

Concesionarios de importantes firmas de tractores y maquinaria agrícola

OSCAGRI/COTECMA INAUGURA INSTALACIONES EN HUESCA

Oscagri y Cotecma se reafirman entre los concesionarios de maquinaria agrícola más importantes de España. Representantes de algunas de las firmas más relevantes del mercado nacional, celebraron a finales de mayo una jornada de puertas abiertas en sus nuevas instalaciones de Huesca.

la venta y reparación de maquinaria agrícola y ganadera, que el pasado 24 de mayo vivieron una jornada de puertas abiertas para inaugurar oficialmente sus nuevas instalaciones en Huesca, situadas en la carretera de Sariñena.

Al acto acudieron representantes de las numerosas firmas que representan, tanto de tractores como de maquinaria agrícola en general: New Holland, Case IH, Kuhn, Gil, Tenias, Agromet, Solano Horizonte, Topavi, Razol y Fitosá. "Todas ellas, junto a un grupo colaboradores, que unidos con el apoyo incondicional de Talleres Naval en Binéfar, Sarimóvil en Sariñe-

ÁNGEL PÉREZ

Agricultura, Huesca y Pirineos. Son los tres conceptos sobre los que gira principalmente el negocio de Oscagri y Cotecma, empresas con más de veinte años de experiencia en





na, Talleres José Coscolluela en Ainsa, Talleres Bipesa en Graus, Talleres Arén en Arén y Talleres Espurz en Belver de Cinca, hacen que nuestra presencia en el mercado de esta provincia sea la más cercana al cliente, nuestra oferta sea la más variada y competitiva y aportemos los máximos recursos en beneficio de nuestros clientes", dijeron los responsables de la empresa durante la presentación.

La ampliación de instalaciones, además de permitir el aumento del catálogo de marcas y la apertura de un local para la venta de recambios y componentes, ha supuesto también la incorporación de cuatro nuevos empleados a una plantilla que ronda ya las 25 personas. "Prendemos prepararnos para el futuro porque para ser competitivos se necesita un proyecto con una dimensión que sea

capaz de dar solución a las necesidades que van surgiendo", afirmó el responsable de servicio de Oscagri, Javier Cirés.

Entre las autoridades asistentes al acto se encontraban la alcaldesa de Huesca, Ana Alós, y el consejero de Industria del Gobierno de Aragón, Arturo Aliaga, que destacó la trayectoria de Oscagri/Cotecma y su contribución al sector agrícola. "Hay que



Ana Alós, alcaldesa de Huesca.

Historia de un proyecto en expansión

Los hermanos Javier y José Ramón Cires, empresarios en La Canal de Berdún con Maquinaria Cires, y Joaquín Gordún crearon Oscagri, S.A. en 1995. Gracias al trabajo que desarrollan se han ganado la confianza de grandes marcas del sector, que confían en ellos para su expansión en la provincia de Huesca, como fueron los casos del grupo Fiat (ahora New Holland y Case IH) y de Kuhn.

En 2004, a raíz de los cambios que se producen en las grandes multinacionales, deciden crear una nueva empresa, Cotecma, S.L., que se ocupa de la comercialización de los tractores Case IH y, para toda la Península, de los cabezales de maíz y de cereal de la alemana Geringhoff. Estas operaciones la sitúan como una de las grandes empresas en Huesca con una facturación superior a los diez millones de euros. Además, extiende su presencia al 98% de la provincia gracias a la apertura de una sucursal en Binéfar, que, en la actualidad, junto con Maquinaria Cires dan trabajo directo a 25 personas.

En 2006 toman otra decisión importante, al incorporarse como socios a la central de compras europea Promodis, cuyo peso en el mercado francés la convierte en la mayor de Europa, mientras que en el mercado español va tomando "una importancia relevante" con el único objetivo de "estar más cerca del cliente". Ahora, fieles a ese espíritu de progreso continuo, deciden trasladarse junto a Kuhn Ibérica a las instalaciones recién inauguradas, que, a su juicio, ofrecen una "mejor ubicación y mayores posibilidades de crecimiento, consiguiendo un enfoque diferente de negocio y más cercano al cliente". "La creación de este nuevo centro de máquinas y tienda de Promodis con un enfoque moderno y diferente, hace que nuestros clientes tengan la posibilidad de encontrar la solución a sus necesidades dando los mínimos pasos con unos precios competitivos".

RICCARDO ANGELINI (New Holland)

“Oscagri es exactamente el concesionario que queremos”

“Oscagri representa un ejemplo muy bueno, claro y evidente de concesionario agrícola moderno, muy bien estructurado en ventas, con un equipo humano muy competente y preparado, en recambios, con la nueva tienda absolutamente preparada a satisfacer todos tipos de clientes, y en servicio, con un taller espectacular por amplitud, herramientas, preparación de los técnicos y disponibilidad horaria. El negocio agrícola tiene mucho futuro, en España como en Europa. Huesca es una zona privilegiada a nivel de actividad agrícola y Oscagri es exactamente el concesionario que queremos por mentalidad, preparación, estructura y compromiso con la marca”.



JAUME VIÑALLONGA (Case IH)

“Un concesionario consolidado”

“Ha sido una jornada muy bien organizada. La presencia de autoridades locales y regionales, junto a la alta asistencia de agricultores, demuestra que se trata de un concesionario consolidado en la zona”.

JOSÉ LAFUENTE (Kuhn Ibérica)

“Comprometido con sus proveedores y clientes”

“Oscagri se ha mostrado desde sus inicios como un concesionario de referencia, comprometido con sus proveedores y clientes, a los que puede ofrecer hoy con sus nuevas instalaciones un servicio global, capaz de cubrir las necesidades de todo tipo de explotaciones agrícolas y ganaderas. Su alto nivel de compromiso con Kuhn nos permite hacer llegar al cliente, de la forma más eficaz, nuestros productos y servicios de calidad.”



Arturo Aliaga, consejero de Industria del Gobierno de Aragón

felicitar a la compañía por este nuevo proyecto de gran servicio especializado al mundo de la agricultura”, dijo el consejero.

El gerente de la empresa, Joaquín Gordún, agradeció la presencia del consejero y la alcaldesa, a quienes elogió por el ejercicio de sus funciones, pero no quiso desaprovechar la oportunidad para reclamar un progra-

ma de ayudas a la búsqueda de una “agricultura competitiva”. “Los agricultores de hoy en día son más técnicos y profesionales y con la ayuda de las nuevas tecnologías pueden conseguir mayor productividad y ser más competitivos en los mercados. Queremos reivindicar nuestro estatus en la sociedad y tener el mismo tratamiento que el sector de la automoción, que ha conseguido reanimar la actividad con el apoyo de la Administración. Necesitamos un Plan PIVE para la maquinaria, y lo necesitamos para poder acceder a las nuevas tecnologías y renovar un parque que día a día se va quedando obsoleto, no dejándonos crecer y desarrollarnos para ser competitivos”. “Sindicatos, agricultores, fabricantes y nosotros, los distribuidores, necesitamos ahora más que nunca el apoyo de la Administración”, agregó Gordún. ■