

Dismagri, importador de la marca para el centro y sur de España presenta la nueva gama MX Technic

PALAS CARGADORAS PARA MÚLTIPLES APLICACIONES

El importador de MX para las zonas Sur y Centro de España, Dismagri, organizó, a finales de octubre en el Molino de Cantarranas, Tielmes (Madrid), una convención de concesionarios y clientes con el fin de dar a conocer la nueva gama de palas MX Technic. El evento contó con el apoyo del fabricante francés, que envió a su responsable de exportación, Henri Langlais, y al delegado de soporte de producto, Xavier Llamas, para atender las diferentes consultas que pudieran surgir durante la jornada. Eladio Cano, gerente de Dismagri, informó ampliamente sobre las características de las palas y César Cano, responsable de postventa y marketing del importador, recordó los múltiples servicios que ofrece su página web a los distribuidores.



La línea de palas MX Technic está preparada para equipar a cualquier tractor del mercado con una potencia comprendida entre los 35 y 230 CV. Se compone de seis versiones, tres de las cuales ya están disponibles en España (MX T8, MX T10 y MX T12). Eladio Cano destacó que para el próximo mes de enero está pre-

El equipo de Dismagri atendió todas las dudas de sus distribuidores.



vista la presentación de una cuarta versión (MX T15).

■ Una estética mejorada

“El fabricante ha cuidado mucho la estética y la productividad de los nuevos modelos”, destacó el gerente.

Una de las principales ventajas de la pala es el diseño. Como novedad, integra el circuito hidráulico dentro del brazo y del travesaño. Por otra parte, la cargadora es lisa y no presenta ninguna sobrecarga visual.

La gama garantiza la visibilidad panorámica y lateral gracias a la ausencia de bielas o tirantes y a los cilindros del paralelogramo situados bajo los brazos.

También integra engrasadores en los ejes de articulación.

Destaca la capa de pintura de aspecto metálico del nuevo modelo. Según Eladio Cano, “MX Francia ha invertido 2.5 millones de euros en su nueva cabina de pintura.”

■ Rápida en la carga y descarga

El gerente de Dismagri apuntó que “en los últimos 20 años, MX ha mantenido una anchura estándar de 1040 mm en todas las palas para asegurar al usuario que, aunque cambie de tractor, podrá seguir utilizándola.”

Otra de sus ventajas es que incorpora cilindros de apertura-cierre (carga y descarga) asimétricos que aseguran un cavado potente y un vaciado rápido. “El objetivo principal de la pala es

conseguir potencia para clavar y rapidez para vaciar y esto se consigue gracias a que la bajada es de simple efecto y a que lleva cilindros de volteo asimétricos con dos cámaras”, señaló Cano.

El concepto de pilotaje, patentado por MX, de simple y doble efecto, es uno de los puntos clave de la nueva pala.

Respecto a la altura de elevación y al avance delantero, afirmó que “la pala es capaz de bajar 15 cm por debajo del suelo y alcanza 10 cm más de altura de elevación que anteriores modelos. Su ángulo de plegado ha aumentado también un 7% respecto a la MX.05.”

Mejoras en el enganche

Incorpora bastidor AD05 y sistema de enganche *Fitlock System II* para un enganche y desenganche instantáneo.

El bastidor reparte y distribuye los esfuerzos de manera homogénea, de adelante a atrás, impidiendo la concentración de sobrecargas sobre la campana del embrague y asegura una estabilidad longitudinal de unión tractor-pala. La estabilidad lateral del bastidor está garantizada por un travesaño ventral que une ambos lados. Los brazos son muy robustos y la unión cruzada de los perfiles aumenta su resistencia.

Preparada para incorporar todas las opciones

La pala viene preparada de fábrica para incorporar todas las opciones, ya sea en el momento de la compra o con el transcurso del tiempo.

Entre estas opciones está el sistema *Mach System*, que permite conectar la pala con o sin presión; y el *PCH System*, que permite la permanencia automática del ángulo del implemento y

“El cliente de MX busca la distinción de producto”

“Nuestra relación con MX comenzó hace nueve años como concesionario y hace cinco como distribuidor para la zona sur y centro de España. En este período hemos conseguido una red de 13 concesionarios. Tenemos una relación muy buena con el fabricante, casi es un ambiente familiar. Para el 2006 tenemos unos objetivos de ventas de palas MX de 75 unidades y ya al 30 de septiembre llevábamos 57, lo que nos hace pensar que se va a cumplir. Ya para el próximo año, esperamos llegar a las 105 unidades.

El cliente de MX es un cliente distinto a los demás, el usuario que saca provecho a la pala a diario y que pide calidad, busca la distinción del producto”.



Eladio Cano, Gerente de Dismagri.

la corrección angular adaptada al trabajo a realizar, además de optimizar la potencia de la pala con prácticamente un 35% de potencia suplementaria de elevación.

También pueden llevar el sistema *Master Attach* de bloqueo automático; *Fast Lock System* para enganchar sin bajarse del tractor; *Speed Link System*, también para enganchar sin bajarse del tractor cuando la pala cuenta con una tercera función (hidráulica, eléctrica y mecánica); *ACS System*, que son sistemas de reposicionamiento de la cuchara (*Propilot*, *Flexpilot* y *Techpilot*); *Shock Eliminator* (amortiguador) y *Mach 2* (enganche rápido para terceras y cuartas funciones).



LA WEB DE DISMAGRI

César Cano, encargado de postventa y marketing de Dismagri, presentó las ventajas de acceder a la página web www.dismagri.com.

En esta dirección, la empresa presenta la red de distribución de MX Dismagri en España. Además muestra las características de los productos MX y ofrece material técnico y comercial. Sirve como lugar de consulta y documentación a los concesionarios.



DE MAILLEUX A MX

Henri Langlais ofreció a los asistentes amplia información sobre la central del fabricante en Francia. El responsable de exportación del fabricante francés explicó que se trata de una empresa especializada en la manipulación agrícola y que su producción gira entorno a tractores y cargadoras telescópicas. Para los tractores fabrica palas cargadoras toda una gama de accesorios y equipos desde hace aproximadamente diez años además de enganches delanteros.

En cuanto a la producción para cargadoras telescópicas, destacó los cascos y horquillas.

MX trabaja en varios segmentos del mercado: Agricultura, Espacios Verdes, Frutales y Viñedos, y Espacios Públicos. "Utilizamos lo mejor de la tecnología para optimizar la manipulación agrícola, ofreciendo al agricultor más productividad, más confort y más seguridad en su trabajo", destacó Langlais.

Asimismo recordó algunas fechas clave de la historia de MX. Según sus datos, Mailleux -nombre con el que se creó la

"Creemos en la especialización"

"Hemos mejorado el producto utilizando los sistemas que ya conocen y aprecian los usuarios. Nuestra prioridad es el agricultor que busca resultados económicos, pero al mismo tiempo valora el medio ambiente y el confort. Si prueba nuestra pala y compara, podrá darse cuenta de que es muy rentable. Tenemos mucha confianza en el futuro. Con las exigencias y la reestructuración del mercado, cada día existe una parte más importante de clientes que busca rendimiento. Esto nos da un porvenir. Creemos en la especialización y trabajamos cada día en ella".



Henri Langlais,
Responsable de Exportación.

empresa- nació en 1951 como un taller familiar, dedicado a la fabricación de arados en el oeste de Francia. En 1984 se crearon los primeros modelos MX y un año después se abrió una filial en Inglaterra. La prosperidad del negocio permitió que en 1992 se abriese otra filial en Alemania.

Un año clave en su historia fue 2005 porque cambió la denominación de la compañía. Pasó de llamarse Mailleux a MX. Este cambio se debió a que en determinados países la pronunciación resultaba muy difícil. Ese mismo año salió de fábrica el nuevo bastidor AD05.

RAQUEL LÓPEZ

Y PASARON A LA PRÁCTICA...

La jornada contó con una parte práctica. Tras recibir las nociones teóricas de las nuevas palas, los asistentes tuvieron la oportunidad de subirse a tractores que las equipaban. Algunos clientes no dudaron en mostrar su satisfacción ante los nuevos modelos, aunque destacaron también la calidad de anteriores modelos.

Rubén Sánchez Sarabia • MADRID (TRABAJADOR DE OBRAS DE CARRETERA)

"Desde hace un año utilizo una pala MX150.5 para cargar camiones repartidores de lodo. Tiene buen rendimiento, es rápida y veo mucha diferencia con respecto a las de la competencia, especialmente en la fuerza que del brazo."

Francisco Mayal Cantonero (NEUMÁTICOS Y REPUESTOS DE HIGUERAS - HIGUERAS LA REAL, BADAJOZ)

"Trabajamos con Dismagri desde 2004. Estamos muy contentos porque sus palas no dan problemas a nuestros clientes. Permiten un tiempo de montaje muy bueno y su sistema de bulones evita el desgaste prematuro. Ofrecen muchas ventajas."

Manuel Alfonso Recuerda Montilla • JAÉN (AGRICULTOR - OLIVARERO)

"La pala de que dispongo es el modelo MX100, que me ofrece una facilidad increíble para el desenganche. Resulta muy ligera y sus movimientos son muy rápidos."

Francisco Ruiz López González • CÓRDOBA (AGRICULTOR - OLIVARERO)

"Tengo una pala MX 100.5. Lo que más resaltaría de ella es su enganche y desenganche. Se hace de una manera muy rápida. Es una pala flexible, con la que, desde luego, estoy muy contento con la movilidad que me permite." ■