



JUAN JOSÉ RAMÍREZ
Ing. Agrónomo

Ventas por modelos de más de 150 CV de potencia nominal

POR ENCIMA DEL 10%

Seguidamente se analizan las ventas de tractores de más de 150 CV, durante el año 2004, según datos correspondientes a las 'Inscripciones' del MAPA. El estudio se realiza utilizando bandas de 'potencia de referencia' de 151-160 CV, 161-170, 171-180 CV, 181-200 CV, y más de 200 CV.

La asignación de potencias para agrupar los diferentes modelos por bandas, a efectos estadísticos, que realiza el MAPA, no está basada en un los resultados de un ensayo bajo un procedimiento común a todos ellos, sino que se estima en función de la información comercial. Con la modificación de la normativa de emisiones contaminantes, los fabricantes han tenido que cambiar los motores que se venían utilizando en un determinado modelo de tractor, lo que hace que tractores que mantienen elementos comunes, como las transmisiones, el hidráulico, y, lo que es más importante, su estructura básica y el peso en vacío, puedan aparecer con potencias diferentes.

La información comercial sobre la potencia disponible, en la mayoría de los casos procede de la homologación de tipo CE, aunque se indican los valores correspondientes a potencia a régimen nominal y también potencia máxima, valores que no coinciden como consecuencia de los modernos conceptos en el diseño de los motores para tractores, lo cual puede crear confusión en el momento de establecer comparaciones.

Lamentablemente, no hay un acuerdo entre los fabricantes para establecer un procedimiento de clasificación común, por lo que hay que buscar una solución de compromiso, que no será perfecta, pero que puede servir como referencia.

Por supuesto que todos los tractores comprendidos dentro de los diferentes intervalos de potencia que se han establecido son de doble tracción y su anchura de vía pertenece a la que habitualmente consideramos normal.

Como es habitual en esta sección, procederemos durante el año a analizar más detalladamente cada uno de los segmentos de potencia, empezando por el más alto.

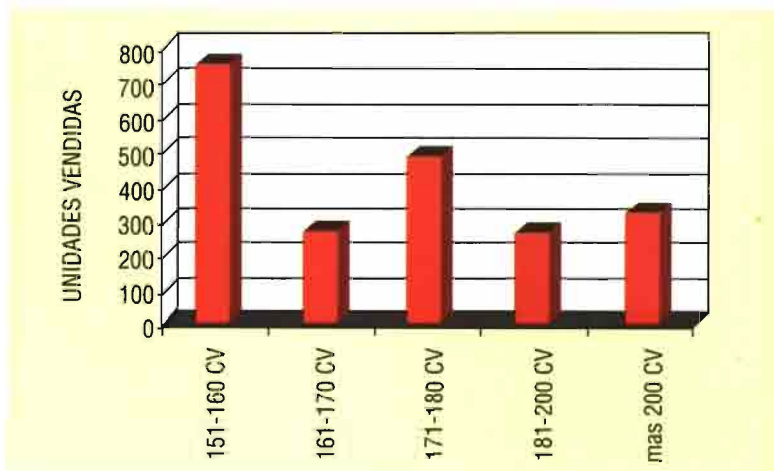
Nota de la Redacción

agrotécnica va a utilizar en todos los análisis del mercado los valores de potencia al régimen nominal del motor declarados por los fabricantes en la documentación comercial (catálogo), sabiendo que este valor puede ser el de "potencia máxima" en algunos, mientras que en otros la potencia máxima es más elevada y se alcanza a un régimen inferior al nominal, por lo que en cierto modo estarían perjudicadas.

Tampoco se considerará la potencia dual de algunos motores para trabajos de transporte o a la toma de fuerza, por entender que sería una potencia no disponible en operaciones de tracción en campo, que son las que definen las características esenciales de un tractor.

Esta asignación provocará que determinados modelos cambien de intervalo de potencia, lo que concretamente, en los más grandes, origina importantes variaciones que dificultan las comparaciones que solemos hacer con las ventas en años anteriores. A pesar de estos inconvenientes, se utilizarán estos criterios hasta que fabricantes y usuarios alcancen un acuerdo que sirva para clarificar el mercado.

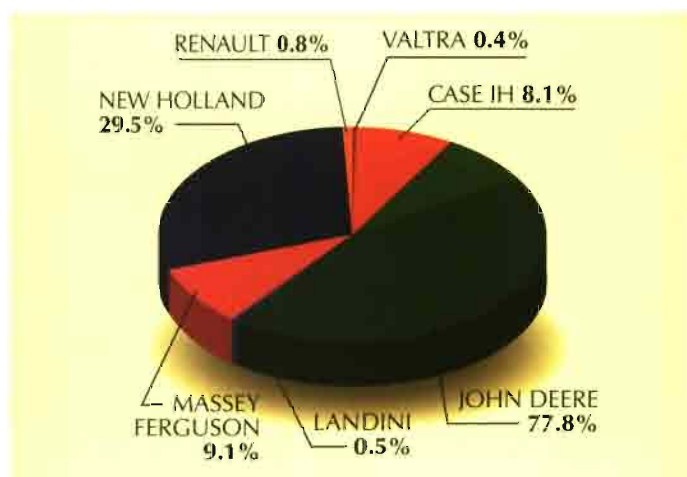
VENTAS DE TRACTORES, SEGUN LOS INTERVALOS DE POTENCIAS CONSIDERADOS, DURANTE EL AÑO 2004



DE 151 A 160 CV

MARCA	MODELO	Uds.	TOTAL MARCAS
CASE IH	MXM-155	61	61
FENDT	FAVORIT 714 VARIO	58	58
JOHN DEERE	6920	332	332
LANDINI	LEGEND 145 TDI	4	4
MASSEY FERG.	6485	44	69
	6490	23	
	MF-7485	1	
	8210	1	
NEW HOLLAND	TM-155	220	223
	TVT-155	3	
RENAULT	ARES 816 RZ	5	6
	TEMIS 650 X	1	
VALTRA	8550-4	2	3
	T-160	1	
		756	756

DISTRIBUCION DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE 151 A 160 CV DURANTE EL AÑO 2004



Las 756 unidades comercializadas dentro de este intervalo de potencias le sitúa como el más numeroso de los cuatro considerados dentro de los más grandes, además de suponer un 4.1% de las ventas realizadas durante el ejercicio pasado.

La clasificación no depara ninguna sorpresa ya que entre los dos grandes del mercado español copan casi tres cuartas partes de este segmento, aunque este reparto no es lineal para las dos marcas. John Deere acapara el 43.9% de las ventas y New Holland el 29.5%.

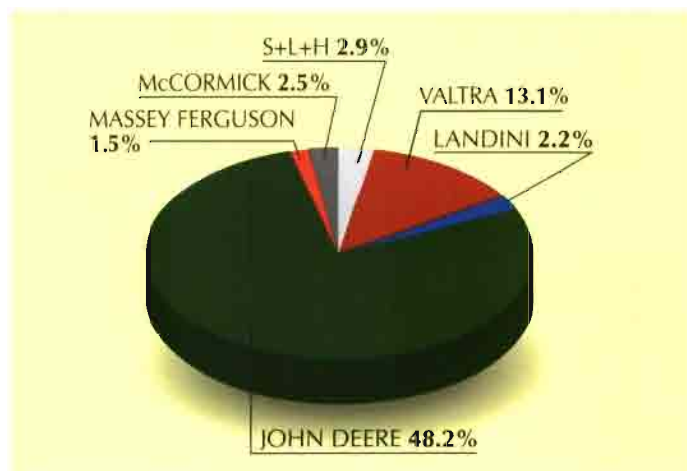
Con valores más reducidos se encuentran Massey Ferguson, Case IH y Fendt, que disponen de cuotas de mercado del 9.1%, 8.1% y 7.7%, respectivamente. Renault, Landini y Valtra completan el abanico de marcas que tienen algo que decir, en este intervalo de potencias.

El modelo más vendido dentro de esta banda de potencia, y también dentro de los más grandes, es el 6920 de John Deere, con 332 unidades. El segundo es el New Holland TM 155 del que se han comercializado 220 unidades.

DE 161 A 170 CV

MARCA	MODELO	Uds.	TOTAL MARCAS
LANDINI	LEGEND 160	6	6
JOHN DEERE	6920 S	214	214
MASSEY FERG.	MF-7490	1	4
	8220	3	
McCORMICK	MTX-165	7	7
SAME	IRON 165 S	8	8
VALTRA	T-170	13	36
	T-170-4	23	
		275	275

DISTRIBUCION DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE 161 A 170 CV DURANTE EL AÑO 2004



Apenas supone un 1.5% de las ventas de tractores que se produjeron durante el año pasado en nuestro país, pero la presencia dentro de este intervalo del modelo 6920 S de John Deere, del que se han comercializado 214 unidades, da protagonismo por sí solo a este segmento de potencias. Lógicamente, con esta referencia, se podría decir que el JD 6920 S sería similar al JD 6920 (el más vendido en la banda anterior), aunque con un motor más potenciado.

Otros compañeros de viaje son Valtra, con el 13.1% de las ventas dentro de la gama, Landini y el Grupo S+L+H, ambos con una cuota de mercado del 2.9%, McCormick (2.5%) y Massey Ferguson (1.5%).

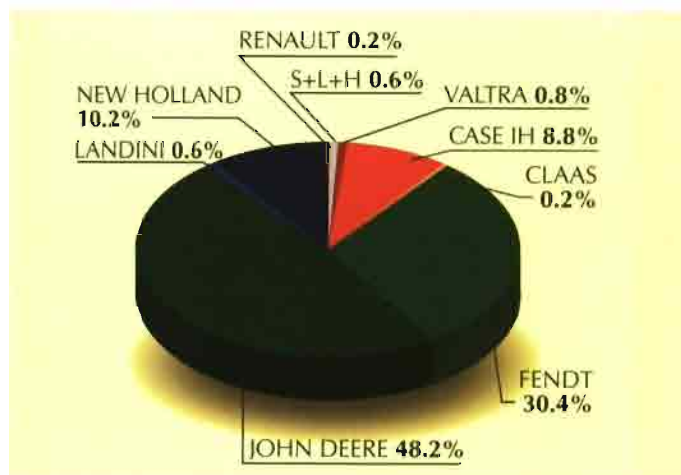
DE 171 A 180 CV

MARCA	MODELO	Uds.	TOTAL MARCAS
CASE IH	CVX-1170	15	43
	MXM-175	14	
	MXM-175	14	
CLAAS	ARES 826	1	1
FENDT	817 VARIO	36	149
	FAVORIT 716 VARIO	84	
	FAVORIT 916 VARIO	28	
	FENDT 818 VARIO	1	
JOHN DEERE	7720 E	2	236
	7720	234	
LANDINI	LEGEND 165 TDI	3	3
NEW HOLLAND	TM-175	50	50
RENAULT	ARES 826 RZ	1	1
S+L+H	LAMBORGHINI R6.165 S	3	3
VALTRA	T-180	2	4
	T-180-4	2	
		490	490

Han supuesto un 2.5% de las ventas del ejercicio. En este segmento la distribución es similar a los anteriores, pero las diferencias entre marcas no se encuentran tan acentuadas.

El líder vuelve a ser John Deere, con casi la mitad (48.2%) de las ventas, el segundo puesto es para Fendt, con una cuota del 30.4%. Les si-

DISTRIBUCION DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE 171 A 180 CV DURANTE EL AÑO 2004



guen New Holland y Case IH con un valor de comercialización del 10.2% y del 8.8%.

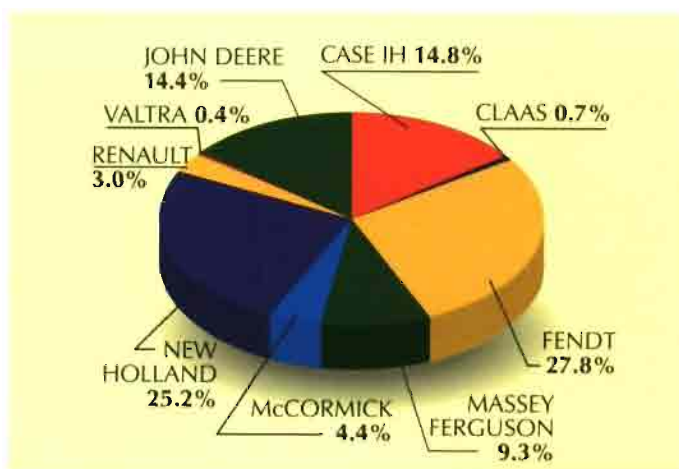
Cierran la clasificación un pelotón encabezado por Valtra (0.8%) seguida del Grupo S+L+H (0.6%), Landini (0.6%), Claas (0.2%) y Renault (0.2%).

El modelo más representativo de esta banda de potencia es el 7720 de John Deere, del que se han vendido 234 unidades. Le sigue el modelo Favorit 716 Vario, con 84 unidades.

DE 181 A 200 CV

MARCA	MODELO	Uds.	TOTAL MARCAS
CASE IH	CVX-1190	13	40
	MXM-190	27	
CLAAS	ARES 836 (TIPO H 44)	2	2
FENDT	818 VARIO	75	75
JOHN DEERE	7820	39	39
MASSEY FERG.	6495	21	25
	MF-6497	1	
	MF-7495	3	
McCORMICK	MTX-185	4	12
	MTX-200	8	
NEW HOLLAND	TM-190	66	68
	TVT-190	2	
RENAULT	ARES 836 RZ	8	8
VALTRA	T-190-4	1	1
		270	270

DISTRIBUCION DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE 181 A 200 CV DURANTE EL AÑO 2004



Es el único de los intervalos donde las marcas pueden tutearse, aunque por supuesto manteniendo las distancias. También es en el que menos ventas se han producido, aunque las escasas cinco unidades de diferencia respecto a la banda de potencia de 161 a 170 CV supone que tenga el mismo porcentaje de ventas si nos referimos al total comercializado en el año 2004.

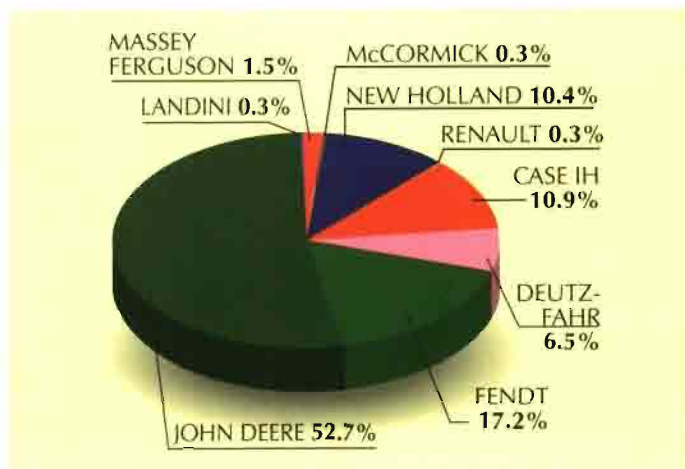
Es líder Fendt (27.8%) seguido muy de cerca por New Holland (25.2%), detrás Case IH, John Deere y Massey Ferguson, con cuotas del 14.8%, 14.4% del 9.3%, respectivamente.

El modelo más vendido es el 818 Vario de Fendt, seguido del TM 190 de New Holland y el 7820 de John Deere de los que se han vendido 75, 66 y 39 unidades, respectivamente.

MARCA	MODELO	Uds.	TOTAL MARCAS
CASE IH	MX-230	13	37
	MX-255	7	
	MX-285	17	
DEUTZ-FAHR	AGROTRON 210	13	22
	AGROTRON 265	9	
FENDT	FAVORIT 920 VARIO	23	58
	FAVORIT 924 VARIO	8	
	FAVORIT 926 VARIO	9	
	FAVORIT 930 VARIO	18	
JOHN DEERE	7920	40	178
	7920 E	2	
	8120	39	
	8220	35	
	8320	27	
	8420	20	
	8520	15	
LANDINI	STARLAND 240 TWIN STEER	1	1
MASSEY FERG.	MF-6499	5	5
McCORMICK	ZTX-230	1	1
NEW HOLLAND	TG-230	14	35
	TG-255	12	
	TG-285	9	
RENAULT	ATLES 936 (H453*E*)	1	1
		338	338

MÁS DE 200 CV

DISTRIBUCION DE LAS VENTAS DE TRACTORES DE MAS DE 200 CV DURANTE EL AÑO 2004



Más de la mitad (52.7%) son de John Deere, seguido de Fendt (17.2%), Case IH (10.9%) y New Holland (10.4%). A continuación se sitúan Deutz-Fahr (6.5%) y Massey Ferguson (1.5%). Ya con valores testimoniales, que suponen un 0.3% de las ventas para cada uno, están Landini, McCormick y Renault.

Las ventas de tractores con más de 200 CV de potencia nominal han supuesto un 1.8% del volumen comercializado durante el año 2004.

Los dos modelos más vendidos son el 7920 y el 8120 de John Deere, de los que se han vendido 40 y 39 unidades, respectivamente. ■

LA MAQUINARIA MÁS INNOVADORA



© B&H Comunicación e Imagen

SISTEMA TRIBORD
adaptable a todas las
abonadoras DPX

MENCION EN SIMA '03
MENCION EN FIMA '03

Abonadoras de "gran anchura"
y sembradoras de siembra directa de cereal

Sembradoras neumáticas, binadoras
y sembradoras hortícolas

Sucesores de Ortiz de Zárate, S.L.

Oficinas: C/ Salobre nº 4 - 03540 PLAYA DE SAN JUAN (Alicante) - Almacén: Pol. Ind. Mpal. Vial 2, nº 18 - 31500 TUDELA (Navarra)
Tels. 649 47 65 10 / 11 - 629 61 47 26 - Fax 965 15 59 81 - E-mail: sozsl@hotmail.com