAC recomendado para la zona 3M (la única en la que se ha reabierto esta pesquería) será un poco superior al del pasado año, con 14.521 toneladas. La falta de datos ha provocado también discrepancias entre los científicos, que se debatieron entre la recomendación de aprovechar al máximo las posibilidades de pesca (F_{max}) o aplicar un nivel de mortalidad por pesca más precautorio ($F_{0.1}$).

GALLINETA

La tercera especie en importancia para la flota española mantendrá intactas las posibilidades de pesca de 2013 si se atienden las recomendaciones de los científicos.

Máxima protección de ecosistemas vulnerables

El sistema para localizar los Ecosistemas Marinos Vulnerables (EMV) mediante los encuentros ocasionales de especies por parte de la pesca comercial tiene los días contados. En NAFO se mantienen unos índices de tolerancia, o umbrales, para gorgonias y corales. Las discusiones sobre la protección de estas zonas sensibles para establecer o revisar estos umbrales volvió a ocupar una buena parte de la reunión del Consejo Científico. En cualquier caso, la tendencia para la preservación de estos medios, en la que NAFO es una organización pionera y ejemplar, es la de establecer las zonas de huella de pesca y solamente permitir que se faene en estas áreas en las que la actividad previa garantiza que no se van a causar daños en los fondos oceánicos.



POBLACIÓN	CAPTURA 2012 (STATLANT 21 A)	TAC 2013	TAC 2014 recomendada
Bacalao 3M	9.003	14.100	14.521
Gallineta 3M	7.461	6.500	6.500
Limanda 3LNO	3.100	17.000	26.000
Locha 3NO	139	1.000	100-300
Capelán 3NO	0	NPD	NPD
Gallineta 3O	6.400	20.000	
Mendo 2J3KL	200	NPD	NPD
Pota 3+4	<100	34.000	34.000
Platija amer. 3LNO	1.026	NPD	NPD
Gallineta 3LN	4.261	6.000	6.000
Rayas 3LNOPs	4.243	4.700	4.700
Bacalao 3NO	734	NPD	NPD
Platija amer. 3M	115	NPD	NPD
Mendo 3NO	200	NPD	NPD
Fletán n. 2+3JKLMNO	14.841	15.510	15.441

NPD= No Pesca Directa

Sigue la moratoria para seis stocks de NAFO

La pesquería de bacalao en el Atlántico Noroccidental seguirá cerrada en todas las zonas menos la 3M y los científicos recomiendan mantener también el cierre de las pesquerías de capelán, mendo y platija. Las especies de la parte superior del cuadro son aquellas que se analizaron en detalle en la reunión del Consejo Científico, mientras que a las de la parte inferior solamente se les hizo un seguimiento.

Feroe e Islandia van por libre

España impulsa un Reglamento para sancionar a los Estados que no pescan responsablemente

Redacción

El Comité de Pesca de la UE votó el proyecto de Reglamento por el que prohíbe las importaciones de arenque y caballa procedente de las Islas Feroe, así como los desembarcos de estas especies en puertos comunitarios. Islandia y Feroe se autosignan unilateralmente desde hace tres años cuotas de caballa, lo que ha provocado que los Estados de la UE hayan tenido que recortar las posibilidades de pesca de esta especie.

El caladero de los pequeños migradores pelágicos del

Atlántico Escandinavo es gestionado por un acuerdo suscrito hace 16 años por cinco Estados costeros: Rusia, Noruega, Feroe, Islandia y la UE. Por las características de estas especies, las decisiones de gestión en este caladero influyen en todo el resto.

Feroe decidió unilateralmente aumentar en 2013 en un 145 por ciento su cuota de arenque, a pesar de que los cuatro Estados restantes establecieron descensos de un 26 por ciento en las capturas.

De haber cumplido sus compromisos internacionales,



Feroe tendría una cuota de arenque tres veces menor de la que finalmente captura.

Con respecto a la caballa, las decisiones unilaterales de Feroe e Islandia han multiplicado los riesgos de colapso biológico para esta especie, según había anunciado el Consejo Internacional para la Exploración del Mar.

El Ministerio Español de

Las Feroe son un país autónomo del Reino de Dinamarca.

Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente hizo público un comunicado en el que "felicitó a la Comisión por la aplicación del reglamento de medidas comerciales a las Islas Feroe, ya que permite iniciar un camino de reversión de la impunidad con la que ha actuado este archipiélago en el caso de la caballa". Por eso solicita "que se continúe en la misma dirección para el caso de Islandia con el objetivo de salvaguardar la pesquería de la caballa y privar a Islandia del beneficio de su pesca no responsable".

VARADERO
Metalships & Docks para buques de pesca

	Vía Este	Vía Oeste	Muelle de reparaciones
Eslora	75 m	70 m	80 m
Manga	12 m	9 m	
Capacidad	1.700 t	750 t	
Grúas	1x16 t / 1x8 t / 1x2 t		



Metalships cuenta con un varadero con dos vías para reparación de buques de hasta 60 m, tres grúas de dedicación exclusiva, talleres mecánicos, de tubería y calderería, y aparcamiento propio.

Toda la profesionalidad de Metalships en la reparación de buques mercantes, al servicio del sector pesquero y a precios competitivos.



MetalSHIPS
& DOCKS S.A.U.

Ríos Teis, s/n, 36216 Vigo Spain
Phone: +34 986 811 827 Fax: +34 986 452 961
E-mail: shiprepair@metalships.com

www.metalships.com

marruecos

La Comisión cierra un acuerdo que beneficia a 126 barcos comunitarios

Marruecos recibirá 40 millones anuales de compensación, de los que 10 serán aportados por la industria. A cambio,

otorgará más posibilidades de pesca que hasta ahora. El nuevo acuerdo, que deberá ser ratificado, tiene una duración de cuatro años.



Redacción

Cinco arrastreros de hasta 500 GT y once palagreros de fondo de hasta 150 GT podrán volver a faenar en Marruecos en cuanto se ratifique el acuerdo que a finales de julio firmó la Comisión Europea con el país norteafricano. Lo harán como una pesquería “exploratoria” a más de 200 metros de profundidad, por lo que las condiciones exactas de regulación pueden variar y serán determinadas

por una comisión mixta de seguimiento.

La reapertura de la pesca demersal de carácter industrial es una de las novedades del protocolo, que permitirá que 126 buques comunitarios, de los que 98 serán españoles, puedan volver a aquel caladero.

El anterior acuerdo había sido interrumpido el diciembre de 2011 por el Parlamento Europeo, sólo diez meses después de su firma.

La comisaria

Damanaki

viajó a

Marruecos

a finales de

julio para

firmar el

protocolo.

Las causas de la ruptura fueron de carácter político, al considerar la Cámara comunitaria que Marruecos incumplía la legislación internacional con la ocupación de los territorios de Sahara Occidental.

Es esta ocasión, el nuevo protocolo evita referirse a este conflicto, aunque sí habrá una cláusula sobre Derechos Humanos.

Marruecos recibirá de la UE una compensación anual de

40 millones de euros por cada uno de los cuatro años de vigencia. De ellos, 16 millones corresponden a derechos de acceso, 14 millones a apoyo al sector pesquero marroquí y 10 millones a pagos de licencias por parte de la industria.

Marruecos se ha comprometido a poner en marcha el Diario Electrónico de A Bordo (DEA) y los barcos deberán llevar entre 3 y 7 marineros marroquíes. [↗](#)

palangre de superficie

El Gobierno ultima la creación del Registro Especial

El sector pesquero conoce ya el proyecto de Real Decreto por el que se crea un Registro Especial de empresas de buques españoles que faenan exclusivamente en aguas extracomunitarias.

Redacción

La obtención de beneficios fiscales y laborales para evitar que los barcos españoles se inscriban en otros registros de terceros países es el objetivo de la creación del Registro Especial de buques de pesca españoles que faenan exclusivamente en

aguas extracomunitarias. La creación de esta base de datos será establecida por un Real Decreto que prepara el Gobierno. Podrán formar parte los barcos que faenen exclusivamente en aguas internacionales.

Según el texto conocido, los armadores o propietarios de barcos de túnidos y especies afines “podrán ser beneficiarios de las ayudas” especialmente dirigidas a los buques de segundo registro. El régimen de otorgamiento de estas ayudas será objeto de otro desarrollo reglamentario. [↗](#)

cerco

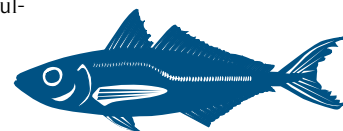
Aumentan a 24.000 kilos las descargas semanales de jurel por barco

Redacción

El Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente publicó una orden que autoriza a los barcos de la flota de cerco descargar un máximo de 24.000 kilogramos de jurel por semana en la zona VIIIc del CIEM (Cantábrico y Noroeste).

Hasta ahora, el límite era de 12.000 kilos por semana y embarcación.

La limitación en las capturas de jurel es una exten-



sión de una norma decidida por la Organización de Productores del Cantábrico. Ha sido esta misma organización la que ha solicitado el aumento del límite “dado que el consumo realizado permite estimar que habrá cuota suficiente hasta el 31 de diciembre de 2013.” [↗](#)

Conxemar se prepara para su edición más internacional

Se celebrará del 1 al 3 de octubre en el Instituto Ferial de Vigo con expositores procedentes de más de 36 países

La XV Feria Internacional de Productos del Mar Congelados-Conxemar llegará a su décimo quinta edición del 1 al 3 de octubre en el Instituto Ferial de Vigo (IFEVI). Será su cita más internacional, ya que se ha producido un aumento de más del 30 por ciento en la presencia de empresas internacionales con respecto a la pasada convocatoria. Así, más de 36 países estarán representados por su industria en este certamen que se ha consolidado como una de las ferias más importantes del mundo en el sector de productos de la pesca, especialmente en el ámbito de congelados.

Con la totalidad del espacio vendido, pese a las dificultades que atraviese el sector, Conxemar contará con la participación de los principales países productores y consumidores de productos pesqueros:

EEUU, Italia, Alemania, Chile, Argentina, Sudáfrica o Vietnam. Además participarán en esta edición por primera vez con pabellón propio: India, Yemen y Francia. Por su parte, otros países como Portugal y China han de-



Participarán los principales países productores y consumidores de la pesca

Tampoco faltarán en esta XV edición importantes organismos internacionales



NORTINDAL SEA PRODUCTS, S.L.

Polígono Iruntzubi, Pab. 4 y 5 - Lizartza (Guipúzcoa) España - Tel.: 943 697 588 - Fax: 943 674 701 - E-mail: secomercial@nortindal.com - www.nortindal.com



La más amplia gama en tinta natural de sepia



Salsa de Calamar

Salsa Verde
Salsa Paella
Salsa de Algas





cidido aumentar su superficie expositiva.

Desde 1998, la Asociación Española de Mayoristas, Importadores, Transformadores y Exportadores de Productos de la Pesca y Acuicultura ha apostado decididamente por esta Feria Internacional (con carácter estrictamente profesional) como un instrumento de unión y promoción de la industria procesadora nacional de productos del mar, especialmente en todo lo que atañe al sector de congelados.

Así, en la historia de la muestra no han faltado a su cita las firmas más importantes nacionales y extranjeras de estos productos y de otros operadores y sectores relacionados (mayoristas, importadores, exportadores, transformadores, fabricantes, distribuidores, frigoríficos, maquinaria, industria auxiliar –frío, embalajes, plásticos, y acuicultura).

Cita ineludible

Crecimiento continuo, reconocimiento internacional, cita ineludible para los profesionales, calidad, internacionalización y profesionalidad van unidas a Conxemar, que clausuró la pasada edición con la visita de alrededor de 25.000 profesionales procedentes de 87 países de todo el mundo.

CONXEMAR 2013 contará también con la presencia de importantes organismos internacionales. Así, ya han confirmado su presencia la Comisión de Promoción del Perú para la Exportación y Turismo (Promperú), el Ministerio de Comercio e Industria de Panamá, Alaska Seafood



Marketing o Bord Bía (Alimentos de Irlanda).

Además, acudirán un año más el Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente, el Gobierno de Canarias, el Gobierno del Principado de Asturias y la Consejería de Pesca de la Junta de Andalucía.. Entre las las Autori-

dades Portuarias presentes figuran, además de la de Vigo, Sevilla, Bahía de Algeciras, Avilés, Gijón Huelva, así como Gades Port, la Asociación para la Promoción del Puerto de la Bahía de Cádiz. Tampoco podía faltar a esta nueva edición la Consellería do Mar de la Xunta de Galicia, que

ocupará un stand en el que se mantendrán encuentros de carácter empresarial y profesional con el objetivo de potenciar el desarrollo del sector y fomentar relaciones entre empresas. En este stand estarán representadas asociaciones y entidades representativas del sector en Galicia. 

Cómo acreditarse

CONXEMAR pone a disposición de los visitantes profesionales relacionados con el sector un sistema de acreditación on-line para facilitar la entrada a la feria. Más información www.conxemar.com.



Lanzaderas gratuitas desde Santiago y Oporto

En esta XV edición, CONXEMAR pondrá a disposición de visitantes y expositores lanzaderas gratuitas que unirán los aeropuertos de Santiago de Compostela y Oporto con el Instituto Ferial de Vigo (IFEVI). Este servicio permitirá que los profesionales que se desplacen desde todo el mundo cuenten con este transporte gratuito, ya que se hará coincidir con la llegada de los vuelos procedentes de las principales capitales internacionales.

Las lanzaderas comenzarán a funcionar el 30 de septiembre, víspera de la inauguración de la feria y tendrán destino a Vigo ciudad. Del 1 al 3 de octubre transportarán a los viajeros hasta el recinto ferial.

Al igual que en ediciones anteriores, también funcionará un servicio de lanzaderas gratuitas desde los principales hoteles de la ciudad hasta el IFEVI. No en vano, la feria logra, edición tras edición, la ocupación de las plazas hoteleras existentes en Vigo y su entorno. Más información sobre estos servicios: www.conxemar.com. 



Especialistas en Logística del Congelado

- Almacenaje, estiba y desestiba de buques, camiones y contenedores - Gestión de Transporte
- Manipulado de pescados y mariscos congelados, túnidos, pez espada, cefalópodos, moluscos...
- Clasificación, glaseado, envasado, almacenamiento y distribución del producto.
- Tramitaciones aduaneras y sanitarias
- Posibilidad para nuestros clientes de telegestión on-line vía internet, de sus propias mercancías.

¡Controlamos el recorrido de su producto desde la extracción al punto de venta!



Garantía de discreción y confidencialidad.



Rúa Salgueirón, 11
36940 CANGAS (Pontevedra)
Telfs.: +34 986 304 262
Fax: +34 986 304 382
info@frigorificosmorrazo.es
www.frigorificosmorrazo.es

Congreso mundial de Whitefish

Ministros de Pesca, expertos de FAO y directivos de la industria internacional analizarán las principales especies de pescado blanco

Tras el éxito del Congreso Mundial de Cefalópodos de 2012, FAO y Conxemar han organizado el Congreso Mundial de Whitefish que se celebrará en el Centro Social Novacaixagalicia de Vigo el próximo 30 de septiembre. En el transcurso de la jornada, ministros de pesca, expertos de FAO, y directivos de la industria internacional analizarán los recursos, mercados, abastecimiento y utilización de las principales especies de pescado blanco. El programa incluye un completo panel de expertos de los principales países productores: Rusia, Noruega, Islandia, Canadá, Perú, Chile, Argentina, Uruguay, Namibia, Sudáfrica, Nueva Zelanda y China.

El congreso permitirá conocer el estado de los recursos y la evolución futura del abastecimiento de whitefish, evaluar el funcionamiento y las perspectivas de los mercados internacionales, intercambiar experiencias e información con los principales operadores del mercado internacional de whitefish y conocer el punto de vista de los gobiernos sobre la sostenibilidad de los recursos y la seguridad alimentaria.

El ministro de Pesca de Namibia, la viceministra de Pesca de Costa Rica, el subsecretario de Pesca de Argentina, el subsecretario de Pesca de Chile, y el Consejero principal de Pesquerías Internacionales de Nueva

El programa incluye un amplio panel de expertos de los países productores

El congreso permitirá conocer el estado y futuro de whitefish

Zelanda ya han confirmado la asistencia a este evento. También acudirán cuatro senadores de Estados Unidos, representantes del Estado de Alaska, que estarán acompañados por responsables de importantes empresas de Estados Unidos.

La sesión de trabajo será inaugurada por el presidente de Conxemar, José Luis Freire; el subdirector de Pesca y Acuicultura de la FAO, Arni M.Mathiesen; el secretario general de Pesca del MAGRAMA, Carlos Domínguez; el alcalde de Vigo, Abel Caballero y el presidente de la Xunta de Galicia, Alberto Nuñez Feijóo. Su clausura correrá a cargo del Ministro de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente, Miguel Arias Cañete. 



El Puerto de Vigo no faltará a la cita con Conxemar

Pondrá a disposición de la Comunidad portuaria un stand y delegaciones de todo el mundo visitarán la terminal viguesa

Un año más, la Autoridad Portuaria de Vigo estará presente en Conxemar con stand propio, funcionando como una activa plataforma para su Comunidad Portuaria, ya que este espacio estará a disposición de todas las asociaciones y empresas del ámbito portuario que quieran mantener encuentros con sus clientes. El stand, cuya superficie ronda los 40 metros cuadrados, podrá ser utili-



zado por asociaciones locales de la industria pesquera extractiva y de transformación: armadores, comercializadores, viveros, frigoríficos, elaboradores y, por supuesto, aquellas empresas responsables de la logística del sector: consignatarios, transitarios, transportistas de frío y Terminal de contenedores. Asimismo, en el transcurso de Conxemar se realizarán diversas

visitas al Puerto Pesquero. Delegaciones de todo el mundo serán guiadas a través de las instalaciones de El Berbés durante los días que dure la Feria, lo que supondrá un eficaz escaparate de promoción del mundo pesquero de Vigo. Estas jornadas serán de actividad intensa, ya que cada año son más las delegaciones que solicitan estas visitas a la terminal viguesa. 

www.amaro.es



AMARO

GESTIÓN ALIMENTARIA

FOOD MANAGEMENT





















AMARO
Estrella Polar, 1-3
03007 Alicante
España

 (+34) 965 100 555
 (+34) 965 113 155

Delegación Canarias – Canary Islands Delegation

AMARO
Avda. de Las Petrolíferas, s/n
Oficina 4, Puerto de la Luz
35008 Las Palmas de Gran Canaria
España

 (+34) 928 468 443
 (+34) 928 467 724

Delegación Galicia – Galicia Delegation

AMARO
Lonja de grandes peces y bajura
Oficina 10 Bis, Puerto Pesquero
36202 Vigo (Pontevedra)
España

 (+34) 986 454 242
 (+34) 986 454 205




El sector extractivo promociona el consumo

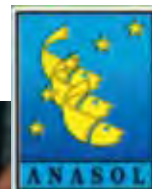
El sector extractivo no solo ha manifestado en los últimos años su compromiso con la promoción y comercialización de los productos pesqueros, sino que ha puesto en marcha multitud de iniciativas que persiguen poner en valor los descartes, dar a conocer nuevas especies o potenciar el consumo de pescado entre los escolares

ANASOL

Promoción de especies descartadas

La nueva campaña de ANASOL busca promocionar los descartes de la pesca como un valor gastronómico y alimentario al tiempo que permite profundizar en la estrategia de sostenibilidad de los caladeros de la pesca amenazados por la sobreexplotación de las especies tradicionalmente consumidas.

Bajo el eslogan “Nuevos sabores de la mar a la mesa”, ANASOL presentó en esta campaña su plataforma digital de promoción de la comercialización de las especies descartadas www.idescartes.com. Su presentación se desarrolló en Valencia y Madrid el pasado mes de junio con el objetivo de informar sobre sus utilidades para poder identificar las especies descartadas, conocer sus capturas,



datos nutricionales, recetas gastronómicas o vídeos sobre las especies promocionadas.

Langostillas

ANASOL, en colaboración con el FROM y el Fondo Europeo de Pesca, puso en marcha otra original campaña de promoción de las

langostillas que recorrió varias ciudades españolas en 2011.

Para dar a conocer este nuevo marisco, ANASOL, en colaboración con las asociaciones de hosteleros y bares de Madrid, Sevilla, Lugo y León invitó al consumidor a probar las langostillas a través del tapeo. 

ANAVAR

Pescado congelado para los paladares más exigentes

Cientos de niños de Navarra, Galicia y Madrid han probado el pescado y han aprendido sus propiedades nutritivas de una manera didáctica gracias a la II Campaña de Promoción para el consumo de pescado de la flota congeladora del Atlántico Norte y Atlántico Sudoccidental promovida por la Asociación Nacional de Armadores de Buques Congeladores de Pesquerías Varias (ANAVAR). Esta iniciativa, que



En 2011, la OPPC-3 desarrolló en 2011 la I Campaña de Promoción del consumo de pescado de la flota congeladora.

cuenta con el apoyo del Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente y el Fondo Europeo de Pesca, ha obtenido unos resultados muy satisfactorios. Además de la buena aceptación del pescado entre los escolares, ya que probaron y comieron con gusto pescados que no habían probado anteriormente. El concepto de “aprender jugando” ha demostrado su eficacia a lo largo de esta campaña. 



TEQUISA

Técnicas Químicas Industriales

Tecnología Alimentaria Food Technology

AÑADA VALOR A SU PRODUCTOS

Aditivos Alimentarios y Coadyuvantes Tecnológicos
para el Tratamiento de Productos
de la Pesca y la Acuicultura



Sin MELACIDE SC 20



Con MELACIDE SC 20



- Amplia gama de aditivos alimentarios, con y sin fosfatos, para el tratamiento de texturización y estabilización del color de cefalópodos, pescados y moluscos-bivalvos: TQI ANPEX, TQI ANPEIX, TQI BLANTEX, TQI SALCEF.
- Gama MELACIDE: aditivos antimelanosicos, con bajo residual de sulfitos, para el tratamiento de crustáceos frescos o congelados
- Línea de coadyudantes tecnológicos.
- I+D+i de vanguardia: más de 100 formulaciones y nuevos desarrollos.
- Resultados óptimos: Calidad y Seguridad.
- Experiencia con las principales firmas pesqueras, transformadoras y comercializadoras de todo el mundo.
- Red Internacional de asesores y distribuidores: asesoramiento personalizado y consultas sin compromiso.

www.tequisa.com

MÁS INFORMACIÓN. Técnicas Químicas Industriales, S.A. Sede Central: Avda. del Rebullón - P. Industrial 36416 Puxeiros - MOS - ESPAÑA. Tel.: +34 986 28 83 23 - Fax: +34 986 28 83 25. e-mail: tqi@tequisa.com

ANAPA

Pescados de palangre: saludables y exquisitos

En colaboración con el FROM y el Fondo Europeo de Pesca, la Asociación Nacional de Armadores de Buques Palarqueros de Altura (ANAPA) llevó en 2011 a los comedores universitarios de Santiago, Salamanca, Madrid y Pamplona suculentas recetas a base de pescados de palangre con la intención de promover el consumo de estos pescados entre la juventud. El Cocinero de Rota fue el encargado de elaborar estas suculentas recetas con pez espada, atún, marlín, escolar y lampuga y conquistó a los universitarios con su buen humor y su cercanía. Fueron muchos los estudiantes que no pudieron resistirse a recibir un par de lecciones de cocina entre risas y deliciosas recetas de pescado.



La residencia universitaria Monte da Condessa de Santiago de Compostela colgó el cartel de lleno ante el interés que la campaña suscitó entre los estudiantes.

Lampuga a la Sandra, marlín a la Ruth o escolar a lo Sergio, así bautizó el Cocinero de Rota algunas de las recetas que preparó en directo para los estudiantes. Unos pelando patatas, otros emplatando y otros dándole vuelta al pescado, todos, absolutamente todos participaron de forma activa en esta campaña de ANAPA, que se desarrolló bajo el eslogan "Pescados de palangre, exquisitos, saludables y sostenibles". Su objetivo fue proporcionar información a los jóvenes sobre las especies de palangre, su interés altamente nutritivo, su calidad y el respetuoso método de captura que supone con el medio ambiente marino. ⚓

ANAMER

La versatilidad del Marujito

La Asociación Nacional de Armadores de Buques Congeladores de Pesca de Merluza (ANAMER), en colaboración con el FROM, desarrollaron dos exitosas campañas de promoción del Marujito en España. En la última, decenas de comercializadores, distribuidores y restauradores de Valencia, Vigo, Barcelona, Zaragoza y Madrid se acercaron a los actos de presentación del producto.

Uno de los momentos más aplaudidos de las presentaciones en las distintas ciudades fue el showcooking que realizó el actor gallego Rafa Durán. Durante las demostraciones, el actor introdujo elementos de humor durante el desarrollo de la prepa-



ración del producto. Durante sus intervenciones Durán recordó a los pescadores gallegos que, en las Malvinas, bautizaron a este pescado con el nombre de Marujito y desplegaron todos sus recur-

sos culinarios para hacer del evento un acto agradable y, al mismo tiempo, formativo sobre este pescado. Al finalizar los actos de presentación, los presentes pudieron degustar el Marujito

de diversas posibilidades gastronómicas. El Marujito, comparado en sabor con la lubina dada su textura y sabor, es un pescado muy versátil para diferentes preparaciones en cocina. ⚓

En las presentaciones, el actor gallego Rafa Durán, mostró las propiedades del Marujito.

CEPESCA

Disfrutar comiendo pescado

La Asociación Nacional de Mayoristas de Pescados de Mercas (ANMAPE) y la Confederación Española de Pesca (CEPESCA) promocionaron el consumo de pescados y mariscos nacionales para romper la tendencia a la baja en la compra de productos relacionados con la pesca. La campaña "Disfruta comiendo pescado" desarrolló acciones de Promoción del consumo de productos del mar y la acuicultura en los Mercados de Salamanca, Barcelona, Palencia y Valencia. Desde una ginkana de juegos para niños de colegios de la zona hasta un

cepesca
Confederación Española de Pesca



show cooking de la mano de cocineros como Koldo Royo, fueron algunos de los ingredientes para demostrar que se puede disfrutar comiendo pescado.

Para evitar perder cuota de mercado en un contexto de crisis económica que empuja el consumo de

productos pesqueros a la baja. Pese al descenso de precios que han sufrido las principales especies comerciales, ANMAPE y CEPESCA en la campaña "que sobran razones para comer pescado, al tratarse de alimentos sanos, proteicos, saludables, variados, exquisitos y asequibles en una dieta equilibrada.

La campaña acercó al consumidor la labor y el esfuerzo del sector extractivo para satisfacer la demanda del mercado de proteínas del mar, en perfecto equilibrio con la sostenibilidad de los recursos, así como la labor de los mercados centrales.



Así somos en Pescapuerta

MEDIO SIGLO EN EL MAR



www.elmar.es

Ya son 50 años de experiencia y aún somos capaces de ilusionarnos, de crecer manteniendo el espíritu joven y las ganas de aprender, de hacer bien las cosas. Intentando superarnos cada día.


GRUPO PESCAPUERTA

www.pescapuerta.es

El 85% de las descargas de la flota pesquera española en el puerto de Montevideo son confiadas a Tamibel

El 85 % de las descargas de la flota pesquera española en el puerto de Montevideo son confiadas al operador portuario Tamibel S.A, que se ha especializado en este tipo de trabajo.

El director de la compañía, Robert Rosa, ha señalado que “sabíamos que centralizar las operativas incluyendo el transporte no solo mejoraría la gestión sino que mejoraría los precios y reduciría las sorpresas”. Ha añadido que “poder hablar con un armador que se encuentra en España y poder establecer tiempos claros de operación y coste por tonelada preestablecido es una gran ventaja y una tranquilidad para el cliente” Este es el resultado de un proceso de trabajo y crecimiento sostenido las 24 horas los 365 días del año.

En la actualidad, Tamibel cuenta con una plantilla de 300 trabajadores mensuales entre los que figuran



personal de estiba, grueros, capataces, apuntadores, camioneros y administrativos. Otro factor fundamental de la compañía es su propia maquinaria, inte-

grada 4 grúas móviles con capacidad de entre 25 y 35 toneladas de levantamiento, 2 reach stacker porta-contenedores, 8 elevadores y una flota que supera los

30 camiones.

Además, esta flota de camiones opera como único proveedor del permisario de contenedores del puerto de Montevideo, Montecon, transportando para esta empresa mas de 13 mil contenedores mensuales.

Entre los objetivos de Tamibel a corto plazo figura seguir al puerto de Montevideo en sus procesos de ampliación y modernización. A nivel de servicios seguirá desarrollando la actividad de manejo de cargas especiales, sector en el que se encuentra en plena expansión. Además de especializarse en descarga de buques pesqueros, la empresa ofrece servicio de alquiler de grúas, auto elevadores, reachstacker, camiones, personal de estiba y toda la logística necesaria para consolidar un buen rendimiento y performance de la mercadería dentro del puerto. **Más información:** www.tamibel.com.uy

Nortindal Sea Products, referente mundial en la comercialización de Tinta de Sepia tras 16 años de experiencia

Después de 16 años de intenso trabajo, superando cada año nuevos retos y objetivos bajo de la dirección comercial de Isidro J. Pérez de Aragón, Nortindal Sea Products es líder y motor de su categoría en la comercialización de Tinta de Sepia y un referente mundial de esta especialidad. Sus ventas están compuestas en un 88 %

de Tinta de Sepia en los diferentes formatos y tipos que elaboran y el 12 % de salsas singulares como Salsa Negra Marinera, Salsa Verde, Salsa Paella y Salsa de Algas.

El 60 % de su producción se vende en el mercado nacional y el 40 % en el mercado exterior. En la actualidad están presentes en 53 países y cuentan con 242 clientes ex-

tranjeros. Han expuesto en ferias y salones nacionales e internacionales. Este año en Conxemar exhibirán sus productos en los que han introducido un cambio de imagen y han actualizado su etiquetado. Atenderán y expondrán sus novedades y productos en el Stand G 1.

Más información: www.nortindal.com



Nortindal está presente en 53 países

El Grupo Suflenorsa mostrará en Conxemar la amplia actividad que desarrolla

El Grupo Suflenorsa estará un año más en la feria Conxemar con un amplio espacio en el que los visitantes podrán informarse sobre la actividad que se desarrolla en los diferentes departamentos que componen la empresa: Fletamentos, Suministros de gasoil, Consignaciones, Aduanas y Transitarios. En sus inicios, Suflenorsa centró su actividad en la captación de carga y suministro de gasoil en los distintos caladeros del mundo, principalmente en África Occidental, Namibia, Angola, Sudáfrica, Ca-



nadá, Malvinas, Seychelles y Argentina. Los buenos resultados de este primer contacto y la experiencia con el sector permitieron a la empresa crecer para dar respuesta a la demanda de otros servicios.

Así nacieron: Suflenorsa Consignaciones, para atender los buques y todas sus necesidades en los puertos de Vigo y Marín; Suflenor-

sa Aduanas, el área encargada de la gestión de las operaciones aduaneras, así como de los diversos trámites con organismos oficiales, y Suflenorsa Transitarios, que se ocupa del desarrollo de la gestión del transporte de toda clase de mercancías, independientemente de su naturaleza.

En el **stand B-05 de Conxemar** los profesionales del Grupo informarán a los visitantes sobre todas y cada una de las actividades que desarrolla y solventará las dudas que puedan surgir. 

Pesca y automoción representan el 50% de la facturación de la comarca de Vigo

El Consorcio de la Zona Franca acaba de editar



en formato libro el directorio e informe económico de Galicia, ARDÁN 2013 en el que se puede comprobar que la comarca de Vigo aportó, en términos de valor añadido bruto, el 20% del total de Galicia siendo sus sectores más representativos la fabricación de automóviles, la fabricación de piezas y recambios de motor y los mayoristas de pescados y mariscos. Más información:

www.ardan.es. 



C/ Oporto, 28, Entreplanta • 36201 Vigo - Pontevedra • Tlf: 986 442 570 • Fax: 986 442 572 • mardemar@mardemar.com

El sector tiene una nueva cita con la Seafood Barcelona del 22 al 24 de octubre

La II edición de Seafood Barcelona se celebrará del 22 al 24 de octubre en el recinto de Gran Vía de la Fira de Barcelona. Este evento convertirá la ciudad en un importante centro internacional de negocios para el sector pesquero. La oferta de Seafood Barcelona cubre la totalidad de los productos del mar: frescos, en conserva, procesados, congelados, así como servicios complementarios para su procesamiento por lo que incluye equipamiento y tecnología de procesamiento, packaging y envasado, embalaje y compañías de servicios para la industria de productos pesqueros.

Seafood Barcelona atiende los mercados del sur de Europa y del Magreb, ambos de gran importancia, al poner en contacto a los expositores con compradores de gran volumen de los sectores de la restauración y la venta minorista, así como con agentes de bolsa, importadores, distribuidores, mayoristas y otros compradores que busquen pescado y marisco de la mejor calidad, ya sea fresco, vivo o congelado, procedentes de recursos locales e internacionales.

Entre los países participantes que acudirán a este evento figuran: Argentina, Bélgica, China, Croacia, Ecuador, Francia, Alemania, India, Irlanda, Italia, Letonia, Maldivas, México, Países Bajos, Noruega, Perú, Escocia, Turquía, Ucrania, Estados Unidos y Vietnam.

Estos países expositores reconocen las increíbles



SEAFOOD
BARCELONA



oportunidades que ofrecen estos mercados, en los que la producción y consumo de pescado y marisco son considerables. En su primera edición, celebrada el pasado año, concentró a más de 130 expositores, más del 40 por ciento de origen internacional, y recibió destacadas delegaciones internacionales de compradores de altos volúmenes de pescado y marisco.

El principal motivo por el que los asistentes visitaron el salón en 2012 fue encontrar nuevos proveedores. En esta edición, de nuevo tendrán la oportunidad de hacer negocios en el núcleo del mercado de pescado y marisco en esta zona geográfica. Así, podrán informarse acerca de las últimas tendencias, productos y servicios que llegan al mercado en todas las ca-

La primera edición concentró a 130 expositores de todo el mundo

Este evento atiende los mercados del sur de Europa y del Magreb



tegorías del sector del pescado y marisco, desde producto fresco, congelado o con valor añadido hasta tecnologías y equipamientos innovadores.

Además, tendrán la oportunidad de abastecerse de todo tipo de productos de pescado y marisco para satisfacer las necesidades de sus clientes.

Otra de las ventajas de visitar este evento es la posibilidad de entablar nuevas relaciones comerciales y de suministro para impulsar su negocio en los mercados.

Además, Seafood Barcelona será mucho más que un epicentro internacional de negocios y contactos. El salón se convertirá en un gran escaparate de últimas tendencias, lanzamientos y retos del sector pesquero, ya que contará con un amplio programa de actividades paralelas que aportarán

valor añadido a la oferta expositiva del salón, y que abarcarán desde mesas redondas y presentaciones a entregas de premios y un completo programa de showcookings.

La feria está patrocinada por Diversified Business Communications, en sociedad con Alimentaria Exhibitions. Ambas organizaciones combinan su experiencia para ofrecer este importante evento para los mercados del sur de Europa y el Magreb. Entre otras exposiciones asociadas se incluyen: Seafood Expo North America/Seafood Processing North America, anteriormente denominada International Boston Seafood Show/Seafood Processing North

America, y Seafood Expo Global/Seafood Processing Global, anteriormente denominada European Seafood Exposition/Seafood Processing Europe. Esta asociación fortalece la posición de Seafood Barcelona y su alcance, al incluir a una red de más de 200.000 profesionales del sector del pescado y marisco de todo el mundo. ⚓

Horario y ubicación de la exposición:

Martes, 22 de octubre:
10.00–18.00 h.

Miércoles, 23 de octubre:
10.00–18.00 h.

Jueves, 24 de octubre:
10.00–16.00 h.



Será un escaparate de las últimas tendencias y retos del sector pesquero



FRIGALSA

LA MEJOR CALIDAD EN ALMACENAJE FRIGORÍFICO



Puesto de inspección fronterizo de la U.E., Depósito Aduanero, 27.0000 Tm. de capacidad en estanterías, carga y descargas de buques y contenedores, clasificación, paletización, picking, gestión de mercancías a través de internet,...

Conózanos en
nuestra web
www.frigalsa.com

Frigoríficos de Galicia, S.A. - La Rioux-Teis S/N (Ap: 973) - 36216 VIGO (España)
Tel: +34 986 45 88 55 - Fax: +34 986 45 11 46 - frigalsa@frigalsa.com

La Feria Internacional Expo Perú alcanzará en noviembre su sexta edición



Lima acogerá del 7 al 9 de noviembre la sexta edición Feria Internacional de Pesca y Acuicultura Expo Pesca Perú 2013. Esta feria reunirá en un solo espacio y tiempo a los principales proveedores Internacionales y locales de bienes de capital (maquinarias y equipos) así como bienes de consumo (conservas, congelados, otros) del sec-

tor pesquero y de la acuicultura, con los principales usuarios de los mismos. Los expositores tendrán la oportunidad de establecer contacto con los profesionales pesqueros de primer nivel de decisión y gerentes de compras, quienes podrán ver la más moderna tecnología pesquera. También reunirá a los productores de alimentos del

mar y de acuicultura con los importadores y distribuidores de estos productos de diferentes países. Paralelamente a la exhibición se desarrollará el Congreso de Pesca y Acuicultura dirigido a los responsables de empresas de la pesca y acuicultura.

Más información

www.thaiscorp.com/expopesca_new.

SIAMAP reunirá al sector en Túnez este otoño

La Unión Tunecina de Agricultura y Pesca



organiza la 11ª edición del Salón Internacional de la Agricultura, Mecanización Agrícola y Pesca (SIAMAP Túnez), que se celebrará del 27 noviembre al 1 de diciembre en el Palacio de Exposiciones Kram. Este espacio ofrece a los visitantes una amplia gama de sectores relacionados con la maquinaria y equipos agrícolas, la pesca y la acuicultura. **Más información:** www.siamap.com.

Empresas líderes de la industria agroalimentaria han confirmado su participación en Alimentaria 2014

Alimentaria 2014

Las principales empresas líderes de la industria agroalimentaria han confirmado su participación en Alimentaria 2014, que tendrá lugar del 31 de marzo al 3 de abril en el recinto de Gran Vía de Fira de Barcelona. El próximo año, Alimentaria volverá a poner el acento en la internacionalidad y la innovación como principales vías de crecimiento y competitividad y en mostrar cómo la actividad de las marcas contribuyen al desarrollo social y económico de un país. Hasta el momento, los salones de Alimentaria con mayor peso específico son Intervin, Inter-carn, Multiproducto, Restau-



Alimentaria volverá a poner el acento en la internacionalización.

rama, Interlact y Expoconser que, junto al Pabellón Autonómico, concentran más de la mitad del espacio reservado. En el apartado internacional, el salón cuenta ya con

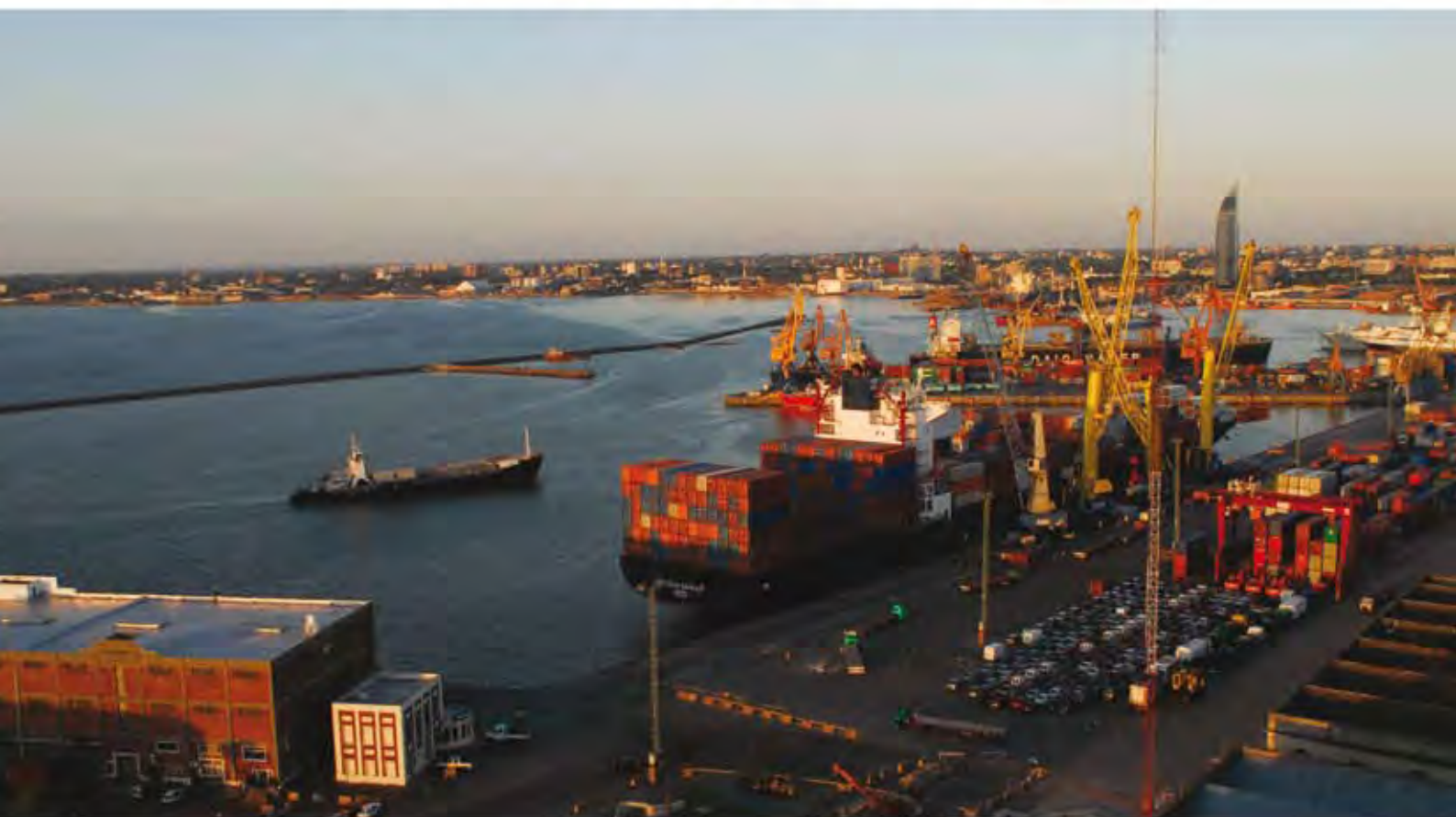
empresas de 21 países. En el resto de salones que conforman la oferta de Alimentaria (Mundidulce, Olivaria, Alimentación Ecológica, Congelexpo, Expobebidas e

Interpesca), la organización augura que habrá una buena representatividad. Así, en total se prevé la presencia de unas 3.800 firmas que junto a los espacios de actividades y áreas de negocio ocuparán 85.000 m2 netos. Consciente de la difícil coyuntura y del esfuerzo que hacen muchas compañías para participar, el director general de Alimentaria Exhibitions, J. Antonio Valls, defiende el "enfoque práctico" que, más que nunca, adquiere esta edición para ayudar a las empresas en su estrategia de internacionalización. Más información:

www.alimentaria.com.

PUERTO DE MONTEVIDEO

Confíenos la descarga de su buque pesquero
a un precio fijo por tonelada, sin sorpresas.



TAMIBEL
OPERADOR PORTUARIO

SU NEGOCIO EN BUEN PUERTO



Reach Stacker



Camiones



Grúas



Elevadores

Contamos con la maquinaria propia, área logística y recursos humanos para
toda la descarga de buques pesqueros en el puerto de Montevideo.
Solicite su cotización directamente o a través de su agencia marítima de confianza.

Perfil

El nombre propio de Conxemar

Desde 1998 es el "alma mater" de la Feria Internacional Conxemar, situada entre las tres más importantes del mundo. Nieto e hijo de armadores vigueses,

José Luis Freire imprime a su trabajo un ritmo frenético difícilmente igualable. A comienzos de otoño, desde hace 15 años, se abren las puertas de su gran obra: un evento que no solo ha logrado promocionar las exportaciones, sino la visita de miles de profesionales de todo el mundo. La implicación y el compromiso de Vigo con la feria es, en su opinión, decisiva para alcanzar el éxito.



Conxemar merece más apoyo de la Administración central

Al contrario que otros países europeos, España sigue transformando su producción pesquera

• **PESCA INTERNACIONAL.** A pesar de algunos augurios, Conxemar se consolida como el encuentro comercial de referencia para la industria del congelado y los productos del mar en España y en Europa y se confirma como uno de las principales ferias del mundo para este sector. ¿Cuáles considera que son las claves de esta resistencia en un contexto de crisis económica y de una agresiva competencia?

• **JOSÉ LUIS FREIRE.** *Conxemar es una feria del sector organizada por el sector para el sector. Esto es fundamental y así lo aprecian expositores y visitantes. Es muy importante la identificación que todos nuestros asociados de todas las regiones de España sienten con nuestra feria y su apoyo.*

Por otra parte, la confianza en Conxemar que la FAO ha renovado por segundo año es un aval

que cualquier profesional sabe muy bien el valor que tiene.

P.I. La internacionalización es una de las claves para la superación de la crisis económica. ¿Considera que desde las Administraciones y desde la propia sociedad se valora suficientemente el esfuerzo realizado en este sentido por parte de la industria de extracción, transformación y comercialización de los productos del mar en Galicia?

• **J.L.F.** *Conxemar es una asociación nacional no solo gallega y nuestra feria es una buena muestra de ello. En este sentido creemos que no se ha valorado lo suficiente lo que la feria representa a la hora de favorecer las exportaciones a nivel nacional. No solo consigue promocionar las exportaciones, sino que miles de profesionales vengan a España y gasten sus*



divisas aquí, lo cual es doblemente beneficioso para el país. Apreciamos la participación con un stand del MAGRAMA pero creemos que el esfuerzo tan importante que supone la organización de una feria como Conxemar, que figura entre las tres más importantes del mundo, merece mayor apoyo económico de la Administración central. Sí estamos satisfechos y agradecidos de la asistencia al congreso y a la feria del Ministro Arias Cañete, el secretario general de Pesca, Carlos Domínguez y otras autoridades del MAGRAMA y valoramos mucho el apoyo que nos han dado

desde el primer momento para hacer posible que la FAO nos de su apoyo para el congreso mundial, que se celebra el día anterior a la inauguración de la feria.

También queremos manifestar nuestro agradecimiento al apoyo de la Xunta de Galicia, que siempre nos ha apoyado y en esta edición al apoyo muy importante del Concello de Vigo. Permítame decir aquí lo que estas ayudas representan para todos los profesionales de primer nivel, tanto de la Junta Directiva como del Comité de Feria, que colaboran de una forma desinteresada en la organización de la feria, un apoyo moral muy importante.

“ Conxemar es una feria del sector organizada por el sector para el sector. Esto es fundamental ”

“ La FAO ha renovado su confianza en la feria por segundo año. Se trata de un aval de gran valor ”

“ España posee una industria que cumple con los más altos estándares y debe hacer valer esto ”



The World's Leader Fishing Port



Port of Vigo

Port Authority of Vigo

P.I. Son muchas las amenazas que en este momento se ciernen sobre los negocios relacionados con los productos del mar. Me gustaría que analizara con nosotros algunas de ellas:

— La reforma de la Política Pesquera Común

• J.L.F. Por primera vez, se establece un Consejo consultivo de mercados, a petición de la industria, que tratará los temas específicos de nuestro sector, lo que permitirá incidir en los intereses del comercio y la industria europea y española. Es algo que veníamos

solicitando desde hace tiempo.

No obstante, sigue habiendo una escasa referencia a las actividades y al empleo de la industria transformadora, así como a la internacionalización de las empresas pesqueras. Además, seguimos echando de menos un planteamiento adecuado para la mejora del conocimiento científico, técnico y económico del sector.

— La Organización Común del Mercado y las consecuencias

“

No es fácil mantener la posición de la industria. La competencia de los países emergentes es muy fuerte

”

“

No existe un planteamiento adecuado para mejorar el conocimiento científico, técnico y económico

”

sobre el consumo de medidas como la de incluir el arte de pesca en la etiqueta del pescado.

• J.L.F. El resultado de la reforma ha sido muy positivo respecto a las tesis defendidas por CONXEMAR, especialmente:

• En materia de etiquetado. Se ha conseguido que la fecha de captura sea voluntaria y, en los productos procesados, no sea necesario indicar una serie de informaciones para cada uno de los ingredientes.

• En eco-etiquetado. El nuevo texto obliga a la Comisión a presentar posibles opciones para establecer un plan de eco-certificación y los requisitos mínimos para una ecoetiqueta europea.

• En las ayudas a la industria se ha conseguido que se incluyan actividades fundamentales como la innovación de productos y procesos e incluso innovación en la gestión empresarial. Sin embargo, estamos preocupados de la financiación de esas ayudas en el Fondo Europeo Marítimo Pesquero (FEMP) que se está negociando con más retraso.

Respecto a la obligación de indicar el arte de pesca en la etiqueta (cuestión por la que pregunta), Conxemar se ha opuesto a este punto. Algunas ONG's están haciendo campañas contra determinadas artes de pesca, por lo que la inclusión de esta información podría avivar aún más la polémica,



condicionando la decisión de compra del consumidor, sin que exista realmente una base técnica en todos los casos que permita demonizar unas artes de pesca frente a otras.

– Valore el creciente proteccionismo de los mercados exteriores en países como Rusia o China, que impone nuevas barreras a las importaciones.

• J.L.F. *Hasta ahora, la UE ha impuesto sus requisitos para la importación de productos de países terceros, sin embargo la exportación a esos países de productos de la pesca se limitaba al cumplimiento de la normativa de la UE ya que*

los altos estándares en materia de seguridad alimentaria y trazabilidad garantizaban que el producto llegase en óptimas condiciones.

A medida que las barreras arancelarias van cayendo, muchos países recurren a las denominadas barreras no comerciales. La seguridad alimentaria se está convirtiendo, en muchos casos, en una barrera que dificulta y encarece la exportación.

El cada vez menor peso del mercado de la UE y su pérdida de hegemonía en el contexto internacional, unido al empuje de ciertas economías emergentes no nos permite ser optimistas a me-

dio plazo, por lo que solo cabe forjar una buena imagen del país de cara a nuestros clientes.

España posee una industria que cumple con los más altos estándares y debe ser rigurosa y hacer valer esto ante otros países.

P.I. La industria vive momentos de incertidumbre, acrecentada por situaciones como la que atraviesa Pescanova, la principal multinacional española del sector. ¿Cuál cree que va a ser la evolución de la industria en los próximos meses?

• J.L.F. *Nuestra industria se ha visto desde hace bastantes años obligada a competir a nivel internacional en condiciones*

“ *La seguridad alimentaria se está convirtiendo, en muchos casos, en una barrera que dificulta la exportación* ”



survitecgroup

**CUANDO SE
REQUIERE LO
MEJOR...**

**SURVITEC SUMINISTRA LOS
EQUIPOS DE EMERGENCIA**

BARCELONA

barcelona@survitecgroup.com

ALGECIRAS

algeciras@survitecgroup.com

**Survitec Group
Survitec Service and Distribution**

Av. Juan Carlos I, 40

08908 L'Hospitalet de Llobregat, Barcelona

Tel: +34 902 488 388 / Fax: +34 93 289 53 66

www.survitec-sd.com / www.survitecgroup.com

difíciles, especialmente la falta de financiación y lo caro de la misma.

Muchos armadores e industrias europeas se han limitado a enviar a China o al sudeste asiático sus capturas y reimportar los productos terminados. En cambio, en España se sigue transformando aquí y por eso nuestras industrias son las que facturan más de la UE y, por esa razón, somos los mayores contribuyentes en las dos asociaciones europeas del sector (transformación y comercialización).

Esperamos mantener nuestra posición en el futuro pero no es fácil. La competencia de los países emergentes es muy fuerte.

Necesitamos que, por parte de las autoridades, se comprenda que la fabricación en un país conlleva la pérdida de muchas ventajas para ese país, como se está viendo hoy en día.

P.I. Las políticas de austeridad no favorecen la recuperación del consumo ni el acceso a la financiación que necesitan las empresas. ¿Cuáles cree que deben ser las claves, desde el punto de vista de la industria alimentaria, para la recuperación de la economía?

• J.L.F. Mejorar la competitividad de las empresas y en especial de las pymes. Para ello, es necesario:

- Establecer medidas urgentes que resuelvan la falta de financiación que está estrangulando a las empresas.
- Reducir las cargas administrativas que pesan



“ Es necesario establecer medidas que resuelvan la falta de financiación que estrangula a las empresas ”

“ Nuestra industria se ha visto obligada a competir a nivel internacional y en condiciones difíciles ”

sobre la actividad de las empresas y en especial las de los puertos, que suponen un freno a la competitividad. La implantación de la ventanilla única debe ser el primer paso de muchos para agilizar los trámites y reducir los costes administrativos de las empresas.

- Garantizar un sistema de contingentes arancelarios que asegure el abastecimiento de materia prima y permita mantener nuestro tejido industrial, evitando

una deslocalización de la industria.

- Consolidar la reforma laboral.
- Una reforma energética que liberalice el sector e introduzca una mayor competencia.
- Mejorar la educación con una universidad más en contacto con las empresas.
- La Formación Profesional debería permitir la participación de las asociaciones profesionales, que son las que mejor conocen las necesidades de sus asociados. 

Nuestro Compromiso Our Commitment

Cerca de nuestros clientes. En NODOSA, somos suficientemente grandes para ofrecer una solución global, pero estamos siempre cerca para darle un servicio personalizado.
At NODOSA we work closely with our clients. We are big enough to offer you global solutions but we remain close enough to provide a personalised service.

[Pasión por lo que hacemos. Pasión por el mar.] [Passion for what we do. Passion for the sea.]



ASTILLERO NODOSA: NUESTRO COMPROMISO NODOSA SHIPYARD: OUR COMMITMENT

En el Astillero Nodosa nos sentimos especialmente orgullosos de nuestros orígenes, ya que estamos vinculados geográficamente a una región marinera. Y es que Galicia en general está históricamente vinculada a este sector. El diseño, construcción y reparación de pesqueros ha sido y es uno de los mercados naturales de nuestra empresa, tanto para barcos de altura como de bajura. Desde atuneros y palangreros hasta arrastreros y cerqueros, los pesqueros construidos por nuestro Astillero, surcan los mares del mundo entero.

At Nodosa Shipyard we are particularly proud of our origins, being geographically linked to a maritime region in which fishing is one of the most buoyant economic sectors. Galicia in general is historically related to this industry. Designing, building and repairing of fishing vessels, whether coastal or high deep fishery, has been and continues to be one of our Company's natural markets. From tuna and longliner vessels to trawlers and seiners, the fishing vessels built by our Shipyard ride the waves of the seven seas.

nodosa
shipyard

Construcción & Reparación Naval
Shipbuilding & Shiprepair



www.nodosa.com

OFICINAS CENTRALES / MAIN OFFICES: Políg. Ind. Castiñeiras 12, 13 - 36938 Bueu - Pontevedra - Spain
Telf. + 34 986 39 00 10 / Fax + 34 986 32 19 60 / www.nodosa.com / e-mail: nodosa@nodosa.com
Dirección Postal / Postal Address: Apdo. 65 - Cargas de Murrado - 36940 Pontevedra - Spain

Astillero / Shipyard: Zona Portuaria s/n - 36900 Marín - Pontevedra - Spain
Fábrica / Factory: Políg. Ind. Castiñeiras 12, 13 - 36938 Bueu - Pontevedra - Spain
Taller Mecánico / Mechanical Workshop: Rosalía de Castro 123 - 36001 Pontevedra - Spain

Algas para elaborar un film biodegradable para el recubrimiento de pescado fresco

ARVI culmina este año el proyecto PEIXEPAC con las pruebas a bordo del “Nuevo Alborada” y el análisis del efecto de estas láminas sobre el gallo y la merluza

Redacción

En el año 2010, la Cooperativa de Armadores de Pesca del Puerto de Vigo, en consonancia con su preocupación por la preservación de la calidad del pescado fresco y su llegada al consumidor en las mejores condiciones, presentó al programa INCITE de la Xunta de Galicia el proyecto “Estudo e Desenvolvemento de film biodegradable para o recubrimiento de peixe fresco: PEIXEPAC”, recibiendo financiación para el mismo.

El objetivo del proyecto fue diseñar láminas biodegradables (las actuales son de plástico no biodegradable), que además incluyesen sustancias naturales que funcionen como bioconservantes, aumentando así la vida útil del producto a comercializar.

Para ello se debe incluir en la lámina biodegradable, en este caso constituida por ácido poliláctico, sustancias que ejerzan efecto antimicrobiano y antioxidante sobre los productos pesqueros, en las condiciones de conservación reales en los buques, evitando asimismo la cesión de componentes al pescado en sí, con el fin de evitar la alteración del sabor, olor o color del mismo.

En los estudios realizados en el laboratorio se investigó por una parte la inclusión de ácido sórbico, compuesto orgánico natural que se puede encontrar

Bifurcaria Bifurcata



El objetivo de este proyecto es preservar la calidad del pescado fresco

Colaboran la empresa Portomuiños, la Universidad de Santiago y el CSIC

en frutas y que aplicado sobre alimentos ejerce fundamentalmente un efecto antimicrobiano, y, por otra la inclusión de algas en polvo, seleccionadas de entre las presentes en el litoral gallego (proporcionadas por la empresa Portomuiños) y con potencial efecto bioconservante al aplicarlas sobre alimentos como com-

ponentes de las láminas que cubren el pescado durante su almacenamiento a bordo de buques pesqueros.

Es en el transcurso de este año cuando se tiene que finalizar el estudio, por lo que actualmente se está realizando las pruebas a bordo del buque “Novo Alborada”, perteneciente a la flota de Gran Sol.

Durante las pruebas a bordo se aplicará la lámina desarrollada para este proyecto (por la Universidad de Santiago, Facultad de Farmacia), con las especificaciones de composición que han resultado óptimas en los experimentos previos en laboratorio (con ácido sórbico y el alga seleccionada, *Bifurcaria bifurcata*). Para ello se tratarán gallo y merluza correspondientes a los primeros días de marea y que al llegar a tierra serán analizados en los laboratorios del Instituto de Investigaciones Marinas – CSIC y de la Universidad de Santiago - Facultad de Veterinaria, para evaluar su calidad organoléptica, bioquímica y microbiológica. 

Cursos de ARVI y Clupesca en España

El Servicio de Formación ultima su programación de octubre

El Clúster del Sector Pesquero Extractivo y Productor y la Cooperativa de Armadores de Vigo, impartirán durante el mes de octubre en diversas ciudades españolas un programa de formación que cuenta con la financiación del Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente y con la colaboración de la consultora Femxa. Habrá un curso de teleformación de 70 horas y de carácter avanzado dirigido a profesionales del sector agroalimentario sobre Análisis de Peligros y Puntos de Control Críticos (APPCC) y

dedicado específicamente a pescados y mariscos. Este curso se desarrollará en las ciudades de Vigo y Málaga. Por otra parte, Huelva, Cádiz, A Coruña y Valencia acogerán un Seminario sobre la Normativa Europea de Etiquetado de Alimentos.

Ambas acciones tendrán un número limitado de plazas (por orden de inscripción) y las personas interesadas pueden informarse en la Cooperativa de Armadores de Vigo (986 433 844) o dirigir su consulta al correo electrónico: rosameijide@arvi.org. 

ACCIÓN	LUGAR	TIPO	DURACIÓN
Curso Análisis de Peligros y Puntos de Control Críticos (APPCC): Pescados y Mariscos.	Vigo Málaga	Teleformación	70 horas
Seminario sobre la Normativa Europea del Etiquetado de Alimentos.	Huelva Cádiz A Coruña Valencia	Presencial	25 horas



Clases de inglés

La Cooperativa de Armadores del Puerto de Vigo (Arvi) reanuda en el mes de octubre sus cursos de inglés. Las clases son impartidas por profesores nativos y tienen un enfoque eminentemente práctico. Se dedica una especial atención a aquellos aspectos relacionados con el medio marino y su conservación. En función de las personas que se inscriban se organizarán tantos grupos como sea necesario en función del nivel de los participantes. 



SOCIEDAD DE SEGUROS
MUTUOS
MARÍTIMOS DE VIGO

Desde 1896

***El riesgo de la pesca
no debe convertirse
en aventura***

Edificio "Virxe do Carme", 1º izq. Dársena Puerto Pesquero.
El Berbés. 36202 VIGO
Tel. (986) 432 933 - Fax. (986) 437 047
e-mail: ssmmv@smutuos.es. Web: www.smutuos.es

Preocupación por el retraso en la reapertura del mercado ruso

El Servicio Federal de Vigilancia Veterinaria anuncio que "en breve" se podría empezar con el suministro de productos pesqueros congelados

Redacción

El Servicio Federal de Vigilancia Veterinaria y Fitosanitaria de Rusia (Rosselkhozadzor) anunció este verano que en un plazo de dos semanas entregaría a las autoridades españolas una lista detallada de empresas que van a ser inspeccionadas para comprobar que cumplen con las condiciones exigidas para exportar a la Unión Aduanera (Rusia, Bielorrusia y Kazajistán). También anunció que en ese plazo elaboraría una lista con las empresas "que ya en breve" podrían empezar a suministrar el mercado de aquellos países. Se haría, según destaca en Rosselkhozadzor en su web, "bajo las garantías del servicio de veterinaria de España con la posterior revisión durante una de las futuras inspecciones. Pasado el mes de agosto, y ante la falta de noticias, la Organización de Productores de Buques Congeladores

de Merlúcidos, Cefalópodos y Especies Varias (OPPC3), la Asociación Nacional de Buques Congeladores de Pesquerías Varias (ANAVAR), la Asociación Nacional de Buques Congeladores de Pesca de Merluza (ANAMER), la Asociación Nacional de Buques Palangreros de Altura (ANAPA), y la Asociación Provincial de Armadores de Buques de Pesca de Anzuelo y Palangre de Pontevedra (ARPOAN), han solicitado a la patronal pesquera CEPESCA una reunión con el Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente.

Los armadores afectados siguen pendientes de la publicación de buques autorizados a exportar a Rusia ya que cumplen con todas las condiciones sanitarias y de otro tipo que exige la Unión Aduanera para la importación de productos pesqueros.

Auditoría en Rusia de inspectores de la UE

Veterinarios de la DG SANCO de la Comisión Europea realizan desde el 2 de septiembre una auditoría en puertos rusos de Astracán y Primorie. el objetivo es comprobar los sistemas de control ruso para los productos pesqueros que exporta a la Unión Europea. En la actualidad, la UE es el principal cliente de Rusia. Hay 417 plantas autorizadas a exportar pescado y productos pesqueros a los territorios comunitarios. En 2010, Rusia exportó en torno a 217.000 toneladas de productos de la pesca a la Unión Europea. Además de comprobar los controles en la cadena de comercialización y la documentación, los inspectores comunitarios revisarán los análisis de laboratorio realizados en Rusia a productos de la pesca entre los años 2011 y 2012.



El mercado del "marujito". La flota congeladora del Atlántico Suroccidental están especialmente preocupados porque tienen previsto desembarcar su producto en septiembre y Rusia es su principal mercado.



Servicio Federal para la Vigilancia Veterinaria y Fitosanitaria (Rusia):

<http://www.fsvps.ru/>

Comercio Exterior Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente (España):

<http://cexgan.mapa.es/>



Demanda conjunta de toda la industria

La Cooperativa de Armadores de Vigo (ARVI), la patronal pesquera española, Cepesca, la Asociación Nacional de Fabricantes de Conservas (Anfaco) y la Asociación Española de Mayoristas, Importadores, Transformadores y Exportadores de Productos de la Pesca y la Acuicultura (Conxemar), se han dirigido conjuntamente al ministro de Agricultura para expresarle su "preocupación por el lento desarrollo de los acontecimientos, ya que no hay ningún cronograma establecido para que los productos puedan volver a exportarse al mercado ruso".

todo tipo
de artículos
de entrepot:
carnes,
lácteos,
tabaco,
whisky,
bebidas,
licores,
etc...



calidad de cinco tenedores



IMPORTACIÓN
EXPORTACIÓN
PROVEEDOR DE BUQUES

SHIP CHANDLERS

A. Portuaria de Bouzas (Zona Franca).
Almacenes 16 y 17 - 36208 VIGO.
Tlfn.: 986 296 820 - 670 676 707
Fax: 986 293 580
e-mail: eliceentrepot@eliceentrepot.com
www.eliceentrepot.com

La PTEPA pide al sector aportaciones al nuevo Plan Estratégico de I+D+i

La Plataforma Tecnológica Española de la Pesca y la Acuicultura ha desarrollado un cuestionario de consulta para conocer la opinión del sector pesquero y acuícola

Redacción

La Secretaría General de Pesca (MAGRAMA) se encuentra actualmente desarrollando el nuevo Plan Estratégico para la I+D+i pesquera y acuícola, un documento de referencia que guiará las actuaciones en materia de innovación en pesca y en acuicultura en la programación 2013-2020 en el ámbito nacional.

La Plataforma Tecnológica Española de la Pesca y la Acuicultura (PTEPA), como adjudicataria de este Plan Estratégico de I+D+i del sector Pesquero y Acuícola, se encuentra en la fase de revisión y actualización de las prioridades y objetivos estratégicos.

Para ello, ha desarrollado un cuestionario de consulta con el fin de recopilar la opinión del sector pesquero y acuícola nacional, y que todos los agentes se impliquen en la selección de prioridades que cubrirá este plan.

Adicionalmente a este cuestionario, la PTEPA organizará dos reuniones sectoriales en los meses de septiembre y octubre para garantizar que la opinión del sector pesquero quede reflejado. La primera, el 27 de septiembre en la Secretaría General de Pesca, Madrid (para el sector extractivo y acuícola), y la segunda, en la Feria de Conxemar en Vigo el 2 de octubre (sector transformador y comercializador).

Podrán hacer recomendaciones a los seis apartados temáticos del documento



Estas reuniones están enfocadas a la puesta en marcha de proyectos o iniciativas de I+D+i en temáticas concretas. Este año, las temáticas para estas reuniones serán “la sostenibilidad ambiental acuícola” y “el ahorro energético y de agua en las tecnologías de transformación de productos del mar”, y la participación es abierta a cualquier entidad del sector interesada en la I+D+i.

Para la realización de este trabajo, se han desglosado el cuestionario en 6 apartados temáticos: Recursos Vivos Marinos, Tecnologías Pesqueras, Acuicultura, Tecnologías de la Transformación, Comercialización y Diversificación Pesquera.

En cada una de las temáticas se podrán realizar aportaciones en cuanto a las líneas prioritarias, objetivos tecnológicos concretos (actividades concre-

tas dentro de las líneas de I+D+i que se considere que es necesario abordar).

Las prioridades de I+D+i presentadas son las obtenidas por medio del trabajo que fue realizado en la Plataforma Tecnológica Española de la Pesca y la Acuicultura en la fase de realización de la Agenda Estratégica de Investigación.

Más información:

www.ptepa.org



UN CHAPUZÓN EN BUENAS AGUAS

**RHEX
SEAFOOD &
PROCESSING
MSE**

Desde el producto fresco hasta el congelado, pasando por los platos preparados y las tecnologías, un evento único **para conocer lo mejor del sector pesquero.**

organizado por



Para más informaciones y solicitud de entradas gratuitas pueden ponerse en contacto con: mrkgestero@riminifiera.it - tel. +39 0541 744632



RHEX

**RIMINI
HORECA
EXPO**

WWW.RHEX.IT

**RIMINI, ITALIA
02-05/02/2014**

PRÓXIMO NÚMERO
OCTUBRE

ESPECIAL ELECTRÓNICA NAVAL

Flotas Palangrera, de Arrastre y Atunera



RESERVA DE ESPACIOS

hasta el 20 de septiembre

informativo@arvi.org www.arvi.org/revista.asp



Galicia y el mar

los lunes de 06.00 a 07.00 h
con Manuel R. Carballo



A CORUÑA 92,6 - BERTANTIÑOS 99,8 - COMPOSTELA 106,1 - FERROL 105,4 - BARBANZA 88,8
LUGO 105,6 - RIBADEO 102,3 - CHANTADA 90,4 - OURENSE 101,4 - VERÍN 95,8 - O BARCO 97,9
PONTEVEDRA 93,1 - VIGO 103,8 - PONTEAREAS 101,6 - LALÍN 94,8

ACTUALIDAD

Las importaciones de panga refrigerado continúan su caída en picado

Redacción

La caída de las importaciones de panga procedente de Vietnam sigue siendo el dato más significativo de la evolución de las impor-

taciones de pescado por parte de España, cuyas cifras acumuladas de enero a junio se resumen en el siguiente cuadro.

		% VAR. acumulada ENERO-JUNIO 2012 ENERO-JUNIO 2013
Producto		
Pez espada		17,51
CONGELADO	Merluza del Cabo (Merluccius capensis) y Merluza de Altura (Merluccius paradoxus).	-25,67
	Merluza Argentina (Merluccius hubbsi).	-24,71
	Merluza Austral (Merluccius australis).	57,6
	Filetes de Merluza del Cabo (Merluccius capensis) y de Merluza de Altura (Merluccius paradoxus).	-13,63
	Filetes de Merluza Argentina (Merluccius hubbsi).	12,68
	Calamar (Loligo vulgaris).	90,81
	Calamar (Loligo pealei).	-93,27
	Calamar (Loligo patagónica).	-28,7
	Calamar (Loligo spp.).	-15,79
	Otros calamares y potas	-16,99
	Pota (Ilex spp.).	-5,74
	Gallo	-30,31
	Merluza del Cabo (Merluccius capensis) y Merluza de Altura (Merluccius paradoxus).	-11,49
	Merluza (Merluccius merluccius).	7,4
FRESCO	Rape	6,32
	Bacalao fresco o refrigerado (destinado a transformación).	-4,82
	Bacalao fresco o refrigerado	-26,38
	Bacalao salado (destinado a transformación).	-14,87
BACALAO	Filetes de Panga (Pangasius spp.) refrigerado.	-64,94
	Filetes de Panga (Pangasius spp.) congelados.	4,92

El sector, perplejo por la subvención de la UE al panga asiático

La Comunidad aportará 1,9 millones de euros para apoyar la comercialización

Redacción

Tanto el sector pesquero extractivo como el comercializador en Europa han expresado su perplejidad por la información difundida por la organización SUPA (Sustainable Pangasius) sobre la aportación de la UE a un proyecto para la comercialización de panga producido en las granjas vietnamitas del Delta del Mekong. Se trata de un proyecto denominado “estableciendo una cadena de suministro sostenible de pangasius en Vietnam”. En él participan el VNCPC (Vietnam Cleaner Production Center) y la

Asociación Vietnamita de Exportadores de Productos del Mar. El coste total del proyecto, con una duración de cuatro años, será de 2,4 millones de euros. Por lo tanto, será financiado en un 80 por ciento con dinero europeo.

El Consejero de Desarrollo de la Delegación de la Unión Europea en Vietnam, Benigne Muraille, manifestó que el proyecto tiene como objetivo “mejorar la competitividad de la industria vietnamita de panga en el mercado global”.

El panga vietnamita cons-



tituye en este momento un competidor de las industrias europeas de pesca y acuicultura, ya que el producto (de acuicultura de agua dulce) ha sido presentado en los puntos de venta europeos de una forma confusa para competir con el pescado blanco salvaje.

El panga se produce en granjas en el Delta del Mekong.

El panga tuvo en su momento problemas de implantación en el mercado de Estados Unidos y ahora también en los mercados europeos, donde diversos informes han puesto en duda sus cualidades nutritivas y de seguridad alimentaria, así como su estrategia de comercialización.

pesca2.com
pescastocks.com

verticalia
servicios integrales de internet



Evitar el uso de fármacos en las granjas de acuicultura es uno de los objetivos de trabajo científico.

Inmunología de peces, crustáceos y moluscos

Vigo acogió una conferencia internacional en la que participaron más de 300 científicos de todo el mundo

La Xunta destaca la importancia de las ayudas a la transformación y la comercialización

Redacción

El secretario Xeral do Mar de la Xunta de Galicia, Juan Maneiro, destacó la importancia de las ayudas para la transformación y comercialización de productos de pesca, marisqueo y acuicultura en el flujo económico de Galicia. En este sentido, recordó que la Xunta destinó 15 millones de euros para el presente ejercicio, con fin el de potenciar la competitividad del sector procesador.

Cofinanciadas por el Fondo Europeo de la Pesca (FEP), estas subvenciones tienen como objetivo potenciar la competitividad en el sector procesador gallego y promover el desarrollo económico, social y productivo de la comunidad.

Su objetivo es mejorar las condiciones de trabajo, las condiciones higiénicas y de salud pública y la calidad de los productos. Además, contribuirán a realizar actuaciones encaminadas a la producción de productos de alta calidad para mercados altamente especializados, a la reducción del impacto negativo del medio ambiente, a una mejor utilización de especies poco aprovechadas, subproductos y residuos y a la comercialización de productos procedentes esencialmente de los desembarques locales y de la acuicultura.

Los beneficiarios de estas ayudas son los titulares de establecimientos de transformación o comercialización de productos de la pesca, marisqueo y acuicultura ya existentes en Galicia y aquellos que establezcan nuevos centros en la comunidad.

Además, Juan Maneiro destacó también la necesidad de llevar a cabo cursos de formación continua para adaptar la labor de las empresas a las exigencias del mercado, con el fin de buscar nuevas metas y ampliar así el abanico de posibilidades en el sector. ⚓

El grupo de Inmunología y Genómica del Instituto de Investigaciones Marinas de España ha promovido la celebración en Vigo de la “I Conferencia Internacional de Inmunología de Peces, Crustáceos y Moluscos”, en colaboración con la Sociedad Internacional de Inmunología de Peces y Mariscos.

Uno de los asuntos principales de la Conferencia ha sido la discusión sobre la lucha contra las enfermedades que sufren los animales acuáticos cultivados mediante el desarrollo de vacunas o formulación de dietas adecuadas.

Los participantes también pusieron en común sus descubrimientos relacionados con compuestos bioactivos con aplicaciones biotecnológicas o el uso de marcadores inmunes para determinar el efecto de contaminantes o alternativas ambientales.

Según destacó Beatriz No-

voa, del grupo del CSIC que organizó la Conferencia, por primera vez se han incluido los invertebrados que, a diferencia de los peces que se crían en granjas, no se pueden inmunizar con vacunas.

En este sentido, el Instituto de Investigaciones Marinas de Vigo desarrolla importantes trabajos relacionados con el mejillón, ya que Galicia es líder mundial en su producción. ⚓



USO MÉDICO DEL MEJILLÓN

Beatriz Novoa forma parte de un equipo de investigadores que se ha preguntado las razones por las que, a diferencia de otros moluscos bivalvos como al almeja, el mejillón no sufre grandes episodios de mortalidad.

La gran capacidad de resistencia de este molusco, y su habilidad para filtrar

el agua fascinan a estos investigadores, que ahora tratan de buscar la forma de que esta inmunidad innata de los mejillones pueda ser utilizada en beneficio de las personas. La investigación se centra en un grupo de proteínas denominadas mitocinas, que tienen propiedades antibacterianas y antivirales. ⚓

Las marcas internacionales preparan el debut de sus novedades en el Salón Náutico de Barcelona

Fabricantes internacionales de referencia en el sector náutico han anunciado ya la presentación de sus nuevos modelos de temporada en la 52ª edición del Salón Náutico de Barcelona, que se celebrará entre el 24 y el 29 de septiembre en las renovadas instalaciones del Port Vell. “Este año el certamen volverá a demostrar todo su potencial como principal plataforma comercial y de encuentro del ámbito de la náutica deportiva y de recreo en España”, afirma el presidente del comité organizador, Luis Conde. Destaca, asimismo, que “el salón es un acontecimiento vital para el sector, ya que los visitantes saben que es una oportunidad única para comprar, establecer contactos con empresas náuticas y conocer todas las novedades y productos”. En este sentido, según el análisis de opinión elaborado por Fira de Barcelona,



casi el 30% de los visitantes de la última edición del certamen vino con el objetivo de tomar una decisión de compra. Esta cifra representa un aumento de

94 puntos respecto a la anterior edición de 2011. Fruto de la colaboración entre el Salón Náutico de Barcelona y la Asociación Nacional de Empresas

Náuticas, ANEN, como máximo representante y portavoz del sector náutico nacional, la organización del certamen ha contado con la experiencia y el profundo conocimiento de esta entidad en el diseño de las líneas estratégicas de su promoción. Ahora, ambas entidades siguen trabajando conjuntamente, como en ediciones anteriores, en el desarrollo del programa de actividades institucionales que se celebrarán en el marco del salón y que este año se perfila con una orientación más internacional.

Organizado por Fira de Barcelona con la colaboración de ANEN, el Salón Náutico de Barcelona es el más importante de España y el único de nuestro país que cuenta con el reconocimiento de la International Federation of Boat Show Organisers (IFBSO).

Más información:
www.salonnavautico.com

Navico presentará el nuevo plotter/sonda Elite 5 HDI por primera vez en España durante el Salón Náutico de Barcelona

Navico, líder en electrónica náutica de recreo y empresa matriz de las marcas Lowrance, Simrad y B&G, estará presente en la 52ª edición del Salón Náutico Internacional de Barcelona. La compañía presentará por primera vez en España el nuevo plotter, sonda y combinación de ambos Elite 5 HDI de Lowrance lan-



zado al mercado en julio. De alto rendimiento, fácil manejo y precio asequible, Elite 5 HDI sustituye a la serie anterior Elite 5 y Elite 5 DSI.

Una de las principales novedades de esta nueva gama Elite 5 HDI es que incorpora el sistema Hybrid Dual Imaging, que combina dos tecnologías galardona-

das – Sonda Broadband™ y Downscan Imaging™ – para proporcionar una mejor visión del fondo marino. Asimismo, los asistentes al certamen también podrán ver los productos más destacados de las distintas especialidades de cada marca en el stand de Navico.

Más información:
www.navico.com

Novagalicia aumenta un 2% su cuota en Galicia e invierte 2.651 millones en nuevos créditos a pymes

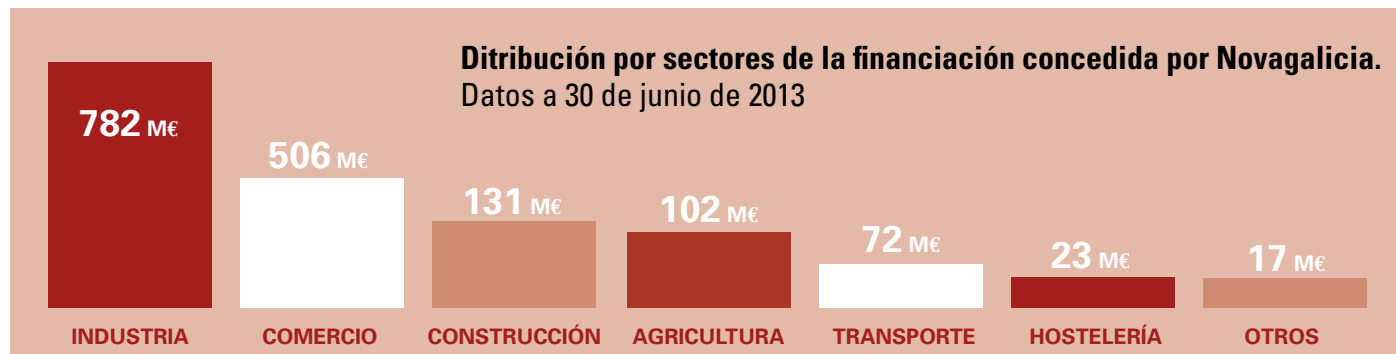
Novagalicia Banco ha aumentado su cuota de mercado de crédito en Galicia en un 2 por ciento, con especial incidencia en crédito nuevo a micropymes, pymes, au-

tónomos y emprendedores. Hasta junio, Novagalicia ha invertido 2.651 millones en créditos nuevos. El 40 por ciento se ha destinado a nuevas operaciones. El 60

por ciento restante se ha dirigido a renovaciones o re-financiaciones para ampliar la holgura financiera de las empresas en el actual entorno económico de crisis. La

entidad financiera se consolida como el mayor inversor crediticio gallego, con una cuota del 35 por ciento en marzo (último dato comparable disponible). 

Distribución por sectores de la financiación concedida por Novagalicia.
Datos a 30 de junio de 2013



Wärtsilä modernizará un ferry en Alemania con motores de doble combustible para reducir el impacto ambiental

Wärtsilä, proveedor líder de soluciones y servicios de la industria marítima, ha firmado un importante contrato de conversión con el astillero alemán BVT (Brenn-

Bremen GmbH). El proyecto consiste en la conversión del buque Ostfriesland, un ferry de vehículos y pasajeros para que pueda utilizar gas natural licuado (LNG) como combustible. El buque nave-

ga en el Parque Nacional del Mar de Frisia, Baja Sajonia, una zona ecológicamente sensible. La conversión reducirá significativamente el impacto ambiental de la nave. 



pesca

INTERNACIONAL

✂

• CORTE POR LA LÍNEA DE PUNTOS, CUT ALONG DOTTED LINE

BOLETÍN DE SUSCRIPCIÓN SUBSCRIPTION SLIP

Si quiere consultar los números de la revista "Pesca Internacional" por favor rellene los siguientes datos:
If you want to see the "pesca Internacional" journal editions, please fill in the following details:

NOMBRE Y APELLIDOS, EMPRESA
NAME & SURNAME(S), COMPANY

DIRECCIÓN
ADDRESS

POBLACIÓN
PLACE

PROVINCIA
PROVINCE

NIF/CIF
VAT NUMBER

C.P.
POST CODE

PAÍS
COUNTRY

SUSCRIPCIONES SUBSCRIPTION

Marque con una X la opción/Check with X the option

☐ **FORMATO IMPRESO/PRINTING FORMAT + DIGITAL**
España/Spain: 60 euros.
Europa/Europe: 75 euros.
Otros continentes/Others continents: 110 euros.

☐ **FORMATO DIGITAL/DIGITAL FORMAT**
45 euros.

Incluidos gastos de envío e IVA/subscription price, including P&F:
10 números al año, 10 issues per year.

Ingrese el importe de esta suscripción en la cuenta nº
Pay subscription into account number:
2080.5058.90.3040015287 o envíe cheque bancario/or banker's check



Cooperativa de Armadores del Puerto de Vigo, S. C. G.

www.arvi.org

- Asociaciones de Armadores
- Servicios a los Asociados
- Previsión de próximas descargas
- Jornadas de promoción de consumo de productos pesqueros
- Información actualizada requisitos D.E.A
- Información Política Común de Pesa /Reforma de la PPC
- Proyectos I+D+i
- Previsión Meteorológica



- Información general y Distribución
- Programación editorial mensual
- Números publicados
- Tarifas Publicitarias
- Suscripción anual

Los profesionales del mar a un clic de sus productos

PROMOCIONE SU EMPRESA EN LA WEB DE LOS ARMADORES

Con un promedio de 100 visitas diarias, nuestra web es el mejor portal para sus productos

Perfil del usuario: armadores, profesionales y directivos del sector pesquero, empresarios, investigadores, ...

Publique el banner de su empresa (con link a su página) **en la web de los armadores por sólo 200 € al año** (IVA no incluido)



SABÍAS QUE DAMOS CRÉDITO A 2 DE CADA 3 EMPRESAS GALEGAS?



Manuel Díaz, xerente xestoría
Ana Villagrasa, empresaria de boutique multimarca
Ainara Cereijo, propietaria salón de peiteado
Javier Ferreiro, empresario papelería

Ver como destinamos
5.530 millóns de euros
a financiar as
pequenas e medianas
empresas galegas



José Luis González
Director de empresas de
Novagalicia Banco

Fainos *Sentir*
que contribuimos ao
desenvolvemento
económico
de Galicia

Ollos que ven, corazón que sente

