

**SINAVAL**  
**EUROFISHING**  
Expo, conferences & networking

**SRGIO ALART**  
**DIRECTOR DEL CERTAMEN SINAVAL/EUROFISHING ELITE'2013**

## En SINAVAL primará el encuentro y las relaciones



**PESCA INTERNACIONAL.- ¿Qué novedades ha preparado la organización para esta edición?**

**Sergio Alart.-** Sinaval/Eurofishing es un certamen pionero y de referencia en el mercado sectorial español. En la edición pasada implementamos una nueva fórmula de servicio y relación entre empresas expositoras y representantes de compradores. Esta nueva orientación ha sido, en definitiva la de crear un "certamen a la carta" y se ha dado prioridad al encuentro personal y profesional entre los principales agentes de referencia a nivel mundial. La completa y variada oferta, bajo este nuevo concepto de certamen de élite, se articula en diferentes áreas, todas ellas con soluciones integrales para fomentar negocios.

En esta línea, hemos preparado el mayor evento de energías renovables marinas del sur de Europa, Bilbao Marine Energy Week. Un acontecimiento que organizado por el Ente Vasco de la Energía, Tecnalia y BEC, y patrocinado por Iberdrola, constará de un Congreso Profesional dirigido a aquellas empresas nacionales e internacionales que están desarrollando su actividad en el campo de las energías renovables marinas o que buscan diversificar su negocio hacia un sector emergente como éste. "Bilbao Marine Energy Week" se integra en Sinaval Elite y participará en las diferentes actividades: jornadas técnicas, en-

cuentos profesionales, visitas técnicas, actos sociales...

Por otra parte, en nuestra campaña de internacionalización de invitados VIP, a pesar de que mantenemos una pequeña delegación del sector brasileño como continuación a su visita de 2011, en esta ocasión hemos centrado nuestros principales esfuerzos en el sector americano y del norte de Europa, con vistas a las energías renovables marinas.

**P.I.- ¿Qué previsiones de visitantes profesionales tienen?. ¿Y de expositores?**

**S.A.-** En consonancia con la nueva orientación del certamen, esperamos la visita de 3.500 profesionales. Consideramos este dato como de muy positivo ya que la entrada es únicamente por invitación.

Debido, también, a la restricción de espacio, el pabellón asignado no permite más de 70-75 stands, atendidos de una forma muy personalizada, en los cuales se agruparán aproximadamente unas 150 firmas y marcas.

**P.I.- ¿Cuál es la posición de este certamen en el contexto de ferias del sector a nivel internacional?**

**S.A.-** A diferencia de otros formatos más clásicos donde priman los mega-stands y las muestras de fuerza por parte de las compañías internacionales con un amplio despliegue de

medios y productos. Es un Certamen atípico, donde prima el encuentro y las relaciones frente a una mera muestra de productos. Podríamos compararlo con un formato parecido a la ITS, y este tipo de encuentros no son muy frecuentes a nivel internacional dentro del sector marítimo,

**P.I.- ¿Qué elementos diferenciadores tiene Sinaval-Eurofishing respecto a estas ferias?**

**S.A.-** Nuestro formato se basa en pocos expositores, bien atendidos, un perfil de visitantes a la carta, un potente networking internacional y un amplio abanico de jornadas y congresos en los cuatro sectores a los que SINAVAL-EUROFISHING representa.

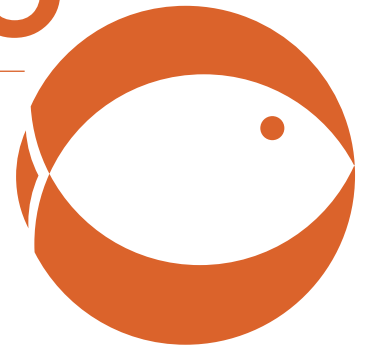
**P.I.- ¿Qué sectores estarán representados?**

**S.A.-** Los de la industria pesquera, industria portuaria, construcción naval y energías renovables marinas.

**P.I.- ¿Cómo se han estructurado los programas de conferencias y cuáles serán los principales temas a tratar?**

**S.A.-** Se han estructurado en los cuatro pilares a los que SINAVAL-EUROFISHING representa: Pesca, que tratará temas como "pesca recreativa responsable", "La transparencia en la pesca en el marco de la reforma de la política común pesquera", "El Plan Integral para la Prevención

# a fondo



de Riesgos Laborales en Pesca (Itsaspreben)” Y “Green Innovation Blue Growth: Mares y Océanos Sostenibles”. En el apartado de reuniones, destaca la celebración de la Junta Directiva de CEPESCA, la Asamblea General de Interatún, los Consejos Consultivos del Noroeste (RAC NWW) y Suroeste (RAC SW) y la Plataforma Tecnológica Europea de la Pesca (EFTP).

El sector naval tendrá como protagonista a la I+D+i que están organizadas por la Asociación de Ingenieros Navales y Oceánicos de España (AINE). También se hablará sobre temas como “20.000 Leguas de Innovación Marítima”. Además se llevarán a cabo otras actividades profesionales como la “Presentación del Informe Semestral de ANAVE de Seguridad y Medio Ambiente”, la “Presentación del Plan Estratégico del FMV 2013-2016” y el “Plenario y Junta Directiva del FMV, Adimde y Consejo Asesor del FMV”.

Por lo que respecta a las Energías renovables marinas, integrado en Bilbao Marine Energy Week, destaca la “Jornada sobre Eólica Mari-

na”, la “5ª Jornada Internacional sobre Energía Marina”, la “Sesión informativa sobre el Mecanismo Financiero European Economic Area - EEA Grants”, la “Presentación de la Estrategia de Coordinación de las Actividades en Energías Marinas en España” y la “Presentación del Estudio Potencial Económico de las Energías Marinas en España”. También habrá reuniones como la Asamblea General APPA Marina, la Reunión de la European Ocean Energy Association (EU-OEA) y la Reunión anual del Grupo de Trabajo ERM de la Plataforma Tecnológica Marítima Española (PTME).


Por último destacar que en el tema portuario, Uniport prepara una convocatoria para las empresas que operan a pie de puerto.

### P.I.- ¿Qué importancia tendrán los visitantes VIP en esta edición?

S.A.- Decisiva. A pesar de los tiempos que corren y habiendo ajustado todos y cada uno de los conceptos que forman SINAVAL-EURO-FISHING, hemos incrementado esta partida sustancialmente respecto a la pasada edición,

manteniendo reuniones, actos y encuentros exclusivos con nuestros expositores.

### P.I.- ¿Qué presencia tendrá el sector pesquero en el certamen?

S.A.- Como muestra ya le he detallado el programa congresual que tiene una importantísima presencia, con la participación de los principales organismos nacionales y europeos, produciéndose el mayor encuentro del sector pesquero a nivel nacional. La parte expositiva, como de costumbre, estará representada a través de astilleros y empresas fundamentalmente de electrónica y propulsión, sin descartar al resto de la industria auxiliar. 

## Nuestro Compromiso Our Commitment

Cerca de nuestros clientes. En NODOSA, somos suficientemente grandes para ofrecerle una solución global, pero estamos siempre cerca para darle un servicio personalizado.

At NODOSA we work closely with our clients. We are big enough to offer you global solutions but we remain close enough to provide a personalised service.

## ASTILLERO NODOSA: COMPROMISO NODOSA SHIPYARD: COMMITMENT

En el Astillero Nodosa nos sentimos especialmente orgullosos de nuestros orígenes, ya que estamos vinculados geográficamente a una región marinera. Y es que Galicia en general está históricamente vinculada a este sector. El diseño, construcción y reparación de pesqueros ha sido y es uno de los mercados naturales de nuestra empresa, tanto para barcos de altura como de bajura. Desde atuneros y palangreros hasta arrastreros y cerqueros, los pesqueros construidos por nuestro Astillero, surcan los mares del mundo entero.

At Nodosa Shipyard we are particularly proud of our origins, being geographically linked to a maritime region in which fishing is one of the most buoyant economic sectors. Galicia in general is historically related to this industry. Designing, building and repairing of fishing vessels, whether coastal or high deep fishery, has been and continues to be one of our Company's natural markets. From tuna and longliner vessels to trawlers and seiners, the fishing vessels built by our Shipyard ride the waves of the seven seas.



Construcción & Reparación Naval  
Shipbuilding & Shiprepair

OFICINAS CENTRALES / MAIN OFFICES: Políg. Ind. Castiñeiras 12, 13 - 36938 Bueu - Pontevedra - Spain  
Telf. + 34 986 39 00 10 / Fax + 34 986 32 19 60 / www.nodosa.com / e-mail: nodosa@nodosa.com  
Dirección Postal / Postal Address: Apdo. 65 - Cangas de Morrazo - 36940 Pontevedra - Spain

Astillero / Shipyard: Zona Portuaria s/n - 36900 Marín - Pontevedra - Spain  
Factoría / Factory: Políg. Ind. Castiñeiras 12, 13 - 36938 Bueu - Pontevedra - Spain  
Taller Mecánico / Mechanical Workshop: Rosalía de Castro 123 - 36001 Pontevedra - Spain

www.nodosa.com

