

Situación actual del mercado del porcino Ibérico

▼ JOSÉ ANTONIO DIAZ. VETERINARIO.

En poco más de un mes y medio hemos asistido, una vez más, a un descenso en picado de las cotizaciones de los cerdos Ibéricos, sobre todo de cebo (caída del 30% del valor/cerdo), arrastrando en su viaje a los lechones por una dependencia directa.

Afortunadamente, el desplome de precios en estas fechas tan poco chacineras ha servido para que algunas industrias que estaban ya casi de vacaciones vuelvan a reabrir puertas intentando absorber el máximo número de cerdos a unos precios de mercado que ni los más ilusos/agoreros se atrevían a vaticinar.

Ese interés, frente al precio de compra, ha hecho que todas las partidas que han salido en estas fechas se coloquen rápidamente y, a estas alturas, hay un rastreo de género no muy normal para la época en que nos movemos y que está generando un cierto sentimiento entre los ganaderos de que en este mes de septiembre pueden recuperarse los precios que presentaban las lonjas.

En lechones continuaba el descenso



Los ganaderos e industriales del Ibérico han tenido una gran temporada.

hasta alcanzar valores en consonancia con los precios del gordo, con una caída del 50% del precio del lechón.

Pero esto no es más que la realidad de hoy en el mercado y me gustaría aprovechar estas líneas para reflexionar sobre

algunos puntos que consideramos claves en la evolución del sector y en una incidencia en los precios.

-Venimos de una gran temporada para ganaderos e industriales. Los primeros por los altos precios recibidos durante un perí-

CUADRO I. Precios del porcino Ibérico al 15 de septiembre de 1997. Fuente: Mesa de Precios para Porcino Ibérico (Zafra).

| | Extremadura | Sevilla | Salamanca | Zafra | Aracena |
|-----------------------------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| Lechones (ptas/libra) | 250/270 | 240/260 | 260/269 | 250/270 | 260/280 |
| Marranos 3/5 ARR (ptas/arroba) | 4550/5550 | 4700/5000 | 4830/5060 | 4750/5600 | 5000/5200 |
| Primaes 6/9 ARR (ptas/arroba) | 4400/5000 | 4300/4800 | 4315/4543 | 5250/4750 | 4500/5000 |
| C. pienso intensivo (ptas/arroba) | 3350/3450 | 3300/3400 | 3358/3473 | 3450/3500 | S/C |
| C. pienso extensivo (ptas/arroba) | 3450/3550 | 3400/3500 | 3473/3588 | 3500/3550 | 3400/3500 |
| Cebados bellota (ptas/arroba) | S/C | S/C | S/C | S/C | S/C |
| Cebados recebo (ptas/arroba) | S/C | S/C | S/C | S/C | S/C |
| Castronas (ptas/arroba) | 2600/2900 | S/C | S/C | 2500/3000 | S/C |
| Desechos (ptas/arroba) | 1100/1500 | 1300/1400 | S/C | 1100/1500 | S/C |
| Reproductoras (ptas/cabeza) | 30000/50000 | 30000/40000 | 40000/60000 | 35000/50000 | 35000/50000 |
| Tostones 4/8 kg (ptas/kg) | S/C | S/C | S/C | S/C | S/C |

El poder de la genética

Una inversión rentable.
Los cerdos de Euribrid Hypor son uniformes y conformados, ideales tanto para el ganadero como para el matadero.
Fértiles, vitales y efectivos a nivel de coste. Los cerdos Hypor son seleccionados por su rentabilidad.

Euribrid España S.A.
J.L. Bugallal Marchesi, 7 Bajo Dcha
15008 La Coruña
Teléfono (981) 154260
Fax (981) 153499

Delegación Barcelona: Tif. (93) 2658030
Delegación Portugal: Tif. (043) 28801

Euribrid

"La Genética"



Hypor



una compañía nuteco

odo (dos campañas) más dilatado de lo normal en los ciclos del Ibérico. Para los segundos, por que se ha vendido todo y de todo, durante el último año, de lo que en las bodegas había, con mucho género que entrando a bajos precios ha llegado al mercado en época de bonanza.

-Se ha comercializado todo: ganaderos: han colocado lo de calidad, lo de menos calidad, lo bueno y lo malo. Y todo a buen precio.

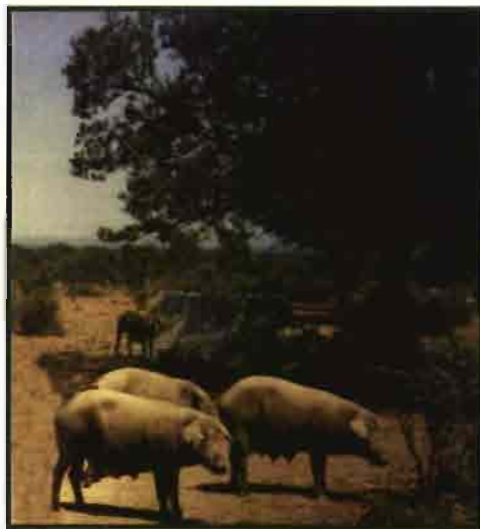
Industriales: han vendido todo, lo bueno, lo menos bueno, con una tónica generalizada de ausencia de género.

-Ha valido todo. El ganadero, en muchos casos, se ha olvidado que es parte de una cadena; trabajando para producir lo más rápidamente posible, intentando rentabilizar al máximo, no mirando de cara al producto final.

En el lado de la industria, se ha matado de todo sin primar calidades y disponiendo género para la venta con períodos de curación muy justitos, sin mirar por la calidad del producto final.

Se sigue viviendo "en frente de ..." y queriendo jugar en el campo contrario. Asistimos a la incursión de los ganaderos en el campo industrial como solución a la caída del precio del cebado, y en este tiempo se confirma, ya de forma clara, la irrupción en el mundo ganadero de gran parte de los industriales, como medio para racionalizar sus precios de materia prima y control del proceso de cría y genética.

Aunque algunos acuerdos de producción se han establecido, predomina mucho más la incursión en campo ajeno.



Tampoco hemos aprovechado el buen momento para clarificar los circuitos de producción, elaboración y comercialización; ajustar calidades y compartir información para conocer y mejorar los productos finales, resultado de la suma de las aportaciones que cada eslabón implicado en la cadena realiza.

En la medida en que no se avance en el conocimiento que de cada fase (cría, transporte y sacrificio, faenado, elaboración, curación, comercialización) tienen las distintas partes implicadas, nos costará mucho asegurar el producto final, y seguirá siendo una aventura el poder trabajar con Marcas, salvo para aquellos que tienen bajo una misma mano el control de todo el proceso.

Resumiendo, se nos ha pasado otra

oportunidad para trabajar juntos. Vemos más posiciones de "yo me lo crío o yo/nosotros los sacrificamos" que de "vamos a hacerlo juntos".

Habrà que esperar para ver cómo se posiciona el mercado de los cerdos cebados, teniendo en cuenta que la bajada de julio ha cogido a las grandes partidas comprometidas, mucho cerdo vendido a precio fijo de antemano y sin un número excesivo de cerdos en el mercado, notándose ya una recuperación en las operaciones. Pero también se ha demostrado que el precio de interés para el industrial está más cerca de las cotizaciones actuales que las de mayo-junio.

Los lechones parecen los más afectados y los que más van a perder, quizás por ser los que más han ganado y donde más crecimiento en censo se ha dado.

Si precipita la situación del mercado, podemos encontrarlos con una repetición de las incursiones de ganaderos y grupos en el mundo de los fabricantes, que en el anterior ciclo de precios del Ibérico se solventó, amparados en grandes proyectos y muchas ayudas oficiales, con desigual fortuna y acierto (algunos de estos proyectos todavía están coleando y saltando de un ciclo de precios a otro sin viabilidad clara o en manos de industriales de toda la vida).

Destacar que los precios de la carne y productos en sangre son los primeros que notaron la saturación y que iniciaron meses atrás el descenso, llegando en las fechas actuales a condicionar el precio de los animales en vivo. ■

CUADRO II. Precios del porcino Ibérico al 3 de agosto de 1998.

Fuente: Mesa de Precios para Porcino Ibérico (Zafra).

| | Extremadura | Sevilla | Salamanca | Zafra | Aracena |
|---|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| Lechones (ptas/libra) | 170/190 | 165/185 | 152/160 | 155/175 | 180/200 |
| Marranos 3/5 ARR (ptas/arroba) | 3500/3700 | 3450/3650 | 3220/3450 | 3500/3700 | 3800/4100 |
| Primaes 6/9 ARR (ptas/arroba) | 2900/3100 | 2850/3150 | 2760/2990 | S/O | S/C |
| C. Pienso intensivo (ptas/arroba) | 2400/2450 | 2500/2600 | 2358/2473 | 2450/2550 | S/C |
| C. Pienso extensivo (ptas/arroba) | 2450/2550 | 2625/2725 | 2415/2530 | 2550/2650 | 2500/2600 |
| Cebados bellota (ptas/arroba) | S/C | S/C | S/C | S/C | S/C |
| Cebados recoibo (ptas/arroba) | S/C | S/C | S/C | S/C | S/C |
| Castronas (ptas/arroba) | 1800/2000 | S/C | S/C | 1200/1600 | S/C |
| Desecho (ptas/arroba) | 1000/1100 | 1500/1600 | S/C | 1000/1100 | S/C |
| Reproductoras (ptas/cabeza) | 40000/50000 | 30000/40000 | 40000/50000 | 40000/50000 | 38000/45000 |
| Reproductoras selectas (ptas/cabeza) | S/C | S/C | S/C | 50000/80000 | S/C |
| Tostones 6/12 kg (ptas/kg) | S/C | S/C | S/C | S/C | S/C |