

## ANAMER

**J. Manuel Liria Franch**

Presidente



## La pesca como prioridad nacional

**L**a competitividad de las flota de altura y gran altura se ha venido deteriorando gravemente en los últimos años, y probablemente va a hacerlo más en un futuro inmediato. Ésto se puede comprobar analizando de forma global la evolución de los elementos más importantes, como son: el acceso a los recursos, el proceso industrial propiamente dicho y el mercado.

Empezando por el final, el mercado español ha sido y es un factor determinante, que nos ha hecho ser reconocidos en el panorama internacional como un país pesquero, al haber impulsado el desarrollo de nuestra flota exterior, tratando de compensar la insuficiencia de los caladeros propios. La ventaja de nuestra cercanía a este mercado sigue siendo algo extraordinariamente importante y la integración vertical que en nuestro sector se viene acentuando en los últimos años, la refuerza. Por el contrario, nuestra pertenencia a la Unión Europea nos ha obligado a una liberalización de fronteras que mejora de forma creciente la posición de la competencia.

Del otro extremo, el del acceso a los recursos, la evolución del derecho del mar en los últimos treinta años ha supuesto una creciente apropiación o nacionalización de los recursos por parte de los países costeros, que nos ha ido cerrando el paso a nuestros caladeros más habituales, al tiempo que la integración en la UE ha jugado de un modo desfavorable, tanto por la escasez de cuotas asignadas a nuestro país en su integración, como por la debilidad con la que negocia en materia de acuerdos pesqueros. Todo ello nos ha llevado,

en muchas ocasiones, a un proceso de deslocalización, que se ha materializado principalmente a través del desarrollo de sociedades mixtas. Otro factor desfavorable es la existencia de las flotas IUU, que niegan o ignoran este proceso practicando una competencia desleal.

En lo que se refiere a lo más específico del sector, el propio proceso industrial de detección, captura, y elaboración, seguimos contando con ventajas importantes en cuanto a desarrollo tecnológico, know-how, etc., pero el peso de este factor tiende a disminuir al tiempo que se vienen intensificando algunas amenazas graves, principalmente derivadas de nuestra pertenencia al primer mundo, con una normativa muy sofisticada, en lo sanitario, la seguridad, el medio ambiente, la normativa laboral, etc., que nuestros competidores no soportan. Igualmente sufrimos la poca tradición pesquera, y la profunda desconfianza hacia la actividad que predomina en la UE. Al mismo tiempo, la desaparición de la disponibilidad de tripulaciones cualificadas y de las ventajas de acceso a la inversión, al haber desaparecido las principales ayudas que tenía el IFOP, una laguna que ahora se va intensificar aún más con el nuevo Fondo Europeo de la Pesca (FEP)

Por último nos encontramos en un entorno que tiene una muy estricta reglamentación de la política pesquera y el acceso a cuotas, con extraordinarias limitaciones tanto por parte de la política interna, como de la PCP y de los organismos reguladores internacionales, que afectan en mucho menor grado a nuestra competencia directa.

Aunque otros factores productivos juegan más o menos de forma igual para todos, como ocurre con la actual escalada de precio del combustible, nuestra delicada situación, nos puede llevar con mayor facilidad a una posición de desequilibrio irreversible.

La única manera de compensar esta desfavorable posición sería ceder, al menos a la flota industrial que es la que se ve más directamente implicada en la competencia internacional con otras flotas de altura, otro tipo de ventajas fiscales etc., al igual que hace cualquier país que quiere destacar en un segmento industrial determinado. Es más que difícil que la UE nos permita andar por este camino, por lo que una solución así sólo será posible si se consigue meter a la pesca donde nunca estuvo: entre las prioridades de la política nacional. 



*the last few years, a large number of the companies have gone through a renewal process, which is leading to certain financial difficulties since, regardless of company profitability, means having to make monthly payments to cover the debts incurred.*

### **J. Manuel Liria Franch, Chairman of ANAMER** **Fishing as a national priority**

*The competitiveness of the high seas and deep seas fleet has seriously deteriorated over the last few years, and is likely to do so even more in the immediate future. This can be shown by making an overall analysis of the evolution of the most important elements such as: access to resources, the industrial process itself and the market.*

*As far as the market is concerned, the Spanish market has been, and is, a determining factor, which has led us to be acknowledged in the international arena as a fishing country. The reason for this is that we have encouraged the development of our fleet abroad, striving to make up for the deficiencies in our own grounds. The advantage of our closeness to this market is still extraordinarily important, and the vertical integration accentuated in our sector over the last few years reinforces this. On the other hand, as members of the European Union, we are forced to*

*liberalize borders increasingly to improve the position of the competition.*

*Also, in terms of access to resources, the evolution of maritime rights over the past thirty years has entailed a growing appropriation or nationalization of the resources by coastal lying countries. This has shut us out of our more traditional grounds while our joining the EU has played an adverse role, both due to the lack of quotas assigned to our country on membership, but also due to the weakness in negotiating fishing agreements. On many occasions, this has involved a delocalization process, more often than not leading to setting up joint ventures. Another adverse factor is the existence of IUU fleets, which deny and ignore this process, setting up unfair competition.*

*More specific to the sector, the very industrial process of detecting, catching and processing still has important advantages on hand in terms of technological development, know-how, etc. But the importance of this factor tends to fall as certain serious threats intensify, threats mainly arising from our belonging to the first world, with highly sophisticated regulations in terms of sanitary considerations, safety, environment, labour regulations, etc., to which our competitors are not subject. Likewise, we have to put up with the lack*

*of fishing tradition and the deep-seated mistrust that prevails in the EU towards fishing. At the same time, the disappearance of available qualified crew and of the advantages afforded by access to investment, with the disappearance of the main sources of IFOP funding, the gap that already exists with the new European Fisheries Fund (EFF) is bound to become even more intensified.*

*Lastly, we are operating in an environment with very strict regulations on fisheries policy and on access to quotas, with extraordinary limitations, imposed both by internal policy, by the CFP and by the international regulatory bodies, restrictions which affect our direct competition to a far lesser extent.*

*Although other production factors play a more or less equal part for all, as occurs with the current fuel price escalation, our fragile situation can easily lead us into an irreversible state of imbalance.*

*The only way to counteract this unfavourable position would be to grant, at least to the industrial fleet that is directly competing with other high seas fleets, another type of tax advantages, etc., as occurs in other countries aiming to make their mark in any given industrial segment. It is more than difficult for the EU to allow us to move along these lines, so that a*