

EXPOAGRO 2008

(Armstrong, Santa Fe – Argentina: 5 al 8 de marzo 2008)

UNA MUESTRA CON BRILLO

Expoagro fue un buen escenario para conocer de primera mano la situación que atraviesa el sector agrícola en Argentina. A pesar de algunas controvertidas medidas políticas, que no han sido del agrado de los profesionales del campo, la muestra agropecuaria a campo abierto fue un éxito según las grandes compañías del sector de la maquinaria agrícola.



COMERCIO RURAL Armstrong-Santa Fe (Argentina)

La edición 2008 de la megamuestra, que cerró con más de 220 000 visitantes, fue todo un éxito. La cantidad de stands y variedad de ofertas se incrementó respecto de ediciones anteriores. Dinámicas, insumos, importantes semilleros, innovaciones en máquinas agrícolas y automotrices no fueron la excepción del sinnúmero de novedades para ofrecer al productor. La imaginación e ini-

ciativa para exponer los productos no tienen límite, permitiendo ver transitar a los grandes equipos en pistas de manejo con barrancas y puentes.

Expoagro es la cita donde los diferentes protagonistas del complejo tecnológico al servicio del sector agropecuario exponen sus productos ante un auditorio sumamente exigente. Esos productos, sistemas y servicios, que a lo largo del año se pueden ver en forma aislada, están presentes coordinadamente, y el productor, profesional y visitante pueden tomar contacto con esos avances y el campo sobre el cual se trabaja.

Las entidades de difusión tecnológica tampoco quedaron atrás, en el caso del INTA el visi-

tante ingresaba a un gran buque exportador y subidos al puente de éste antes de ingresar podía divisar las diferentes oportunidades de industrializar y aumentar el valor agregado de la producción. Luego se invitaba a una travesía que comenzaba con el recurso suelo y culminaba con diversos productos industrializados de la producción típicamente pampeana. En esta cadena no faltaron los biocombustibles,



expellers, alimentos pelletizados, entre otros.

Del lado tecnológico, se presentó en sociedad una nueva herramienta adquirida por la institución: un avión transportable que permite la obtención de imágenes captadas por sensores remotos, de manera de hacer estudios a escala de recursos, cultivos y técnicas de manejo.

Las famosas TICS (tecnología de la información y comunicación) también estuvieron presente por medio del proyecto RIAN que sistematiza la información y proyecta resultados a nivel local y regional. Asimismo, ofrece ejemplos prácticos, como la transmisión en tiempo real de imágenes y datos de funcionamiento de una pulverizadora autopropulsada.

Pasando a actividades que mezclan lo didáctico con el entretenimiento, se llevó a cabo una nueva edición del Campeonato de Aplicación, haciendo participar a los interesados (previamente registrados) en una prueba que se realizó sobre una parcela cultivada con soja. El objetivo perseguido fue lograr la mejor aplicación contra roya de la soja o enfermedades de fin de ciclo, dado que este es uno de los trabajos más complicados que debe realizar un aplicador, ya que el blanco de la pulverización se encuentra en el tercio medio del cultivo, con un follaje sumamente cerrado, denso, y con la soja alcanzando su mayor altura. Las empresas Metalfor y Spraytec suministraron equipos y boquillas, y el equipo de profesionales del proyecto *Tecnología de aplicación de agroquímicos*, con sede en el Instituto de Ingeniería Rural del INTA Castelar, actuó como jurado.

El plato fuerte de Aapresid, que este año estuvo dado por la presentación de la 'agricultura certificada', un sistema en siembra directa donde, además de suprimir la labranza y contener en superficie residuos orgánicos

en descomposición, se incorpora un conjunto de herramientas que reciben el nombre de Buenas Prácticas Agrícolas.

De esta manera, se incorpora el concepto de gestión de los recursos ambientales a través de procesos integrados y sistémicos con vistas a la obtención de productos en cantidades suficientes y cualidades deseables, manteniendo y –mejor aún– aumentando su capacidad productiva. Estos criterios se están aplicando crecientemente en el mundo en todos los productos del sector, incluyendo los más nuevos, como los biocombustibles.

Tractores

Este año se conjugaron fuertes novedades, tanto por parte de las compañías que fabrican los equipos en la Argentina y Brasil, como aquellos procedentes de otros mercados. Podemos afirmar, mediante el chequeo con las principales muestras de este tipo a nivel internacional, que toda la oferta tecnológica mundial estuvo a disposición de los interesados.

En motores impulsados por las crecientes presiones ambientales sigue la tendencia al reemplazo por nuevas series que introducen la inyección electrónica in-

teligente buscando la reducción de los gases contaminantes y un uso más eficiente de cada gramo de combustible. Estas novedades también las pudimos observar en las demás máquinas automotrices como cosechadoras y pulverizadoras autopropulsadas.

Con respecto a la eficiencia de transmisión de la potencia al suelo, en todas las marcas, prevalece la tracción delantera asistida y la doble tracción con cubiertas de mayor diámetro y anchura según las aplicaciones específicas. La opción radial en cubiertas va también incrementándose, dada la fabricación de este tipo de cubiertas tanto en la Argentina como en Brasil.

A la demanda manifestada por los usuarios de grandes máquinas de siembra directa, en cuanto a requerimientos de potencia hidráulica, la respuesta de los fabricantes ha sido el incremento del caudal y presión con circuitos de centro cerrado.

La fabricación nacional de este tipo de equipos continúa creciendo con marcas de muchos años en el mercado como Pauny, Agrinar y otras más recientes, como Apache y Metalfor. A éstas se suman las grandes internacionales que fabrican desde equipos completos, como AGCO, hasta componentes claves de los equipos, como John Deere.



Las empresas internacionales John Deere, AGCO (Massey Ferguson, Valtra, AGCO Allis), Same y Landini presentaron equipos de diferentes orígenes, apuntando a satisfacer la amplia demanda de tecnología y equipamiento diverso que se presenta en la Argentina.

■ Sembradoras

La tendencia en los diseños de sembradoras está centrada en suplir las deficiencias en el tránsito sobre rastrojos abundantes mediante disposición estratégica de los órganos de corte e implantación y el incremento en la capacidad de penetración. La versatilidad en el distanciamiento se ha impuesto en los últimos años; en algunos casos se alcanzan separaciones de hasta 19 cm con dosificadores de precisión.

En cuanto a tamaños de equipos se produjo una importante diversificación, desde pequeñas máquinas para parcelas experimentales hasta aquellas de gran anchura de labor. Esto ha sido fruto de la incorporación del mercado de exportación, que permite a los fabricantes una mayor diversificación de productos conservando escala de producción.

Por otro lado, se han multiplicado también las ofertas en cuanto a sistemas de dosificación, tanto las que lo hacen en forma centralizada *air drill* como las de dosificadores individuales con opciones mecánicas y neumáticas.



■ Aplicación de agroquímicos

De la mano de la siembra directa, la aplicación de agroquímicos adquirió una importancia clave para el productor y contratista. De esta manera, al crecimiento en tamaño de las máquinas de arrastre, este año se pudo observar la preponderancia de las autopropulsadas con anchuras de botalón que superan los 30 metros.

Se presentaron varios modelos con motores delanteros, mejorando la distribución de pesos dinámica y del lado de la pisada si sostiene la tendencia a cubiertas de gran diámetro y radiales. En éstas, como en las demás máquinas, también se observa un cuidado de los aspectos estéticos y ergonómicos. A la funcionalidad de la maquinaria agrícola hoy se le agrega el aspecto estético, incluyendo carrozados curvos y detalles de pintura, así como todos los criterios que hacen a la máquina más segura de operar.



■ Las cosechadoras

Las novedades introducidas en las cosechadoras estuvieron dadas por la capacidad de trabajo, la anchura de los cabezales, la velocidad de descarga y toda la instrumentación electrónica, tanto en las de origen importado como en las nacionales. Los cabezales son observados muy de cerca, ya que en varios cultivos son los responsables del mayor porcentaje de pérdidas. Este año se pudieron ver versiones con alimentación por lonas, como fue el caso de Drapper.

Una tendencia que se viene consolidando es el avance de las

máquinas axiales que representan el 50% del mercado. En una situación intermedia, y con gran potencial, se encuentran las máquinas con sistemas mixtos, como la Claas y la Metalfor.

En estas máquinas, como en tractores y pulverizadoras, impacta al visitante el desarrollo que presentan los puestos de mando donde se evidencia la aplicación concreta de mucho conocimiento de la ergonomía (especialidad que estudia la interacción entre el hombre y la máquina). Mediante estos progresos se busca incrementar el nivel de confort y seguridad brindando el ambiente óptimo que requiere la operación de este tipo de máquinas, incluyendo sistemas de control y regulación de muchos componentes.

■ Conclusión

Expoagro es una exposición muy variada y completa, con una amplia oferta de tecnología disponible para el sector; se incorporó todo el instrumental de comunicación y electrónico que le permite al visitante tomar estrecho contacto con los detalles de cada máquina y hacer su análisis particular y comparativo.

El emplazamiento de la muestra, en el centro del corazón fierro del país, indudablemente contribuyó a lograr una muy amplia participación de los fabricantes nacionales que pudieron exponer a los productores y a una importante cantidad de clientes potenciales procedentes de todos los países del mundo, sus más recientes adelantos en cada segmento.



Las máquinas se lucieron en las Dinámicas

Los asistentes a las demostraciones de campo pudieron tener acceso a la información de cada máquina, así como tomar contacto directo con los referentes técnicos para resolver todo tipo de dudas. Por la mañana se sucedieron las demostraciones de labranza, riego, picado de maíz. A continuación se realizaron las tareas de corte e hilerado y confección de rollos sobre el cultivo de moha, culminando con el embolsado y extracción de granos. Por la tarde se desarrollaron las demostraciones de picado de rastrojo, cosecha de maíz, tolvas, fertilización, pulverización de arrastre y autopropulsadas, cosecha de soja, finalizando con siembra de grano fino y grueso. Entre los cultivos que se exhibieron en el campo destinado a la muestra dinámica se encuentra el maíz para cosecha, maíz para silo, soja y moha. El maíz que se sembró es el híbrido de Don Mario 2740, de alto potencial de rendimiento, seleccionado especialmente para las demostraciones de cosecha; se implantó con un espaciamiento entre hileras de 52 cm, y con una densidad de 72 000 plantas/ha más una fertilización de 80 kg de fosfato mono amónico y 120 kg de urea por hectárea.

Y hay que reconocer una tendencia, la mayor cantidad de público se concentra en las pistas de cosecha, allí afloran las hinchadas de las distintas marcas, ávidas de ver en primer plano, en vivo y en directo, el paso de su preferida, aunque la conozca casi de memoria cómo trabaja, pero no importa, aquí se juega el mundial, aquí se ve el poderío y se pueden hacer comparaciones.



Además, las principales marcas aprovecharon para 'mostrar' su novedad tecnológica; concentrada especialmente en la potencia y en el sistema de trilla, sin dejar de lado lo que hace al confort para el operador y lo referente a los adelantos informáticos aplicados a la cosecha de granos. Cada vez más se acerca a la perfección en lo que respecta al tratamiento de granos, desde su entrada por el cabezal y durante todo el camino recorrido en la máquina hasta llegar a la tolva. Rápida descarga, transmisiones hidrostáticas y sistemas de trilla axiales completan el panorama mostrado por la tecnología de última generación en cosechadoras.

También se destaca el mejoramiento tecnológico de cada marca, con una fuerte y evidente dedicación al perfeccionamiento de la implantación por siembra directa; un manejo del suelo que ha aportado a la agricultura argentina un crecimiento reconocido mundialmente.

Las fábricas, sin quedarse en los laureles, colaboran con la aplicación de nuevas y originales ideas en pos de un mejoramiento constante, haciendo de la siembra directa un sistema cada vez más confiable y preciso.



JOHN DEERE

Comenzando con una serie de festejos por los primeros 50 años de John Deere fabricando en Argentina, en Expoagro 2008 presentó la nueva Serie 70 de Cosechadoras STS de rotor axial, dos nuevos modelos de tractores (el 7715 y el 7815 fabricados en Montenegro, Porto Alegre – Brasil, con motores de origen argentino), el modelo 5425 con inversor hidráulico, además de roto-empacadoras, equipos para jardín y motores.

El gerente de Marketing, Diego Feldman, explicó que "en Expoagro se lanzaron una serie de festejos, que van a seguir a lo largo de todo el año en todas las ferias y terminarán en noviembre con un encuentro de concesionarios de Sudamérica. Más de 900 personas nos reuniremos en Rosario para recorrer la fábrica y habrá reuniones de trabajo. Para este encuentro está prevista la presencia del CEO de la compañía, el 'número uno' del mundo. En Argentina hay productos John Deere importados desde 1894. En 1958 se establece la fábrica en Granadero Baigorria, en Santa Fe, donde empezaron a fabricar el tractor 730. Luego fueron apare-



ciendo otros implementos agrícolas, sembradoras y actualmente allí se producen alrededor de 16 000 motores por año, para aplicaciones agrícolas como en el caso de tractores y cosechadoras que son exportados a otras unidades de John Deere del mundo (México, EE.UU., Francia, China y, principalmente Brasil), y otros para generadores eléctricos distribuidos a través de los concesionarios"

La red de ventas tiene 56 concesionarios, desde Jujuy hasta Tierra del Fuego, la gran mayoría focalizados en la Pampa Húmeda. Según Diego Feldman, John Deere es líder "en participación de mercado tanto de tractores como cosechadoras". "2007

fue muy bueno tanto para los motores como para la maquinaria y 2008 lo vemos aún mejor, con un nivel de facturación superior al año pasado por el precio de los commodities y la cosecha récord. En Expoagro cerramos operaciones a diciembre, con un plan de venta anticipada y sobre la base de estimaciones que realizan concesionarios"

El servicio posventa se realiza a través de los concesionarios, con centros de entrenamiento en fábrica. "Hay convenios con diferentes universidades para capacitar a los gerentes y mandos medios de los concesionarios y también hay viajes de capacitación con este fin", explicó el gerente de Marketing.

Plan de Ahorro Previo

John Deere Argentina lanzó al mercado una nueva herramienta financiera para facilitarles a los productores la adquisición de maquinaria agrícola.

El denominado Plan de Ahorro Previo es una iniciativa que la firma promueve en forma conjunta con el Nuevo Banco de Santa Fe SA e Interplan SA.

Está pensada para aquellos que necesitan renovar su maquinaria en forma pautada como es el caso de los contratistas, productores con acceso restringido al crédito bancario o los que tienen un flujo de fondos uniforme durante el año, como los sectores vinculados a la lechería y la ganadería.

El presidente de John Deere, Aldo Torriglia,



destacó: "El plan de ahorro previo es una herramienta única en el sector y por eso esperamos ganar clientes de la competencia". El máximo referente de John Deere en el país prevé "un 2008 excelente". El ejercicio fiscal cerró el 31 de octubre y en los tres primeros meses del nuevo período la compañía vendió casi el doble del mismo lapso del año pasado "que ya habían sido muy buenos", dijo el ejecutivo.

NEW HOLLAND

New Holland estuvo en Expoagro 2008 con todas sus líneas de productos y presentó novedades en cosechadoras, tractores y equipos forrajeros. Además, entregó 40 talleres móviles a sus concesionarios para dar respuestas a las necesidades de sus clientes de manera más rápida y eficiente.



"Expoagro es considerada como una de las ferias más importantes del mundo, a la altura de Farm Progress Show o Agrishow, por eso New Holland no puede dejar de estar presente en un evento de tales proporciones," señaló Ricardo Irigoyen, Director Comercial de la empresa para América Latina.

En el segmento de cosechadoras se presentaron la cosechadora TC5090, una nueva versión de la reconocida TC59, equipada con el nuevo motor Cummins 6 cilindros de 240 CV e Intercooler, que la hace más potente, con mayor capacidad de trabajo. También aumentó la capacidad de la tolva de granos a 7 200 L, disminuyendo la necesidad de paradas



Taller móvil

Ricardo Irigoyen destacó el esfuerzo que está realizando para acercarnos al cliente en todas las áreas de la empresa, pero fundamentalmente en la de servicios. "Para este fin entregamos, aquí, 40 talleres móviles montados sobre unidades Fiat Ducato. Estos utilitarios permitirán a la marca tener una excelente cobertura posventa en todas las regiones productivas del país. Es una inversión de 2 millones de dólares para equipar a su red de concesionarios; es la primera fase del compromiso de New Holland para brindar el mejor

servicio posventa de Argentina. Se trata de una inversión inédita en el país porque queremos estar cerca del cliente cuando éste lo necesite. Estos móviles están equipados con un banco de trabajo y herramientas, así como armarios con aquellas piezas y repuestos más utilizados para poder resolver cualquier tipo de requerimiento del cliente en el campo en el menor tiempo. Los operarios estarán especialmente capacitados para este fin. Realmente estamos muy satisfechos con esta puesta en marcha y ya vamos por 15 talleres más".

durante la cosecha. "Esta cosechadora es líder en el mercado", afirmó Irigoyen. En el segmento de axiales, New Holland, mostró la CR9060, dotada de dos rotores —un sistema exclusivo de la marca— que realizan un tratamiento del grano de manera más suave y con un área de trilla y separación mayor. Este modelo posee motor de 354 CV, 10 600 L de capacidad de la tolva de granos y opciones de plataformas de 30 y 35 pies. Así se suma la opción de un cabezal de 5 pies más de corte, más acorde con la capacidad de este equipo y con las necesidades de los productores.

En lo que respecta a los tractores, se presentaron los modelos T7060, el TT3880F y 7630. "Se continúa con el lanzamiento del modelo T7060, el tractor Premium de la marca, equipado con un motor de 213 CV de potencia, extrapotencia (27 CV más que la potencia nominal)

y una reserva de par de hasta el 27%. Este tractor es el más vendido en Europa y el año pasado fue reconocido por las principales revistas del continente con el premio Tractor of the Year (Tractor del Año)".

El TT3880F, la versión estrecha (1.45 m de anchura) de la línea de tractores TT, está equipado con motor de 75 CV, es apto para el trabajo en espacios reducidos. También se expuso la nueva generación de la serie 30, con los tractores 7630 (106 CV) y 8030 (122 CV), "más económicos y sencillos, conservando su fuerza, robustez y seguridad. Poseen motor New Holland, desarrollado especialmente para maquinaria agrícola, con bajo nivel de ruido y 10% más económico".

Las perspectivas de ventas que maneja la compañía son positivas. "Se espera un año mejor que el anterior, los números con estos valores de los granos cierran, pero la preocupación es la subida de las retenciones, aunque el productor sigue apostando. Actualmente, las ventas de cosechadoras y tractores están bastante parejas".

MASSEY FERGUSON

La principal novedad de Massey Ferguson fue el tractor 6480, un modelo que viene a completar la línea francesa 6400. "En el año 2000 se lanzó el 6499, de 229 CV, y en 2007, el 6495 de 197 CV", recordó el responsable de Ventas y Marketing.

Sergio Di Benedetto explicó que "el 6480 es un tractor common rail con motor de gestión electrónica que permite generación de potencia en el momento que lo requiere, además permite ahorro de combustible y la posibilidad de uso de biodiésel. Por otro lado, cumple con normas europeas de emisión de gases de escape Tier III. Además, este equipo dispone de cubiertas radiales para reducir la compactación y el patinamiento. También tiene centro hidráulico cerrado".

El 6480 equipa la transmisión Dyna-6 para ofrecer un rendimiento óptimo en cualquier aplicación; ésta fue elegida en Euro-



pa 'Transmisión del año en 2006'. Di Benedetto añadió que este tractor "tiene una cabina, un equipamiento y calidad acordes con los productos que se comercializan en esos mercados. En esta potencia normalmente se ofrecen tractores brasileños, norteamericanos o mexicanos con una caja diferente. Su cabina tiene un nivel de ruidos interior semejante al de un auto de alta gama. La instrumentación brinda información en forma digital, analógica o gráfica para presentar los datos del

modo más apropiado y proporcionar una óptima claridad visual. Es importante destacar que con sistemas de gestión de cabecera más completos reducen la carga de trabajo para el operador y aumentan la productividad y calidad del trabajo".

El directivo de Massey Ferguson se mostró "muy conforme" con las ventas efectuadas durante la feria. "Se vendieron alrededor de 160 tractores, lo que representarían negocios por cerca de 22 millones de pesos".

AGCO-CHALLENGER

Ricardo Turati, gerente de Marketing de AGCO, calificó de excelente la participación del grupo empresarial en la megamuestra. Challenger lanzó dos líneas de tractores Challenger 700 y 800 B con 'orugas' de goma. "Específicamente, en la muestra se lan-

zaron los modelos MT 500B de última generación que los posiciona como tractores de ruedas más avanzados en el mercado. Estos equipos poseen motor CAT, inyección electrónica que les permite trabajar con curvas de potencia planas, transmisiones CVT y sistema hidráulico de centro cerrado de alto caudal, con lo cual se puede operar con máquinas muy pesadas en las cabeceras o

trabajar con motores hidráulicos de turbinas de sembradoras con estos tipos de mecanismos".

En el caso de la línea de tractores 200B, se caracterizan "por ser equipos de baja potencia que llegan hasta los 53 CV. Tienen una transmisión de 12+12 powershift y hacen el cambio de inversión de marcha muy rápidamente. Asimismo, permiten el montaje de máquinas y accesorios provistos en forma estándar, como palas frontales u otro tipo de implementos complementarios para aprovechar plenamente estos tractores", detalló Turati.

La gran cosecha que se anuncia en Argentina, sobre todo en Soja, llevará a la empresa a "replantear nuestras expectativas a la vista del nuevo programa de retenciones, con lo cual debemos hacernos un nuevo marco de situación de acuerdo con cómo va a afectar esto al productor".



