

Ventas por modelos de más de 150 CV de potencia nominal durante 2005

LOS MÁS GRANDES CEDEN TERRENO

Un año más, y una vez conocidos los datos oficiales de ventas de tractores durante 2005, iniciamos nuestro estudio detallado por segmentos de potencia. Arrancamos con el que abarca los modelos más poderosos, para lo cual hemos tomado una potencia mínima de motor de 150 CV, con el fin de poder realizar un desglose significativo.

Se analizan las ventas de tractores de más de 150 CV, durante el año 2005, según datos correspondientes a las 'Inscripciones' del MAPA. El estudio se realiza utilizando bandas de 'potencia de referencia' (a efectos estadísticos) de 151-160 CV, 161-180, 181-200 CV, 201-220 CV, y más de 220 CV.

Las marcas que presentan los modelos de mayor potencia del mercado de tractores español mantienen su importante avance en el número de unidades comercializadas y ya representan casi la décima parte (9.4%) de las unidades vendidas durante el ejercicio pasado.

La cifra total de ventas en 2005 fue 1 563 unidades, lo que supone una importante caída con relación al ejercicio anterior, en el que se llegaron a superar las 2 000 unidades en este mismo segmento. Se refleja, por tanto, la tendencia mostrada por el conjunto del mercado español durante el último año. No obstante, conviene significar que precisamente en 2004 este segmento de potencia registró un espectacular aumento de ventas, de acuerdo con la evolución que muestra el mercado, con modelos de mayor potencia y un nivel de equipamiento algo superior con relación al pasado. Por tanto, la flexión de 2005 también puede interpretarse como un reajuste.

Dadas las diferencias encontradas a la hora de asignar la potencia de los distintos modelos hemos recurrido a asignar la potencia nominal del motor proporcionada por el fabricante en catálogo.

Por supuesto que todos los tractores comprendidos dentro de los diferentes intervalos de potencia que se han establecido son de doble tracción y su anchura de vía pertenece a la que habitualmente consideramos normal.

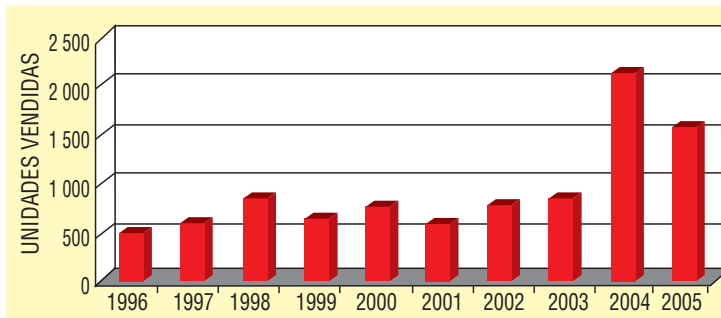
Nota de la Redacción

agrotécnica utiliza como referencia en todos los análisis del mercado los valores de potencia al régimen nominal del motor declarados por los fabricantes en la documentación comercial (catálogo), sabiendo que este valor puede ser el de "potencia máxima" en algunos, mientras que en otros la potencia máxima es más elevada y se alcanza a un régimen inferior al nominal, por lo que en cierto modo estarían perjudicadas.

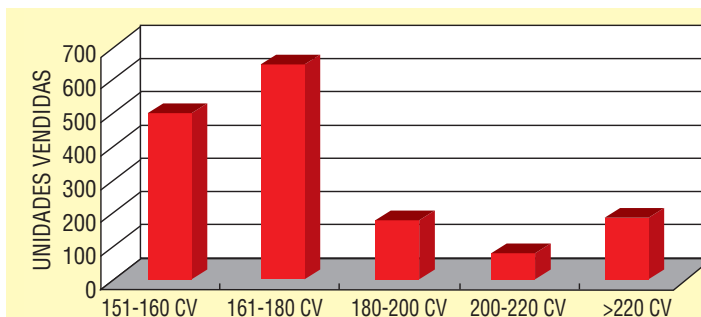
Tampoco se considera la potencia dual de algunos motores para trabajos de transporte o a la toma de fuerza, por entender que sería una potencia no disponible en operaciones de tracción en campo, que son las que definen las características esenciales de un tractor.

Esta asignación provoca que determinados modelos cambien de intervalo de potencia, lo que concretamente, en los más grandes, origina importante variaciones que dificultan las comparaciones que solemos hacer con las ventas en años anteriores. A pesar de estos inconvenientes, se utilizarán estos criterios hasta que fabricantes y usuarios alcancen un acuerdo que sirva para clarificar el mercado.

EVOLUCIÓN DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE MÁS DE 150 CV DURANTE EL PERIODO 1996-2005



DISTRIBUCIÓN DE LAS VENTAS DE TRACTORES SEGÚN LOS TRAMOS DE POTENCIA CONSIDERADA DURANTE 2005



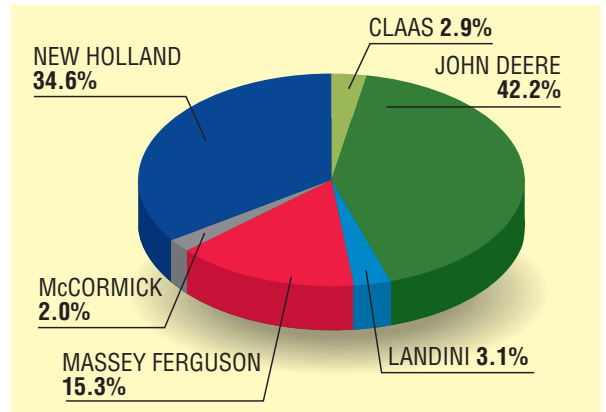
DE 151 A 160 CV

MARCA	MODELO	Uds.	TOTAL MARCAS
CLAAS	ARES 816 (TIPO H 44)	14	14
JOHN DEERE	6920	207	207
LANDINI	LEGEND 145 TDI	15	15
MASSEY FERG.	MF-7485	11	75
	6485	64	
McCORMICK	MTX-150	10	10
NEW HOLLAND	TVT-155	4	170
	TM-155	166	
		491	491

Las 491 unidades comercializadas dentro de este intervalo de potencias le sitúa como el más numeroso de los considerados dentro de los más grandes, además de suponer casi un 3% de las ventas realizadas durante el ejercicio pasado.

Entre John Deere (42.2%) y New Holland (34.6%) copan casi tres cuartas partes de este segmento. En tercer puesto se encuentra Massey Ferguson, que tiene una cuota de mercado del 15.3%, le siguen Landini (3.1%), Claas (2.9%) y McCormick (2%).

DISTRIBUCION DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE 151 A 160 CV DURANTE 2005



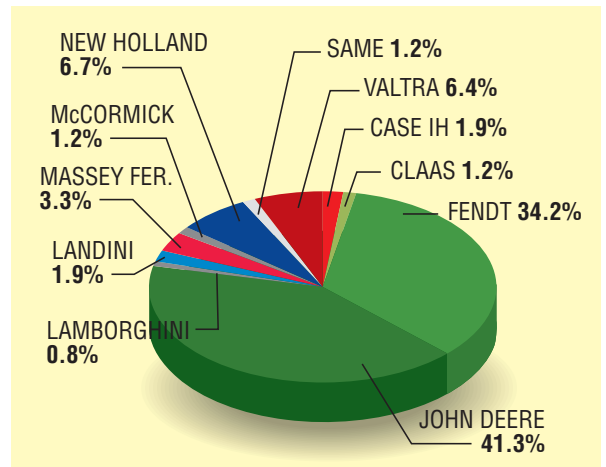
Un año más, el modelo más vendido en el mercado español dentro de esta banda de potencia, que a la sazón lo ha sido también dentro de los más grandes, es el 6920 de John Deere, con 207 unidades. El segundo es TM-155, de New Holland, del que se han comercializado 166 unidades.

MARCA	MODELO	Uds.	TOTAL MARCAS
CASE IH	CVX-170	1	12
	CVX-1170	11	
CLAAS	ARES 826 (TIPO H 44)	2	6
	ARES 826	4	
FENDT	817 VARIO	24	220
	FAVORIT 916 VARIO	28	
	FAVORIT 716 VARIO	80	
	818 VARIO	88	
JOHN DEERE	7710 (118 KW)	1	266
	6920 S	129	
	7720	136	
LAMBORGHINI	R6.165 S	5	5
LANDINI	LEGEND 165 TDI	12	12
MASSEY FERG.	6490	21	21
McCORMICK	MTX-175	1	8
	MTX-165	7	
NEW HOLLAND	TVT-170	16	43
	TM-175	27	
SAME	IRON 165 7	3	8
	IRON 165 S	5	
VALTRA	8550.4	1	41
	T-180	3	
	T-170-4	4	
	T-190	8	
	T-170	25	
		642	642

Las 642 unidades vendidas le hacen ser el intervalo más representativo de los tractores más grandes. La participación de marcas es bastante amplia, pero las tres cuartas partes de las ventas

DE 161 A 180 CV

DISTRIBUCION DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE 161 A 180 CV DURANTE 2005

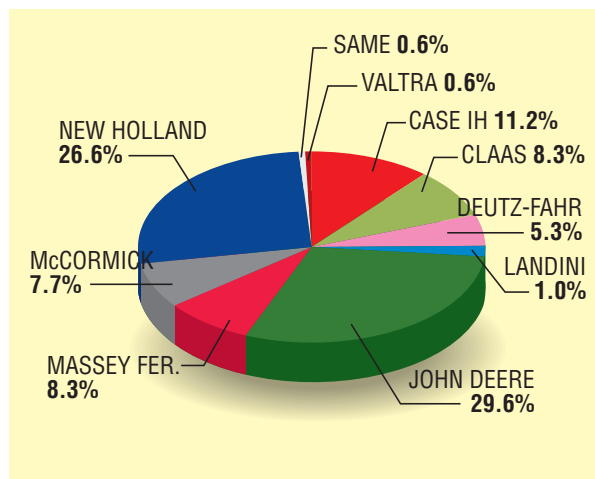


pertenecen a John Deere (41.3%) y a Fendt (34.2%). El resto se distribuye entre nueve marcas, aunque New Holland y Valtra ya se llevan más de la mitad, con el 6.7% y el 6.4% del total. Les siguen Massey Ferguson (3.3%), Landini (1.9%), Case IH (1.9%), Claas (1.2%), McCormick (1.2%), Same (1.2%) y Lamborghini (0.8%).

Los dos modelos más vendidos son los John Deere 7720 y el 6920 S, con 136 y 129 unidades, respectivamente, seguidos del Fendt 818 Vario y Favorit 716 Vario, con 88 y 80 unidades.

DE 181 A 200 CV

DISTRIBUCION DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE 181 A 200 CV DURANTE 2005



MARCA	MODELO	Uds.	TOTAL MARCAS
CASE IH	MXM-190	7	19
	CVX-1190	12	
CLAAS	ARES 836 (TIPO H 44)	14	14
DEUTZ-FAHR	AGROTRON 210	9	9
LANDINI	LEGEND 185 TDI	2	2
JOHN DEERE	7820 E	1	50
	7820	49	
MASSEY FERG.	6495	14	14
McCORMICK	MTX-200	6	13
	MTX-185	7	
NEW HOLLAND	TVT-190	6	45
	TM-190	39	
SAME	DIAMOND 265	1	1
VALTRA	8950-4	1	1
		168	168

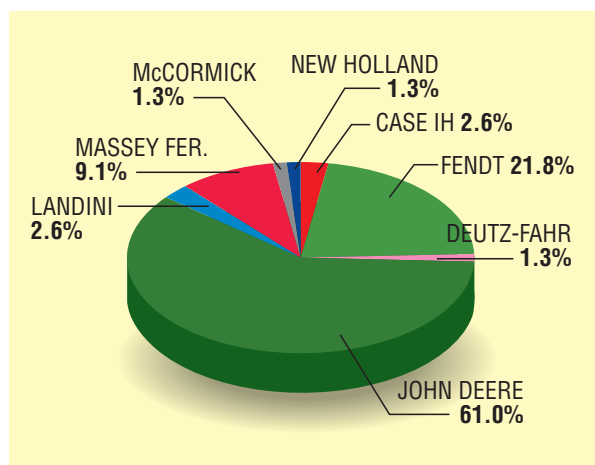
Esta banda de potencia cuenta con una amplia representación de marcas y con una fuerte competencia, tanto entre los puestos de cabeza como en el pelotón que los sigue.

Los primeros puestos son para John Deere y New Holland, con unas cuotas de mercado del 29.6% y del 26.6%, y que mantienen la misma posición en la clasificación de modelos con los 7820 y TM-190, de los que se han vendido 49 y 39

unidades, respectivamente. El pelotón que les sigue está liderado por Case IH, con una comercialización del 11.2%; detrás se sitúan empatados en ventas Claas y Massey Ferguson con un 8.3% cada uno; muy cerca con un 7.7% se encuentra McCormick y luego Deutz-Fahr con un 5.3%. Para terminar, Landini (1.0%), Same y Valtra con un 0.6% cada uno.

DE 201 A 220 CV

DISTRIBUCION DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE 201 A 220 CV DURANTE 2005



MARCA	MODELO	Uds.	TOTAL MARCAS
CASE IH	MX-210	2	2
FENDT	FAVORIT 920	1	17
	FAVORIT 920 VARIO	16	
DEUTZ-FAHR	AGROTRON 215	1	1
JOHN DEERE	8120	20	47
	7920	27	
LANDINI	STARLAND 210 TWIN STEER	2	2
MASSEY FERG.	MF-6499	7	7
McCORMICK	ZTX-230	1	1
NEW HOLLAND	TG-210	1	1
		78	78

Es una banda de potencia de grandes pero muy reducida en ventas, con apenas 78 unidades comercializadas. El líder de la estadística de ventas vuelve a ser John Deere, que tiene una cuota de mercado del 61.0%, en segundo lugar se en-

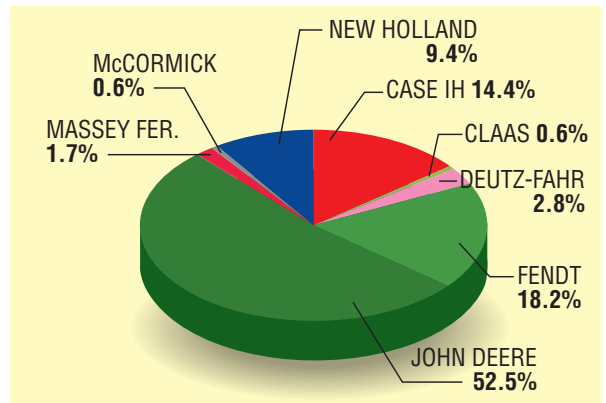
cuentra Fendt con unas ventas del 21.8%. Con valores inferiores les siguen Massey Ferguson (9.1%), Case IH (2.6%), Landini (2.6%), McCormick (1.3%), New Holland (1.3%), y Deutz-Fahr (1.3%).

MARCA	MODELO	Uds.	TOTAL MARCAS
CASE IH	MX-285	7	26
	MX-255	9	
	MX-230	10	
CLAAS	ATLES 926	1	1
DEUTZ-FAHR	AGROTRON 260	1	5
	AGROTRON 265	4	
FENDT	FAVORIT 924 VARIO	3	33
	FAVORIT 926 VARIO	7	
	FAVORIT 930 VARIO	23	
JOHN DEERE	8520	10	95
	8320	20	
	8420	22	
	8220	43	
MASSEY FERG.	MF-8480	1	3
	MF-8460	1	
	8270	1	
McCORMICK	ZTX-260	1	1
NEW HOLLAND	TG-285	4	17
	TG-230	5	
	TG-255	8	
		181	181

Los más grandes entre los más grandes suman 181 unidades comercializadas durante el ejercicio pasado. Lidera el grupo John Deere, que controla más de la mitad (52.5%) de las ventas y que tiene en sus modelos 8220, 8420 y 8320 con 43,

MÁS DE 220 CV

DISTRIBUCIÓN DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE MAS DE 200 CV DURANTE 2005



22 y 20 unidades vendidas, respectivamente los puestos primero, tercero y cuarto dentro de esta gama de potencias. Fendt ocupa el segundo puesto, tanto en marcas como en modelos, con una cuota del 18.2% casi todas correspondientes a su modelo Favorit 930 Vario (23 unidades). El resto es de Case IH, New Holland, Deutz-Fahr, Massey Ferguson, McCormick y Claas con el 14.4%, 9.4%, 2.8%, 1.7%, 0.6% y 0.6%, respectivamente. ■

JUAN JOSÉ RAMÍREZ

La biblioteca del profesional