

Nuevas serie de cosechadoras Deutz-Fahr C9000

# TRADICIÓN ACTUALIZADA

Deutz-Fahr introducirá la próxima campaña la nueva serie de cosechadoras C9000, con la que pretende mantener la tradición de potencia y fiabilidad que tiene la marca en este segmento del mercado.

ÁNGEL PÉREZ

LYCÉE D'ONDES, TOULOUSE (FRANCIA)



Deutz-Fahr está dispuesta a recuperar su histórico protagonismo en el mercado de las cosechadoras. Para ello, durante la última Innov-Agri, celebrada a primeros de septiembre al sur de Francia, presentó la nueva serie C9000, cuyo diseño (Gi-

giaro) mantiene la línea de los tractores de la marca e introduce importantes innovaciones técnicas para incrementar la eficiencia y el confort del usuario.

Esta nueva gama está formada por los modelos C9205 TS y C9206 TS, de 5 y 6 sacudidores, respectivamente, disponibles también en la versión TSB ('TS' significa que equipa Turboseparador y la 'B' es la ini-

cial del término 'balance') para trabajos en laderas. Unos sensores instalados en el corte detectan la inclinación de la cosechadora, transmiten el dato a una centralita electrónica y ésta envía inmediatamente los impulsos de corrección al sistema hidráulico. De este modo, la cosechadora trabaja siempre en posición horizontal, compensando pendientes laterales de



Sistema de trilla Maxi Crop con exclusivo cóncavo de sección variable y cilindro de separación centrífuga.



El nuevo canal de alimentación incluye el sistema Extra Feeding con un cilindro con dedos retráctiles.



El sistema Balance compensa pendientes laterales de hasta el 20%.



## España supone el 5% de las ventas

Según explicaron los directivos del Grupo durante la presentación, el mercado español representa el 5% del total de cosechadoras vendidas por Deutz-Fahr. Europa Occidental engloba el 68%, con Alemania (23%), Francia (17%) y Polonia (10%) como principales países.

hasta 20% y subidas y bajadas de hasta 6%. Los modelos TSB incorporan un nuevo eje trasero ajustable y posibilidad de tracción a las cuatro ruedas, con un exclusivo sistema antideslizante que maximiza la productividad en todos los terrenos.

El motor Deutz TCD (Tier 4i), de 7.8 L, ofrece una potencia máxima (ECE R120) de 334 CV ó 395 CV, según el modelo. La tecnología SCR (reducción catalítica selectiva) y el avanzado diseño de la máquina, que incorpora transmisiones a cada lado

		C9205	C9206
Motor		Deutz TCD L6 T4i 7.8 L	
Potencia máxima (ECE R120)	(kW/CV)	246 / 334	290 / 395
Potencia a régimen nominal (97/68/EC)	(kW/CV)	226 / 307	267 / 363
Anchura de corte	(mm)	4.80 - 7.20	5.40 - 9.00
Diámetro / Anchura del cilindro de trilla	(mm)	600 / 1 270	600 / 1 521
Turboseparador (TS)		estándar	
Superficie de sacudida	(m <sup>2</sup> )	5.60	6.70
Superficie de criba	(m <sup>2</sup> )	5.28	6.32
Depósito de combustible	(L)	750	
Depósito de AdBlue®	(L)	85	
Capacidad de la tolva de grano	(L)	9 500	

del motor, hace que el nivel de consumo de carburante, según la marca, sea uno de los más bajos de su segmento.

La anchura de corte oscila desde los 4.80 hasta los 9.00 m de la C9206. El cabezal, fabricado en una sola pieza, incorpora el dispositivo Autocontrol y el sistema Schumacher Easy Cut II, para ofrecer un corte uniforme y seguro en cualquier condición, reduciendo el desgaste y ahorrando combustible.

Otra innovación técnica es el sistema hidráulico de inversión del canal de alimentación y el exclusivo sistema de alimentación Extra Feeding, que incluye un cilindro con dedos retráctiles, posicionado al comienzo del canal, que ayuda a proporcionar un flujo uniforme y constante al cilindro de trilla con el fin de maximizar su capacidad, reduciendo sobrecargas en la transmisión y una menor demanda de potencia; con el inversor hidráulico se evita cualquier problema en el canal de alimentación. El equipamiento se completa con el sistema exclusivo de regulación electrohidráulica en la plataforma de corte para garantizar una alimentación continua y uniforme hacia los órganos de trilla.

Para optimizar la capacidad de separación, se ha mejorado el sistema de trilla Maxi Crop, que aporta su extraordinaria versatilidad, gracias al exclusi-

vo cóncavo de sección variable y una estructura robusta. El cilindro de separación centrífuga aumenta el rendimiento de la cosechadora. Independientemente de las condiciones de trabajo, el turboseparador asegura incrementos de la producción, según la marca, en torno a un 20%. La exclusiva regulación eléctrica mediante cinco posiciones, permite adecuar la velocidad de giro a las características de cada cultivo, colaborando a que el proceso de separación sea lo más respetuoso con la paja que será destinada al empaçado. La limpieza y la integridad del grano están garantizadas por otros componentes exclusivos de la marca, y de eficacia probada, como la bandeja preparadora, con secciones extraíbles de do-

Está disponible la versión con bandas de goma.





Se han cuidado todo tipo de detalles.

ble salto, el turbo ventilador, las grandes cribas y el sistema de recuperación en ambos lados DGR (*Double Grain Return*).



Nueva cabina Commander Cab V.



Los mandos están dispuestos de forma ergonómica.

### ■ Puesto de conducción

Mejorar el confort, tanto en el campo como en transporte, ha sido otro de los objetivos que ha buscado el equipo de

ingenieros de Deutz-Fahr en el desarrollo de esta nueva serie de cosechadoras. La tendencia actual es facilitar el trabajo de cualquier operador que se pon-

ga a los mandos de la máquina.

La nueva cabina Commander Cab V cumple estos requisitos, siempre de acuerdo con los patrones de diseño establecidos para la marca. Ofrece un amplio equipamiento de faros, espejos retrovisores eléctricos de doble parábola y una amplia visibilidad. También son nuevos el volante y la columna de la dirección.

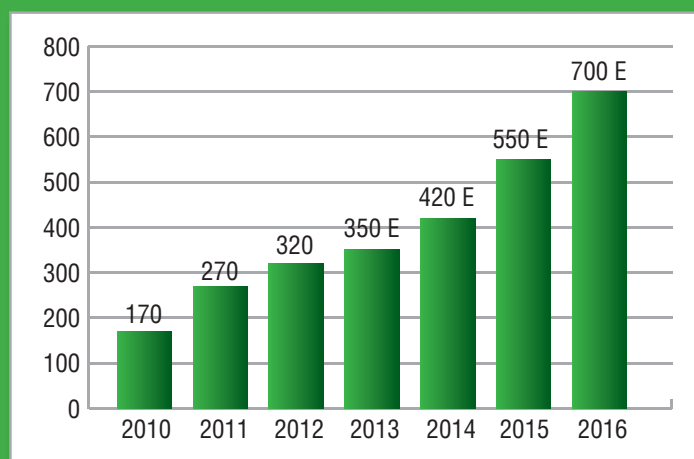
Otras mejoras son el asiento principal con nuevos revestimientos, suaves al tacto, anti-polvo y nuevos colores, y el también renovado asiento para el acompañante con nevera portátil de 21 L.

## Zupanja, 'centro de excelencia'

La fábrica que tiene en la localidad croata de Zupanja (254 km al este de Zagreb) se ha convertido en el 'centro de excelencia' para cosechadoras del Grupo Same Deutz-Fahr, después de las continuas inversiones realizadas desde su adquisición, en marzo de 2005.

La superficie total de las instalaciones es de 24 hectáreas, de las que 3.4 ha son cubiertas. Cuenta con el Certificado ISO 9001 y produce 2.6 máquinas diarias, con una capacidad total de un millar de cosechadoras al año. Cuenta con una plantilla media de 340 empleados, en función de la temporada.

### EVOLUCIÓN DE LAS COSECHADORAS VENDIDAS



## JAVIER SEISDEDOS

Director General de Same Deutz-Fahr Ibérica

# “La ventaja indiscutible de esta cosechadora es el menor consumo”

### ¿Qué repercusión esperan tener en el mercado español con esta nueva cosechadora?

En especial es una respuesta a las demandas de nuestros clientes en cuanto a ver una máquina atractiva. Sobre todo en el negocio maquilero se deben cuidar todos los detalles y, si bien la productividad y el rendimiento han estado fuera de toda discusión, en nuestras cosechadoras era hora de que también le tocara a la parte estética y a la tecnología.

### ¿Qué objetivos se fijan, teniendo en cuenta que la compañía quiere vender 100 unidades durante los tres primeros años?

Para el año que viene la disponibilidad de máquinas será li-

mitada, dado que en España somos los primeros en arrancar la estación, pero en los tres primeros años en España esperamos entregar al menos 25 unidades.

### Teniendo en cuenta que muchas características técnicas son similares a los modelos actuales, ¿a qué perfil de cliente se van a dirigir?

Definitivamente al maquilero, al profesional que busca los pilares de las cosechadoras Deutz-Fahr: bajo consumo, alto rendimiento y sencillez de mantenimiento.

### ¿Qué características destacaría frente a los competidores, algunos de los cuales también han introducido novedades en sus cosechadoras?

El menor consumo es la ventaja indiscutible frente a otros competidores a igualdad de trabajo. Esta máquina, además, mejora la robustez y la ergonomía frente a otras.

### ¿Qué posicionamiento tendrá por precio? ¿Qué influencia tiene este aspecto a la hora de captar clientes de este segmento?

Como en todo, el precio te marca mucho el tipo de cliente o el segmento de mercado a quien te diriges, pero, en el caso de los profesionales, as-



pectos como la productividad son de mayor importancia. Añadiría que en la situación que nos encontramos una financiación atractiva puede ser más valorada.

### ¿Introducirán la máquina una vez esté disponible en fábrica o esperarán una campaña más haciendo pruebas?

La máquina ya ha estado haciendo las pruebas necesarias antes de llegar al mercado y este año ya hará la campaña en el Hemisferio Sur, con lo cual venderemos las unidades que dispongamos en la actual campaña, si bien sabemos que serán pocas.

### ¿Puede llegar a convertirse en la máquina estrella de la marca en el segmento de equipos de recolección?

Lo será sin duda alguna. Esta máquina y las evoluciones que vendrán a corto plazo recogen las experiencias y demandas de nuestros clientes, habiéndola adaptado al mercado Español. Esto será, sin duda, muy apreciado por nuestros clientes. ■

