



ÁNGEL PÉREZ

Same recupera a Suministros Agrícolas Gavira como concesionario en Albacete



Para celebrar su retorno a la red comercial de Same, Suministros Agrícolas Gavira, S.L. (SAGA) organizó unas Jornadas de Puertas Abiertas en sus nuevas instalaciones de Albacete, provincia donde vuelve a ser el concesionario de esta marca de tractores.

En el año que se cumple el cuarto centenario de la publicación del Quijote, en un lugar de La Mancha se organizaron unas Jornadas de Puertas Abiertas en las que la empresa anfitriona, Suministros Agrícolas Gavira, S.L., presentó sus nuevas instalaciones y anunció su vuelta como concesionario de la marca Same para la provincia de Albacete (excepto en la zona de Hellín).





Varios cientos de visitantes acudieron a las convocatorias, desarrolladas los días 17 y 18 de marzo, y tuvieron la oportunidad de conocer en primera persona todas las gamas de tractores que en la actualidad comercializa la marca Same. Además, el esfuerzo realizado por la casa matriz, Same Deutz-Fahr Ibérica, y el propio concesionario permitió que de todas las series de tractores hubiera varios modelos expuestos, con el fin de que los interesados pudieran conocer al detalle todas sus características.

La Jornada se completó con una charla, a cargo del director de Marketing de Same Deutz-Fahr Ibérica, Miguel Ángel Menéndez, en la que hizo un breve repaso histórico del grupo, desde su fundación hasta nuestros días, y a continuación destacó las principales características de cada una de las series y modelos que conforman la gama de tractores Same para 2005.



■ REGRESO CON SAME

En Suministros Agrícolas Gavira han estado siempre muy ligados al 'entorno Same', hasta hace unos años –y ahora nuevamente– con la comercialización de su gama de tractores, y en todo momento a través del servicio de recambios. *“Volver a ser una concesión oficial de Same, nos llena de orgullo, porque siempre nos hemos sentido dentro de la organización Same”,* destaca el gerente, Jorge Gavira Ramírez. *“Aunque sabemos que es un reto importante, en una época complicada para el campo, por otro lado supone*

“VOLVER A SER UNA CONCESIÓN OFICIAL DE SAME, NOS LLENA DE ORGULLO POR QUE SIEMPRE NOS HEMOS SENTIDO DENTRO DE LA ORGANIZACIÓN”



una satisfacción retomar la marca. Como dicen muchos clientes, las aguas han vuelto a su cauce", añade.

Desde que en 1994 dejaron de distribuir la marca Same, han recibido varias proposiciones –"algunas de marcas líderes del mercado"– para asumir la comercialización de otros tractores en Albacete. "Pero mi decisión personal siempre fue responder negativamente porque estábamos centrados en una segunda empresa que tenemos, Europlantaciones de viñas, en la que nos dedicamos a otra actividad", explica Jorge Gavira.

El perfil del profesional al que se dirige SAGA es muy diverso y va desde el que trabaja en gran-



des extensiones, donde el tractor grande es fundamental, hasta quienes lo hacen en la zona de La Manchuela, donde se concentran la viña y los frutales. "Trabajamos mucho el cereal, la fruta y en la parte central también con mucho regadío", matiza el gerente de la nueva concesión de Same, que hizo una breve repaso de la actual gama de producto con que cuenta la marca: "Para nosotros hay una serie de modelos que son fundamentales. El tractor medio de gran potencia oscila entre los 130 y 165 CV y, en el segmento de los fruteros, trabajamos mucho en los 90 y 100 CV, donde nos movemos muy bien porque Same es puntera por la gran diversidad de modelos que tiene".



JAVIER SEISDEDOS

Jefe de Ventas de Same Deutz-Fahr Ibérica

El desarrollo del grupo en Castilla-La Mancha

"Castilla-La Mancha es, hasta 2006, una de las zonas en la que vamos a desarrollarnos más. Tenemos un producto que se adapta perfectamente a sus cultivos y a lo largo de este año llegará una nueva serie que completará la gama de tractores.

Tenemos la suerte de haber incorporado a nuestra red profesionales muy reconocidos en sus zonas de actuación. Uno de ellos es Jorge Gavira, una persona ligada durante veinte años a Same y con el que hemos retomado la actividad con un arranque excepcional.

Saga, en Albacete representa el tipo de concesionario por el que apostamos y al que queremos llegar. Unas veces llegarán por primera implantación y otras veces lo conseguiremos a base de crecer con los que ya tenemos. Queremos un concesionario medio, con las instalaciones apropiadas, sin necesidad de que sean muy grandes, y con un equipo técnico muy bueno y experimentado, que conoce nuestros tractores desde



De izquierda a derecha, Francisco Baquero, delegado comercial de SDF Ibérica para la zona sur; Jorge Gavira, gerente de SAGA; y Javier Seisdedos, Jefe de Ventas de SDF Ibérica.

hace mucho tiempo, junto a un equipo de ventas y recambios también muy experto". ■