

CEMA



ULRICH ADAM, *Secretario General de la Asociación Europea de Fabricantes de Maquinaria Agrícola (CEMA)*

“La industria mantiene su competitividad gracias a su gran capacidad de innovación”

Asumió el cargo a primeros de año. Profesional con gran experiencia en organismos europeos, trabaja para impulsar la Asociación Europea de Fabricantes de Maquinaria Agrícola (CEMA), a la que pertenece la española ANSEMAT.

ÁNGEL PÉREZ

Accedió al cargo a primeros de año. ¿Se han cumplido los primeros objetivos trazados? ¿Cuáles fueron?

Echando la vista atrás a 2013, creo que uno de los principales objetivos para CEMA ha sido consolidarse como plata-

forma efectiva de trabajo para la industria del sector de la maquinaria agrícola en Europa. Otras de nuestras prioridades han sido aumentar la representatividad y la visibilidad de CEMA ante las instituciones europeas y defender los intereses del sector a través de posiciones comunes. En mi opinión, se han hecho grandes progresos a este respecto.

Actualmente, ¿qué proyectos tienen en marcha y qué plazos se fijan para su logro?

CEMA lleva a cabo un proyecto permanente que consiste en garantizar que la Unión Europea establece un marco normativo favorable para la industria. Al mismo tiempo, desde CEMA estamos trabajando para dar a conocer aspectos claves del sector, como son la innovación o las técnicas de maquinaria agrícola de precisión.

La población mundial en 2050 puede alcanzar los 9 600 millones de habitantes. Dado que el 90% de este crecimiento tendrá lugar fuera de Europa, ¿en qué medida pueden beneficiarse los fabricantes europeos del obligado incremento de la producción de alimentos?

En los próximos años la demanda de maquinaria agrícola a nivel mundial seguirá siendo fuerte. Con una cuota de exportación de en torno al 70% los fabricantes europeos podrán beneficiarse de este boom. Asimismo, es fundamental que los agricultores europeos y la producción agrícola se mantengan competitivos, ya que esto les permitirá invertir en maquinaria de última generación.

¿Están en condiciones de favorecer un crecimiento sostenible y eficiente? ¿Cuál es su posición sobre los biocombustibles?

La maquinaria agrícola de hoy en día puede ayudar a los agricultores a realizar las labores agrícolas de manera más eficiente y sostenible. A través del uso de diferentes técnicas de maquinaria agrícola de precisión se puede aumentar considerablemente el rendimiento de los cultivos y al mismo tiempo reducir el uso de fertilizantes y de productos fitosanitarios. Gracias

a la eficiencia energética de los tractores modernos, las emisiones procedentes de los gases de escape se han visto reducidas en un 95% en comparación con un modelo fabricado hace 15 años.

CEMA representa más de 4 500 fabricantes de diez países, desde grandes multinacionales hasta pequeñas empresas con presencia local. ¿Cómo se pueden implementar medidas que resulten satisfactorias para todos?

Efectivamente, nos encontramos ante un gran reto. El coste que las empresas han tenido que asumir para acatar la legislación de la Unión Euro-

“En los próximos años la demanda de maquinaria agrícola a nivel mundial seguirá siendo fuerte”

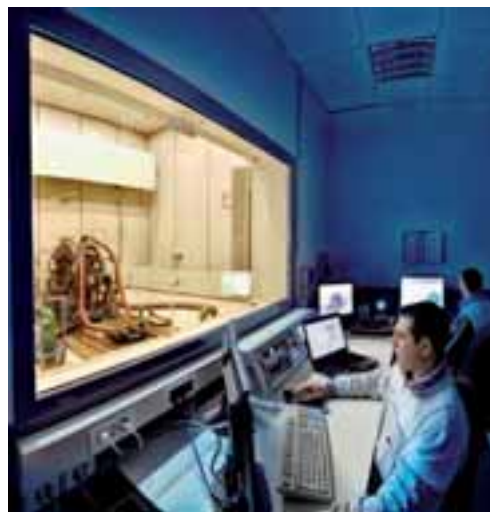
pea ha aumentado considerablemente en los últimos años, afectando sobre todo a las pequeñas y medianas empresas. Por este motivo, CEMA trata de garantizar y de trasladar a la UE que el cumplimiento de la legislación por parte de la industria no debe suponer una carga administrativa extra. En CEMA, todas las empresas, independientemente de su tamaño o de su actividad, tienen cabida y, como resultado, nuestras posiciones reflejan las preocupaciones de la industria en su conjunto.

¿En qué punto se encuentra la evolución de la normativa europea para la homologación de tractores y remolques agrícolas?

El pasado mes de marzo se publicó el Reglamento relativo a la homologación de tractores y vehículos agrícolas. Desde entonces, y como representantes oficiales del sector de la maquinaria agrícola en la UE, venimos trabajando en estrecha colaboración con la Comisión Europea sobre los aspectos técnicos recogidos en el Reglamento. Estos detalles técnicos establecerán los requisitos sobre seguridad funcional y de fabricación, así como los sistemas de frenado de los tractores y de los vehículos agrícolas. Durante el 2013 se ha llevado a cabo una gran parte del trabajo y esperamos que la legislación más importante esté lista para finales del año que viene.

¿Qué ha supuesto, y aún está suponiendo para los fabricantes, la adaptación constante de sus productos a la normativa sobre emisiones de gases? ¿Cuándo puede entrar en vigor para tractores de baja potencia?

Las diferentes fases establecidas en la legislación europea sobre emisiones han hecho que en los últimos años los fabricantes hayan tenido que modificar tanto los motores como el diseño de las máquinas. Todo



esto, ha supuesto un coste elevado para la industria. Cabe destacar, que desde la introducción de la primera legislación europea hasta ahora, los resultados obtenidos han sido notables. Por ejemplo, los tractores con motores diésel han reducido sus emisiones de partículas alrededor de un 95% y en torno a un 96% en cuanto a emisiones de óxidos de nitrógeno se refiere.

La Comisión Europea está trabajando en la revisión de la Directiva 97/68 y CEMA sigue de cerca los trabajos. Este proceso todavía tardará unos dos años en completarse. Una vez que la Directiva sea revisada y aprobada, ésta establecerá las nuevas fases a implementar para la reducción de emisión de

gases y partículas contaminantes procedentes de los motores tanto de tractores de alta como de baja potencia.

Para 2013, prevén una caída del mercado europeo de tractores de alrededor del 5%. También puede retroceder el de cosechadoras. ¿Estas cifras negativas son fruto de la crisis general que afecta al ‘viejo continente’ o coyunturales del propio sector agrícola?

Desde enero hasta septiembre la venta de tractores en el mercado europeo se contrajo en un 3%, lo que se traduce en 132 000 unidades vendidas. Sin embargo, no todo son malas noticias, ya que la situación varía en cada mercado. Francia, que ocupa la primera posición en el mercado europeo, espera un año récord en ventas. En segunda posición se encuentra Alemania, donde las ventas serán inferiores al año anterior pero aun así se mantendrán por encima del nivel medio de ventas registrado durante los últimos cinco años.

Por otro lado, Polonia y Reino Unido siguen sufriendo notables retrocesos en comparación con las cifras del año anterior y en Italia y España, la situación aún no presenta gran mejoría. Sin embargo, el mercado europeo de cosechadoras se ha mantenido estable a un nivel alto y con perspectivas bastante optimistas para el próximo año.

Es evidente que la situación económica general influye en cada mercado. Al mismo tiempo, otros factores, como el precio de las materias primas o los resultados de la cosecha, también entran en juego. Para los agricultores estos son, probablemente, los elementos determinantes a la hora de decidir si van a poder invertir en maquinaria más moderna.

Las empresas vinculadas a CEMA dan empleo permanente a 135 000 personas, y otras 125 000 de forma indirecta. ¿Qué previsiones barajan sobre esta materia, teniendo en cuenta que pretenden ser más competitivos y deberán reducirse los costes productivos?

Los trabajadores son uno de los mayores valores de los que dispone el sector de la maquinaria agrícola europea. Su alto nivel de cualificación y su motivación aportan dinamismo al sector especialmente cuando se trata de mejorar la calidad de los productos y de reforzar la competitividad de la industria.

Si observamos los últimos resultados publicados en el Barómetro de CEMA, las empresas esperan aumentar moderadamente la mano de obra y al mismo tiempo reducir la contratación temporal.

¿Por qué a partir de septiembre se ha producido un cambio de tendencia en el índice del clima de negocio, con dos meses consecutivos en negativo, cuando en agosto se rozaba la euforia?

Los cambios de tendencias son normales y ocurren con frecuencia de un mes para otro. Lo más importante es tener en cuenta que la situación general sigue siendo positiva.

¿Cuáles pueden considerarse las ‘cifras objetivas’

“Tratamos de trasladar a la UE que el cumplimiento de la legislación por parte de la industria no debe suponer una carga administrativa extra”



de los mercados europeos de tractores, cosechadoras y, si es posible tener datos, de otros equipos agrícolas?

Gracias a las asociaciones nacionales, CEMA recoge datos sobre las matriculaciones de tractores y de cosechadoras de forma regular. Actualmente, estamos definiendo nuevos métodos que nos permitan mejorar la recogida sistemática de cifras objetivas.

Hace unas semanas, CEMA firmó un manifiesto junto a CECE (su homóloga para equipos de construcción) para una producción industrial competitiva en Europa, que fue presentado al Parlamento Europeo. Entre sus objetivos se encuentra elevar 4 puntos la participación de la industria en la UE, hasta llegar al 20% del PIB en 2020. ¿Cómo pretenden alcanzarlo?

En términos generales, creemos que son necesarios dos elementos. En primer lugar, necesitamos una 'normativa inteligente'. Esto significa que la legislación europea tendría que ser más coherente y más sencilla de acatar para las empresas. En segundo lugar, la industria necesita un marco normativo adecuado que le permita invertir y crecer. Por ello, creemos que la UE puede hacer mucho más en cuanto a la armonización de la legislación que afecta a nuestro sector y, por otro lado, debe apoyar a la industria en el acceso a los mercados extranjeros.

Hace unas semanas, coincidiendo con la cumbre CEMA-CECE, se realizó una exhibición sobre el papel de la maquinaria en la agricultura sostenible, que sirvió para dar visibilidad al sector en el núcleo legislativo de la UE. ¿Se consiguieron los objetivos propuestos?

Gracias a esta exposición en el Parlamento Europeo sobre maquinaria agrícola de precisión y bajo el leitmotiv "producir más con menos", CEMA ha podido explicar la contribución fundamental que nuestro sector desempeña en el desafío mundial de alimentar a una población que alcanzará los 9.6 billones de personas en el año 2050. La exposición también presentó técnicas y conceptos claves ligados a la maquinaria



“La situación económica general influye, pero otros factores, como el precio de las materias primas o los resultados de la cosecha, son determinantes para los agricultores a la hora de decidir si invierten en maquinaria más moderna”

agrícola de precisión e hizo hincapié en las ventajas que ofrece al agricultor en términos de sostenibilidad en la agricultura, rendimiento de los cultivos y mejora de las condiciones de trabajo.

Creemos que la exposición ha sido un gran éxito, ya que numerosos miembros del Parlamento Europeo así como representantes de la Comisión y de los Estados miembros se han puesto en contacto con nosotros para manifestar su gran interés sobre el tema y abordar la participación de CEMA en iniciativas europeas, como por ejemplo el Partenariado europeo para la productividad y sostenibilidad agrícolas.

ANSEMAT es la asociación española perteneciente al CEMA. ¿Cuál es su forma de trabajar conjuntamente y cuál es su capacidad de influencia y decisión?

ANSEMAT es un miembro activo de CEMA y trabaja en estrecha colaboración con el secretariado sobre asuntos técnicos que afectan a la industria. La posición de la industria española está presente en los debates internos y se refleja en las posiciones comunes de CEMA.

¿Qué imagen tienen en la escena internacional la maquinaria agrícola española y las compañías que la producen? ¿Cómo nos observan desde otros mercados?

España es un gran mercado en términos de producción y de ventas de maquinaria agrícola. Desde una perspectiva europea, esperamos que los efectos negativos de la crisis se superen cuanto antes y así el mercado español vuelva a recuperar la fuerte presencia que tenía en los años previos a la recesión.

Hasta qué punto las tres asociaciones que tienen una

mayor cuota (VDMA alemana, AXEMA francesa y UNACOMA italiana), juegan un papel predominante en CEMA en detrimento de otras más pequeñas?

CEMA es una plataforma abierta a todos los miembros. Quienquiera involucrarse es bienvenido. En términos de peso en las votaciones, cada asociación solo tiene derecho a un voto, sin tener en cuenta su tamaño. Esto garantiza que todas las asociaciones miembro, bien sean grandes o pequeñas, estén representadas en igualdad de condiciones.

¿Cabe la posibilidad de ampliar CEMA con nuevos socios de otros países de la UE?

CEMA es el representante de la industria europea y por ese motivo anima a los países europeos que no forman parte de la asociación a unirse a CEMA. Actualmente, mantenemos conversaciones con un número de candidatos que podrían adherirse a CEMA en un futuro. Esperamos

“ANSEMAT es un miembro activo de CEMA y trabaja en estrecha colaboración con el secretariado sobre asuntos técnicos que afectan a la industria”

que en los próximos meses podamos anunciar la incorporación de nuevos miembros.

¿Qué beneficios pueden representar para la industria unos futuros acuerdos de comercio transatlántico libre con EEUU?

La industria espera obtener principalmente:

1. Una mayor armonización de las disposiciones para in-

troducir maquinaria agrícola tanto en la UE como en los EEUU.

2. Un reconocimiento mutuo de certificación entre la UE y los EEUU.
3. Un enfoque legislativo y normativo coordinado para la maquinaria agrícola en el futuro.

¿Compiten los fabricantes europeos en igualdad de condiciones frente a los de otros continentes?

El último informe de competitividad publicado por la Comisión Europea compara las patentes registradas por las industrias europeas de alta tecnología con las patentes registradas en el resto del mundo. Los resultados ponen de manifiesto que la industria de la maquinaria agrícola y forestal en la UE posee una ventaja competitiva significativa con relación a la producción del sector en otras partes del mundo. En Europa, los costes son elevados y las condiciones de producción más estrictas con relación a otras regiones y, a pesar de ello, la industria europea mantiene su competitividad gracias a su gran capacidad de innovación.

¿Cómo continúan abordando la presencia creciente de productos fabricados en países asiáticos?

La presencia de maquinaria fabricada en Asia en el mercado europeo pone de manifiesto el aumento de la internacionalización del sector. Si los productos cumplen con la normativa europea, esto no representa un problema. En aras de garantizar la competencia leal, CEMA ve necesario reforzar el sistema de vigilancia del mercado interior para asegurarse de que la maquinaria no conforme con la normativa queda excluida del mismo. ■

Especialista en la industria agroalimentaria

Nacido en Reinbek (Alemania), Ulrich Adam (38) trabajó durante nueve años en el mundo de la consultoría antes de incorporarse a CEMA. Antes de acceder a su actual cargo en enero de 2013, era Director de asuntos europeos con la agencia Hill+Knowlton Strategies, especializándose en la industria de la alimentación y bebidas.



Ulrich Adam intervino en la Reunión del CLUB BOLOGNA en Hannover.