



EL SUR TAMBIÉN ES TRELLEBORG

Los neumáticos Trelleborg siguen triunfando en la Península Ibérica. Son muchos los usuarios que expresan su plena satisfacción con el rendimiento que ofrecen en los equipos agrícolas e industriales. Y en el Sur no podía ser de otra forma: dos importantes empresarios andaluces dan fe de ello.

Álvaro Chaqués Fernández (La Isla) cumple 6 años montando a todos sus tractores neumáticos Trelleborg

“...Y seguiré con ellos porque no dan dolores de cabeza”

ÁNGEL PÉREZ
HUELVA

Calidad y, sobre todo, servicio posventa. De acuerdo con estas premisas, Álvaro Chaqués Fernández tiene claro que todos los juegos de cubiertas que tenga que montar en sus cuatro tractores serán Trelleborg. “*En maquinaria o neumáticos, la asistencia que te ofrecen es fundamental porque de nada sirve tener una máquina muy buena, o de una marca con prestigio, si tiene que estar parada por una avería*”.

Lo sabe muy bien porque las dos empresas que dirige le obligan a mantener una actividad continua durante las 24 horas del día. “*Y no podemos tener las máquinas paradas porque se pierde mucho dinero*”, puntualiza. Con el Grupo Chaqués se ocupa de la explotación de las 220 hectáreas que tiene en propiedad, mientras que con Álvaro Chaqués Fernández, S.L. se dedica a realizar trabajos a terceros que le permiten disponer de un parque de maquinaria importante con el que atender distintos tipos de labores, no solo estrictamente agrícolas,



con una plantilla de cinco trabajadores fijos más los eventuales contratados durante los meses de verano, especialmente para el cultivo de la fresa.

Las oficinas e instalaciones se encuentran en La Isla (Huelva), una zona donde predomina el cultivo del arroz, cuya campaña arranca en febrero con la se-

lección de la semilla y la preparación de las tareas a realizar en los meses posteriores, incluida la asistencia. A finales de abril proceden con el movimiento del terreno para su oxigenación, a continuación se nivela, se abona, se riega en abundancia y se culmina con la siembra. Con la llegada de la estación otoñal se realiza la cosecha y su tratamiento posterior. Las abundantes lluvias de los dos últimos años han permitido obtener producciones "muy buenas", que han ido acompañadas de unos pre-



Álvaro Chaqués charla con el Delegado de la Zona Sur, Francisco González.

"Trelleborg es muy buena cubierta para trabajos fuertes, se adapta muy bien al campo"

cios de venta que "están bien", dice Álvaro, "pero esperamos que suban un poco más".

Los trabajos de nivelación del terreno con trailla y pala láser constituyen otro de los ejes de la actividad de Álvaro Chaqués Fernández. Amplían el horizonte empresarial pero someten a los equipos de trabajo a un nivel de exigencia elevado, que en el caso de los tractores se sitúa de media en las 10 000-15 000 horas, con dos juegos de neumáticos al año: unas 2 000 horas en el eje delantero y entre 3 500-4 000 horas en el trasero en los trabajos más duros.

Álvaro es ejemplo de joven empresario que lucha por conseguir la máxima producción. Todas sus inversiones en maquinaria buscan una mayor rentabilidad. Y desde que comenzó a trabajar con Trelleborg no ha vuelto a cambiar de proveedor de neumáticos. "El servicio que

tiene nadie me lo ha dado antes", asegura. Buena parte de 'culpa' es de Neumáticos Ramón, distribuidor de La Puebla del Río (Sevilla), siempre eficaz y rápido en la resolución de cualquier problema que pueda surgir con independencia del día y la hora. "Y esto es decisivo en el momento de elegir una marca u otra", según Álvaro, que quiso destacar el servicio de la marca cuando le sustituyeron "sin más problemas" un juego de neumáticos con un nivel de desgaste anormal.

Pero, aunque el servicio posventa sea para Álvaro un factor decisivo en el momento de la elección de los neumáticos para sus tractores, la calidad y durabilidad no dejan de ser también argumentos muy tenidos en cuenta. "Trelleborg es muy buena cubierta para trabajos fuertes, se adapta muy bien al campo. No es dura y nunca he tenido

problemas de cortes o abombamientos. Es un neumático que no da dolor de cabeza".

Un mantenimiento adecuado es fundamental para prolongar la vida de los neumáticos. Aquí se incluye el inflado correcto, para buscar el equilibrio de peso adecuado en el equipo de trabajo. "Nosotros utilizamos agua también para evitar patinamientos y prolongar su vida. Así el tractor va más asentado y es mucho mejor".

El presente, por tanto, es muy esperanzador para Álvaro Chaqués Fernández. La incógnita se abre cuando levanta la vista hasta 2013. "Ahora mismo, con las subvenciones, el arroz es un cultivo rentable. Veremos qué pasa con la nueva PAC (Política Agrícola Común). A partir de ese año habrá que ofrecer lo que demande el mercado, hacer números y buscar las soluciones apropiadas".

Manuel Hernández Jiménez (Isla Mayor), empresario andaluz con una flota de 18 tractores

“Estoy encantado con estos neumáticos”



Manuel Hernández Jiménez es un joven empresario andaluz que, a base de mucho tesón y sacrificio, ha convertido su empresa de trabajos agrícolas en una de las principales referencias en la vega del Guadalquivir y en la provincia de Huelva, con uno de los parques de maquinaria más completos de la zona.

“Nos dedicamos fundamentalmente al cultivo del arroz, cuya campaña empieza entre los meses de abril y mayo. En verano centramos casi toda nuestra actividad en los campos de fresa y en octubre volvemos para la cosecha del arroz”, explica Manuel. En invierno, cuando la actividad agrícola es menor, también realizan alguna obra civil ayudados por su conocimiento en trabajos de nivelación y movimiento de tierras. Solo en nivelación de terrenos para el cultivo del arroz trabajan

unas 5 000 hectáreas al año.

Una actividad tan intensa y variada requiere un amplio equipo de trabajo, tanto humano –con una plantilla que ha crecido hasta los 23 empleados–, como técnico, con un parque de maquinaria que incluye 18 tractores, 4 cosechadoras, equipos láser, traillas, etc.

A la hora de elegir la marca para cualquier equipamiento se decanta por la que considera mejor. *“Ninguna me da nada y mientras me vaya bien y no tenga problemas, no pienso cambiar”,* señala. Esta filosofía es la que aplica también en los neumáticos. *“Estoy encantado con Trelleborg, por eso sigo con ellos y cada vez que tengo que sustituir neumáticos, no me lo pienso”,* dice.

Pero no solo se muestra satisfecho por la calidad de las cubiertas, sino también por el servicio posventa ofrecido por Neumáticos Ramón, distribuidor de la marca de La Puebla del Río (Sevilla). *“Los neumáticos de gama alta son prácticamente todos iguales”,* considera Manuel. *“Lo que hay que buscar es un excelente servicio y que la marca dé la cara si surge algún inconveniente, y así lo hace Trelleborg. De ahí que sean unos neumáticos que se están vendiendo muy bien, no sólo por su servicio sino también por su alto índice de carga”.*

Lo dice un empresario que somete a las máquinas a grandes y muy diversos esfuerzos. *“Otros se dedican a algún tipo de labor específica, pero yo prefiero tener actividad continua durante todo el año”.* Por ello, Manuel conoce a la perfección el comportamiento de los neumáticos sobre el terreno y concluye que los Trelleborg ofrecen un *“desgaste apropiado”,* inclu-





“Hay que buscar un excelente servicio y que la marca dé la cara si surge algún inconveniente”

so al ser sometidos a severos esfuerzos en trabajos con traíllas. Prueba de su satisfacción es que las propias traíllas también montan neumáticos Trelleborg.

Aunque la situación actual de la empresa es bastante positiva, Manuel recuerda que los principios no fueron tan sencillos. Llegó al campo de la mano de su padre y desde entonces no ha cesado de crecer

su actividad empresarial. *“Ahora estoy muy contento porque trabajo con mi dinero y al tener tantas máquinas me resulta más fácil la sustitución, pero quien tenga que pedir un crédito para comprar maquinaria o renovar, lo tiene muy difícil”.*

En cualquier caso, las puertas del futuro dejan paso a la incertidumbre, compañera casi inseparable de cualquier profesional del campo español. *“Las cosas están peor que nunca, pero supongo que los que han aguantado el ‘chaparrón’ hasta ahora ya tirarán para adelante”.* En su caso, reconoce que el cultivo del arroz ofrece una gran rentabilidad, aunque no oculta cierto escepticismo sobre lo que pueda acontecer tras la reforma de 2013, mientras que en la fresa *“cree que sigue siendo un cultivo muy rentable”.* ■

Este empresario andaluz confía en los neumáticos Trelleborg no solo para los tractores.



Los seis tractoristas expresaron opiniones muy positivas de sus equipos de trabajo.