

Talleres Cogasal, S.L.

Concesionario de Claas en la provincia de Huesca

CRECE LA EMPRESA, CRECEN SUS INSTALACIONES

Talleres Cogasal, S.L., concesionario de Claas en la provincia de Huesca, ha inaugurado nuevas instalaciones con el fin de ofrecer un mejor servicio a sus clientes y poder mostrar la línea de tractores y equipos de recolección de la marca.



Francisco Allué,
gerente de la empresa.

En 1983. La empresa Enrique España, S.L. atravesaba serias dificultades económicas y tres de sus empleados, Joaquín Coronas, Bautista Gayán y Francisco Allué, deciden asumir la situación, contratan a uno de sus antiguos compañeros y crean lo que hoy en día es Talleres Cogasal, S.L., uno de los distribuidores de maquinaria agrícola más importantes de la provincia de Huesca.

La evolución de la empresa desde entonces ha sido incesante y a mediados de los '90 deciden trasladar el negocio a unas instalaciones más apropiadas, que hoy en día son ya insuficientes para el volumen de su actividad. Por este motivo, el pasado 22 de abril celebraron la inauguración oficial de unas instalaciones más modernas, amplias y avanzadas, que les permitan disponer del espacio sufi-

ciente para afrontar la gran demanda creada estos años. "Estamos creciendo y nos hacía falta también una serie de máquinas importantes como el puente grúa para trabajar con máquinas pesadas, etc.", explica el gerente y responsable de Administración y Ventas, Francisco Allué.





En total son 1 400 m² de taller, 200 m² para exposición, 400 m² para el servicio de recambios y 300 m² para administración. El equipo humano de Talleres Cogasal, S.L. lo forman 11 personas: 8 trabajando en el taller, una en almacén, otra en administración y un comercial. *“Tenemos también tres furgonetas que están siempre en el punto de trabajo del cliente dando un servicio casi las 24 horas del día, ya que una máquina no puede estar parada en plena campaña”*, agrega Allué.

El área de trabajo de Talleres Cogasal, S.L. abarca, en lo que se refiere a cosechadoras, las zonas de Sariñena, Fraga y Huesca. En tractores se encargan de toda la provincia de Huesca con excepción de la región de Monzón, donde existe otro distribuidor de Claas. Una extensión tan amplia les ha llevado a contar con talleres colaboradores para la venta de tractores, ya que con un solo comercial no podían cubrir toda la demanda existente.

Como sucede en muchos negocios relacionados con la distribución de maquinaria agrícola en

España, la continuidad de Talleres Cogasal, S.L. parece que pasará por los hijos de sus actuales propietarios. *“El futuro está presente en la empresa”*, cuenta Francisco Allué. *“Los tres socios tenemos hijos, y dos de ellos, Rubén Coronas y Raúl Gayán, ya trabajan en la empresa, y el tercero se incorporará en poco tiempo. Si no es por esto, la inversión realizada no tendría sentido, aunque somos jóvenes y todavía nos quedan años para seguir ofreciendo la calidad de marca Claas y potenciar más todavía a Talleres Cogasal, S.L.”*.

Hablando de futuro, uno de los obstáculos que observa este empresario oscense en los años venideros es la entrega del tractor usado en el momento de realizar una operación. *“Tenemos grandes problemas a la hora de dar salida a estas máquinas, ya que cada vez se compra más en países europeos”*.

■ Apuesta por Claas

En los más de veinte años de vida de la empresa han sido varias las marcas de las que han asumido su distribución. Mientras que con Claas tenían asegurada su oferta en equipos de recolección, completaban la oferta con tractores Ebro Massey Ferguson, Same o Case. Hace unos meses, cuando Claas les ofreció la posibilidad de comercializar su línea completa de producto, ya también con tractores, no se lo pensaron y se convirtieron en el primer concesionario en España que ofrecía su gama de productos completa y en exclusiva.

Siete meses de trabajo y ya han llegado los primeros resultados, que invitan al optimismo. *“Para ser sincero, no me esperaba esta respuesta. Se han vendido bastantes unidades, hemos realizado demostraciones en campo trabajando y hemos cerrado operaciones con clientes que antes lo eran de otras marcas”*, subraya Francisco Allué. Además de la calidad del producto, es decisivo el prestigio adquirido por Talleres Cogasal, S.L. después de 22 años. *“El cliente sabe que lo que les estamos ofreciendo es la mejor opción. Sobre todo en el servicio post-venta, que es un tanto por ciento muy elevado a la hora de vender algún producto”*. ■



La continuidad familiar está asegurada.