

GRAN SOL



La flota de Gran Sol piensa en un futuro de consolidación

La evolución equilibrada de las cuotas de las principales especies que los barcos de ANASOL y de otras seis organizaciones capturan en aguas comunitarias, proporcionan una buena oportunidad para diseñar una gestión estratégica y consolidar los niveles de actividad que ahora mismo tiene esa flota. Ese reto pone a prueba la madurez corporativa de un segmento de flota con una capacidad demostrada para sobreponerse a escenarios desfavorables.

Escribe Jorge García

La flota que faena en Gran Sol, compuesta ahora por 179 buques según el censo oficial, dispone de cuotas en ese caladero comunitario que posibilitan un cierto equilibrio continuado en la actividad, tras un periodo restrictivo de capturas originado, en buena parte, por el Plan de Recuperación de la merluza del Norte. Para ANASOL, una de las organizaciones asociadas a la Cooperativa de Armadores de Pesca del Puerto de Vigo (ARVI), la circunstancia de que el estado de los stocks de las principales

especies que captura esa flota –merluza, rape, gallo y cigala–, muestre una tendencia hacia la estabilidad, proporciona una oportunidad, que no debería desaprovecharse, para reflexionar acerca del mejor camino para llegar a una gestión estratégica de las cuotas, posibilitar la renovación de la flota y dinamizar la economía sectorial, según el modelo de “triple hélice”, en el que intervienen Administraciones, sector y científicos. Una gestión con objetivos compartidos en todos estos campos es el escenario deseable para que la

Grad Sole

GRAND SOLE FLEET PONDS CONSOLIDATED FUTURE

The fleet operating in Grand Sole, now made up of 179 ships according to the official census, has quotas in these community grounds that make it possible to have a degree of balance for the future of this activity, following a period of restrictions on catches, largely arising from the Recovery Plan for north hake. From ANASOL's point of view, one of the associate members of the Port of Vigo's Shipowners' Cooperative (ARVI), the fact that the state of stocks of the main species caught by this fleet – hake, monkfish, megrim and Norway lobster – shows a trend towards stability, giving an opportunity that cannot be sneered at to reflect on which is the best way to achieve a strategic management of quotas, to make it possible to renew the fleet and boost the sector's economy, following the “triple propeller” model in which administrations, sector and scientists intervene.

A management with objectives, shared in all these fields, is the ideal scenario to enable the Grand Sole fleet, mostly Galician in origin, to keep and manage to consolidate its economic and social dimension. Nonetheless, this fleet also banks on emergency measures demanded by CEPESCA from the Spanish Administration to be applied, in the medium and long term, to reduce the negative consequences on the sector's economy caused by the increase in exploitation costs due to the relentless rise in fuel price. ANASOL represents the majority of ships operating there, followed in Galicia by CELEIRO, ARPESCO and the OPP-Lugo producers' organization. According to the sector's calculations, this activity as a whole employs around 1,700 workers on board and a further 7,000 on land, with 7 organizations in all representing this fleet. Since 1983, due to the

relative stability policy that discriminates Spain in the share-out of fishing possibilities in certain community grounds, the Spanish fleet operating in Grand Sole was cut back from 460 to 179 ships. For some economic analysts, the capacity to adapt demonstrated by this sector in unfavourable scenarios alongside the slow but relentless reand consensus analyses between the organizations are also a necessity. In 2007, limitations on the size of small megrim began to be applied at administrative level in the ports of Vigo and Marin. On this occasion, 2,500 kilos per ship and per trip, an initiative of the Fresh Producers Organization of Vigo (OPPF-4) and ANASOL involving responsible, sustainable fishing. This has had positive, ongoing repercussions for the state of the resource and on the price brought at first sale for this species. This organization is committed to continuing with this measure, which it considers to make rational, positive economic sense for the resource. On the other hand, and in line with the prevailing tendency over last year for Spanish catches as a whole, price on the fish exchange brought for hake had dramatic ups and downs. Although directors and experts are working on collaborating with universities, research and technical centres in the administrations in several projects to add value to the products caught by the Grand Sole fleet, one of the priorities as far as management in 2008 is concerned are measures to maintain the price levels that correspond to the quality of catches

from this fleet and to ensure economic viability for shipowners and workers in the sector.

Fleet renewal

One of the main factors to enable the Grand Sole fleet to get back competitiveness is continuance of renewal of the vessels, a process that was possible to promote at the time with the structural funds coming from the community. ANASOL has calculated that investment in newbuilds, from 1994 to 2005, amounted to 212 million euros, whereas for modernization the figure was 9.4 million. Out of both items, 221.4 million euros – 46% - came from public funds, and the rest from private investment. The result of such an effort is a renewed fleet, one which, contrary to what the Commission maintains, has not led to a greater fishing capacity, as expressed in the development of TACs and Quotas for these species (see Pesca Internacional 79, June 2007). ANASOL views that the sustainable exploitation of resources is compatible with the necessary modernization and renewal of the fleet, as the situation stands now, lacking in the provisions of the European Fisheries Fund.

A FAIRER, MORE EQUITATIVE SHARE OUT OF FISHING POSSIBILITIES

Legal channels appear to have been exhausted to correct the discrimination against the Spanish fishing industry with the relative stability criterion applied by the European Union

flota de Gran Sol, mayoritariamente gallega, mantenga y logre consolidar su dimensión económica y social. No obstante, esa flota también tiene expectativas depositadas en que se concreten las medidas de choque y a medio y largo plazo que demanda CEPESCA a la Administración española para reducir las negativas consecuencias que para la economía sectorial tiene el incremento de los costes de explotación, a raíz de la incesante subida del precio del combustible. ANASOL es la organización que representa al mayor número de buques, seguida en Galicia de CELEIRO, ARPESCO y la OPP-Lugo. Las organizaciones del Noroeste cantábrico tampoco superan en número a la flota asociada a ANASOL. Según cálculos del sector, esa actividad en su conjunto emplea a bordo a unos 1.700 trabajadores y en tierra, a otros 7.000 y son siete en total las organizaciones que representan a esa flota.

Cómo se recordará, desde 1983 y en función de la estabilidad relativa que discrimina a España en el reparto de posibilidades de pesca en determinados caladeros comunitarios, la flota española que faena en Gran Sol quedó reducida de 460 a 179 buques. Para algunos analistas económicos, la capacidad de adaptación demostrada

por ese sector a escenarios desfavorables y la lenta pero constante recuperación de competitividad que experimenta desde la década de los años 90, tienen algo de ejemplar.

Prioridades

En 2007 la madurez asociativa de la flota de Gran Sol estuvo a prueba por desacuerdos puntuales entre algunas de las organizaciones, lo que reclamó un esfuerzo de gestión que restó atención a los problemas estructurales que tiene esa actividad. Está nuevamente sobre la mesa desde el año pasado y por iniciativa de la Comisión Europea la posibilidad de cambiar el sistema de TACs y Cuotas, por los derechos transferibles de pesca (ITQs). Directivos y técnicos de ANASOL y de ARVI, han analizado que un cambio en el modelo de gestión de los recursos como el propuesto, conllevaría necesariamente un proceso de revisión de algunos de los criterios de la Política Común de Pesca, en particular los relativos al acceso y reparto de posibilidades de pesca en aguas comunitarias. Aunque la participación en el intercambio de criterios en esta materia entre Administraciones y sector está garantizada, también serán necesarios más análisis económicos y consensos entre las organizaciones. En 2007 también se volvió a extender

Un reparto más justo y equitativo de las posibilidades de pesca

Parece agotada la vía jurídica para corregir la discriminación que para la pesca española supone el criterio de estabilidad relativa aplicado por la Unión Europea a la hora de repartir posibilidades de pesca y aplicado desde la adhesión de España. En la edición de junio de 2007 de **PESCA INTERNACIONAL**, el experto gallego en derecho internacional, **José Manuel Sobrino Heredia**, lo diagnóstico así durante una entrevista, y el sistemático rechazo de los tribunales de justicia comunitarios a los sucesivos recursos del Gobierno español, dirigidos a obtener cuotas pesqueras en el Mar del Norte y el Báltico, han confirmado sus palabras.

Esta situación colabora a consolidar la estabilidad relativa, pero el sector pesquero no renuncia a buscar fórmulas que, con respeto a los derechos históricos de otros Estados miembros, posibiliten superar una excepcionalidad que no se produce en ninguna otra actividad económica de ámbito comunitario. Este criterio es de aplicación al debate abierto por la Comisión Europea acerca de un sistema de ITQs, que para resultar eficaz, equitativo y asumido por el sector pesquero, debe estar precedido de un análisis realista sobre capacidades de pesca y necesidades.

Ahora mismo y en porcentajes relativos España dispone de un 3,7% de las posibilidades de rape, el 30% de merluza y, según las zonas, entre el 11% y el 30% de gallo. Aunque las expectativas de los productores son un incremento de las cuotas, por el momento el cierto equilibrio que se observa de año en año, proporciona tranquilidad y capacidad de planificación empresarial a un sector todavía demasiado dependiente de los intercambios de cuotas que gestiona la Administración. ⚓

administrativamente a los puertos de Vigo y Marín la medida de limitar las descargas de gallo pequeño, en esta ocasión, a 2.500 kilos por barco y mara, una iniciativa de pesca responsable y sostenible de la Organización de Productores de Fresco de Vigo (OPPF-4) y ANASOL, que ha tenido repercusiones positivas y continuadas en el tiempo para el estado del recurso y en la cotización de esa especie en primera venta. La organización apuesta por la continuidad de esa medida, que valora como de racionalidad económica y beneficiosa para el recurso.

Por el contrario, y de acuerdo con la tendencia dominante durante el pasado año para el conjunto de las capturas españolas, el precio en lonja de la merluza tuvo oscilaciones y descensos pronunciados. Aunque directivos y técnicos trabajan con la colaboración de universidades, centros de investigación y técnicos de las Administraciones en varios proyectos para añadir valor a los productos de la flota de Gran Sol, lo que en 2008 constituye una de las prioridades de gestión son medidas para sostener niveles de precios que se correspondan con la calidad de las capturas de esa flota y que aseguren la

viabilidad económica de los armadores y trabajadores del sector.

Renovación de flota

Uno de los principales factores para que la flota española de Gran Sol recupere competitividad es que tenga continuidad la renovación de sus buques, un proceso que fue posible impulsar en su momento con fondos estructurales de origen comunitario. ANASOL ha calculado que la inversión en nuevas construcciones desde 1994 a 2005 fue de 212 millones de euros, mientras que la destinada a modernizaciones fue de 9,4 millones de euros. Del total de ambas partidas, 221,4 millones de euros, el 46% provino de fondos públicos y el resto de la inversión privada. El resultado de ese esfuerzo es una flota renovada y que, contrariamente a lo que sostiene la Comisión, no ha originado una mayor capacidad de pesca, como lo expresan la evolución de los TACs y Cuotas para esas especies (Ver PESCA INTERNACIONAL 79, junio de 2007). ANASOL valora compatible una explotación sostenible de los recursos con la necesaria modernización y renovación de la flota, ahora mismo ausente en las previsiones del Fondo Europeo de la Pesca. ↓

when it came to sharing out fishing possibilities, applied after Spain joined the EU. In the June 2007 edition of Pesca Internacional, the Galician expert in international law, José Manuel Sobrino Heredia, made that diagnosis in an interview, and the systematic denial in the community courts of justice to the successive claims tabled by the Spanish Government, aimed at obtaining fishing quotas in the North and Baltic sea, have confirmed their words. This situation helps to consolidate relative stability, but the fishing sector does not turn its back on looking for formulas which, in terms of the historical rights of other Member States, make it possible to get over this state of exception, a state of affairs does not occur in any other economic activity in the community. This criterion is applicable to the debate launched by the European Commission on an ITQ system which, in order to be effective, equitable and taken on board by the fishing sector, should start off with a realistic analysis of fishing capacities and necessities. Right now, in relative percentages, Spain has 3.7% of the possibilities for monk, 30% for hake and, depending on the zone, from 11% to 30% for megrim. Although the producers' expectations are for an increase in quotas, for the time being, a certain balance noted from one year to the next allays fears and facilitates entrepreneurial planning in a sector still excessively dependent on an exchange of the quotas managed by the Administration.

URGENT ACTION

Alfonso Iglesias. ANASOL Chairman

It is a well known fact on the marketplace that the Spanish fleet's catches in the community waters of Grand Sole provide excellent quality hake, monkfish and megrim. Nonetheless, while the consumer pays a high price for these species, producers obtain prices at first sale that tend to interfere with the economic viability of the activity. There are projects underway to help our products access the market with an added value, and for this reason, in more competitive conditions with their peers, mostly coming from imports. In 2008, the sector as a whole may well have to make a greater managing effort to deal with the new rules of the game, both in the field of marketing and of resources management, which will mean changes that need to be taken on board. In this area, it should be appreciated that the ITGs, although a desirable model for replacing the TACs and Quota system, would be work out complex to apply, at least in the medium term. Here at ANASOL we are certain that it is essential for the scientists to draw nearer. We have also called for socio-economic studies, which point to a strengths and weaknesses method in the sector in the situation that it is in now. The crisis that we are suffering calls for emergency actions in all of these fields.



Acciones urgentes

Alfonso Iglesias
Presidente de ANASOL

Es un hecho conocido en los mercados pesqueros que las capturas de la flota española en las aguas comunitarias de Gran Sol proporcionan merluzas, rapes y gallos de excelente calidad. No obstante, mientras que los consumidores pagan altos precios por esas especies, los productores obtienen en primera venta cotizaciones que muestran una tendencia a mediatizar la viabilidad económica de la actividad. Hay proyectos en marcha para que nuestros productos accedan al mercado con valor añadido y, por eso, en condiciones más competitivas con respecto a sus similares, procedentes en su gran mayoría de importaciones. En 2008 seguramente el sector en su conjunto tendrá que hacer un esfuerzo

de gestión mayor para hacer frente a nuevas reglas del juego, tanto en el campo de la comercialización como de la gestión de los recursos, que impondrán las transformaciones que es necesario asumir. En este aspecto hay que valorar que las ITGs, aunque es un modelo deseable para reemplazar al sistema de TACs y Cuotas, será de muy compleja aplicación, por lo menos a medio plazo. En ANASOL tenemos la certeza de que un mayor acercamiento con los científicos, es imprescindible. También hemos demandado estudios socioeconómicos, que revelen con método las debilidades y fortalezas del sector en cada coyuntura. La crisis que padecemos demanda acciones urgentes en todos estos campos. ↓