



Laverda (ARGO-AGCO al 50%) cerró 2008 con un crecimiento de la facturación del 25%

## “RESULTADOS EXCELENTES”

Más de un millar de cosechadoras producidas y un crecimiento de la facturación del 25% con relación al año anterior llevan a los responsables de Laverda a calificar los resultados de 2008 como “*excelentes*”.

### ÁNGEL PÉREZ

Laverda obtuvo en 2008 unos “*resultados excelentes*,” con un incremento del 25% con respecto a lo facturado en 2007. Este crecimiento llega hasta el 47% si se compara con los datos de 2006.

De este modo, el fabricante de Breganze, especializado en la producción de cosechadoras y equipos para el empacado, logró cerrar el ejercicio de acuerdo con las previsiones que había efectuado a mediados de año. En cosechadoras llegó a las 1 040 unidades producidas y facturadas, lo que hizo posible celebrar la salida de la máquina 5 000.

Italia, Francia, Rumania, Bulgaria, Grecia y Serbia fueron los mercados de “*mayor satisfacción*” para la empresa, que ade-

más, estos últimos años se ha visto muy favorecida por la importante contribución, en términos de volúmenes, que supone el acuerdo con AGCO. Cabe recordar que el Grupo AGCO es, junto al Grupo ARGO, co-propietario al 50% de Laverda, tras la *joint-venture* firmada en 2004 por ambas compañías.

Los resultados conseguidos en 2008 refuerzan las intenciones de ambos accionistas de continuar con los planes de desarrollo en Breganze. Inversiones importantes, además de aquellas efectuadas previamente a la producción compartida, caracterizaron la última parte del año en relación a un nuevo orden logístico.

Gracias a la reorganización de las líneas de montaje, el flujo de alimentación de los materia-

les necesarios para la producción ha sido más rápido y continuo para conseguir una mayor eficiencia y rapidez de respuesta del mercado. El sistema productivo se fundamenta en un modelo mixto que permite producir modelos diferentes sin exigir partidas mínimas.

La notable evolución mostrada por Laverda, que en los cinco últimos años ha duplicado la producción de cosechadoras, se debe a la fuerte determinación por el desarrollo, tanto en términos de calidad como de volúmenes, y la implicación en este proyecto de todos los miembros de la empresa y de la red distributiva. Todo ello da como resultado una empresa que se ha convertido en “*punto de referencia con el exterior*,” además de ser “*un óptimo ejemplo en términos de rentabilidad y capacidad de inversión*.”

### ■ Año de prudencia

Para Laverda, el arranque de 2009 se caracteriza por la incertidumbre y, a su juicio, no es fácil



prever la efectiva situación de los mercados a medio plazo. "Por eso estamos obligados a mantener una actitud prudencial sobre todo hacia los países en los cuales los efectos de la crisis financiera son más evidentes", afirman desde la empresa.

Pero Laverda tratará de seguir su camino de desarrollo merced a las inversiones realizadas en los mercados, la organización de una red de distribución sólida y eficiente y su completa oferta de productos y servicios. ■

## Fella también crece

Los números de Fella Werke GmbH di Feucht en 2008, empresa controlada por Laverda, especializada en la fabricación de segadoras y rastrillos, muestran un crecimiento del 10% de su facturación con respecto a 2007. Este resultado llega a pesar de los problemas causados por un cambio desfavorable euro/dólar, que han condicionado las exportaciones hacia Norteamérica.

El incremento se debe al aumento de los volúmenes de máquinas posicionadas en el mercado y por el desplazamiento de las preferencias de la clientela hacia modelos de mayores rendimiento y dimensiones. El éxito de la empresa alemana sobresalió en Alemania, Francia, Holanda, Suiza y Austria. Además, en Polonia consiguió los mejores resultados.



# ...UN PASO HACIA ADELANTE



**Quando la pasión por el trabajo es grande los resultados no tardan en llegar.**



# ORSI GROUP

Director Comercial para España:

Juan Antonio Domenech

Tel.: 609 35 92 30 • Fax: 91 856 08 41