

# a fondo



- El sector pesquero gallego se afianza como sector estratégico  
P. 20
- Vigo referente mundial en el tráfico de pescado para consumo humano  
P. 24
- Entrevista a Ignacio López-Cháves, presidente de la Autoridad Portuaria de Vigo  
P. 36

SECTOR PESQUERO EN GALICIA

PUERTO DE VIGO

NÁUTICA DE RECREO

# El sector pesquero gallego se afianza como sector estratégico

Los sectores extractivo, acuícola y transformador emplean conjuntamente en Galicia a más de 46.000 personas, lo que representa el 52% del empleo total pesquero en España

**E**l sector pesquero gallego se caracteriza por una amplia variedad de actividades, que abarcan desde la pesca artesanal próxima a la costa hasta la pesca industrial en grandes buques factoría en caladeros de todo el mundo, pasando por el marisqueo, la miticultura y la acuicultura. Así, el complejo Mar-Pesca que forma con la industria congeladora y la industria conservera sigue siendo uno de los principales motores económicos de Galicia.

Los sectores extractivo, acuícola y transformador emplean conjuntamente en Galicia a más de 46.000 personas, lo que representa el 52% del empleo total pesquero en España y el 10% en el conjunto de la UE. Asimismo, un año más, el sector pesquero gallego se afianza como sector estratégico y es uno de los pocos sectores industriales que parece afrontar la situación económica sin perder la cota de producción internacional y manteniendo su actividad.

## Puerto pesquero de Vigo

El total de pesca fresca, congelada y salada manipulada en el puerto de Vigo en 2011 fue de 780472 toneladas. Asimismo, creció el número de toneladas de pesca congelada, tanto transportada en frigoríficos o portacontenedores, como en buques congeladores, en su mayoría con base en el puerto de Vigo. En pesca congelada se pasó de 660.162 toneladas en 2008 a 693.559 toneladas en 2011.



## DECRETO DE COMERCIALIZACIÓN



**L**a comercialización y la competitividad del sector pesquero, acuícola y marisquero deberá adaptarse a la normativa estatal y europea, y para ello la Consellería do Medio Rural e do Mar prepara un futuro Decreto de comercialización para el que ha solicitado las aportaciones de 116 organizaciones, asociaciones sectoriales y entidades representativas o con competencias en el ámbito comercializador.

Las líneas principales del borrador fueron elaboradas según las conclusiones obtenidas en el Encuentro Profesional Pesquero, celebrado en

mayo de 2010, entre el sector y la Administración.

El Decreto de comercialización simplificará los procedimientos que tienen que adoptar los pescadores para cumplir con las exigencias de trazabilidad.

Además, incorporará todas las nuevas tecnologías al proceso de documentación para mejorar la trazabilidad, con medidas como la digitalización de los documentos que acreditan la mercancía, que se podrán hacer por vía telemática.

El documento regulará la descarga, la trazabili-

## AÑADA VALOR A SU PRODUCTOS

Aditivos Alimentarios y Coadyuvantes  
Tecnológicos para el Tratamiento de  
Productos de la Pesca y la Acuicultura

- Amplia gama de aditivos alimentarios, con y sin fosfatos, para el tratamiento de texturización y estabilización del color de cefalópodos, pescados y moluscos-bivalvos: TQI ANPEX, TQI ANPEIX, TQI BLANTEX, TQI SALCEF.
- Gama MELACIDE: aditivos antimelanosícos, con bajo residual de sulfitos, para el tratamiento de crustáceos frescos o congelados
- Línea de coadyuvantes tecnológicos.
- I+D+i de vanguardia: más de 100 formulaciones y nuevos desarrollos.
- Resultados óptimos: Calidad y Seguridad.
- Experiencia con las principales firmas pesqueras, transformadoras y comercializadoras de todo el mundo.
- Red Internacional de asesores y distribuidores: asesoramiento personalizado y consultas sin compromiso.



Sin MELACIDE SC 20



Con MELACIDE SC 20

## REPARACIÓN NAVAL

Las Autoridades Portuarias de Vigo y Santa Cruz de Tenerife han suscrito un convenio por el que se comprometen a impulsar la actividad de reparación de buques y plataformas de perforación en sus instalaciones, definiendo sus líneas de colaboración y los mecanismos oportunos para la puesta en marcha de dichos procedimientos conjuntos.

Durante la firma, el titular de la Autoridad Portuaria de Santa Cruz de Tenerife, Pedro Rodríguez Zaragoza, puso de manifiesto la posición geoestratégica privilegiada del puerto de Santa Cruz de Tenerife que lo convierte en un enclave idóneo para la reparación naval y asistencia, tanto a las plataformas perforadoras offshore, como a los buques de apoyo a esta industria.

Por su parte, su homólogo vigués, Ignacio López-Chaves ha incidido en la amplia tradición y experiencia de las empresas viguesas en el sector de la construcción y reparación naval, incluyendo a los buques de apoyo de la industria de perforación offshore.

En el convenio, las empresas de reparación naval y consignatarias que operan en la provincia de Santa Cruz de Tenerife se comprometen a solicitar colaboración complementaria a las empresas de reparación naval de Vigo en aquellos casos en los que se demande un trabajo para el cual, o bien no se posean los certificados de calidad solicitados, o no dispongan de las instalaciones/herramientas apropiadas para su adecuada realización.

Por su parte, las consignatarias y empresas de reparación naval de Vigo promocionarán los talleres de reparación naval de Santa Cruz de Tenerife entre los buques que operan en su puerto y los que permanecen en su astillero, ofreciendo a los armadores una extensión del puerto de Vigo en Tenerife. ⚓

dad y el etiquetado. Así, establecerá los requisitos que deben cumplir los lugares de descarga y hará una exhaustiva compilación de la estructura comercial de los productos del mar, acorde con la orientación de la nueva reglamentación europea de la Organización Común de Mercados de los productos de la pesca y de la acuicultura, que refuerza el papel de las Organizaciones de Productores como entidades capacitadas para la regulación de los mercados.

Una novedad destacable es la de exigir garantías de pago en las lonjas gallegas. ⚓

[www.tequisa.com](http://www.tequisa.com)

MÁS INFORMACIÓN. Técnicas Químicas Industriales, S.A.  
Sede Central: Avda. del Rebullón - P. Industrial  
36416 Puxeiros - MOS - ESPAÑA. Tel.: +34 986 28 83 23  
Fax: +34 986 28 83 25. e-mail: [tqi@tequisa.com](mailto:tqi@tequisa.com)

## INDUSTRIA CONGELADORA

Galicia cuenta con 113 factorías dedicadas a congelar productos del mar antes de su posterior comercialización. El sector factura 3.000 millones de euros y da empleo a 8.000 personas. El territorio gallego es el responsable de más del 37% de las exportaciones españolas de pescado congelado, con cerca de 185.000 toneladas al año.

La mayor capacidad frigorífica de Galicia corresponde a la provincia de Pontevedra, que lidera a gran distancia la clasificación de ventas gallegas y españolas de productos pesqueros congelados.

En 2011 la industria congeladora revalidó su condición de líder de exportaciones tanto en Galicia como en España (el 86,15% del valor

logrado en el ámbito gallego y casi la mitad del total en el conjunto de España).

En la ría de Vigo se encuentra la mayor concentración de Europa de industrias de transformación y almacenes frigoríficos, donde descargan tanto los buques factorías que tienen aquí su base como la pesca congelada containerizada que llega al puerto de Vigo procedente de todo el mundo.

Según los datos publicados por la Autoridad Portuaria en su Memoria Anual, en 2011 se manipularon en el puerto de Vigo 693.559 toneladas de pesca congelada, la mayoría (621.177 toneladas) transportada en mercantes (frigoríficos y portacongeladores), y el resto (72.382 toneladas) a bordo de buques congeladores. ⚓

## Registro de Buques Pesqueros de la Comunidad Autónoma de Galicia

Datos a 30/06/2012. Fuente: [www.pescadegalicia.com](http://www.pescadegalicia.com)

	DESCRIPCIÓN	Nº DE BARCOS	TRB	GT	POTENCIA KW
PESQUERÍA INTERN. (Gran Altura)	BACALADEROS	5	3.632,34	5.652,00	8.982,18
	CONGELADORES	17	13.175,91	20.929,63	24.097,95
	ARRASTRE NAFO CONGELADORES	18	12.213,42	20.707,99	19.899,63
	CERCO	3	5.565,30	8.002,00	9.946,36
	PALANGRE DE SUPERFICIE	79	16.275,54	29.134,63	38.749,03
PESQUERÍA COMUNITARIA (Altura)	PALANGRE FONDO NEAFC PALANGRE FONDO	46	7.689,67	12.906,82	19.274,83
	NEAFC	5	392,69	752,09	1.409,76
	ARRASTRE NEAFC ARRASTRE	42	8.597,44	14.056,57	19.452,93
	PORTUGAL	3	406,95	624,74	931,75
CALABERO NACIONAL (Cant/Noroeste)	ARRASTRE	83	11.774,56	18.673,28	27.682,77
	ARTES MENORES	4.075	10.117,85	8.741,49	70.986,71
	CERCO	153	4.658,29	6.033,57	24.081,60
	PALANGRE DE FONDO	25	840,14	1.255,46	3.455,22
	PALANGRE DE SUPERFICIE	58	6.828,04	12.477,24	17.670,74
	RASCOS	5	149,84	220,23	610,38
	ENMALLE VOLANTAS	34	1.068,60	2.002,76	4.350,64
<b>TOTALES</b>		<b>4.651</b>	<b>103.386,58</b>	<b>162.170,50</b>	<b>291.582,48</b>
	BUQUES DEDICADOS A ACUICULTURA/AUXILIARES	1.246			

## INDUSTRIA CONSERVERA

Galicia es la principal Comunidad Autónoma española que exporta productos del mar, ya que, a excepción de los pescados secos, salados y/o ahumados, en el resto de los productos Galicia exporta más del 30% del total del volumen y del valor total español, según datos de la patronal española de conservas Anfaco-Cecopesca.

Por provincias, A Coruña y Pontevedra realizan la casi totalidad de las exportaciones gallegas de productos pesqueros, siendo A Coruña la primera en la exportación de conservas y preparados, con más del 65% en volumen y valor, mientras que Pontevedra es la mayor exportadora del resto de los productos.

Según datos de Anfaco-Cecopesca, el sector industrial transformador de conservas de pescados y mariscos exportó durante el año 2011 un volumen total de 145.527 toneladas de preparados, conservas y semiconservas de pescados y mariscos, con un valor en el mercado de 609.569.000 euros. En relación con el ejercicio anterior las exportaciones se incrementaron un 8,68% en volumen y un 16,89% en valor.

El peso de las exportaciones gallegas de productos del mar sobre el total del sector de alimentos ha tenido un aumento de casi 3 puntos en volumen y de 0,6 puntos en valor.

Así, el sector gallego contribuyó al volumen de exportaciones con 117.022 toneladas de preparados, conservas y semiconservas de pescados y mariscos, con un valor de 458.133.000 euros, lo que representa un aumento de un 97,3% en volumen y de un 22,1% en valor. ⚓

todo tipo  
de artículos  
de entrepot:  
carnes,  
lácteos,  
tabaco,  
whisky,  
bebidas,  
licores,  
etc...



**calidad de cinco tenedores**



IMPORTACIÓN  
EXPORTACIÓN  
PROVEEDOR DE BUQUES

**SHIP CHANDLERS**

A. Portuaria de Bouzas (Zona Franca).

Almacenes 16 y 17 - 36208 VIGO.

Tlfn.: 986 296 820 - 670 676 707

Fax: 986 293 580

e-mail: [eliceentrepot@eliceentrepot.com](mailto:eliceentrepot@eliceentrepot.com)

[www.eliceentrepot.com](http://www.eliceentrepot.com)

# Vigo, referente mundial en el tráfico de pescado para consumo humano

El puerto de Vigo se ha convertido en un ejemplo a seguir, en materia pesquera, para cientos de profesionales procedentes de los cinco continentes, que quieren comprobar in situ sus peculiaridades

**E**l Puerto de Vigo se ha convertido, a lo largo de los años, en un referente mundial en el tráfico de pescado, situándose a la cabeza en la descarga de esta mercancía para consumo humano, gracias a la gran actividad empresarial de sus armadores de pesca, exportadores, subastadores, fábricas de conservas, manipulación de harina y aceite de pescado y empresas frigoríficas.

Los datos así lo demuestran. La terminal viguesa cerró 2011 en el primer puesto de España en tráfico de pesca fresca, al mover un total de 84.624 toneladas, superando, además, el 35% del total del tráfico de pesca fresca alcanzada por la suma del resto de las terminales españolas, que en 2011 ascendió a 237.921 toneladas. Asimismo, la rada gallega batió en 2011 el récord histórico absoluto en movimiento de pescado (fresco, congelado y en conserva), alcanzando las 834.647 toneladas, y superando así las 827.724 toneladas movidas durante el ejercicio anterior.

Estas cifras demuestran el peso que tiene el sector de la pesca en el Puerto de Vigo debido, entre otras razones, al incremento del número de vendedores, que comercializan mayor número de piezas en los mercados locales. Asimismo, destaca especialmente la concentración progresiva de la actividad en los últimos años, y el hecho de que grandes operadores elijan la terminal viguesa como consecuencia de las tarifas competitivas que ofrece.

No en vano, la Autoridad Portuaria de Vigo ha llevado a cabo, en los últimos meses, una apuesta arriesgada, cuyo objetivo ha sido el de favorecer a las empresas en un momento de dificultad económica, fomentando, de esta manera, su competitividad, e incentivando, al mismo tiempo, el rendimiento, la productividad y la calidad de todos sus servicios portuarios. Hablamos de la bajada de tasas que entró en vigor el pasado 1 de enero de 2011 como consecuencia de la nueva Ley de Puertos y de la que, en el caso de Vigo, se han visto beneficiadas más de 1.300 empresas relacionadas con el sector de la pesca, entre exportadores, subastadores, armadores, minoristas y concesionarios de almacenes frigoríficos.

Así, se ha producido un descenso de la cuantía

---

**En su conjunto, el número de empleos directos que genera asciende a 10.000 personas**

---

**La terminal viguesa cerró 2011 en el primer puesto de España en tráfico de pesca fresca**

---



de la tasa a la pesca fresca, además de una recalificación de la pesca congelada dentro de los grupos de mercancía, pasando del Grupo 5º (el más caro) al Grupo 3º, reduciendo, además, drásticamente, la tasa de ocupación para las obras o instalaciones asociadas a la actividad pesquera.

En el caso de la pesca congelada, la bajada de tasas ha beneficiado a la misma en convencional (- 51,6%); en contenedor de 40' (-25%) y de 20' (-18%). De igual manera, la pesca fresca ha reducido sus tarifas considerablemente (-12%); junto a los locales de exportadores (-60%); de armadores (-60%) y las oficinas de subastadores y demás (58%).



#### Un sector estratégico

Vigo es un puerto pionero en todo tipo de innovaciones relacionadas con el sector pesquero, tales como métodos y sistemas de capturas, características de los buques de pesca, ingenios de izado de las redes, características de éstas, métodos de conservación del pescado ---entre los que destaca su congelación---, desarrollo de nuevos tipos de conservas y alimentos preparados a base de pescado, sistemas de comercialización, certificación de procesos de manipulación de pescado y gestión ambiental, trazabilidad y control estadísticos de las capturas o valorización de residuos de pescado, entre otros muchos.

Asimismo, destaca especialmente el trata-

Unidos en una mutua para lograr seguridad

## EL RIESGO DE LA PESCA NO DEBE CONVERTIRSE EN AVENTURA



Navegación pesquera, Aparatos radio electrónicos,  
Aparejos, Seguros Pesca, Desembolsos,  
Equipaje Tripulaciones, etc

SOCIEDAD DE SEGUROS  
MUTUOS  
MARITIMOS DE VIGO

Desde 1896

Edificio "Virxe do Carme", 1º izq. Dársena Puerto Pesquero.  
El Berbés. 36202 VIGO

Tel. (986) 432 933 - Fax. (986) 437 047

e-mail: [ssmmv@smutuos.es](mailto:ssmmv@smutuos.es). Web: [www.smutuos.es](http://www.smutuos.es)

miento, totalmente manual, al que se somete la descarga de la pesca fresca capturada destinada al consumo humano, efectuado con gran esmero por personal altamente cualificado, a diferencia de lo que sucede con la descarga a granel de la pesca capturada con finalidad distinta del consumo humano.

Y es que el Puerto de Vigo se ha convertido, con el paso de los años, en un ejemplo a seguir, en materia pesquera, para cientos de profesionales procedentes de los cinco continentes, que quieren comprobar in situ las peculiaridades del sector vigués, único a nivel mundial. Pero la ciudad que rodea a nuestro puerto, tampoco es ajena a esta tradición pesquera. De hecho, en Vigo se celebran diversas ferias internacionales especializadas en el sector pesquero, como son Conxemar, la World Fishing Exhibition o Navalía, aprovechando el gran poder de convocatoria que esta ciudad tiene en el mundo de la pesca.

Del mismo modo, Vigo acoge la sede de la Agencia Comunitaria de Control de la Pesca, organismo de primer nivel de la Unión Europea. Además, en Vigo están ubicadas las sedes centrales de numerosas compañías pesqueras multinacionales que tienen presencia en una gran cantidad de países, además de acoger a numerosos organismos científicos de prestigio internacional, tanto públicos como privados, dedicados a la investigación relacionada con la pesca.

### Importancia económica de la pesca

El pescado que llega a Vigo en buques pesqueros así como en mercantes, se somete, en su mayoría, a un proceso de transformación en las inmediaciones del puerto, lo que requiere de la existencia de almacenes frigoríficos, fábricas de conserva y de salazón, instalaciones de ahumado, secado y escabechado, plantas de elaboración de productos pesqueros precocinados...

En cuanto al origen del pescado, éste llega a Vigo procedente de todos los mares del mundo y, una vez procesado en Vigo, se reenvía en parte a países europeos (Portugal, Italia, Francia, Reino Unido, Rumania, Grecia, Croacia o Alemania) con lo que Vigo se sitúa como un puerto de entrada en la Unión de una parte significativa de los alimentos con destino a la población europea. Otra parte va al consumo nacional.

El Puerto de Vigo dispone, además de 26 grandes almacenes frigoríficos, 11 grandes fábricas de conservas y salazón y 6 grandes plantas de elaboración de productos pesqueros precocinados.

En su conjunto, el número de puestos de trabajo directos que genera la actividad pesquera



en el Puerto de Vigo y en sus inmediaciones supera la cifra de las 10.000 personas.

Hay que destacar también que, tanto la pesca capturada que llega al Puerto de Vigo como la pesca que llega a bordo de un buque mercante, se destina, casi en su totalidad, a plantas de procesado y elaboración muy próximas al propio puerto.

El mantenimiento de la actividad de promoción en el exterior, que transmite la pujanza del Puerto de Vigo, y la especialización cada vez mayor de los mercados, que exigen ser más competitivos ofreciendo a los operadores mejores servicios a mejores precios, son otras de las razones de este notable incremento. ⚓

## INFRAESTRUCTURAS

- 6 dársenas pesqueras especializadas con, aproximadamente, 385.000 m<sup>2</sup> de agua abrigada.
- 5.900 metros lineales de atraques en muelles, espigones y pantalanes pesqueros especializados, destinados a la descarga de la pesca capturada, avituallamiento de buques pesqueros, reparaciones a flote de los mismos y estancia en puerto.
- 5 lonjas especializadas para la subasta del pescado, con una superficie total de 9.700 m<sup>2</sup>. Estas lonjas están destinadas a la subasta de la pesca en altura, de bajura, de grandes peces, de marisco y a la subasta de pescado sobre muestra.
- 17 varaderos para reparación de buques pesqueros.
- 26 grandes almacenes frigoríficos con una capacidad total de 669.414 m<sup>3</sup>.
- 31.000 m<sup>2</sup> de almacenes en el puerto para la preparación del pescado para su exportación. ⚓



*venta de parcelas dende 122€/m<sup>2</sup> – aluguer de naves dende 3€ m<sup>2</sup>/mes*

**PORQUE  
CRECER É  
CONTAR  
CON TODOS**

**NAVES E PARCELAS  
NO PARQUE EMPRESARIAL  
PORTO DO MOLLE**

Se busca espazo para instalar unha actividade industrial, comercial ou de lecer, temos o que vostede necesita. Dende unha parcela de 1.000 m<sup>2</sup> a unha nave bioclimática que reduce gastos de mantemento. Con 1.000.000 m<sup>2</sup> en Porto do Molle hai espazo para todos. E ademais, en plena área de Vigo, nun contorno natural único.



[www.portodomolle.es](http://www.portodomolle.es)

*falamos? ... 986 269 720*

# Las Zonas Francas se reúnen para mejorar su competitividad

Abordaron la colaboración entre Administración pública y sector privado, la complementariedad de recursos o la incorporación de avances tecnológicos en las tramitaciones comerciales

Los delegados de las cinco Zonas Francas de España, ubicadas en Barcelona, Vigo, Cádiz, Gran Canaria y Tenerife, se reunieron en Barcelona por primera vez para intercambiar experiencias y colaborar con vistas a facilitar la actividad de intercambio comercial y para mejorar sus condiciones de competitividad. El delegado especial del Estado en el Consorcio de la Zona Franca de Barcelona, Jordi Cornet, fue el anfitrión de este encuentro de responsables de Zonas Francas, que se celebró en la sede de esta entidad pública barcelonesa, coincidiendo con la celebración del Salón Internacional de la Logística (SIL) y de la 13a Jornada de Zonas y Depósitos Francos que organiza el Consorcio. Al encuentro acudieron la delegada especial del Estado en el Consorcio de la Zona Franca de Vigo, Teresa Pedrosa, el delegado especial del Estado en el Consorcio de la Zona Franca de Cádiz, Jorge Ramos, y los delegados especiales del ministro de Hacienda en las Zonas Francas de Gran Canaria y Tenerife, Antonio Vera y Gustavo González, respectivamente. Dado que las Zonas Francas facilitan y sirven al comercio internacional al aportar ventajas empresariales y optimizar la gestión de su cadena logística, los delegados abordaron asuntos como la colaboración entre la administración pública y el sector privado, la complementariedad de recursos o la incor-



Arriba, los cinco delegados de las cinco Zonas Francas de España. Abajo, Teresa Pedrosa en una reunión sobre el parque empresarial de A Granxa.



poración de avances tecnológicos en las tramitaciones comerciales.

## A Granxa

Además, la delegada especial del Estado en el Consorcio de la Zona Franca de Vigo, Teresa Pedrosa, mantuvo recientemente un encuentro con el presidente de la entidad urbanística de conservación del parque empresarial A Granxa, Indalecio Cuevas, en el que se puso de manifiesto

la urgente necesidad de crear para la industria servicios y dotaciones mancomunado. A Granxa tiene una gran importancia en la economía de la comarca viguesa, ya que el peso de los ingresos de las empresas instaladas en este parque respecto al total de ingresos de Vigo y su área ha pasado de un 2,64 por ciento en 2009 a un 2,77 por ciento en 2010. Respecto a la contribución en el empleo, en el año 2010 las empresas de A Granxa generaron el 4,59 por ciento del empleo total de Vigo y su área. A Granxa fue el primer polígono de España en disponer de una galería de servicios sectorizada y ha servido de modelo a muchos parques empresariales de Galicia. [↓](#)

# El Museo do Mar de Galicia recibe, por primera vez, la distinción de Centro Azul

La raya "Loitadora" es el primer pez que nace en el acuario de este centro

El Museo do Mar de Galicia ha recibido por primera vez la distinción de Centro Azul, que otorga la Fundación Europea de Educación Ambiental (FEEA, junto a los banderas azules para playas y puertos. La candidatura para la obtención de la denominación Centro Azul fue cursada por el propio museo, y la institución europea, al otorgársela, reconoce así tanto la calidad de las instalaciones del recinto de Alcabre como la actividad desarrollada por el museo a través de sus ex-

posiciones y de su programa didáctico en el ámbito de la educación ambiental, el desarrollo sostenible y la protección de los ecosistemas litorales de Galicia. Este año, la FEEA ha concedido 53 distinciones de centros azules en toda España. De ellas, 12 corresponden a Galicia, aunque, en el caso de los museos, el del Mar de Galicia es el único que obtiene este año la distinción por primera vez.

Asimismo, el acuario del Museo do Mar de Galicia ha presentado en sociedad a "Loitadora",

una pequeña raya de apenas unos centímetros que se ha convertido en el primer pez que nace en el centro de Alcabre. Formó parte de un grupo de 89 huevos y fue la única que logró salir adelante, de ahí viene su nombre. "Loitadora" permanece en la zona de cuarentena del acuario, cerrada al público, debido a que por su pequeño tamaño podría ser devorada por otros peces. En este lugar seguirá creciendo con tranquilidad hasta que alcance el tamaño adecuado para defenderse por sí sola. [↓](#)

## El Real Club Náutico de Vigo rebaja los precios de sus amarres

La directiva que preside Franco Cobas sigue adelante con el proyecto de construcción del nuevo puerto deportivo de As Avenidas, e instaura precios más competitivos para sus plazas de amarre

**E**n pleno corazón de Vigo, el puerto deportivo del Real Club Náutico de Vigo ofrece a sus usuarios unas instalaciones modernas y una estupenda ubicación para acceder a los servicios de la ciudad y a sus atractivos turísticos.

Desde el pasado año sus instalaciones en la dársena de As Avenidas o dársena Central, se completan con los pantalanes flotantes de la dársena de A Laxe, hasta sumar un total de 320 plazas. La dársena de A Laxe cuenta con 147 amarres, dedicados a embarcaciones de 8 y 10 metros, y la Central a las de 12, 14, 16 y 22 metros de eslora.

Con todo, el RCN de Vigo está completamente volcado en la construcción del nuevo puerto deportivo de As Avenidas, dentro del proyecto de reforma de la fachada marítima de la ciudad que lleva adelante la Autoridad Portuaria de Vigo. La crisis económica en general y la financiera, en particular, han dificultado los planes originales del RCN Vigo, que pretendía financiar esta obra con la venta de amarres en la dársena de A Laxe, y ha obligado a realizar diferentes modificaciones en el proyecto original para abaratar costes.

No se renuncia, pues, a la explotación de un puerto deportivo competitivo y moderno en el centro urbano de Vigo, y para ello su directiva, con Franco Cobas revalidado en la presidencia, acaba de anunciar una rebaja de más de un 20 por ciento en el precio de sus amarres que ayude a reactivar las ventas y desbloquear, por fin, la construcción del nuevo puerto deportivo de As Avenidas.

Así, las plazas en régimen de concesión por diez años costarán un 23 por ciento menos. A quienes prefieran la opción del alquiler mes a mes se les aplicará un descuento del 21 por ciento. Igualmente, ha rebajado un 15 por ciento la cuota mensual por mantenimiento. Los descuentos se aplicarán tanto en la dársena de A Laxe como en la Central.

Las tarifas en régimen de concesión por 10 años son un 42 por ciento más económicas que el alquiler mensual y oscilan entre los 3.810 euros de las plazas más pequeñas y los 22.352 de los más grandes.

De una o de otra manera, la directiva del




En esta imagen y en la de abajo, la nueva dársena del puerto deportivo de A Laxe.

**La crisis económica general y la financiera, en particular, han dificultado los planes del RCN**

**El RCN ha rebajado los precios para reactivar las ventas y la ocupación de las dos dársenas**

club confía en que estos nuevos precios ayuden a incentivar la ocupación en ambas dársenas y a recuperar a muchos de los antiguos usuarios, que al término de la anterior concesión trasladaron sus embarcaciones a otros puertos.

Está previsto que las obras del nuevo puerto deportivo se acometan en tres fases. 



# El Salón Náutico de Barcelona se reinventa frente a la crisis

Adelanta sus fechas a septiembre y reduce su duración, en un único emplazamiento, de nueve a cinco días

**E**l Port Vell se convertirá en el único emplazamiento de las próximas ediciones del Salón Náutico Internacional de Barcelona, que avanza sus fechas y se celebrará entre los días 26 y 30 de septiembre, durante cinco días en lugar de los nueve de ediciones anteriores.

La combinación de exposición flotante y en seco en una misma zona está en línea con el formato que adoptan los salones líderes en Europa como Cannes y La Rochelle

(Francia), Southampton (Inglaterra) o Génova (Italia). Ante una coyuntura tan compleja para el sector náutico español como la actual, este modelo es el que mejor combina la posibilidad de atraer a más compradores con la necesidad de ajustar el coste de participación para los expositores.

## Pruebas de embarcaciones

Además de disfrutar de un entorno privilegiado de la ciudad como es el puerto, los visitantes también tendrán más oportunidades de realizar pruebas de embarcaciones. al ampliarse las esloras mínimas de barcos a flote a los 8 metros, en lugar de los 12 metros de ediciones anteriores.

Por ello, los organizadores también prevén que aumente la presencia de veleros de mediana eslora. Por su parte, las embarcaciones de menos de 8 metros se mostrarán en un espacio habilitado fuera del agua en el Moll de la Fusta, junto con los demás productos y servicios náuticos.

El Salón Náutico de Barcelona es uno de los más antiguos de Europa, miembro fundador de



la International Federation of Boat Show Organisers (IFBSO).

El pasado año, con motivo de su 50 aniversario, el Ayuntamiento de Barcelona le otorgó la Medalla de Oro al Mérito Deportivo en reconocimiento a su labor en la promoción de la náutica y la internacionalización de la ciudad. Organizado por Fira de Barcelona y de carácter anual, el salón cuenta con el respaldo de la Asociación Nacional de Empresas Náuticas (Anen), con quien mantiene un acuerdo de colaboración desde 2007.

Los cambios ahora introducidos han sido bien acogidos por todo el sector náutico. Según el director general de Anen, Alejandro Landaluce, "los expositores asociados han elegido este modelo, que desde hace un tiempo se observaba como una necesidad estratégica para el salón". Landaluce explicó que "desde Anen trabajamos para que nuestros asociados tengan en sus manos las mejores opciones para desarrollar sus estrategias comerciales y creemos que este cambio responde a este objetivo".



## Presenta su nuevo modelo en los principales mercados náuticos

Están previstas reuniones en Valencia, Galicia, Catalunya, Madrid, Baleares y Andalucía

**E**l Salón Náutico Internacional de Barcelona ha iniciado un "road show" (ronda de reuniones) con empresarios, instalaciones náuticas deportivas y aficionados del sector en las comunidades autónomas con mayor mercado náutico de España. El objetivo es presentar de primera mano el nuevo modelo de salón. Los primeros encuentros se celebraron en la Comunidad Valenciana, y seguirán en Galicia, Catalunya, Madrid, Islas Baleares y Andalucía. Con estas reuniones, que cuentan con la colaboración de la Asociación Nacional de Empresas Náuticas, ANEN, el salón quiere estrechar la comunicación y mantener la cercanía con los principales actores del ámbito de la náutica deportiva y de recreo de todo el país.

El director del Salón Náutico, Jordi Freixas, está convencido que el nuevo formato del salón acercará el certamen a la ciudad y mejorará la experiencia de los visitantes. Además de estos encuentros con las principales empresas del sector, durante el mes de julio y agosto el salón ha organizado una campaña de promoción en los clubs náuticos y puertos deportivos más concurridos del país con el objetivo de dar a conocer el nuevo formato del certamen y atraer a profesionales, residentes extranjeros y aficionados. Asimismo, las delegaciones internacionales de Fira de Barcelona, con representación en 32 países, ya han iniciado una intensa tarea de captación de visitantes, especialmente en aquellos mercados emergentes para el sector como el ruso.