

El concesionario de Lleida Eurorecanvi, S.C.C.L., organizó una Jornada de Puertas Abiertas para promocionar los tractores Lamborghini ante un nutrido grupo de más de 150 profesionales. Entre los modelos expuestos se encontraban los fruteros RF 100 y RS 100, "muy indicados para trabajar con frutales, por sus dimensiones reducidas y bajo consumo, también son muy cómodos", explicó el responsable de Postventa, Vicent Artero García.

JORNADA DE PUERTAS ABIERTAS DEL CONCESIONARIO LAMBORGHINI EN LLEIDA

"El éxito cosechado por nuestra firma en la Feria de Lérida, el pasado mes de septiembre, nos ha animado a celebrar esta Jornada de Puertas Abiertas para presentar a nuestros clientes y amigos los nuevos tractores Lamborghini, especialmente las series RS y RF, que se adaptan perfectamente al traba-

jo de las fincas de frutales que tanto abundan en Lérida", señaló Germán Ruiz Narbona, responsable comercial de Eurorecanvi, S.C.C.L.

Uno de los tractores que acaparó mayor atención fue el modelo RF 100, equipado con el reconocido sistema Stop&Go, que permite gestionar el movimiento del tractor actuando exclusivamente sobre los frenos sin intervenir en el pedal de embrague. También se estuvieron expuestos durante la jornada

de los modelos R6-110/150, R2-86, R1-55 y Crono F70 Target.

Eurorecanvi, S.C.C.L., que desde hace año y medio es el concesionario oficial de los tractores Lamborghini en toda la provincia de Lérida y una zona en torno a Fraga (Huesca), tiene sus instalaciones en el polígono industrial Camí dels Frares, junto a la capital ilerdense. Su amplia experiencia en el sector le convierte en un especialista en el recambio y el servicio postventa. Su trabajo se basa en el recambio original, en la profesionalidad de su taller mecánico y en la aportación y el apoyo de otros talleres colaboradores, que cubren toda la provincia. "No será fácil, pero creemos en el producto y creemos en Same Deutz-Fahr Ibérica, S.A., por lo que Lamborghini terminará teniendo una presencia importante en el mercado de tractores en Lérida", dijo Vicent Artero.



Más de 150 profesionales acudieron a las instalaciones de Eurorecanvi.

RECINSA REESTRUCTURA SU NEGOCIO

LA ACTIVIDAD SE DIVIDE EN TRES ÁREAS DE NEGOCIO PROFESIONAL

La actividad de Recinsa se puede dividir actualmente en tres grandes áreas de negocio profesional: el área Agro-Profesional, el de Obras Públicas y el Store, ésta última dividida, a su vez, en el sector Industrial y en el sector Garden, línea verde.

El área Agro-Profesional se dedica a los repuestos y accesorios de todas las marcas y modelos de tractores del mercado. Ofrece productos tanto para el Grupo Same (Same, Lamborg-

hini, Hürlimann y Deutz-Fahr) como para CNH (Fiat, Ford, New Holland y Case IH), ARGO (Landini y McCormick), AGCO (Massey Ferguson, Fendt y Valtra), John Deere, Ebro-Kubota o Zetor-Ursus.

La división de Obras Públicas pone a disposición del usuario una amplia variedad de recambios originales para cajas de cambio y ejes delanteros y traseros. Todos sus componentes son de alta calidad y están fabricados por las princi-

pales marcas, a nivel mundial.

En el área Industrial ofrece una amplia gama de productos pertenecientes a las siguientes familias: herramientas, desgaste, asientos, lubricantes, electricidad, maquinaria, ropa y calzado y campañas (vid, olivo, etc.).

Dentro del área sobre línea verde presenta productos pertenecientes a los sectores del riego, fertilizantes, bricolaje, espacios verdes, equipamiento y servicios, cortacésped, corta-



setos, cortabordes, motosierras y accesorios y recambios.

El sello de garantía de Recinsa y la marca de calidad de Riparts realzan la profesionalidad de esta compañía.