

# El coste de la mamitis y la calidad de leche



La mamitis es la patología que produce las mayores pérdidas económicas en una explotación de vacuno lechero, aunque muchas veces no se tiene la conciencia suficiente de ello.

O. Franquesa  
Q-LLET SLP

**E**l coste de las mamitis en una explotación suele compararse con un iceberg, donde sólo una pequeña porción de su volumen es visible, mientras que la mayor parte queda sumergida bajo el agua. El ganadero suele ser perfectamente consciente de los costes más evidentes, como el coste de los medicamentos o el coste de la leche descartada, pero suele perder de vista otros costes más importantes como el descenso de producción de leche, el aumento de coste en reposición o el mayor riesgo de tener un positivo a antibióticos en tanque.

Los costes se suelen clasificar en directos e indirectos. En los costes directos se incluye:

- Tratamientos.
- Leche descartada.
- Servicios veterinarios.
- Trabajo extra.
- Pérdida en producción de leche.
- Aumento de la reposición.

Por su parte, los costes indirectos son:

- Aumento de RCS en leche de tanque (penalizaciones de la industria).
- Reducción en el contenido en grasa y proteína de la leche con alto recuento celular.

- Aumento del riesgo de presencia de inhibidores.
- Aumento del riesgo de transmisión de la enfermedad a otros animales sanos.

Sin embargo, lo que más interesa es su clasificación en cuanto a su importancia económica. Respecto a los costes directos, se distribuyen según se muestra en el Cuadro I y en la Figura 1.

Es realmente muy difícil establecer un valor único para definir cuánto cuesta un caso de mamitis clínica. Hay multitud de estudios referidos al coste de la mamitis clínica y ninguno de ellos coincide en un valor único. Se encuentran estimaciones que van desde 71 euros por caso hasta 519 euros/caso. Estas diferencias son debidas a las diferentes variables analizadas en cada estudio, tipo de costes incluidos, número de lactación, Días en Leche, de los animales con mamitis clínica, así como del método estadístico aplicado, entre otros factores.

Pero, como los veterinarios de calidad de leche y los ganaderos necesitan un valor que permita trabajar y tomar decisiones, la mayoría de técnicos suelen estimar el coste de un caso de mamitis clínica entre 180 y 200 euros.

Este coste se refiere únicamente a las mastitis clínicas. Existe además un factor muy importante de pérdidas económicas: las mastitis subclínicas.

De manera práctica, se establece el nivel de mastitis subclínica en función del recuento individual de células somáticas. Se considera que un animal empieza a reducir su capacidad productiva a partir de recuentos celulares superiores a 100.000 cel/ml. A partir de este nivel se estima que cada vez que se dobla el RCS se añade 0,5 kg de leche al día de pérdida de producción para vacas multíparas y 0,3 kg leche/día para primíparas.

Otras estimaciones aún más altas, presentadas por el Nacional Mastitis Council, son las que se pueden observar en el Cuadro II. Si se aplica el precio de la leche a estas pérdidas de producción, los números resultantes suelen ser enormes. Valores que justifican muchas mejoras en manejo e instalaciones orientadas a una reducción de las mastitis y una mejora de la calidad de leche.

Hay que añadir además las primas o penalizaciones que la industria lechera aplica a sus productores en función de la calidad de la leche entregada. Estas pueden variar entre diferentes industrias tanto en el precio como en los niveles de cortes en recuento celular para recibir esta prima. Para una ganadería con 100 animales en ordeño a una media de 30 l/día, entregar la leche por debajo de 250.000 cel/ml puede suponer un ingreso extra de 900 €/mes.

También a destacar que una ganadería con un porcentaje elevado de mastitis clínicas, y por lo tanto con más animales con tratamiento antibiótico, tiene un mayor riesgo de cometer algún error y mandar leche medicada al tanque, con las graves repercusiones económicas y administrativas que este error conlleva.

Otro factor económico que últimamente se está tomando más en cuenta, pero del que es muy difícil evaluar su impacto económico, es el riesgo de infección entre los animales sanos. Es decir, una ganadería con un número elevado de mastitis clínicas presenta un mayor riesgo de que se infecten los animales sanos perpetuando así la enfermedad en el rebaño.

Cuando se realiza el cálculo de todos estos costes de la mastitis en una explotación, los números resultantes suelen ser elevadísimos, en muchos casos incluso difíciles de reconocer por el propio ganadero. Pero hay que ser conscientes de estas pérdidas, aún cuando se piense que el coste no es tan elevado, que todos estos cálculos son pura teoría y que en >>>

Cuadro I. Distribución de costes de mastitis clínicas.

Pérdida de producción	66%
Aumento de reposición	22,6%
Leche descartada	5,7%
Medicamentos	4,1%
Servicios veterinarios	1,5%
Trabajo extra	0,1%
*Current Concepts in Bovine Mastitis, 1996. National Mastitis Council.	

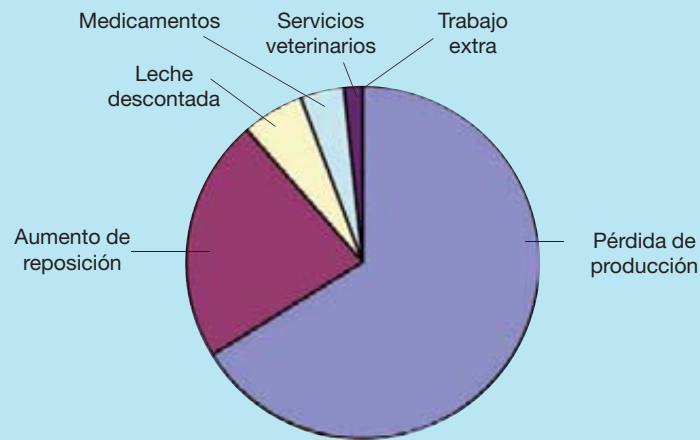


Figura I. Distribución de costes de mastitis.

“ Para una ganadería con 100 animales en ordeño a una media de 30 l/día, entregar la leche por debajo de 250.000 cel/ml puede suponer un ingreso extra de 900 €/mes

Cuadro II. Estimaciones de pérdida de producción de leche por mastitis subclínica (NMC).

RCS cel/ml	Linear Score	Pérdidas de leche kg/vaca/día	
		Primíparas	Multíparas
0-50.000	0-2	0	0
100.000	3	0,63	1,25
200.000	4	1,29	2,57
400.000	5	1,95	3,89
800.000	6	2,61	5,22
1.600.000	7	3,27	6,54
*Current Concepts in Bovine Mastitis, 1996. National Mastitis Council.			



**Cuadro III. Valoración cambio de producto para post-dipping. Ejemplo en un rebaño con 100 vacas y 2 ordeños/día**

		Coste anual (euros)
Post-dipping actual (euro/kg)	2	1.460
Post-dipping propuesto (euro/kg)	5	3.650
Diferencial		2.190
Casos nuevos por año	45	
Costes directos por caso (euros)	180	
Costes directos actuales (euros)	8.100	
Umbral de rentabilidad*	12,2	Casos menos de mamitis al año

\* Número de casos en que debería reducirse la incidencia de mamitis en la explotación para que empiece a ser rentable la medida adoptada.

**Cuadro IV. Introducción de una vacuna frente a la mamitis. Ejemplo en un rebaño con 100 vacas y 2 ordeños/día**

Coste de vacunación/vaca (euros)	15	
Total (euros)	1.500	
Casos nuevos por año (euros)	45	
Costes directos por caso (euros)	180	
Costes directos actuales (euros)	8.100	
Umbral de rentabilidad*	8,3	Casos menos de mamitis al año

\* Número de casos en que debería reducirse la incidencia de mamitis en la explotación para que empiece a ser rentable la medida adoptada.

realidad el coste es un 70% o menos de lo calculado. Aún así, la cifra resultante sigue siendo demasiado importante como para no tomar medidas.

Y hay que ser realistas. No se va a conseguir reducir estas pérdidas a cero. Pero debe trabajarse para reducirlas lo máximo posible dentro de las capacidades de cada ganadería.

## Plan de actuación

En primer lugar hay que echar cuentas. Conocer cuál es el estado de salud de las ubres del rebaño, llevar un recuento de los nuevos casos de mamitis clínicas mensuales, evaluar el recuento celular de cada uno de los animales del rebaño, llevar un control del coste del medicamento, etc. Con estos datos se podrá valorar económicamente cuál es el coste de la mamitis en la explotación.

En segundo lugar, hay que valorar cuál va a ser el coste de las medidas a aplicar recomendadas por el veterinario. Las medidas pueden ser muchas y variadas. Desde inversiones en la mejora de las instalaciones, cambios de manejo en el ordeño, cambios de productos para la higiene de los pezones (predipping, post-dipping) o la introducción de vacunas para reducir las mamitis. Pero todas tienen un coste y hay que conocerlo.

A partir de aquí, se puede calcular fácilmente la rentabilidad de cada recomendación.

En los Cuadros III y IV se puede ver un ejemplo simple de valoración de la rentabilidad de las acciones propuestas frente a los costes directos de la mamitis. A estos resultados deberían añadirse además, los costes indirectos.

Por decirlo de manera más fácil, si se estima el coste de un caso nuevo de mamitis clínica en unos 180 euros, se debe esperar que para cada 180 euros invertidos en una recomendación, se observe la reducción de un caso de mamitis.

Cualquier producto o pauta de manejo que no cumpla este propósito debe cambiarse o retirarse de la explotación.

No debe olvidarse que el principal objetivo de una explotación es su rentabilidad. Todas las recomendaciones técnicas de los veterinarios deben evaluarse económicamente. Para ello es absolutamente necesario saber en cada momento cuál es la salud de ubres en una explotación, ser capaces de monitorizar el cambio que se produzca y valorar su rendimiento económico. ■



**STARTVAC®**