

co, riguroso para cumplir las exigencias de Bruselas, le faltó sin embargo un poco más de punch para defender el campo tanto en España como en Bruselas. En el campo se le vio más como un «ave de peso».

### La tarea de Alberó

Al nuevo ministro le toca la dura tarea de aplicar y consolidar una reforma en Política Agraria que conlleva un vuelco profundo de estructuras para lograr un sector competitivo. Es preciso pasar de la teoría, de los planes y anteproyectos a una realidad ya marcada por la reforma de la PAC y previsiblemente por unos duros compromisos en el marco del GATT impuestos por Estados Unidos para liberar los mercados agrarios.

En un momento de recursos escasos, corresponde al Ministerio junto con las autonomías articular ese cambio en el medio rural tras años de teóricas altas inversiones pero cuyos resultados no se han reflejado en la realidad.

Vicente Alberó debe aplicar todo el conjunto de medidas que acompañan a la reforma de la PAC entre las que destacan los ceses anticipados y esa reforestación prevista de un millón de hectáreas en cinco años.

Sigue coleando el problema de la leche, compraventa de cuotas y nuevos abandonos con miles de recursos pendientes.

Sería mucho pedir a estas alturas que se clarificase la representatividad agraria. No lo hizo Carlos Romero ni Pedro Solbes, aunque lo prometió en su estado inicial de inocencia y parece muy difícil, por no decir imposible que lo intente siquiera Vicente Alberó conociendo como conoce sus dificultades. No es un hombre Vicente Alberó a quien le guste complicarse la vida con esas cosas.

El sector agrario necesita avanzar en un clima de concertación en la solución de sus problemas que bien podría ser en un remozado Acuerdo Marco o mediante otra fórmula más realista que aporte soluciones y no sea un simple escaparate publicitario oficial.



## El nuevo mercado único americano

JOAN S. SORRIBES

La internacionalización del comercio y la creación de espacios económicos liderados por las grandes potencias son dos de las reglas de juego fundamentales que rigen la actividad económica. La agricultura no es, en absoluto, ajena a estas reglas. La unión europea, con la dinámica generada por la CE y los espacios ahora abiertos de la Europa oriental, y el mercado japonés, que domina sobre el este asiático, junto a los Estados Unidos y su área de influencia continental, constituyen los principales tableros sobre los que se disputa la partida del orden económico internacional. Que uno de los países líderes decida un nuevo movimiento obliga a una seria reflexión sobre el futuro.

### El amigo americano

Lejos quedaron El Alamo y las escaramuzas fronterizas de finales del siglo XIX en las orillas del lago Ontario cuando Bill Clinton, recién elegido presidente de los Estados Unidos de América entonces, comprobó en una reunión temprana y ante un almuerzo más bien frugal que los principales clientes importadores de productos norteamericanos no eran los orgullosos y ahora comunitarios países europeos, ni tampoco aquel Japón invasor de mercados propios y apropiados, causa de más de una pesadilla financiera y de hasta alguna fobia populista en la City.

A Clinton se le reveló que sus primeros compradores eran justo sus vecinos, el porche canadiense y el patio trasero mexicano, y tras inventar una nuevas siglas que designasen el futuro proyecto de un mercado único continental -el TLC, que es el Tratado de Libre Comercio-, (actividad ésta, la de inventar siglas, para la que los norteamericanos están, según parece demostrar su historia, especialmente dotados), aprovechó que la hora del almuerzo había quedado atrás para marcarse una de esas largas

exhibiciones de "footing" que caracterizan el mandato presidencial de los años noventa. Los norteamericanos, ya se sabe, amenizan los grandes acontecimientos con sus mejores habilidades y gracias.

### El «hit» del verano

Sentarse a la mesa no deja de ser un ejercicio al uso. Acabar firmando un pacto que implica la creación del mercado comercial más importante del mundo ya es harina de otro costal. Justo esto es lo que consiguió el presidente norteamericano, Bill Clinton, a mediados del caluroso verano de 1993. Sentarse a la mesa y poner de acuerdo los máximos representantes de Washington, México y Ottawa, ha sido el «hit» del verano. Hasta la prensa venezolana olvidó los culebrones de la media tarde y lanzó las campanas al vuelo anunciando que en un no lejano mañana hasta ellos y los argentinos podrían formar parte de esta nueva gran superficie. El 13 de agosto de este año se recordará, pues, como el día en que quedó fijado lo que en un futuro próximo (quizás para el 1 de enero de 1994, que con el Año Nuevo vendría a facilitar el recuerdo de la efemérides), será un mercado de 370 millones de personas, cuyo conjunto de cifras macroeconómicas enloquecen la última hornada de ordenadores. Un mercado que se abrirá en horario 24 horas como manda la tradición comercial anglosajona y

**E**l Tratado de Libre Comercio entre Estados Unidos, Canadá y México creará el mercado único más importante del planeta, tras su puesta en marcha prevista para principios de 1994.

## **B**ill Clinton, comprobó que los principales clientes norteamericanos no eran los países europeos, ni Japón.

que arropará operaciones comerciales superlativas. Baste indicar aquí esos 6 billones de dólares en volumen de negocios que se le suponen.

### **Tirios y Troyanos**

Los que no andan muy contentos son esas decenas de congresistas norteamericanos que van revueltos por el edificio blanco lanzando pestes del TLC. Tampoco algunas voces, generalmente autorizadas, en México y Canadá, que temen gente de poca fe, dicen de ellos los apologetas del Tratado: pérdidas de puestos de trabajo, colonización por empresas norteamericanas, viajes de retorno sin pagar excesivo

peaje de los beneficios e inversiones hacia Nueva York y Miami, y topo tipo de tropelías y calamidades. Clinton se las ha visto y deseado para convencer a Tirios y Troyanos de las bondades del TLC y cifras van cifras vienen, todo indica que el mercado diseñado irá a misa tras el almuerzo.

### **El club de las cifras imposibles**

No en vano México es el segundo socio comercial de los norteamericanos (de cada cuatro dólares mexicanos destinados a la importación, tres se quedan en las cuentas de las corporaciones estadounidenses, por poner un ejemplo) y Canadá sigue siendo el primer consumidor de la industria norteamericana. Los norteamericanos no podrían mantener su afición por las ensaladas sin el aporte hortícola de los llanitos. El gran granero se ha convertido para sus vecinos del norte y del sur en una suerte de grandes almacenes y hoy ya

nadie niega que el destino económico de los tres inmensos estados están tan íntimamente imbricados en sus relaciones económicas que cualquier fluctuación en el equilibrio hace temblar cifras de desempleo y inflación. Clinton parece haber encontrado la aguja en el pajar con el TLC.

El nuevo club económico se enfrenta al reto del reequilibrio tecnológico (principal causa de todos los males en el mundo desarrollado del que forman uno de sus centros neurálgicos) y justo aquí es donde se levantan las dudas de los llanitos que tímidamente se interrogan acerca de la voluntad de sus ahora socios del norte de traspasarles una parte de esas nuevas tecnologías que los harán competitivos y no acabar siendo un mero territorio hacia donde trasladar industrias indeseadas, beneficiándose además de una mano de obra sensiblemente más asequible.

También algunos ciudadanos del país de los iroqueses se

# LIDER EN PRECIOS Y CALIDAD

**DESCUBRA COMO CONSTRUIR SU DEPOSITO PARA ALMACENAMIENTO DE AGUA POTABLE Y PARA PURINES, EN 3 DIAS.**

**DESDE 65.700 Ptas. la medida más pequeña. DESDE 4.400 l. hasta 1.300.000 l.**

¿Cuántas veces ha pensado en construir un depósito de almacenamiento de agua potable y para purines en su finca, y cuántas veces ha desistido por su elevado coste y duración de las obras?

Ahora con CLADEL, usted puede instalar su propio depósito en 3 días, seguro y fiable que le permite ahorrarse hasta un 35% en su compra, y que le permite instalarlo en cualquier tipo de terreno y recuperarlo para otras fincas y con una garantía de 12 años. Comprar un depósito es algo muy serio por lo tanto no tome su decisión sin estudiar nuestros precios. ¡Le sorprenderán!

COMERCIAL  
**CLADEL**

**EMBALSES AGRICOLAS PARA RIEGO  
MOLINOS DE VIENTO PARA EXTRACCION DE AGUA DE POZOS**

Baldomero Solá, 66, 3º - 08915 BADALONA (Barcelona) - Tel.: (93) 388 51 03 - Fax: (93) 383 78 05



**Horticultor-Ganadero**, ya tienes lo que esperabas, los depósitos «CLADEL» son construidos íntegramente en España con sus planchas galvanizadas, fundas de P.V.C., filtros para la protección de los componentes, tela anti-algas, tornillería galvanizada y escalera lateral en el mismo depósito.

Servicio rápido y con gran ahorro en el transporte.

**LLAMENOS, SU PROBLEMA DEL AGUA NOS INTERESA.**

cuestionan las ventajas de derogar aranceles y medidas proteccionistas a cambio de participar en la llamada tercera revolución industrial, esa "tercera ola" anunciada por Alvin Toffler que tiene su cuna en la informática, la biotecnología, los servicios y otros productos altamente intangibles.

**Tras las vacaciones**

Tras las vacaciones de verano, Bill Clinton tiene una guerra que ganar. No hay ningún loco enfrente, ningún Sadam a quien derrotar. Se trata de algo mucho más sutil: hacer que los Estados Unidos ocupen la posición de vanguardia de la economía mundial, tras tanta crisis y desballesamiento de la llamada economía productiva. En definitiva, cambiar el juego de poder que mantenía los Estados Unidos como primera potencia mundial gracias a su poderío económico y ideológico, pero fundamentalmente militar, mientras los bloques fueron una realidad presente.

Se trata de que los EEUU consigan situarse en la posición líder, frente a japoneses y europeos, y para ello Clinton ya tiene un nuevo juguete, tan atractivo como incierto, que se llama TLC. Sus compañeros en ello, mexicanos y canadienses, ya han aceptado las reglas del juego.

Ahora, la próxima cita significativa será ya el próximo enero de 1994: si para entonces México, Canadá y los Estados Unidos se convierten en un único territorio económico la lista de dudas y de preguntas será ya otra muy distinta.



**VIDAL MATE**

es un informador especializado en temas de socioeconomía y política agrarias.

**«PANORAMA AGRARIO»**

es una sección coordinada por este periodista y realizada en exclusiva para nuestra publicación.

FERTILIZANTE SOLUBLE  
**MULTI**



# Poly-Feed

PARA FERTIRRIGACION Y APLICACION FOLIAR.

**N-P-K**

Fertilizante N-P-K compuesto con micr oelementos.

Exento de cloruros. Ideal para fertirrigación y pulverización foliar, es compatible con la mayoría de los fitosanitarios. Aconsejado para una nutrición adecuada de hortalizas, frutales, ornamentales y flores, céspedes ornamentales y deportivos y cultivos extensivos en general.



**FERQUISA**

**fertilizantes químicos s.a**

Orense, 23 - 7ºB. Telf. (91) 5562494. Fax. (91) 5970246.  
Telex. 47095 FEQU E  
28020 MADRID



**Haifa Chemicals, Ltd.**

