

## CASE IH, DISTRIBUIDA DIRECTAMENTE POR CNH MAQUINARIA SPAIN, S.A.

XAVIER AUTONELL, NUEVO RESPONSABLE DE LA MARCA EN ESPAÑA Y PORTUGAL



CNH Maquinaria Spain, S.A. es, desde el pasado 21 de abril, el distribuidor oficial de Case IH para España. Venderá la maquinaria agrícola de la marca a través de una red específica de concesionarios que ofrecerá, además, el correspondiente servicio de asistencia.

Según el nuevo Responsable de Mercado para Case IH en España y Portugal, Xavier Autonell, esta decisión "pone fin a nuestra asociación con Automoción 2000 (anterior importador) y estamos trabajando de forma conjunta para que se produzca una transición uniforme y garantizar así la continuidad del servicio y la atención a nuestros clientes".

Xavier Autonell explicó los motivos que llevaron a la compañía a tomar esta decisión: "Hemos dado este paso para impulsar una nueva actitud de Case IH hacia el cliente. Trabajaremos directamente con nuestros concesionarios españoles para estar al lado de los clientes, ofreciéndoles las soluciones óptimas para maximizar su productividad y prestándoles la asistencia más eficaz para garantizar el éxito de su actividad".

"También nos permitirá aprovechar al máximo los sólidos recursos de la Compañía," prosiguió, "poniéndolos al servicio de nuestros clientes. Puedo men-

cionar, como ejemplo, el suministro de recambios, que mejorará gracias al acceso directo a nuestra red de distribución de recambios, a través de nuestro centro de distribución de proximidad de Madrid bien abastecido y el respaldo del centro de distribución principal de Francia".

El Responsable de Mercado para Case IH en España y Portugal aseguró que el objetivo de la marca es establecer "una red de concesionarios Case IH específica, que incluirá a muchos de los concesionarios Case IH actuales, que han realizado una excelente labor con la marca y que se verán reforzados ulteriormente para

ofrecer a nuestros clientes el servicio excepcional que tienen derecho a esperar de una marca tan sólida como Case IH".

Para garantizar la continuidad del servicio y la atención al cliente, Xavier Autonell contará con el apoyo de un equipo de Ventas, Marketing y Asistencia, con una gran experiencia y plena dedicación a la marca Case IH, cuyas oficinas estarán en Barcelona. "Mi equipo y yo somos entusiastas de Case IH y, junto a nuestros concesionarios,



tenemos el firme propósito de establecer una relación estrecha con los clientes para asegurarnos de que tengan la mejor experiencia posible con la excepcional oferta de productos y servicios de Case IH."

Los equipos Case IH seguirán siendo distribuidos en Portugal a través del importador oficial, Entrepuesto Máquinas, S.A.

## Historia de una colaboración

Habría que extenderse muy atrás en el tiempo para ir relatando la trayectoria que ha tenido Case e International Harvester, para ver los pasos que se han dado en su comercialización hasta el día de hoy. Pero mejor nos centraremos en la época en la que Ajuria, que llegó a formar parte del Banco de Bilbao, pasó a ser el último importador de la marca antes de la aventura de International Harvester con ENASA.

La situación creada por la mala marcha de ENASA-Pegaso le llevó a buscar una asociación con International Harvester que, en aquellos momentos, tampoco pasaba por muy buena situación. Se anunció a bombo y platillo la creación de las divisiones de Camiones y de Maquinaria Agrícola, llegando al punto de adquirir los derechos de fabricación de tractores que tenía Barreiros, y produciendo con la marca International el modelo 5000 de la firma de Villaverde.

Al final, la famosa fusión fue un total y absoluto fiasco y Pegaso, aprovechando sus instalaciones de la Zona Franca, creó la división Agrícola, en la que estuvo involucrada alguna de las personas que anteriormente trabajaron en Ajuria. Durante ese tiempo, con Francisco Fraile como gerente, Fernando Navascués y José Luis Cervero fueron llevando a cabo una importante introducción de nuevos modelos de tractores y de máquinas a la vez que dieron un importante empujón a la creación de una red de ventas.

Posteriormente a esta época, y tras las desinversiones del Instituto Nacional de Industria, pasó a ser propiedad de sus, hasta ahora, actuales importadores, Automoción 2000.

Es muy importante la magnífica labor que ha llevado a cabo ese magnífico profesional que es José Luis Cervero India, con una importante trayectoria en la distribución de maquinaria agrícola y tractores, desde que inició su actividad profesional en Motor Ibérica, S.A.

Con la fusión de Case IH y de New Holland, y al contar en España CNH, la marca social con la que se denominó el grupo resultante de la fusión, con una filial, era lógico que la evolución en el tiempo Case IH pasara a ser responsabilidad de la filial española cerrando así el ciclo de esta marca en nuestro mercado. Su actual responsable, Xavier Autonell, lleva vinculado desde hace varios años al Grupo desempeñando distintos cargos directivos de gran responsabilidad con las distintas marcas que forman CNH. Hasta hoy en el que recaerá sobre él la responsabilidad en los mercados ibéricos.

 REDACCIÓN



# NARDI

NUEVO  
CARGADORES  
FRONTALES

XENON X30



ELION E10



KRIPTON K50

- Desenganche rápido de la pala
- Desenganche rápido de los implementos terminales
- Enganche automático de la cuchara



## La tradición en cuatro palabras

NARDI, SpA

06017 Selci Lama di San Giustino (PG)

Piazza della Stazione 1 - Tel. +39 075 86 10 611

Fax +39 075 85 83 446

E-mail: [info@grupponardi.it](mailto:info@grupponardi.it) - [www.grupponardi.it](http://www.grupponardi.it)

En España: Tel. 696 97 59 92