

Strautmann & Söhne GMBH & CO KG

70 años fabricando remolques autocargadores y carros mezcladores

# UN AUTÉNTICO ESPECIALISTA



Strautmann es una empresa alemana especializada en la fabricación de remolques autocargadores y carros mezcladores. De la comercialización de estos productos en nuestro mercado ha comenzado a ocuparse, desde el 1 de enero de 2008, Vogel & Noot España y su red de ventas.

**ANGEL PÉREZ**

Bad Laer (Alemania)

Como sucede en muchas compañías vinculadas al sector de la maquinaria agrícola en el mundo, la historia de Strautmann es la de un pequeño negocio familiar que arranca con humildad hace 70 años y que se ha convertido, tres generaciones después, en una de las referencias internacionales en dos segmentos de máquinas muy concretos.



Los dos centros de producción de la empresa se encuentran en Bad Laer (Alemania) –izquierda– y Lwówek (Polonia).

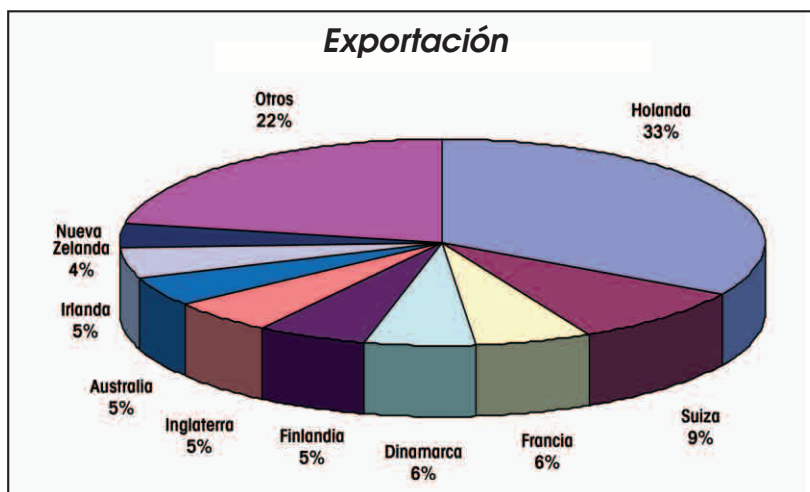
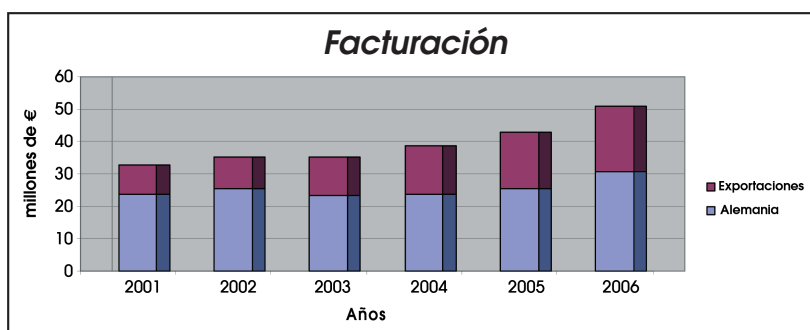


La gama de producto de Strautmann abarca remolques autocargadores picadores de forraje, remolques esparcidores de estiércol y distribuidores universales para subproductos orgánicos.

Y es que este fabricante alemán, como destacan sus directivos, es un auténtico especialista en dos tipos de producto, que son en los que divide su gama actual: tecnología para alimentación animal (carros mezcladores, que suponen el 37% de las ventas) y tecnología para el transporte especializado (remolques autocargadores, con el 30%).

El éxito de la empresa lo demuestran los números. El último balance, cerrado el 31 de julio de 2007, confirmó un crecimiento del negocio del 13%, hasta los 55.8 millones de euros. Uno de los factores decisivos ha sido la inversión efectuada durante dos años en la fábrica que la empresa tiene en Polonia, donde se ha renovado la cadena de pintura y se ha introducido maquinaria de última generación. Esta planta se centra en el ensamblaje de modelos 'básicos', dirigidos a mercados que no demandan excesiva tecnología, y en la producción de piezas y componentes que posteriormente se utilizan en la cadena de montaje de la fábrica principal de la empresa, situada en la sede central en Bad Laer, al Noroeste de Alemania (región Baja Sajonia).

Strautmann es una marca muy consolidada en su país, donde la apuesta por la creación de plantas dedicadas a la producción de biogás le está resultando muy beneficiosa, ya que el 20% de estas nuevas instalaciones son equipadas con máquinas Strautmann. No obstante, una parte importante de la expansión de la empresa se debe a la evolución de las ventas en otros mercados, especialmente aquellos



Cuatro imágenes de la fábrica que Strautmann tiene en el noroeste de Alemania.





El espesor de las piezas utilizadas en el montaje de los remolques es de 6 mm

donde abundan las explotaciones ganaderas y lecheras, como los del Este de Europa. Su amplia oferta le ha permitido encontrar interesantes socios importadores para estas zonas, con los que se muestran muy satisfechos ya que "conocen muy bien su mercado, sus hábitos y el perfil de los posibles usuarios de nuestras máquinas", señala el responsable de Marketing, Sven Nielsen. En Estados Unidos y Reino Unido cuentan con equipos de ventas propios. Todo ello sitúa la cifra de exportación de la empresa en el 45% de las ventas.

Sven Niels, responsable de Marketing de Strautmann.



El eje autodireccional es una característica diferenciadora de los remolques.

## ■ Instalaciones

Las 30 ha que ocupan las instalaciones de Strautmann en Bad Laer incluyen, además de una amplia zona exterior donde se almacena un gran número de máquinas listas para su salida, un edificio que alberga las oficinas de la empresa y todas las áreas directamente relacionadas con el producto, desde la propia cadena de montaje, hasta los diferentes departamentos vinculados (Control de calidad, Compras, I+D...).

También existe una extensa zona donde se encuentra el stock de recambios, que de momento son fabricados por la propia empresa, aunque están estudiando la posibilidad de establecer acuerdos con proveedores de otros países para encargar determinadas piezas y buscar una mayor ventaja económica, al tiempo que liberaría espacio disponible.

Una de las claves del éxito de Strautmann radica, precisamente, en la eficacia de su Departamento de Recambios, ca-



Una vez montada, cada unidad se comprueba durante dos horas en el Departamento de Control de Calidad.

paz de entregar recambios en espacios de tiempo reducidos. Además, durante la campaña existe un servicio de atención permanente durante las 24 horas.

La cadena de montaje está dividida en dos líneas diferenciadas según el tipo de producto. Aquí trabajan el 80% de los 220 empleados que tiene la empresa en Bad Laer, divididos en equipos de unas siete personas distribuidos en lo que denominan 'islas de montaje'.

Una de las principales ventajas de los mezcladores Strautmann es que evita las pérdidas de calidad del alimento.



## PASCUAL GALINDO

Director General de Vogel & Noot España

*“Somos un equipo joven, con ganas de desarrollar distintos proyectos”*



**¿Por qué una empresa como Vogel & Noot, tan especializada en otros segmentos, es capaz de asumir la comercialización en España de unos productos tan específicos como los fabricados por Strautmann?**

Nosotros, Vogel & Noot España, somos filial del grupo Vogel & Noot en España, desde el año 1987, y desde entonces el mercado de maquinaria agrícola, y la coyuntura económica con respecto a la agricultura ha cambiado sustancialmente. Empezamos principalmente con arados, posteriormente continuamos con la gama completa de trabajo de suelo Vogel & Noot (cultivadores, gradas rotativas, picadoras...), más adelante introdujimos los productos Niemeyer en lo referente a máquinas para forraje (segadoras, rastrillos hileradores, henificadores...), línea que abandonamos más adelante. Igualmente desde hace 4 años creamos una división de máquinas para comunidades, siendo importadores de marcas como Rapid, Humus, Caeb...; igualmente el año pasado incorporamos la distribución de palas cargadoras Fauchaux...

Es decir, somos un equipo joven, con ganas de desarrollar distintos proyectos, siempre desde nuestro objetivo de filial de Vogel & Noot, pero no descartando la complementación con cualquier otro producto que consideremos interesante para el mercado español.

Junto con Strautmann, tenemos un proyecto muy interesante, ya que se trata de un producto de muy alta calidad, en dos líneas de mercado (remolques autocargadores y mezcladores) y para ello, junto al personal técnico especialista que hemos incorporado en esta gama de productos, confiamos en lograr una buena posición dentro del mercado español.

**¿Su red de ventas está en condiciones de ofrecer el servicio que demandan estas máquinas, que a lo largo del año acumulan muchas horas de trabajo?**

Disponemos de una red de ventas altamente cualificada y preparada, junto con el apoyo de nuestro equipo técnico, para ofrecer el buen servi-

cio posventa que nos caracteriza en el resto de productos que comercializamos.

**Cuando comunicó a la central de Vogel & Noot su decisión de comenzar a trabajar con Strautmann en el mercado español, ¿qué respuesta recibió desde Austria?**

La comunicación con la casa matriz en Austria es fluida y continua, y la decisión al respecto de la comercialización de los productos de Strautmann, entra dentro de la sinergia del grupo, de crecer y consolidar una filial fuerte, que distribuya y represente a Vogel & Noot en España, pero que además ofrezca una rentabilidad extra con la comercialización de cualquier otro producto complementario a los fabricados por nosotros mismos.

**¿Qué objetivos iniciales se fija con Strautmann?**

En Vogel & Noot España, hemos realizado una apuesta fuerte a futuro en todo lo referente a Strautmann, hemos incorporado personal técnico cualificado, hemos adaptado nuestras instalaciones, nos hemos preparado comercialmente de una manera importante; con el fin, no de desarrollar unas ventas a corto plazo; sino de todo lo contrario, es decir nuestro objetivo es consolidar de manera estable e importante la marca 'Strautmann', en las dos líneas de producto que fabrica 'Remolques Autocargadores' y 'Mezcladores'.

**Primero las palas cargadoras Fauchaux, ahora los remolques y mezcladores Strautmann. ¿Llegarán en el futuro más acuerdos puntuales con otras empresas para el mercado español?**

Nunca se sabe, y por supuesto no descartamos ninguna opción, ya que como anteriormente he comentado, el equipo Vogel & Noot España lo componemos personal joven, aunque con amplia experiencia en el mercado español, los cuales tenemos ganas de emprender cualquier reto que se nos presente por delante, siempre partiendo del concepto de empresa filial del Grupo Vogel & Noot.■