

Inauguración de las instalaciones de Meco (Madrid) y presentación de la nueva estructura directiva tras la jubilación de August Moormann

CLAAS IBÉRICA ABRE LAS PUERTAS AL FUTURO

El 30 de septiembre ya es una fecha histórica en Claas Ibérica. Fue el día que se celebró el acto oficial de inauguración de las instalaciones que la filial del grupo alemán ha construido en Meco, que coincidió con la despedida, por jubilación, del que ha sido su Director General durante los últimos once años, August Moormann.



August Moorman, el Embajador Reinhard Silberberg y representantes de la casa central de Grupo en Alemania fueron los encargados de realizar el simbólico corte de la cinta inaugural.

ÁNGEL PÉREZ
Meco (Madrid)

Directivos del Grupo Claas junto a la placa descubierta el 30 de septiembre.

Claas Ibérica tiene nueva sede. Su obligada marcha de las emblemáticas instalaciones situadas en Torrejón de Ardoz (Ma-

drid), junto al km 23 de la N-2, le llevaron a buscar otro emplazamiento. Finalmente lo encontró en Meco (Madrid), en una parcela situada justo al lado de la salida 33 de la autopista de peaje R-2, donde ha levantado un moderno y vistoso edificio que fue inaugurado oficialmente el pasado 30 de septiembre.

La historia de las nuevas instalaciones arranca en 1999, cuando en las anteriores oficinas reciben una carta del Ayuntamiento de Torrejón de Ardoz, donde les informan de una posible expropiación como consecuencia del paso por esa zona de nuevas vías de comunicación. Pero no sería hasta 2008 cuando se concreta definitivamente la situación y se establecen las fechas límite.

Los responsables de la filial, que en todo momento mantuvieron informada a la casa central, tuvieron que agilizar las gestiones a la búsqueda de un nuevo enclave estratégico. Después de bajar diferentes posibilidades, en enero de 2009 la Familia Claas dio el visto bueno a la inversión en un proyecto que suponía una apuesta, aún más decidida si cabe, por el mercado español.

Llegó la adquisición de la parcela y, rápidamente, el inicio de las obras inauguradas el 30 de septiembre por el embajador de Alemania en España, Reinhard Silberberg, junto a la plantilla de la empresa y numerosas personalidades de la Administración local, la Universidad, y en general profesionales relacionados con el sector agrícola.



Unas instalaciones del siglo XXI

Las nuevas instalaciones de Claas Ibérica son el fiel reflejo de la filosofía de la empresa. Una decidida apuesta por la tecnología. Durante la jornada oficial de inauguración, y a pesar de que aún no se encontraban operativas, se pudo realizar un recorrido para conocerlas más a fondo.

La funcionalidad es una de las características más destacadas. Se ha huido de elementos decorativos para buscar con decisión la comodidad de los empleados y la eficacia en el trabajo. El edificio, situado en Meco (Madrid), junto a la salida 33 de la R-2, cuenta con unos colectores solares cuyo calor se aprovecha en verano mediante un sistema de absorción para refrescar el suelo y con unas máquinas de climatización con tecnología *inverter*, es decir, que aprovechan la energía para ajustar la temperatura al ambiente adecuado. Los materiales utilizados en su construcción son naturales.

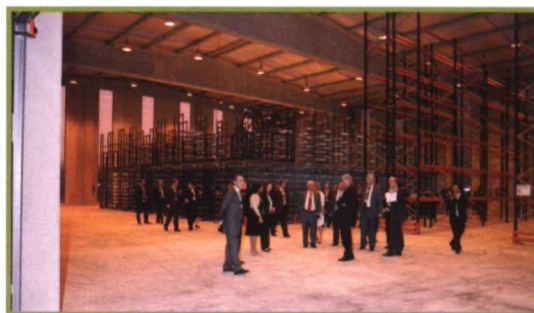
Enclavada en un polígono industrial de reciente desarrollo, la nueva sede de Claas Ibérica cuenta con una parcela de 6 239 m² total, con una superficie edificada en dos plantas de 3 503 m². En la planta baja se encuentra el área de Servicio Posventa (Servicio y recambios), Recepción, el Technoparc y el Taller de Posventa, de casi 400 m², concebido para el desarrollo de nuevos productos, el montaje de equipos y adaptación de máquinas, y que alberga también la bautizada como 'sala blanca' –porque requiere la máxima limpieza– en la que se realizarán pruebas de sistemas electrónicos, GPS, etc.

Especial énfasis se ha puesto en los talleres de formación Técnico/Comercial, que cuentan con dos aulas y dos áreas (talleres) in-



dependientes destinados fundamentalmente a la docencia.

Además, incluye un almacén de recambios de 1 120 m² de superficie (46% más que el anterior), una altura libre de 7.20 m y cuatro líneas de palets. Es tres veces más grande que el utilizado hasta ahora en Torrejón, y contiene unas 10 000 referencias que permiten atender al 98% de los productos comercializados en España. Dicho almacén entra a formar parte de la estructura posventa de la empresa, complementando los existentes en otros países y todos ellos dependiendo directamente del central situado en Hamm (Alemania).



SUPERFICIE EDIFICADA		3 502.60 m ²
PB	Almacén de recambios	1 141.25 m ²
PB	Oficinas planta baja	501.20 m ²
PB	Exposición Maquinaria	440.70 m ²
PB	Talleres formación	399.00 m ²
PB	Talleres post-venta	376.50 m ²
P1	Oficinas planta primera	475.25 m ²
P1	Aula formación	99.65 m ²
P1	Area recreo formación	69.05 m ²

PLAZAS DE APARCAMIENTO: 52

Cambios en el organigrama directivo

La jubilación de August Moormann depara una nueva estructura



August Moormann avanzó los resultados del último año al frente de la empresa.

Pero el día 30 de septiembre de 2010 no se recordará en Claas Ibérica únicamente por la inauguración de la nueva sede de Meco, sino también por el adiós del que durante los últimos once años fue su Director General, August Moormann. Su jubilación conlleva un importante cambio en la Gerencia, asumida ahora por dos direc-

tivos, el alemán Frank Missn, que asume el cargo como Director General de Financiación y Administración, y el español José Ignacio Vega, que se convierte en el Director General de Ventas, Marketing, Posventa y Portavoz de la Dirección de Claas Ibérica, S.A. "El cambio es la base de la continuidad en Claas Ibérica, para su fluidez, para su rentabilidad y para un crecimiento a futuro", afirmó Missun. "Y para hacer el trabajo de Moormann hacen falta dos personas", añadió entre risas.

Más extensa fue la intervención de José Ignacio Vega, que se refirió a la responsabilidad que supone arrancar esta nueva etapa con "la fuerza, el poder, la unión y la estabilidad" que otorga el hecho de pertenecer al Grupo Claas. "Es como si fuéramos contra la crisis, como si estuviéramos al margen. Somos como un globo aparte, que de momento va bien".

Los objetivos trazados pasan por mantener la imagen de la marca, mantener el liderazgo en ventas, seguir creciendo en el mercado de tractores, desarrollar una red comercial y mantener la estabilidad de empresa. "No es una cuestión de personas, sino de la estrategia del Grupo Claas y así vamos a seguir". "La línea y la es-

trategia de Claas Ibérica sólo tiene un camino, que es el crecimiento", agregó.

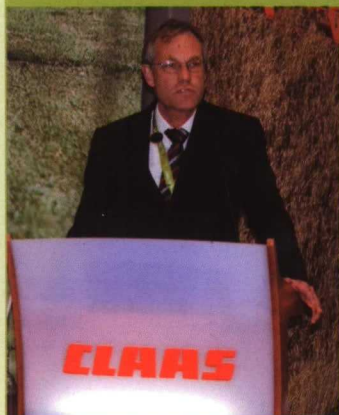
Vega terminó deseando éxitos "a todos los que tienen relación con Claas"; a los que brindó el apoyo de su empresa cuya "continuidad está asegurada", según subraya la nueva Presidenta del Comité de Supervisión del Grupo, Cathrina Claas-Mühlhäuser.



José Ignacio Vega, Director General de Ventas, Marketing, Posventa y Portavoz de la Dirección de Claas Ibérica

José Ignacio Vega, Ingeniero Agrónomo de formación y con una amplia experiencia en el sector agrícola, se incorporó a Claas en enero de 1998 y ha desempeñado los cargos de Director Comercial del Departamento de Ventas y Marketing, consiguiendo los objetivos marcados de la primera posición en maquinaria Agrícola y potenciando la Red de Ventas.

Frank Missun, Director General de Financiación y Administración



Frank Missun, Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales, tiene también una amplia experiencia en el sector agrícola. Pertenece al Grupo CLAAS desde abril de 1996 y desde entonces ocupó el cargo de Director Financiero de CLAAS Ibérica, además de Director General de CFS (Claas Financial Service) en BNP.

August Moormann: "Gracias"

Para August Moormann fue un día cargado de emociones. Dio la bienvenida al futuro, representado en las instalaciones inauguradas, diciendo adiós a la empresa. Se abrían unas nuevas puertas en Claas Ibérica precisamente cuando el directivo ponía punto y final a su carrera profesional, vinculada a la compañía desde 1973.

Fue, sin duda, el gran protagonista de la tarde-noche. Las nuevas instalaciones de Claas Ibérica y el acto oficial organizado con tal motivo fueron el mejor escenario para rendir homenaje a quien ha sido el Director General de la filial durante los últimos once años.

"Quiero dar las gracias al personal de Claas Ibérica que ha desarrollado su trabajo incluso soportando circunstancias muy especiales, y hemos seguido luchando en el mercado para defender nuestras posiciones".

Nacido en Garrel (Alemania) en 1945, ingresó en la empresa en 1973 una vez finalizado el Master MBA. August Claas desarrolló el Departamento de I+D, en el que Moormann trabajó durante 5 años, hasta que pasó a ser 'asistente' del Director de Marketing.

La primera visita a España se produjo en 1977 y tres años después entró en Claas Ibérica donde fue responsable y director de



Lothar Kriszun entregó una cosechadora de oro en nombre de la Familia Claas.

ventas. Con posterioridad asumió los Departamentos de Posventa y Recambios, hasta que en 1999 pasó a la Dirección General.

Su último discurso como máximo responsable de la filial fue para adelantar los resultados obtenidos por la empresa en la campaña 2009/2010, que finaliza el 31 de octubre. *"El mercado no ha sido fácil y el volumen de facturación ha estado un 14% por debajo del año pasado y un 15% por debajo de lo presupuestado, pero lo más importante para mí es que el resultado sobre la venta en porcentaje se ha cumplido. El 3.4% del beneficio sobre la facturación está asegurado".*

August Moormann destacó que Claas ha mantenido un año más la primera posición en cosechadoras-picadoras autopropulsadas y, por séptimo año consecutivo, en cosechadoras de cereales. Por primera vez, subrayó el directivo, Claas ha sido la marca 'número uno' en ventas de rotoempacadoras, mientras que en empacadoras gigantes y en forraje ha crecido ligeramente. En tractores, dijo, *"tenemos campo para mejorar"*.

Todos los presentes se deshicieron en elogios, tanto en su perfil profesional como en el personal. Por eso, cuando volvió al escenario para agradecer semejantes muestras de afecto, la emoción le impidió finalizar su improvisada intervención: *"Estoy muy emocionado, pero quiero darle las gracias a mi equipo, que ha trabajado tantos años conmigo, y todavía quedan algunos que estaban antes de que yo llegara a Claas Ibérica. Gracias por aguantarme tanto tiempo, a todos ellos y a la Gerencia de Claas en Alemania, y si he hecho daño a alguien en este tiempo pido disculpas ahora mismo"*. Moormann sólo pudo añadir un agradecimiento muy especial a su esposa, *"que ha aguantado conmigo todo este tiempo"*.

Helmut y Cathrina Claas

(carta leída en su nombre por Lothar Kriszun)

"Te despides con una 'casa' bien hecha"

"Muchísimas gracias por 30 años de éxitos con Claas en España. Sabemos que comenzaste en Madrid un trabajo realmente difícil, pero ahora te despides con una 'casa' bien hecha. Claas Ibérica es una empresa exitosa, que atraviesa una situación estupenda. La inauguración del nuevo edificio debe verse como el premio a tu trabajo. Te damos las gracias, en nombre de toda la familia Claas, y reconocemos todo lo que has hecho. Claas Ibérica está en un buen camino hacia el futuro. Te deseamos lo mejor a nivel personal en el futuro".

Agradecimientos y elogios

Precisamente el capítulo de elogios a la figura de August Moormann lo abrió Lothar Kriszun, que hizo un breve repaso a la dilatada trayectoria profesional bajo el título: *"Un carácter encaminado hacia nuevos retos"*.

"30 años de servicio en España son suficientes para estar orgulloso. Es un trabajador nato, un hombre honesto, que hace lo que dice, siempre con la palabra por delante. No es diplomático, sin embargo, sabe hacer y mantener buenas relaciones, sin entrar en confrontación. Tiene ese sentido del humor 'seco' característico de su zona natal. Mi trato con él ha sido muy satisfactorio y ha puesto en marcha en España un equipo fuerte y potente, preparado para los retos del futuro, con el que ha conseguido los objetivos trazados, como por ejemplo la exclusividad de la red de ventas o el liderazgo en varios segmentos de producto. Quiero darle las gracias en mi nombre y en representación de la Gerencia del Grupo, así como desde el Consejo de Administración de Claas Ibérica, expresando nuestro más profundo agradecimiento y todo el respeto por lo que ha hecho", explicó Lothar Kriszun.



August Moormann tuvo un recuerdo muy especial para su esposa.

Paolo Tencone

"Pasión, decisión y profesionalidad"

"El mejor regalo que podemos hacer al señor Moorman es continuar con el trabajo que durante todos estos años ha realizado con gran pasión, decisión y profesionalidad".

José Ignacio Vega

"Orgulloso de que me calificaran como 'mini-Moormann'"

"En Alemania, alguna vez se me ha calificado de 'mini Moorman', y para mí es un orgullo. 'Confianza, mi puerta está abierta', son las palabras que más ha repetido en este tiempo y, a partir de ahora, no habrá grandes cambios. El futuro de Claas Ibérica sólo tiene un camino, que es el crecimiento".

Adiós a dos "comerciales con mayúsculas"

La despedida y homenaje a August Moormann se hizo extensiva a otros dos profesionales del equipo de Claas Ibérica. Daniel Llorens y Jesús Grima, dos "comerciales con mayúsculas", alcanzaron también la jubilación entre las felicitaciones de los que durante muchos años fueron sus compañeros. Y es que ambos acumulan 75 años (43 Daniel y 32 Jesús) de trabajo en la empresa.



Los aragoneses Daniel Llorens y Jesús Grima, entre José Ignacio Vega y August Moormann.

Embajador de Alemania: "Empresas como Claas son el secreto del éxito de la economía alemana",

La máxima autoridad presente en el acto oficial de inauguración fue el Embajador de Alemania en España. Reinhard Silberberg calificó a Claas como "una empresa clásica alemana, de carácter familiar, que son el gran secreto del éxito de la economía alemana".



El Embajador, que recordó públicamente sus deseos infantiles de llegar algún día a ponerse a los mandos de una cosechadora, insistió en que "las empresas de tamaño medio son el pilar de nuestra sociedad". "Empresas como Claas Ibérica merecen todo nuestro reconocimiento. Lo demuestra su trayectoria de éxito, y estas instalaciones que ha inaugurado nos enseñan y dicen claramente que va a tener un gran futuro en este país".

PAOLO TENCONI,

Director Regional de Europa del Sur

"Un día que define el pasado y el futuro de Claas en España"

Para Paolo Tenconi fue "un placer" estar presente "en un día tan importante, que define el pasado y el futuro de Claas en España". Las nuevas instalaciones, "modernas y eficientes", según las calificó el Director Regional de Claas para Europa del Sur, son "el instrumento a través del cual incrementaremos el volumen de negocio en España. Esta inversión, de gran importancia para el Grupo, permitirá a nuestra filial alcanzar resultados aún más importantes que los conseguidos hasta ahora".

El directivo aprovechó su intervención para dar un repaso a la situación de los mercados internacionales con el propósito de enviar un mensaje de "renovado optimismo" para el futuro. En este "difícil año, en particular para el mercado europeo y España", se

ha producido un "considerable descenso" en Europa, con reducciones de los pedidos y las ventas, frente a los "datos positivos" que arroja el continente americano.

"La agricultura se ha visto afectada por la coyuntura macroeconómica general, pero existe un clima de mejora de cara al futuro", explicó Tenconi. "En Europa del Sur tenemos una disminución del mercado total del 15-20 %, con un acceso limitado al crédito, pero hemos logrado mantener un buen nivel de producción, lo que ha supuesto un aumento de los ingresos". El directivo destacó la oportunidad que en esta zona del 'viejo continente' puede suponer la expansión de las energías renovables y, de este modo, recuperar los niveles perdidos en los últimos meses. "El volumen de

mercado de maquinaria agrícola en Europa ha disminuido este año un 10% y en dos años se ha perdido el 15%".

- Cosechadoras: Las perspectivas son halagüeñas, sobre todo en Europa del Este y, especialmente, Sudamérica; del mercado de cosechadoras en el mundo es buena, tenemos un mercado del 5% en total, el mercado europeo ha disminuido entre el 20-30%, tenemos una buena oportunidad del mercado en el Este europeo. El mercado norteamericano es excelente, como el mercado de América del Sur.
- Tractores: Las previsiones a nivel global son de un ligero incremento en los próximos meses. El directivo recordó que el CEMA (Asociación Europea de Fabricantes de Maquinaria Agrí-

Cultiva Oportunidades
Cosecha Beneficios



agraria

FERIA DE MAQUINARIA

Servicios para el desarrollo
de la agricultura

Maquinaria para
la ganadería

Innovaciones tecnológicas
y maquinaria

9 al 12 febrero
2011



FERIA DE
VALLADOLID

Colabora:



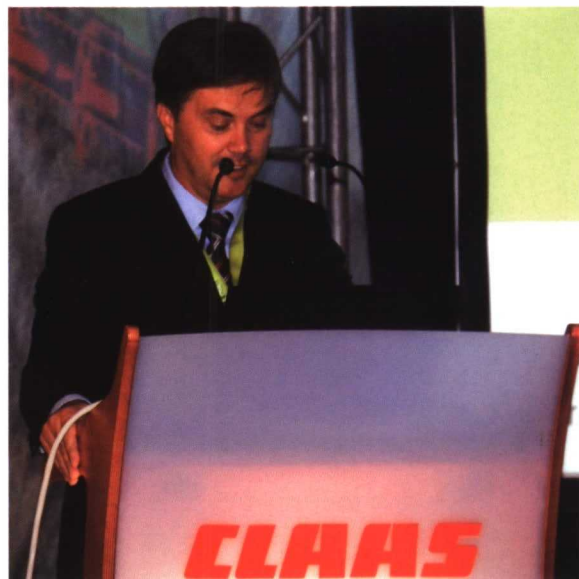
www.feriavalladolid.com

RESERVA DIRECTAMENTE

llamando al **983 429 115 / 192**

o escribiéndonos a

comercial2@feriavalladolid.com



Paolo Tencone, Director Regional de Europa del Sur.

cola) empieza a sentir un clima de recuperación de la confianza, después de un periodo que ha supuesto una caída del mercado entorno al 20%. "En Claas tenemos consolidada la posición en el mercado y el negocio de tractores está en continua expansión, en España este año hemos obtenido un muy buen resultado", señaló. Según Tencone, los fabricantes observan el mercado de 2011 sabiendo que tienen una buena posibilidad de crecimiento para el futuro. "En España, en particular, la mitad de ellos ven el mercado en ligero aumento, esto es muy importante porque es la razón de nuestro optimismo. Están subiendo los precios de los cereales y esto es muy importante para los clientes".

Además de la evolución que puedan mostrar los diferentes mercados, la inversión que el Grupo Claas efectúa en I+D "es la mayor garantía para un futuro de éxito", dijo Tencone. "Está en aumento. Invertimos en calidad, como, por ejemplo, el nuevo taller de pintura en la fábrica de tractores de Le Mans (Francia), la ampliación del Centro Mundial de Logística de Recambios de Hamm, el nuevo Centro Tecnológico en Harsewinkel, y tenemos también un nuevo Centro de Verificación para máquinas de recolección de forraje en Bad Saulgau.

Otras inversiones son la ampliación de la capacidad de producción de la fábrica de Krasnodar (Rusia) y el establecimiento de una joint-venture en Uzbekistán, para la producción de tractores y equipos de recolección, para reforzar sus posibilidades en la zona asiática. Desde el punto de vista de la distribución, ha abierto una filial en Polonia y trabaja con nuevo socio local en Turquía, un mercado que considera clave en el que quiere ampliar su presencia. ■