



# Cuantificación de los costes de producción en la cunicultura industrial española

Intercun



La Organización Interprofesional ha elaborado un "Estudio sobre el Sector Productor cunícola" con el objetivo analizar la situación de la cunicultura industrial española antes de la puesta en marcha del RD 1547/2004, por el que se regula este sector, una parte importante de este trabajo es el análisis de los costes de producción.

Con este trabajo se pretende ofrecer un punto de referencia en el que se cuantifiquen los costes de producción medios obtenidos de la recopilación y análisis de los datos aportados por diversos Grupos de Productores, de manera que puedan ser comparados en trabajos similares realizados en el futuro a partir de datos procedentes de una cunicultura regulada por el citado RD.

Además, algunas de las cuantificaciones de estos costes de producción son, desde nuestro punto de vista de suma importancia para poner de manifiesto algunos de los problemas que históricamente arrastra el sector, como es la escasa, cuando no ausencia total de investigación en los problemas de patología que afectan a la actividad, y que penalizan claramente el coste final de producción.

Creemos que es imprescindible que se concreten desde nuestra Organización las cifras que pueden ser consideradas de manera objetiva como las representativas de los costes de producción de la carne de conejo en España.

Es evidente la dificultad y el riesgo que supone la emisión de cifras medias que re-

presenten a una determinada actividad en la que, como en la nuestra, y tal como se pone de manifiesto en otro de los apartados de este trabajo, existen diferencias notables de estructura y de otras variables que intervienen en la eficiencia de los costes en cada caso.

Pero también entendemos que con un cierto margen de variación, que ponemos de manifiesto, y teniendo en cuenta que las cifras son aportadas por los Grupos organizados de productores integrados en nuestra Interprofesional, lo aquí expuesto es reflejo de la realidad.

Es por otra parte, la realidad de una representación de la producción más industrializada y que alcanza aproximadamente una cantidad de reproductoras que supone más del 20% del total actualmente censado, por lo que consideramos que es **representativa del segmento industrial** en general.

Es muy importante significar que en una actividad en la que el tamaño medio de la explotación es claramente reducido, como queda reflejado en otro apartado de esta trabajo, y es llevada en el 94% de los casos por una sola persona con ayudas puntuales de algún otro miembro del núcleo familiar, **la existencia de información debidamente documentada y ordenada es muy escasa cuando no inexistente.**

Por ello, en la mayor parte de los casos solo puede obtenerse información de los grupos organizados que pueden tener centralizada la información de sus asociados, lo que supone que los datos utilizados

para este estudio se refieren a la información generada en el año 2004 por 245.000 conejas reproductoras.

## Cuantificación de los costes de producción.

En el desglose de los costes totales de producción de la carne de conejo, diferenciamos dos grandes apartados, por una parte los denominados **costes variables**, que son aquellos cuya cuantía total en una misma explotación "varía" en función del volumen de actividad desarrollado de manera proporcional, pero que su repercusión por Kg. de carne producida no se ve modificada por la cantidad de éstos, y **costes fijos** o estructurales, que son aquellos que se mantienen invariables en sus cifras totales una vez establecida la actividad, independientemente del volumen de actividad, pero que lógicamente se repercuten de manera proporcional a la cantidad de carne producida, por lo que a mayor producción corresponde la imputación de una cantidad menor por Kg. de carne en concepto de este tipo de costes.

Es bien sabido que la frontera entre algunas de las partidas de cada uno de estos dos bloques de costes no es siempre clara, pero es cierto que para las grandes partidas de cada uno de los bloques, esta consideración es correcta.

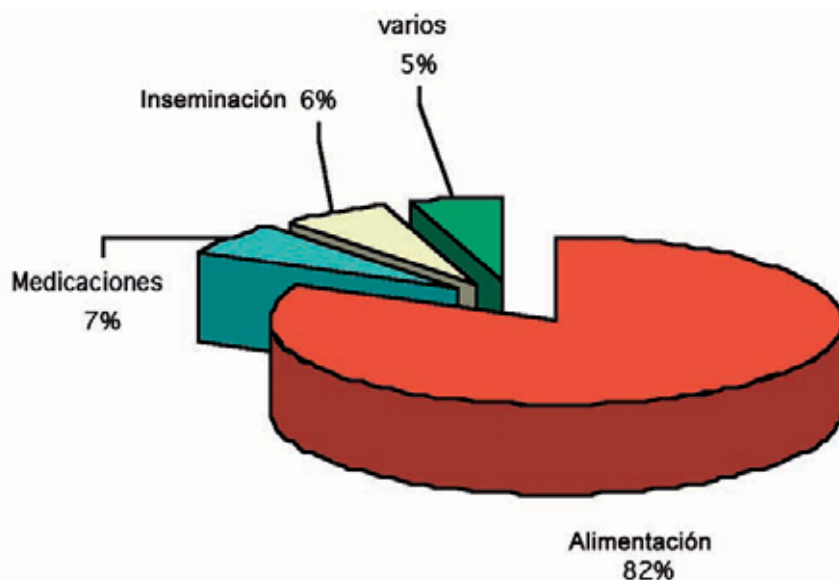
Así por ejemplo, entre los costes fijos, la mano de obra y la amortización representan, con mucha diferencia, el porcentaje mayor de los mismos, y el concepto anteriormente expuesto es perfectamente válido.

De igual modo, entre los costes variables, el consumo de pienso compuesto, que supone el mayor porcentaje de los mismos, también responde en la práctica al comportamiento de su calificación como coste variable.

### Costes variables

Dicho todo lo anterior, presentamos a continuación la tabla que resume los costes variables obtenidos de la recopilación y procesado de los datos aportados por cada grupo de productores.

COSTES VARIABLES DE PRODUCCIÓN POR KG. DE PESO VIVO 600 HUECOS DE MADRE	
CONCEPTO	EUROS
Alimentación	0,910
Medicaciones	0,074
Inseminación	0,066
Reposición y varios	0,060
<b>TOTAL</b>	<b>1,110</b>



### A la vista de los resultados expuestos queremos resaltar las siguientes cuestiones:

Como se señaló anteriormente, el mayor porcentaje de este bloque de costes es el que viene determinado por el consumo de pienso compuesto, por lo que el precio de éste es un factor importante.

El gasto en medicación suministrada mediante vía parenteral y tópica, pero sobre todo a través del agua de bebida, es de 0,074 Euros (12,31 Pts.) por Kg. de peso vivo producido, que es un 7% del total de los costes variables.

Pero es también importante señalar que existe un gasto en medicación suministrado mediante el pienso compuesto que podemos cifrar en 0,023 Euros (3,83 Pts.) por Kg. d peso vivo, y puesto que se necesitan 4,15 kg. de pienso para producir un kg. vivo de conejo, el coste de medicaciones suministradas a través del pienso compuesto es de 0,10 Euros.

Este coste no suele venir diferenciado en las facturas del alimento suministrado a los animales, pero sí, ya que ellos mismos son fabricantes del mismo y sí lo reflejan, pero la cifra emitida ha sido consensuada con todos los participantes, previo muestreo de una cantidad representativa de facturas del pienso comprado por cada uno de los grupos.

Pues bien, el gasto en medicaciones señalado anteriormente, sumado a los 0,074 Euros añadidos fundamentalmente mediante el agua de bebida, supone que en el

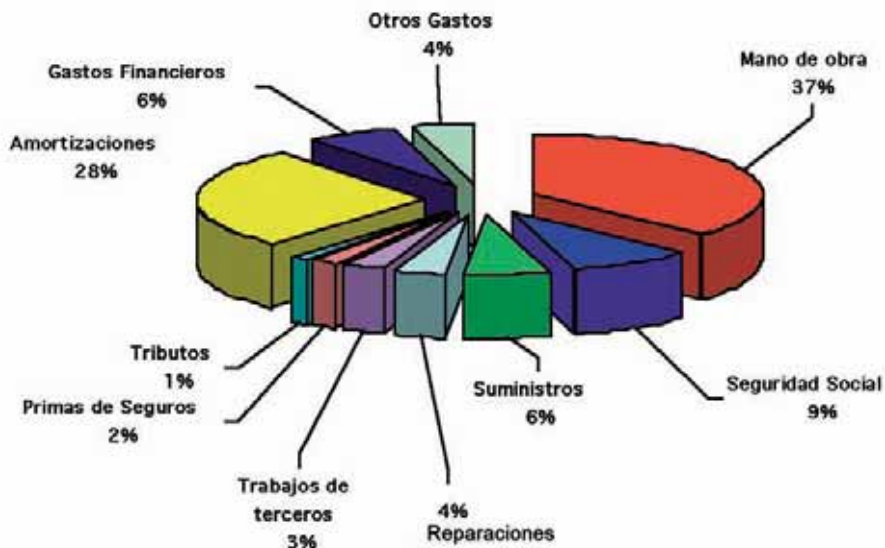
coste total de 1 Kg. de peso vivo de conejo se consumen como media 0,17 Euros (28,95 Pts.) en productos medicamentosos.

Si esa cifra media la multiplicamos por la totalidad de los Kg. de conejo en vivo que se producen en España, y aquí es donde se hecha en falta una cifra global fidedigna, podemos concluir que la cifra total de negocio en España de productos de farmacia para conejos en el periodo de un año es de, al menos, 23.000.000 de Euros, siendo más probable que la cifra se aproxime a los 38.000.000 de Euros (6.300.000.000 de pts.) si damos por buena la cifra emitida por el MAPA de 114.000.000 de canales sacrificadas anualmente en nuestro país.

Ello es así, sobre todo, como consecuencia de la patología más frecuente, Enteropatía mucoide del conejo, que ha disparado el gasto en medicación desde hace aproximadamente 5 años, además de mermar la producción en muchos casos. En cualquier caso esta cifra hay que tenerla muy en cuenta a la hora de abordar una cuestión para nosotros de vital importancia, como es la de la escasez de productos medicamentosos con registro específico para la especie cunícola.

### Costes fijos

En lo relativo a los denominados costes fijos en nuestra producción ganadera, presentamos a continuación el desglose de los mismos en base a la información suministrada por los grupos de productores, y que es la siguiente:



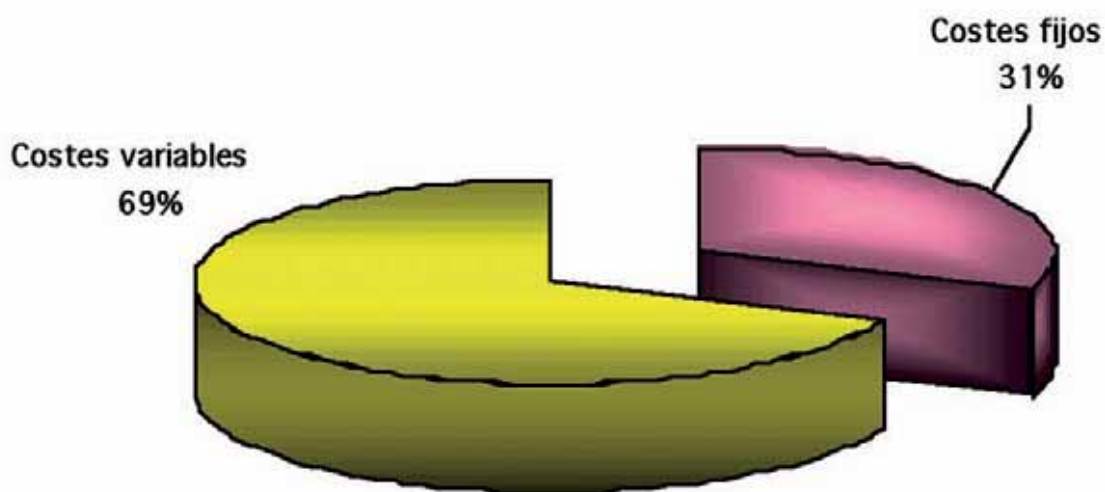
COSTES FIJOS DE PRODUCCION 600 HUECOS DE MADRES	
CONCEPTO	EUROS
Mano de obra	12.000
Seguridad Social	2.800
Suministros	2.000
Reparación y conservación	1.200
Trabajos de terceros	1.000
Primas de Seguros	600
Tributos	400
Amortizaciones	9.000
Gastos Financieros	5.800
Otros Gastos	1.400
<b>TOTAL</b>	<b>32.500</b>

Sabemos que la emisión de un criterio general de los costes fijos que intervienen en cualquier actividad es cuando menos discutible, dado que intervienen multitud de variables que pueden hacer modificar lo considerado como válido en otras circunstancias. Pero creemos que en cualquier caso, resulta muy conveniente establecer unos criterios generales que puedan servir de orientación a la hora de pretender aproximarse a la realidad de un sector ganadero como el nuestro, y tomar cualquier decisión, tanto por parte del propio sector como de las Administraciones Públicas, sobre todo

cuando por parte de estas últimas se está llevando a cabo un **esfuerzo por establecer claramente la distribución de los márgenes de los productos agroalimentarios a lo largo de toda la cadena de producción y distribución de los mismos.**

Por ello, a sabiendas de que las cifras particulares pueden distar de lo aquí expuesto, las cifras aportadas son consideradas como válidas con carácter general.

Así pues, la suma de ambas partidas, esto es, costes variables más costes fijos da como resultado la siguiente gráfica:



Como puede apreciarse, la cifra total que puede considerarse como coste total de producción de un Kg. de conejo vivo a tenor de la información suministrada por las Agrupaciones de Productores es de **1,59 Euros**

Otra referencia que creemos oportuna y casi imprescindible reflejar en este trabajo, es la que tiene que ver con el precio medio de Lonja de Madrid para el año 2.004, que marca el pago al productor del Kg. de conejo vivo, y que fue de **1,7 Euros**.

Se puede apreciar como el precio de venta está próximo a los costes de producción.

De ello podríamos concluir que es una actividad en la que deberían de desaparecer los productores, como consecuencia de la falta de rentabilidad de la misma

Evidentemente, si bien es verdad que en los últimos años se está produciendo el cese de no pocas explotaciones de conejos, ello es mucho menos acentuado que los números expuestos anteriormente podrían poner de manifiesto.

Ello se explica porque en muchos casos, como consecuencia de ser una actividad a la que no se le exige la presentación de las Cuentas Anuales en el Registro Mercantil al finalizar cada periodo, esto es, el Balance de Situación y la Cuenta de Pérdidas y Ganancias, no existe un criterio "empresarial" de la actividad.

Así, en estos casos el cunicultor solo imputa como "gasto" del ejercicio todo aquello que exige realmente el "pago" del bien adquirido, con lo cual la idea de costes totales excluye todo lo que no precisa dicho pago, fundamentalmente nos referimos a las amortizaciones y a la mano de obra, que como vemos en lo expuesto anteriormente supone 21.000 Euros (3.500.000 pts), reduciéndose así los costes a 1,20 Euros (200 pts.) por Kg. de conejo vivo producido.

De este modo se amortigua la ineficiencia productiva de su explotación a costa de "comerse" el coste de ambos conceptos, de modo que su empresa se descapitaliza con el paso de los años, al no ser capaz de llevar a cabo ese ahorro que supone el imputar los costes de amortización para poder llevar a cabo la renovación de sus ins-

talaciones y bienes de equipo que sufren el correspondiente deterioro y obsolescencia con el paso del tiempo.

Y son fundamentalmente explotaciones con este tipo de criterios las que van desapareciendo en los últimos años, ya que con los años y la actividad, las instalaciones y bienes de equipo han sufrido el mencionado desgaste, y llegado el momento de su inevitable renovación, no existe el capital necesario para ello, y en ese momento, la amortización acumulada y no imputada como coste año tras año, llama a la puerta.

Cuando ello ocurre, y ante la necesidad del gran endeudamiento que supondría la renovación de gran parte de las instalaciones, cuando no la construcción de una nueva explotación ganadera, la decisión es abandonar la actividad. sobre todo, si como es el caso, existen en el sector variables no bien controladas que generan impotencia y no control de la situación.

Nos estamos refiriendo a la Enteropatía Mucoide del conejo para la que en la actualidad no existe forma eficaz de prevención y curación y produce graves daños económicos, pero sobre todo esa sensación de "no control" imprescindible para que cualquier actividad se desarrolle de manera razonable y estable.

También hay que señalar que siendo los costes medios los que se han presentado, existen explotaciones que consiguen disminuir notablemente las cifras presentadas como medias y que por tanto rentabilizan mejor su actividad, como puede verse con el análisis detallado de la información que se adjunta en el anexo a este trabajo.

Ello debe de ayudarnos a la reflexión interna para poner de manifiesto cuales son los factores que posibilitan que ello sea así, y hacerlo extensivo a la totalidad del sector productor, para mejora de los resultados individuales y colectivos.

**La cifra total que puede considerarse como coste total de producción de un Kg. de conejo vivo es de 1,59 Euros**