



En el aspecto sanitario, las expectativas se han cumplido.

## Situación actual del porcino ibérico

### Problemas y expectativas del sector

Este trabajo sigue la línea del artículo publicado en MG en septiembre de 1992, que terminaba intentando dar una visión global de este sector, y en el que indicaba una serie de expectativas sanitarias, productivas, industriales y de comercialización que hoy sería conveniente volver a analizar.

**FRANCISCO BERMEJO GATO.** Oficina Veterinaria de Zafra.

**E**s en el aspecto sanitario donde las expectativas se han cumplido, en cuanto a la absoluta erradicación de la P.P.A. en la Comunidad Autónoma de Extremadura, después de un perseverante esfuerzo

tanto de veterinarios y ganaderos, tal y como podemos observar en el cuadro I, referente a las investigaciones serológicas realizadas en Extremadura, a fin de detectar portadores de anticuerpos del virus de la Peste Porcina Africana,

en el que destaca la ausencia de portadores, después de ser analizados 451.574 cerdos en 1994.

Esta labor fue reconocida por la Unión Europea en la decisión 94/887/CE y en la que libera a Extremadura y parte de Andalucía, y sólo considera 11 municipios andaluces repartidos en las provincias de Huelva (2), Sevilla (4) y Córdoba (5) como infectados y otros 59 municipios los califica como de vigilancia a la P.P.A.

El pasado 14 de junio tuvo lugar la ronda negociadora en la que el Servicio Veterinario de la Comisión Europea reconoció la buena labor desarrollada en la lucha contra esta enfermedad en Andalucía y aceptó las propuestas del MAPA, a fin de modificar la decisión en el sentido que los 11 municipios considerados infectados pasan a zona de vigilancia, y los 59 municipios que se incluían en esta zona, obtienen la clasificación de zona libre de P.P.A. con lo que podemos considerar ya a todo el territorio nacional libre de la enfermedad.

Todo ello ha suscitado que las barreras sanitarias establecidas por la Unión Europea se hayan por fin levantado. A esto hay que sumar el éxito de las pruebas practicadas en Plum Island (USA), sobre la persistencia del virus de la Peste Porcina Africana, de la Fiebre Aftosa, de la Peste Porcina Clásica y de la Enfermedad Vesicular Porcina, en colaboración directa con el MAPA y que abre hipotéticamente en el aspecto sanitario el importante mercado de los Estados Unidos.

### LOS MISMOS PROBLEMAS

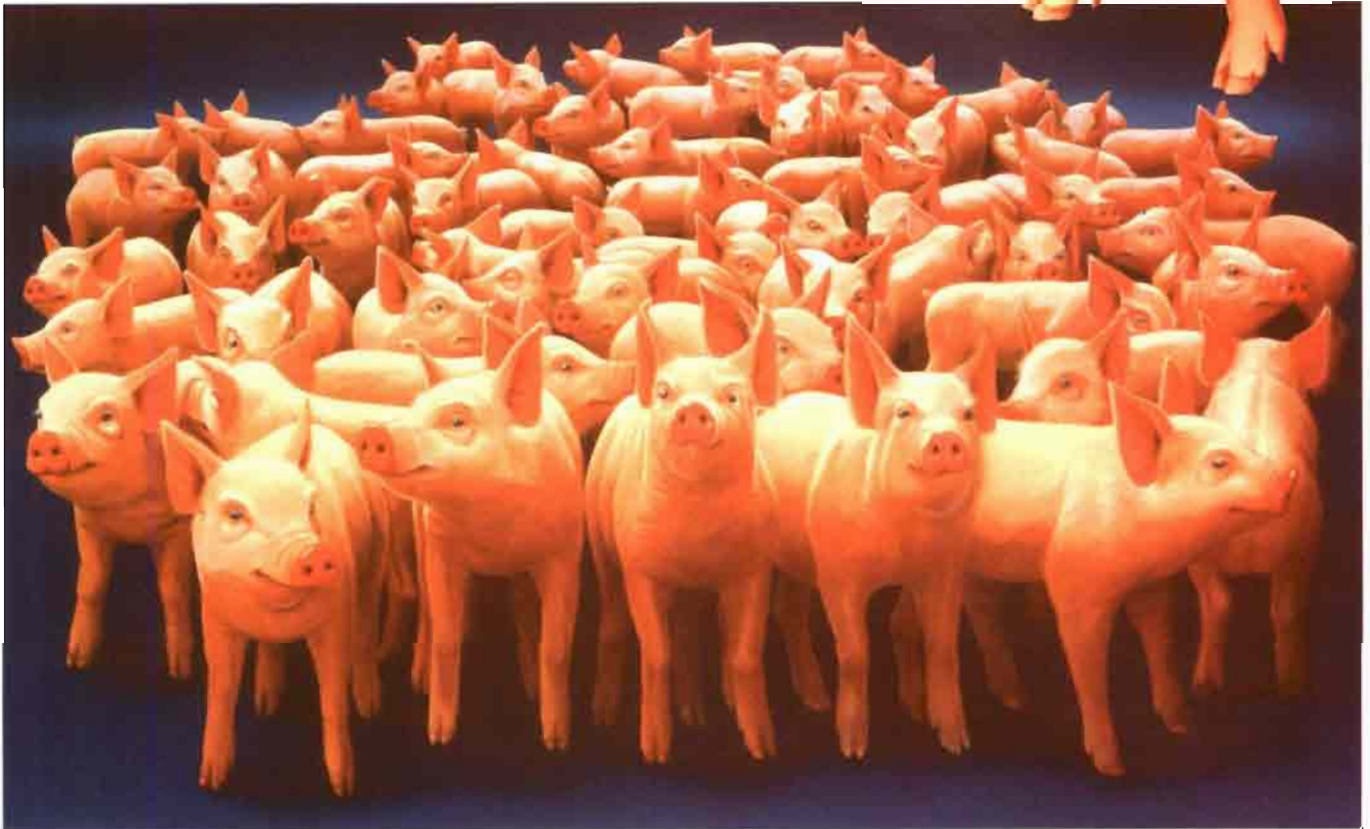
Sin embargo el sector productor sigue teniendo prácticamente los mismos problemas que ya se apuntaban en 1992, y que podemos resumir en la falta de ordenación, carácter del sector minifundista e individualista, falta de homogeneización racial, careciendo además de mejoras genéticas y sanitarias y muy poca comercialización conjunta.

A ello habría que añadir la evolución tradicionalmente cíclica del precio de los cerdos, de tal manera y relacionado a los tres últimos años, después

**CUADRO I. RESUMEN DEL CHEQUEO SEROLOGICO C.A. DE EXTREMADURA**

Año	Badajoz	Cáceres	Extrem.	+Badajoz	+Cáceres	+ Extrem.	%Badajoz	%Cáceres	% Extrem.
1990	564.977	74.102	639.079	606	67	673	0,10	0,09	0,01
1991	460.844	79.933	540.777	607	38	645	0,13	0,04	0,11
1992	570.874	77.552	648.426	106	118	224	0,01	0,15	0,03
1993	461.612	75.604	537.216	234	78	312	0,05	0,10	0,06
1994	376.660	74.912	451.574	0	0	0	0	0	0

**¿ COMO PROTEGER DE  
PARVOVIRUS A TODOS  
ESTOS CERDOS  
CON SOLO UNA DOBLE  
VACUNACION A LA  
MADRE ?**



**¡ MUY SENCILLO, CON LA NUEVA  
VACUNA **suvaxyn® Parvo 2** !**

- Unica que protege, como mínimo, durante 5 partos.
- 2 años de duración mínima.
- Potente adyuvante (Títulos > 2.000).
- El programa vacunal de Parvovirus más sencillo:  
sólo 2 dosis antes de la cubrición  
¡menos stress para sus cerdas y para usted!
- Efectiva incluso en presencia de niveles residuales  
de anticuerpos maternos.

**suvaxyn® Parvo 2:**  
**Rentabilidad de por vida**



**Solvay Veterinaria, S.A.**  
Avda. de Burgos, 12 - Plta. 11  
28036 Madrid  
Teléfs.: 383 83 47 - 766 66 66



# PORCINO-PRODUCCION

de la «euforia del 92», vino la crisis del 93, de la que aún hoy no está totalmente recuperada, así como podemos ver en el **cuadro II** la evolución de los precios medios en estos tres años referidos a las medias de las lonjas de Sevilla, Extremadura y Salamanca, y en el que hay que aclarar que el precio de los lechones va puesto en libras (460 g) y el de los cerdos de cebo en arrobas (11,5 kg) tal y como está instituido en las mencionadas Lonjas, y como es tradicional en este sector.

La caída de los precios de los años 1993 y 1994, con respecto a 1992, tal y como observamos en el cuadro es bastante elocuente y si tomamos como referencia que el coste de producción medio durante estos 3 años puede estar en 115 ptas./libra (460 g) en los lechones y de 2.100 ptas./arroba (11,5 kg) en el caso del cebo intensivo, nos puede dar idea del desaliento entre los ganaderos, que ha provocado que muchos oportunistas que llegaron al sector atraídos por los buenos precios de 1992 hayan abandonado en 1994, tal y como podemos observar en el **cuadro III** relativo al censo de explotaciones en la Comunidad Autónoma de Extremadura.

En el cuadro observamos claramente como los buenos precios de 1992, supusieron la creación de cerca de 4.000 nuevas explotaciones en Extremadura y la crisis de 1993 el abandono de casi el mismo número en 1994. Y aún más brutal es la bajada de los censos porcinos durante el año 1994, lo que podemos ver en el **cuadro IV** relativo a los censos porcinos de Extremadura en los últimos 5 años, en el que llama la atención en este año la caída a la mitad del censo porcino de cebo en Extremadura.

A ello se ha debido en parte la actuación de la Administración, que intervino en 1993 primando el sacrificio de 63.000 lechones.

A esto hay que añadir la falta de dinero del sector industrial que ha provocado retención en las compras y,

sobre todo, la falta de financiación ha implantado el sistema de pago aplazado a pesar de la oposición de los ganaderos acostumbrados a un sector tradicionalmente saneado. Y lo que es peor, ha suscitado una gran cantidad de impagados, que ha incidido en la quiebra económica de no pocas explotaciones.

Esta crisis del sector no ha influido precisamente en un aumento de la calidad racial, desalentando al ganadero de Ibérico en pureza o cruzados con un 25% de razas mejorantes, a los que los costes de producción lo hacen inviables y favorecen el 50% de hembras Duroc por Ibérico, o lo que es peor las F-1 cruzadas con verracos Duroc seleccionados por el menor grosor de su caña, siendo además solicitado por algunos industriales que buscan el rendimiento en piezas nobles en detrimento de la calidad de las mismas.

En contraste, hay que mencionar la iniciativa por parte de algunas cooperativas e industriales de promover la creación de producciones ganaderas homologadas con base genética común, con el fin de homogenizar sus productos.

Por otro lado, hay que destacar la constitución de Agrupaciones de Productores Agrarios (APAS) que con mayor o menor éxito intentan la comercialización de sus productos en común, estableciendo unas normas de producción que ofrezcan al mercado cantidades de animales tipificados y clasificados.

## CRISIS DEL SECTOR INDUSTRIAL

El sector industrial se ha visto de igual manera afectado por la crisis agravado, aún más si cabe, al tenerse que embarcar en la homologación para el comercio comunitario mediante mejoras higiénico-sanitarias de sus instalaciones que ha suscitado una falta de liquidez financiera generalizada, unida a un exceso de la oferta de productos del cerdo ibérico debido al récord de matanzas en la campaña 93-94 (1,2 millones) y a un descenso en el consumo que ha dado lugar a una espiral de precios a la baja.

Al igual que en el sector productor, una gran cantidad de inversores que

acudieron al sector del ibérico en «el 92», atraídos por las buenas expectativas y por el cebo de las subvenciones, excepto alguna minoría, no han rentabilizado sus inversiones y muchos se están retirando del sector, entre ellos algunas multinacionales, no acostumbrados a períodos de inmovilización de los productos tan largos.

Es de destacar el enorme esfuerzo inversor realizado por la Junta de Extremadura, gastándose 4.634 millones de pesetas en subvenciones que han impulsado el desarrollo de una inversión de 12.948 millones de pesetas, distribuidos en 92 proyectos cárnicos. Aunque no todos parecen marchar bien, han aumentado la capacidad de matanza de la región a 600.000 cerdos/año y se espera que en un futuro suponga la base de un tejido industrial que permita la transformación en su propia Comunidad de la mayor parte de sus cerdos ibéricos de los que es la máxima productora.

En cuanto a la ordenación del sector, se hace notar la falta de un «label» de calidad que defina y proteja la denominación «ibérico». Por otro lado se advierte una cierta falta de apoyo a la Asociación Interprofesional del Cerdo Ibérico por parte de algunas administraciones públicas, debidas principalmente a problemas presupuestarios que han inducido en el caso del MAPA a retirar las ayudas consistentes en subsidiación de puntos de interés a los industriales que han contratado este año cerdos de pienso intensivo a través del «contrato homologado», mala cosa si queremos que este contrato sirva como uno de los instrumentos a fin de regular el sector.

Igualmente, habría que destacar la labor en defensa de la calidad de las Denominaciones de Origen vigentes para jamones y paletas de cerdo ibérico, «Guijuelo» (O.M. de 10 de junio de 1986) y Dehesa de Extremadura

CUADRO II. PRECIOS MEDIOS DEL CERDO IBÉRICO

	1992	1993	1994
Lechones	189	94	100
Cebo intensivo	2.796	1.914	1.926
Cebo Bellota	3.505	2.761	2.414

CUADRO III. EXPLORACIONES PORCINAS EN EXTREMADURA

Año	Badajoz	Cáceres	Extremadura
1990	19.515	12.182	31.697
1991	20.887	13.143	34.030
1992	21.841	13.183	35.024
1993	25.097	13.868	38.965
1994	21.441	14.019	35.460

(O.M. de 2 de julio de 1990), de la que esta última en la campaña 94-95 ha controlado en régimen de montañera más de 22.000 cerdos.

Por otro lado, están próximas a salir otras dos denominaciones, una en la Sierra de Huelva y otra en Córdoba, que considero van a crear cierto confusiónismo, ya que resulta paradójico que una partida de cerdos de Extremadura pueda estar inscrita en las cuatro. De todas manera pienso que estas denominaciones deben ser minoritarias y elitistas en cuanto a calidades tanto de los cerdos como en la elaboración de los productos.

Se nota un gran progreso en la tipificación de la calidad de los productos del cerdo ibérico, sobre todo en la utilización de perfiles de ácidos grasos mediante cromatografía gaseosa, línea en la que están trabajando la Asociación Interprofesional del Cerdo Ibérico (ASICI), la Facultad de Veterinaria de Cáceres, y los Servicios de Investigación de la Consejería de Agricultura

**CUADRO IV. CENSOS PORCINOS DE EXTREMADURA**

Año	Badajoz	Cáceres	Extremadura
1990	726.504	218.852	945.356
1991	875.193	225.082	1.100.275
1992	898.313	226.058	1.124.371
1993	864.761	197.904	1.062.665
1994	445.552	109.645	555.197

y Comercio de la Junta de Extremadura.

La Universidad de Salamanca a través del Departamento de Química Analítica de la Facultad de Química utiliza isótopos radiactivos para la determinación de la bellota consumida por los cerdos.

Respecto a la comercialización, en cuanto al mercado interior a medida que se va recuperando la economía nacional, va aumentando la demanda de los productos de calidad del cerdo ibérico.

Sin embargo, la creación del mercado exterior, a pesar de la supresión de las barreras sanitarias, es un proceso lento, que ha de ser estudiado y elabo-

borado y necesita el esfuerzo de todos. En ese camino se ha creado recientemente el Consorcio de Promoción Exterior de Productos del Cerdo Ibérico, compuesto por la Administración representada por el Servicio de Sanidad Exterior del Ministerio de Sanidad, ASICI, IBERAICE, D. de O. de Guijuelo, D. de O. Dehesa de Extremadura y AECERIBER y cuyo fin principal es el estudio de mercados, tipificación de productos, etc.

Por otro lado e independientemente, cara al comercio exterior muchas empresas también están planteando su iniciativa, algunas de ellas con miras hacia el mercado iberoamericano, al que por identidad cultural consideran más asequible.

En conjunto, hay que decir que este sector está acabando con una de las peores crisis de su historia, pero yo diría, sin reservas, que las perspectivas vuelven a ser esperanzadoras ya que contamos con un producto único y de gran calidad. ■

## PEQUEÑOS ANUNCIOS

### EMPRESA FRANCESA DE CRIA VENDE:

Avestruces, Emuses, de 3 a 12 meses.

- Asesoramiento técnico
- Posibilidad de entrega

Tel.: 07 33 51 55 72 88. Fax: 07 33 51 54 07 56

**Ingeniero Agrónomo.** Tramitación de solicitudes de ayudas para la modernización de explotaciones agrarias. Comunidad de Castilla y León. **Pablo Tablado.** ☎ (947) 39 30 48.

**Ganadería extensiva.** Mejore sus resultados economistas. Veterinarios, asesoramiento económico y ganadero. Programa ganadero y sanitario personalizado. 10 años de experiencia. ☎ (91) 547 44 00.

**Energía solar fotovoltaica** Para alumbrado de naves y viviendas. Riegos y bombeos. **Juan.** ☎ (91) 552 26 29.

**Particular vende caballos:** Potro alazán (1 año) y yegua alazana preñada (6 años). Precio a convenir. Llamar horas comidas y noches. ☎ (91) 856 62 43 - 851 81 70.

**Busco inversor para explotación ganadera.** Máx. 15 m. Cedo 30% Ingresos brutos. Interesados escribir Fernando Chaparro. Grupo La Cruz n.º 16. 5600 Barco de Avila (Avila).

Fabricante importante de incubadoras y material avícola. **precisa de visitantes o agentes de ventas a comisión,** por toda España. Contactar al ☎ (93) 580 41 93 o al fax: (93) 580 97 55.

### Estamos interesados en compradores o importadores de ganado

Disponemos de terneras de 45 a 300 kg.

Información:

H. Rijken Veehandel BV-Holanda.

Tel.: 07-31-4168-1455

Fax: 07-31-4168-3757

Correspondencia en inglés/alemán.

**Por cierre de explotación:** instalaciones de 1 estable **Big Dutchman** para 70 cerdas y 450 cerdos de cebo. Se venden baratos. **Contactar:** Fax: 07-49-4893-1473 o a la redacción de **Mundo Ganadero.**

**Proyectos de naves ganaderas e industriales** y todo tipo de construcciones. Proyecto en dos semanas máximo. **Económico.** Asesoramiento y gestión de subvenciones y créditos nacionales y comunitarios. ☎ 311 65 15.