

PÖTTINGER DUPLICA EL VOLUMEN DE NEGOCIOS EN CINCO AÑOS

LAS VENTAS EL EL ÚLTIMO EJERCICIO FUERON DE 240 MILLONES DE €



Heinz y Klaus Pöttinger.

Pöttinger completa un gran lustro. Las ventas correspondientes al ejercicio 2007/2008 llegaron a los 240 millones de euros, lo que supone un incremento del 20.7% respecto a la campaña anterior y prácticamente el doble con relación a las cifras presentadas cinco años antes.

Según la empresa austriaca, especialista en la fabricación de equipos para la preparación del suelo, siembra y forraje, las claves del éxito son los más de 1100 empleados con que cuenta a nivel mundial y la red de socios de ventas.

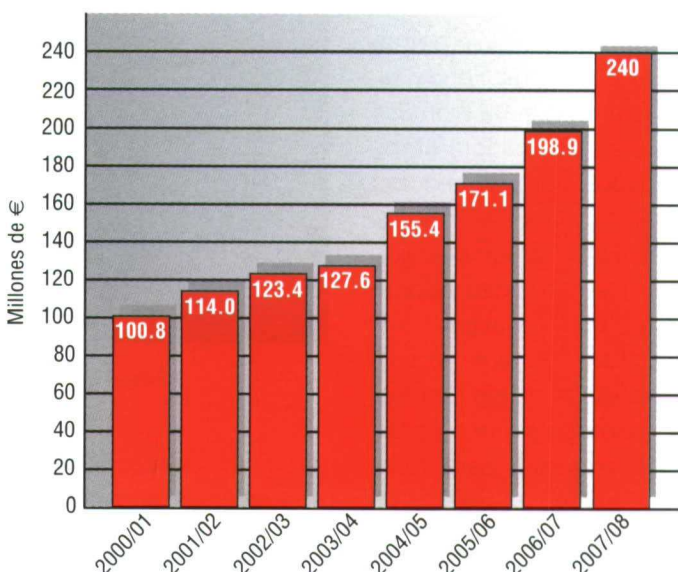
Aunque la división relacionada con el forraje representa el 71% del negocio, en el pasado ejercicio fue la división dedicada a la preparación del suelo, que ya supone un 21% del total, la que mostró un mayor crecimiento (+45%) en

comparación con el año anterior. También creció con fuerza (+20%) la división de recambios.

El fuerte aumento del volumen de negocios se debe en gran medida al aumento de las ventas en los mercados extranjeros. Las exportaciones crecieron hasta representar ya el 84% del total de la facturación, con 201.2 millones de euros. Se mantiene firme en los mercados europeos y avanza en Oceanía, Norteamérica y Ucrania. En estas dos últimas áreas ha abierto sendas filiales de ventas: Poettinger US. Inc y Tov Pöttinger, respectivamente.

Para mantener esta línea de crecimiento, la empresa apostará por la producción de equipos capaces de ofrecer rendimientos elevados. En definitiva, la filosofía es poner a disposición de los profesionales la tec-

EVOLUCIÓN DE LA FACTURACIÓN DE PÖTTINGER



nología apropiada para obtener máximos rendimientos y reducción de costes, sobre todo en términos energéticos. En Pöttinger tienen muy claro que el éxito futuro pasa por buscar la mejor relación coste-eficacia del proceso. Un ejemplo de ello es el sistema ISOBUS Pöttinger,

una técnica innovadora y pionera en el ámbito de la electrónica que permite compatibilizar el trabajo de distintos tipos de máquinas.

Los Directores de la compañía, Heinz y Klaus Pöttinger, se muestran optimistas de cara al futuro. "Nuestras innovaciones y logros de hoy nos permiten tener el liderazgo mundial en el segmento de remolques autocargadores y ser pioneros en tecnología para segadoras frontales. Además, contamos con muchos años de experiencia en el desarrollo de equipos para siembra y preparación del terreno, que también forman la base de nuestro éxito en el futuro. Con esto en mente estamos bien preparados para los próximos desafíos y el crecimiento continuado."

