



JUAN JOSÉ RAMÍREZ
Ing. Agrónomo

Ventas por modelos de 101-120 CV de potencia nominal

RÉCORD DE VENTAS

Las ventas de tractores en el segmento comprendido entre los 101 y 120 CV de potencia de referencia batieron, en 2004, todos los records de los últimos años. El volumen total roza las 3 000 unidades, lo que demuestra que estamos ante uno de los 'tractores tipo' de la agricultura española.

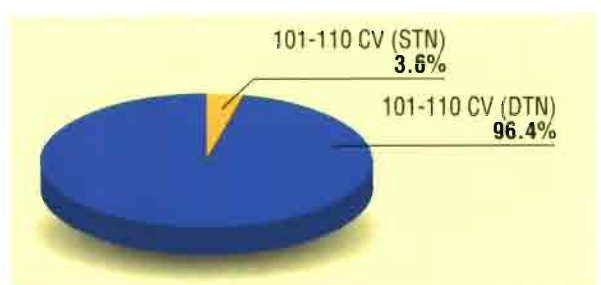
Se analizan las ventas de tractores con potencias entre 101 y 120 CV, durante el año 2004, según datos procedentes de las 'Inscripciones' del MAPA. El estudio se realiza utilizando bandas de 'potencia de referencia' de 101-110 CV y 111-120 CV. Dadas las diferencias encontradas a la hora de asignar la potencia de los diferentes modelos se ha recurrido a asignar la potencia nominal del motor proporcionada por el fabricante en su catálogo comercial.

La evolución general de ventas de los tractores comprendidos entre los 101 y 120 CV, desde 1996 hasta el ejercicio 2004, ha pasado desde valores si-

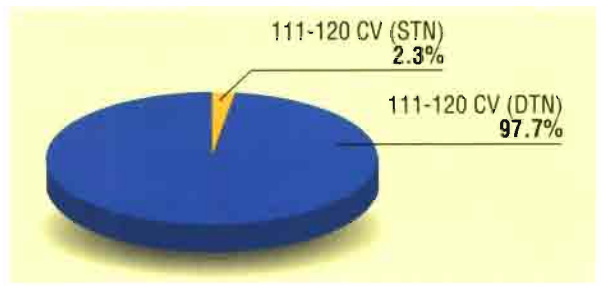
tuados entorno a las 2 000 unidades de los años 1996, 1997 y 1998, a las aproximadamente 1 300 unidades de los comienzos del siglo XXI. A partir de 2003 se ha registrado un incremento importante en el balance de ventas, de forma que en el ejercicio pasado se ha llegado a las 2 835 unidades.

Como viene siendo habitual la inmensa mayoría (97.2%) de las ventas que se han registrado se caracterizan por ser tractores de doble tracción y de anchura de vía normal.

DISTRIBUCIÓN DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE 101 A 110 CV SEGÚN TIPO DE TRACCIÓN Y ANCHURA DE VÍA



DISTRIBUCIÓN DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE 111 A 120 CV SEGÚN TIPO DE TRACCIÓN Y ANCHURA DE VÍA



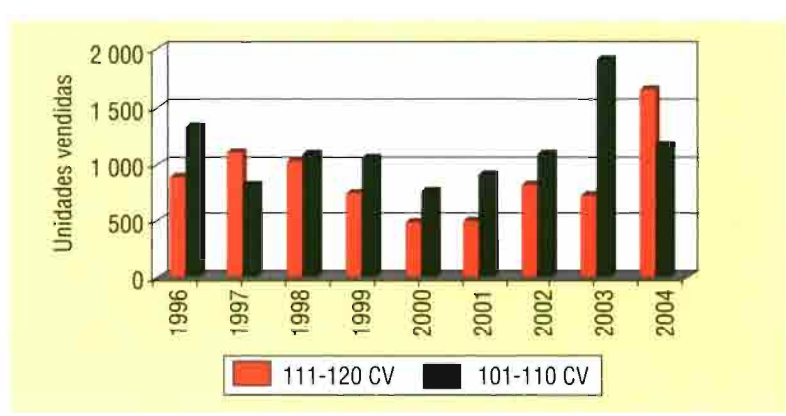
Nota de la Redacción

agrotécnica va a utilizar en todos los análisis del mercado los valores de potencia al régimen nominal del motor declarados por los fabricantes en la documentación comercial (catálogo), sabiendo que este valor puede ser el de 'potencia máxima' en algunos, mientras que en otros la potencia máxima es más elevada y se alcanza a un régimen inferior al nominal, por lo que en cierto modo estarían perjudicados.

Tampoco se considerará la potencia dual de algunos motores para trabajos de transporte o a la toma de fuerza, por entender que sería una potencia no disponible en operaciones de tracción en campo, que son las que definen las características esenciales de un tractor.

Esta asignación provocará que determinados modelos cambien de intervalo de potencia, lo que concretamente, en los más grandes, origina importantes variaciones que dificultan las comparaciones que solemos hacer con las ventas en años anteriores. A pesar de estos inconvenientes, se utilizarán estos criterios hasta que fabricantes y usuarios alcancen un acuerdo que sirva para clarificar el mercado.

EVOLUCIÓN DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE LOS INTERVALOS CONSIDERADOS EN EL PERIODO 1996-2004



DE 101 A 110 CV

DTN

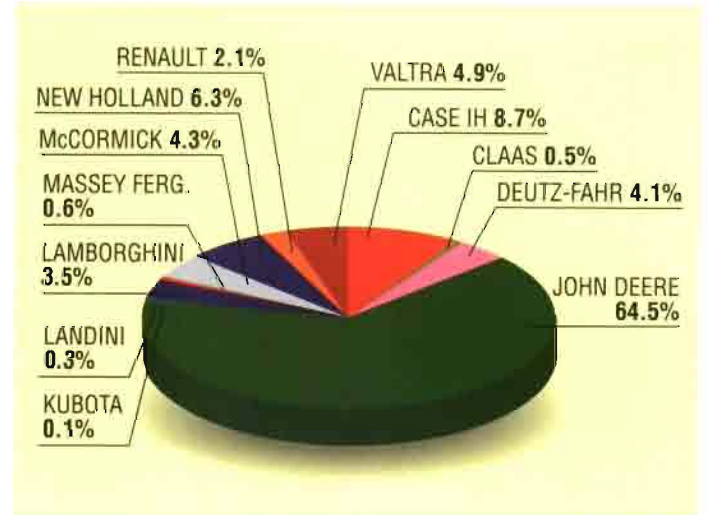
MARCA	MODELO	Uds.	TOTAL MARCAS
CASE IH	CS-110	4	99
	JX-1100 U 4WD	36	
	MXU-100 4WD	59	
CLAAS	ARES 616	6	6
DEUTZ-FAHR	AGROTRON 105	46	46
JOHN DEERE	6320 SE 4WD	6	731
	6320 4WD	725	
KUBOTA	M-105 S	1	1
LANDINI	MYTHOS 110	1	3
	MYTHOS 100 HC	2	
LAMBORGHINI	R4.105	14	40
	1050 VDT	13	
	1060 VDT	13	
MASSEY FERG.	6255 4RM	7	7
McCORMICK	MTX-140	16	49
	CX-105	28	
	MC-100	4	
	MC-105	1	
NEW HOLLAND	TS-110 (4WD)	10	71
	TS-110 A 4WD	52	
	110-90 SDT	9	
RENAULT	ARES 616	2	24
	ARES 616 RX	3	
	ARES 616 RZ	11	
	TEMIS 610	4	
	TEMIS 610 X	4	
VALTRA	8050-4 HITECH	6	56
	6650-4	1	
	6750-4	3	
	6300-4 C	7	
	6350-4 HITECH	10	
	6550-4	17	
	8050-4	12	
		1 133	1 133

STN

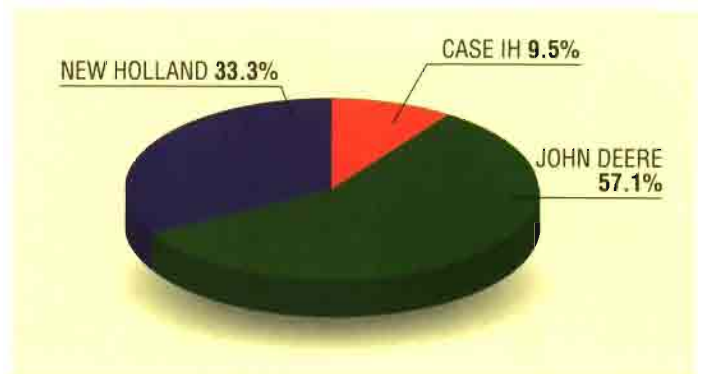
MARCA	MODELO	Uds.	TOTAL MARCAS
CASE IH	MXU-100 2WD	4	4
JOHN DEERE	6320 2WD	24	24
NEW HOLLAND	TS-110 A 2WD	1	14
	TS-100 A 2WD	13	
		42	42

Los tractores comprendidos en este intervalo de potencia han supuesto aproximadamente el 6.3% del total de las ventas que se produjeron el año pasado. La evolución de la comercialización de los tractores de esta banda de potencia desde 1996 ha sufrido constantes altibajos, pero en el último año tiende a estabilizarse en el entorno de las 1 000 unidades por ejercicio.

DISTRIBUCIÓN DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE DOBLE TRACCIÓN Y ANCHURA DE VÍA NORMAL DE 101 A 110 CV DURANTE EL AÑO 2004



DISTRIBUCIÓN DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE SIMPLE TRACCIÓN Y ANCHURA DE VÍA NORMAL DE 101 A 110 CV DURANTE EL AÑO 2004



De las 1 175 unidades vendidas durante el año 2004, el 96.4% son de doble tracción, correspondiendo el primer puesto en la clasificación de ventas a John Deere que tiene una cuota de mercado del 64.5%, siendo el modelo 6320 4WD, del que se han vendido 731 unidades, el tractor más vendido de esta gama y el segundo más vendido de todos los intervalos de potencia considerados a lo largo del año.

El tercio restante de este segmento se reparte, principalmente, entre Case IH, New Holland, Valtra, McCormick, Deutz-Fahr, Lamborghini y Renault, con unos porcentajes del 8.7%, 6.3%, 4.9%, 4.1%, 3.5% y 2.1%, respectivamente.

Como tractores más vendidos, detrás del ya mencionado, se encuentran los modelos: MXU-100 4WD, TS-110 A 4WD y Agrottron 105 correspondientes a las marcas Case IH, New Holland y Deutz-Fahr, de los que se han vendido, respectivamente, 59, 52 y 46 unidades.

DE 111 A 120 CV

DTN

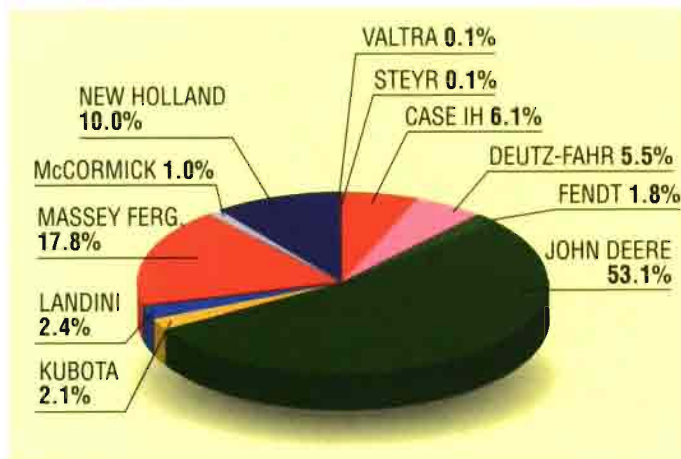
Marca	Modelo	Uds.	Total Marcas
CASE IH	MXU-110 4WD	27	99
	CS-120	1	
	MXU-115 4WD	71	
DEUTZ-FAHR	AGROTRON 118	67	90
	AGROTRON 115	23	
FENDT	FARMER 411 VARIO	18	30
	FAVORIT 711 VARIO	12	
JOHN DEERE	6420 S 4WD	9	861
	6420 4WD	303	
	6515 4WD	67	
	6520 4WD	482	
KUBOTA	M-120 DT	34	34
LANDINI	LEGEND 120	26	39
	LEGEND 125 TDI	13	
MASSEY FERG.	6465 4RM	102	288
	6260 4RM	8	
	6265 4RM	4	
	MF-5460 4RM	33	
	MF-5465 4RM	86	
	MF-6460 4RM	9	
	MF-7465	2	
	6270 4RM	5	
	MF-4365 (4WD)	11	
	MF-4370 (4WD)	28	
	McCORMICK	MC-115	
MC-120 P6		2	
MTX-120		6	
MTX-155		4	
NEW HOLLAND	TS-115 (4WD)	6	162
	TS-115 A 4WD	156	
VALTRA	C-120	1	2
	T-120-4	1	
STEYR	9115 A	1	1
		1 622	1 622

STN

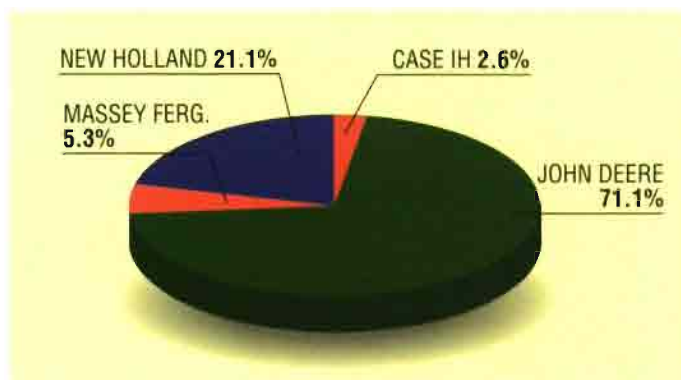
MARCA	MODELO	Uds.	TOTAL MARCAS
CASE IH	MXU-115 2WD	1	1
JOHN DEERE	6420 S 2WD	1	27
	6420 2WD	15	
	6520 2WD	11	
MASSEY FERG.	6465 2RM	1	2
	MF-4370 (2WD)	1	
NEW HOLLAND	TS-115 (2WD)	1	8
	TS-115 A 2WD	7	
		38	38

Las ventas en este segmento de potencias durante el año 2004 han representado un 8.9% del total del ejercicio y suponen el mejor registro, con diferencia, en la serie histórica que comprende el periodo 1996-2004. Tanto es así que el incremento experimentado en el último ejercicio

DISTRIBUCIÓN DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE DOBLE TRACCIÓN Y ANCHURA DE VÍA NORMAL DE 111 A 120 CV DURANTE EL AÑO 2004



DISTRIBUCIÓN DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE SIMPLE TRACCIÓN Y ANCHURA DE VÍA NORMAL DE 111 A 120 CV DURANTE EL AÑO 2004



es de tal magnitud que ha doblado, e incluso triplicado, los valores de años anteriores

La representación de las marcas es tan diversa como en el caso anterior pero las diferencias en los valores de ventas, aún siendo menores, no aportan ninguna diferencia en el escalafón. El líder de ventas es John Deere con más de la mitad (53.1%) del producto comercializado durante el año pasado y que, lógicamente, tiene en sus modelos 6520 4WD y 6420 4WD, de los que se han comercializado 482 y 303 unidades, a los más vendidos de esta gama de potencias.

En segundo y tercer puesto se encuentran Massey Ferguson y New Holland que tienen una cuota de mercado del 17.8% y 10%, respectivamente. En cuanto a la clasificación de modelos más vendidos la situación se invierte y es el TS-115 A 4WD (156 Uds.) de New Holland el que ocupa el tercer lugar y el MF-6465 4 RM (102 Uds.) de Massey Ferguson el que ocupa la cuarta posición.

El resto del pelotón lo componen Case IH, Deutz-Fahr, Landini, Kubota y Fendt, que han realizado unas ventas del 6.7%, 6.1%, 2.4%, 2.1% y 1.8%. ■