

Servicios de ARVI: Elice Entrepot garantiza suministro con confianza

9 empleados, 1.000 m2 de almacén, 5 cámaras de congelación, 1 cámara de refrigerado y 20 años de experiencia son los activos que han convencido a la gran mayoría de los armadores

Escribe Alexandre Sesmonde

Elice Entrepot es una empresa participada por ARVI mayoritariamente.

Es decir, dentro de los servicios de ARVI tiene una situación hasta cierto punto especial, aunque su objetivo, finalmente, no difiere gran cosa de los demás. Este objetivo no es sino facilitar la labor del armador, en este caso en la provisión de alimentos, bebidas y tabaco.

Elice Entrepot fue creada en 1988, y en 2001 ARVI entró como socio mayoritario. Cuenta con 9 trabajadores, 1000 m2 de almacén, 5 cámaras de congelado y 1 de refrigerado. Una gran mayoría de los buques pertenecientes a armadores asociados a ARVI se abastecen en **Elice**.

La gran finalidad de **Elice Entrepot** es que los armadores no tengan que ocuparse absolutamente de nada, ya que la empresa pone los productos encargados en el barco en el momento deseado.

De hecho, una parte significativa de la actividad de **Elice** es la de enfrentarse ante una gran cantidad de papeleo y trámites, de los cuales, por supuesto, se libera al armador. Incluso, en muchos casos, al tratarse de clientes de larga duración la empresa ya conoce los gustos y necesidades, ahorrándole también buena parte del esfuerzo al armador. La particularidad de esta empresa es que suministra artículos "entrepot", es decir, sin impues-



Imagen de uno de los almacenes de Elice Entrepot.

tos. Trabaja mercancía que está en régimen suspensivo. Las cinco cámaras le permiten tener una gran capacidad de respuesta ante cualquier pedido. La mitad de la facturación de **Elice Entrepot** proviene del movimiento de artículos de alimentación y la otra mitad de productos como tabaco, bebidas, refrescos

y demás. En esta segundo grupo de productos se encuentra la mayor diferencia con la calle, debido a los impuestos especiales que soportan. El producto estrella de **Elice** es la carne. "Es un artículo que cuidamos mucho y que intentamos incluso personalizarlo a gusto del cliente. Es la manera

ARVI SERVICES: ÉLICE ENTREPOT GUARANTEES SUPPLY AND RELIABILITY

9 employees, 1,000 m2 of warehouse space, 5 freezer rooms and 1 coldstore, backed by 20 years of experience are the assets that have convinced a vast majority of ARVI shipowners

Élice Entrepot is a firm with a majority shareholding of ARVI, in other words, it is a special service although the aim is basically the same, which is to make the work of the shipowner that much easier as regards taking on supplies of food, drinks and tobacco. Élice Entrepot was set up in 1998, and in 2001, ARVI became the main shareholder. It has 9 employees, 1000 m2 of warehouse space, 5 freezing rooms and 1 coldstore. The vast majority of vessels belonging to ARVI are supplied by Élice. The main objective of Élice Entrepot is for shipowners to have all their needs catered for since the firm loads the goods on board at the right time. In fact, one of Élice's main tasks is to deal with the piles of paperwork and procedures, thus freeing the shipowner for other matters. In many cases, since most of the clients are long term, the company knows their likes and needs, and so is able to save them from a fair part of the effort required. One of the characteristics of the company is that it supplies entrepot items, in other words, tax free goods. The five coldstores give it a considerable response capacity to any order coming in. Half of Élice Entrepot's turnover comes from food items and

traducciones emmett **i e i e i e i e i e**

i e i e i e i e i e emmett translations

más de 14 años de especialización en la industria pesquera
over 14 years' experience specializing in the fishing industry

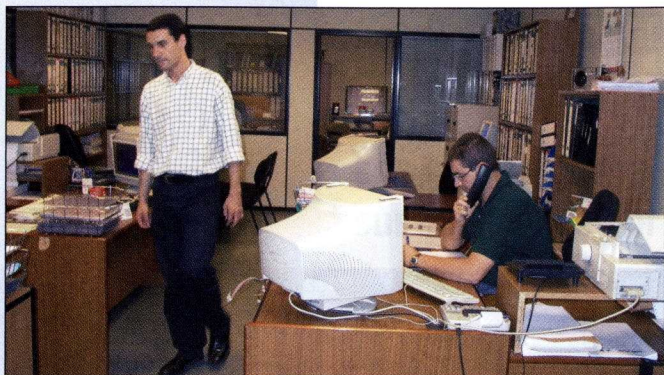


Imagen de las oficinas de Elice Entrepot.

the other half from products such as tobacco, drinks, soft drinks and others. In this second group of products, we note the biggest difference with prices on the street, due to the special taxes applied. Élice's leading product is meat. "This is an item that we take a good deal of care over, and we even attempt to personalize it according to the taste of each customer. That is how we differentiate ourselves from our competitors", Jaime Guisande, company manager, commented. As in other services provided by ARVI, the relationship between Élice Entrepot and its users is grounded on trust, without overlooking the fact that we are talking about an important part of life on board, which depends on the company doing its job properly. By way of an example, just think about the disaster that could occur if food were in a bad condition, leading to food poisoning in the middle of the Pacific Ocean. The enormous responsibility on Élice Entrepot, supplying for the past 20 years now, is shown by the fact that some of its customers are now the second generation of shipowners.

en que te puedes diferenciar del resto de empresas que compiten en el mismo terreno que nosotros", señala el responsable de la empresa, **Jaime Guisande**.

Como en otros servicios de ARVI, la relación entre **Elice Entrepot** y sus usuarios está basada en la confianza. Ello es así, obviamente, porque no estamos hablando de una actividad intrascendente. La vida en el buque va a depender de que

la empresa haya hecho bien su trabajo. Por poner un ejemplo, piénsese en el desastre que podría provocar un producto en malas condiciones que causase una intoxicación en medio del Pacífico. La gran responsabilidad con que **Elice Entrepot** lleva suministrando desde hace 20 años, se demuestra con el hecho de algunos de sus clientes ya son la segunda generación de armadores de su familia. ↴

Radioaliza automática montada en chaleco inflable



AeroMarine, S.L.
San Martín, 7 Borreiros 36378
Gondomar Pontevedra-Spain.
Phone: + 34 986 386017.
Fax: + 34 986 386990.
aeromarine@aeromarine-sl.com.
www.aeromarine-sl.com

PRÓXIMA FECHA DE SOLICITUD DE SUBVENCIONES 31 DE MAYO 2007!!

La colaboración constante y permanente entre Marine Rescue Technologies, International Safety Products y Aeromarine permite mantener al AERWSPLB8 como el conjunto de chaleco y radiobaliza mas evolucionado, ergonomico, fiable y competitivo del mercado, estando ya homologado por la DGMM como conjunto. Es el unico además que incorpora circuito de Test y de comprobación e información del remanente de batería. Es además el mas pequeño de cuantos existen con el menor coste de mantenimiento.



"VISÍTENOS EN NUESTRO
STAND N° D-12"

Por su parte el SAR FINDER 1003 es el radiogoniometro monofrecuencia de 121,5 Mhz. Mas moderno y evolucionado del mercado y su uso será obligatorio, junto al chaleco con radiobaliza, en la flota de Altura y Gran Altura (navegación fuera de las 60 millas) a partir del próximo 1 de Febrero de 2007. Tambien aquí Aeromarine ha hecho un gran esfuerzo reduciendo el coste de este equipo a los 1800,00 euros.



Precio: 360,00 € + IVA (Versión de 275 Newtons 383,00 € + IVA)

Conjunto AerowsPLB8 (chaleco 150N con radiobaliza PLB8).....	360,00
Versión de 275 Newtons.....	368,00
Alarma Acústica CG121 MkII.....	350,00
Radiogoniometro SAR FINDER 1003.....	1.800,00

Como equipos radioelectricos la Alarma Acustica, el Radiogoniometro y los chalecos con radiobaliza necesitan certificado de instalacion radioelectrica firmado por una empresa instaladora autorizada. Para ello dirijase a su Electronica habitual. Reserve sus equipos a través de ellas ya.

Principales ventajas: Chaleco con cuello neopreno. **Cámara interlock protectora vías respiratorias.** Doble ventana comprobación radiobaliza y disparador. **Disparador inalterable por la humedad, activándose solo por inmersión.** Sistema vasos comunicantes. **Halkey Roberts Pro 1 F.** Radiobaliza muy pequeña totalmente integrada en el interior del chaleco. **Antena electroluminiscente que hace visible al náutico a muchas millas de distancia.**