

En su propósito por llegar a todos los rincones de la geografía española, Same Deutz-Fahr Ibérica, junto a su red de concesionarios, continúa organizando Jornadas de Puertas Abiertas para dar a conocer sus productos y ofrecer una visión actualizada de la situación del sector.

SAME DEUTZ-FAHR SIGUE ABRIENDO PUERTAS

Talleres Lansama CONFERENCIAS DE ALTO NIVEL EN TALAVERA

BORJA MENDIETA

Talavera de la Reina

Same Deutz-Fahr Ibérica, junto con Talleres Lansama, organizó una serie de conferencias el pasado día 9 de octubre en Talavera de la Reina, a la que acudieron más de 300 personas de toda la región toledana.

Las conferencias fueron llevadas a cabo por cuatro personalidades tratando diferentes temas:

Ivo Milan: Esta importante personalidad de origen cubano, explicó y detalló muy bien la problemática del combustible y el petróleo. Nos avanzó los recursos energéticos que se están investigando y comenzando a utilizar actualmente, las bioenergías, es decir, combustible alternativo ecológico como alternativa de



los derivados del petróleo que poco a poco se van acabando. Pudimos contemplar cuales son sus virtudes e inconvenientes y el futuro que nos espera dentro de los combustibles agrícolas, que también trascenderán a todos los vehículos a motor.

Cristóbal de la Puerta, profesor Ingeniero Agrónomo de la Universidad. Nos expuso la problemática y mercados del sur de Europa con relación al olivo y sus recursos, así como la importancia que tiene en relación al mercado español con respecto al resto del mundo, siendo España el primer país productor de aceite de oliva a nivel mundial, debido a las condiciones climáticas que tenemos sobre todo en el sur del país. También nos expuso como están los mercados de diferentes países fuera del conti-

nente europeo y de la importancia a nivel global que tienen en relación al aceite de oliva que producen.

César Lumbreras, director del programa agrícola radiofónico de la cadena Cope. Nos expuso de una manera distendida y cordial, la problemática, desde su punto de vista, de la situación agrícola española, a nivel político y europeo. Muchos de los asistentes no cesaron en hacerle preguntas relacionadas con el sector y de cuál será el futuro de la agricultura. Como siempre, fue un placer escucharle para el agrado de todos los asistentes.

Mariano Serrano, gerente de Lansama Talleres, concesionario de Same Deutz-Fahr en Talavera. Dio las gracias a todos los asistentes, quienes pudieron contemplar todas las máquinas ex-



puestas en el exterior de diferentes casa comerciales como Tenias, Gil, Agric, entre otras.

Por parte de Same Deutz-Fahr Ibérica, las conferencias fueron moderadas por el Director de Marketing, Miguel Ángel Menéndez, y cerrando las conferencias intervino el Director General de la filial, Javier Seisdedos, quien agradeció la asistencia de todos los participantes y la confianza que tienen depositada en la marca desde hace años.

Juan Marín ofreció una breve presentación de la gama de tractores Same a todos los asistentes, entre ellos, los modelos Explorer³ que pudimos contemplar durante la exposición de la gama.



Talleres Agrícolas San Miguel SAME Y DEUTZ-FAHR EN LA COMARCA DE ESTEPA (SEVILLA)



Talleres Agrícolas San Miguel, concesionario de los tractores Same y Deutz-Fahr en Estepa (Sevilla), celebró el pasado 7 de septiembre una Jornada de Puertas Abiertas, a la que asistieron más de 200 agricultores que disfrutaron de una interesante jornada y pudieron ver en directo el manejo

y características de la amplia gama de tractores expuestos.

Miguel Borrego, gerente y excelente mecánico, lleva la concesión junto a sus hijas Julia y Remedios Borrego Llamas que coordinan administración, ventas y recambios. Disponen de una flamante nave de 1800 m² en Estepa, donde Miguel Borrego se inició, hace más de 40 años, como aprendiz mecánico, junto a su abuelo, de profesión herrero, y su padre.

Hace ya 30 años que empezaron a vender los tractores Same en la comarca de Estepa, que comprende nueve municipios, algunos tan significativos como Lora, Agridulce o Marinaleda, y donde un 80% es olivar y un 20% cereales. El 50% del olivar es explotación familiar (menos de 60 ha) y, en su mayoría, de regadío.

Desde hace 5 años, a la venta de los tractores Same se han unido los Deutz-Fahr, "buenos tractores también, con imagen de marca alemana y excelente motor", señala Miguel Borrego. "Era la primera vez que hacíamos una Jornada de Puertas Abiertas y estábamos un poco nerviosas, pero salió todo muy bien. También en ventas llevamos un año aceptable. Tenemos cuatro tractores esperando el próximo Plan Renove. También vendemos mucho en recambios, cada día más, lo cual es muy importante para el negocio. Aquí los agricultores tienen una media entorno a los 50 años y parece que el olivar seguirá teniendo salida."

Taller Mecánico José Castrillo

NUEVO CONCESIONARIO DEUTZ-FAHR



dos mecánicos en el taller y un responsable de recambios. "Hay clientes que son más del taller que de las marcas", afirmó José.

José Castrillo lleva desde noviembre pasado la concesión de Deutz-Fahr, pero sus antecedentes en la maquinaria agrícola se remontan a los años '60, cuando con 15 años, empezó a trabajar en

Taller Mecánico José Castrillo celebró el pasado 1 de Septiembre una Jornada de Puertas Abiertas para presentarse, ante clientes y amigos, como nuevo concesionario de los tractores Deutz-Fahr en una amplia zona de la provincia de Burgos, desde Lerma hasta Segovia y parte de Soria, hasta Burgo de Osma. Al acto asistieron más de 160 agricultores que disfrutaron de una interesante jornada y se interesaron por el manejo y características de los tractores expuestos.

José Castrillo, mecánico, lleva con su hijo Carlos Castrillo las ventas y administración de la concesión. Las instalaciones tienen 10 años y 800 m² cubiertos con taller, exposición y oficinas, y otros 600 m² al exterior, tienen

una finca agrícola. "A día de hoy, en esta zona los agricultores valoran aquellas marcas que están en línea en cuanto a prestaciones, calidad y precio, también ayuda que sea una marca reconocida y además está el servicio. Hay mucha competencia y si el servicio no es bueno, el cliente se puede ir".

En Taller Mecánico José Castrillo trabajan duro, este año esperan ya alcanzar los porcentajes de ventas que tenían en la zona, superior a los 20 tractores/año. "El servicio sigue siendo esencial. Si es necesario se trabaja a cualquier hora. No puede quedar un tractor nuestro parado. Si existe una necesidad real nos desplazamos de inmediato", señala Carlos Castrillo.

Agrícola Granel

DEUTZ-FAHR REFUERZA SU POSICIÓN EN ARAGÓN

Agrícola Granel celebró el 21 de septiembre una Jornada de Puertas Abiertas para presentarse como nuevo concesionario de los tractores Deutz-Fahr para el entorno de Zaragoza capital, la Ribera del Ebro y Campo de Belchite. Asistieron al acto más de 240 personas interesadas en conocer la amplia gama de tractores Deutz-Fahr expuestos.

Manuel Granel como gerente y comercial y sus hijos Francisco Javier, responsable de taller, y José Manuel Granel Martínez, responsable de administración, llevan la concesión que dispone de unas flamantes naves de 1400 m² cubiertos y 2000 m² de campa en El Burgo de Ebro, a 14 km de Zaragoza capital.

Manuel Granel comenzó a trabajar de mecánico a los 14 años y en 1980 decidió ponerse por su cuenta. Tuvo un taller mecánico y, posteriormente, vendió maquinaria agrícola y tractores para diversas marcas, hasta que hace unos meses llegó a un acuerdo con Same Deutz-Fahr Ibéri-



ca, S.A. para ser concesionario de los tractores y equipos Deutz-Fahr.

"Con la Jornada de Puertas Abiertas pretendimos presentar los nuevos tractores Deutz-Fahr a nuestros clientes de toda la vida, que conocen nuestra seriedad y nuestra capacidad de servicio. Queremos invitarles a seguir con nosotros y con los tractores Deutz-Fahr que tienen tecnología alemana y una gran calidad. Antes teníamos un 16% de introducción en la zona y ahora estamos introduciendo los nuevos tractores Deutz-Fahr y trabajamos muy duro para superar esta penetración en poco tiempo. Se valora mucho el servicio. Nosotros seguimos dando el servicio a nuestros clientes de siempre", afirma Manuel Granel.

Eurorecanvi

LAMBORGHINI EN LA PROVINCIA DE LÉRIDA

El 5 de octubre fue el turno de Eurorecanvi, S.C.C.L. concesionario de los tractores Lamborghini en la provincia de Lérida. Más de 200 profesionales acudieron a la Jornada de Puertas Abiertas para disfrutar en directo del manejo y características de la amplia gama de tractores expuestos, especialmente de la serie frutera de Lamborghini.

Germán Ruiz, uno de los tres socios de la concesión, explicó que los tractores más vendidos en su zona de incidencia, en especial en el Baix Llobregat y en Plan d'Urgell, comarcas muy fruteras, son el F-Plus 90, con motor de la serie 1000 Euro II, regulación electrónica y frenos hidrostáticos en las 4 ruedas, el Crono F Target 70, también con motor Euro II de bajas emisiones y frenado integral y el R-2, que incorpora motor de 4 cilindros y 86 CV con regulación electrónica y el sistema Overboost que permite reducir el consumo de combustible, también lleva inversor hidráulico bajo carga y cabina con techo de alta visibilidad.



Otro tractor apreciado por los visitantes a la Jornada de Puertas Abiertas fue el novedoso Lamborghini R3 Evo 85, equipado con el motor Deutz 2012 de 4 cilindros turbo, dotado de un avanzado sistema de inyección a alta presión y con potencia y par constantes en un amplio intervalo de revoluciones. Este motor Deutz, que se presenta en versiones de 85 y 100 CV, es compatible al 100% con el biodiésel. El R3 Evo 85 es un tractor muy apropiado para explotaciones medianas y pequeñas ganaderías.

En la Jornada de Puertas Abiertas también se exponían el R1 55, el RF 100, un R5 130, el potente R6 150 y los especialistas de frutales, el RF 90 y el RS 90, que pueden ir equipados con el sistema Stop&Go, que gestiona el inversor hidráulico y el motor. Sin necesidad de actuar sobre el embrague el conductor es capaz de detener por completo el



tractor, únicamente actuando sobre el pedal del freno.

Germán Ruiz se ocupa de los lubricantes y recambios y lleva la gestión de Eurorecanvi, S.C.C.L. junto a sus socios, Vicens Artero, que trabaja ventas y tractores y Ramón Calvet, responsable del taller mecánico. También disponen de otro excelente mecánico y dos personas en la tienda de recambios, "uno de nuestros puntos fuertes", señaló.

Esta empresa inició su andadura en Lérida capital en 1.994, vendiendo recambio de todo tipo de tractores. En 1999 tomó una concesión de lubricantes y se traslada a unas nuevas instalaciones en el Polígono El Cami dels Frares, a las afueras de la capital llerdense. Venden durante un tiempo los tractores Hürlimann y, finalmente, en 2003 pasan a ser los concesionarios de los tractores Lamborghini para toda la provincia de Lérida.

Las nuevas instalaciones tienen 600 m² y acogen la tienda de suministros, oficinas, taller y exposición de tractores. "El servicio posventa es un tema que conocemos y nos gusta. Ahora algunos clientes nuestros que eran sólo de suministros también se están haciendo clientes de Lamborghini". "Este año", prosiguió, "está siendo bueno, ha subido el precio de la fruta y se nota en las ventas de tractores que se incrementan. Llevamos vendidos más de 15 unidades y aún, recién finalizada la cosecha de fruta, faltan los tres mejores meses del año para la venta".

La Jornada de Puertas Abiertas sirvió a Eurorecanvi, S.C.C.L. para promocionarse y presentar las novedades Lamborghini. "También hemos estado hace unos días en la Feria de San Miguel de Lérida, donde se respiraba otro aire, la feria ha estado mucho más animada que el pasado año", finalizó Germán Ruiz. ■