



PRIMER SEMESTRE (DATOS DE TRÁFICO)

CAÍDA EN TORNHO AL 5%

Todavía no se encuentran disponibles las estadísticas del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación correspondientes al primer semestre de 1999. De la información que proporciona 'Tráfico', aunque no se encuentra depurada, ya que aparecen incluidos algunos tractores 'antiguos' que se matriculan como 'nuevos', se puede deducir que la caída de las ventas de tractores de ruedas, con respecto al mismo periodo de 1998, puede superar el 5%.

Esto se debe, en gran parte, a que la demanda en algunas zonas agrícolas, muy afectadas por la sequía, ha estado bajo mínimos. En otras, sin embargo, se han producido subidas, aunque no hayan sido, por el momento, suficientes para mantener el mercado a niveles del año pasado. Las ventas se mantienen dentro de lo previsible, ya que no parece lógico pensar que en la agricultura española se puedan mantener, año tras año, niveles de ventas próximos a los 25 000 tractores, sobre todo cuando el incremento de la potencia es un hecho significativo.

Posiblemente, en los comienzos del otoño se puedan disponer de las estadísticas completas del MAPA, correspondientes al primer semestre del año en curso, de manera que se pueda hacer una comparación rigurosa, entre datos de procedencia similar.

EL 'CUADRO DE HONOR'

Utilizando la información de 'tráfico' correspondiente al primer semestre de 1999, nos ha parecido intere-

sante analizar el mercado, sobre la base de los modelos cuyas ventas han superado las 25 unidades en el periodo de referencia. 128 modelos copan más del 70% de las ventas totales.

“ Es ilógico pensar en llegar de nuevo a las 25 000 unidades ”

Cuando las ventas de un modelo son elevadas, hay que suponer que se trata de un producto cuya relación calidad/precio es buena. También que ofrece unas características que convienen a un gran número de usuarios.

Por otra parte, hay que reconocer que algunas marcas ofrecen el mismo producto con nombre diferente, lo que puede ocultar la importancia relativa de un modelo en las estadísticas ofi-

ciales. Además, no tiene siempre el mismo significado que un determinado modelo supere las 25 unidades en la gama de potencias más altas, en las que las ventas son relativamente bajas, ya que son pocos usuarios los que los demandan, que en las gamas medias, en las que, por otra parte, la oferta de modelos es más numerosa y mayor número de fabricantes compiten en el mercado.

■ BANDAS DE POTENCIA

Para esta comparación se ha considerado conveniente establecer cuatro grupos: tractores pequeños (hasta 60 CV), medianos (61 a 100 CV), grandes (101 a 150 CV) y muy grandes (más de 150 CV). En los tres primeros se establecen dos subgrupos en cada uno de ellos, mientras que el cuarto, al ser mucho menor el número de unidades vendidas, no se han considerado subgrupos diferenciados.

Han sido 128 modelos los que han superado el límite de las 25 unidades, con ventas totales en conjunto de 8 522 tractores durante el primer semestre de 1999.

PEQUEÑOS

Grupo P1 (menos de 30 CV)

En este bloque, 7 modelos alcanzan un nivel total de ventas de 292 unidades, lo que equivale al 58% del mercado, en esta banda de potencias, correspondiente al primer semestre de 1998, en el que las ventas alcanzaron en total las 498 unidades.

Los dos modelos más vendidos son de la marca Pasquali. El 995, con 59 unidades, y el 956/603, con 50, ambos del tipo doble tracción articulado. Otros dos modelos de esta marca también ocupan un lugar destacado con más de 25 unidades vendidas.



MENOS DE 30 CV (P1)

MARCA	MODELO	UNIDADES	TIPO
PASQUALI	995	59	DTAE
PASQUALI	956/603	50	DTAE
ANTONIO CARRARO	Tigre Country 3700	41	DTE
JOHN DEERE	946	38	DTE
KUBOTA	B-2400 D	38	DTE
PASQUALI	991.E	37	DTAE
PASQUALI	998	29	DTAE
	TOTAL	292	

Destacan, en el límite de la banda de potencias de referencia considerada, el Antonio Carraro Tigre Country 3700, del que se han vendido 41 unidades.

Grupo P2 (entre 31 y 60 CV)

Los modelos con más de 25 unidades vendidas son 19, con ventas totales de 939 tractores, lo que equivale al 56% del mercado, en esta banda, para el primer semestre de 1998.

Con más de 100 unidades vendidas destaca el John Deere 5400 N (4RM), que es un tractor de estructura convencional, con doble tracción y ancho de vía reducido (estrecho).

Entre 50 y 100 unidades vendidas destacan modelos de tres marcas: Agria, Pasquali, S+L+H, cada una de ellas con dos modelos. Agria y Pasquali con modelos del tipo articulado, mientras que S+L+H del tipo convencional.

Con modelos en los que las cifras de ventas están entre 25 y 50 unidades se encuentran 12 tractores, de los cuales cuatro son de New Holland, al que

corresponde el modelo Fiat 60-86 V, que, con 44 unidades, es el tractor de simple tracción más vendido en el intervalo considerado

ENTRE 31 Y 60 CV (P2)

MARCA	MODELO	UNIDADES	TIPO
JOHN DEERE	5400 N (4RM)	118	DTE
S+L+H	Same Solaris 45 DT	89	DTE
AGRIA	9900 N	76	DTAE
S+L+H	Lamborghini Runner 450 DT	70	DTE
AGRIA	9945	64	DTAE
PASQUALI	980.ED	63	DTAE
PASQUALI	980.EX	56	DTE
NEW HOLLAND	Fiat 60-86 V	44	STE
JOHN DEERE	5400 N (2RM)	43	STE
JOHN DEERE	5300N 4RM (Tipo CN3)	38	DTE
NEW HOLLAND	Fiat 55-86 DTF	37	DTE
AGRIA	9900 Z	36	DTAE
NEW HOLLAND	Fiat 50-86 V	33	STE
S+L+H	Same Vigneron 62 DT	32	DTE
NEW HOLLAND	Fiat 60-86 DTV	29	DTE
PASQUALI	Ergo 5.60	29	DTAE
S+L+H	Same Frutteto 60 II VDT	29	DTE
JOHN DEERE	5400 4RM	28	DTN
S+L+H	Same Frutteto 60 II	25	STE
	TOTAL	939	



MEDIANOS

Grupo M1 (entre 61 y 80 CV)

Este grupo, en el que participan diez marcas, con un total de 49 modelos, se puede considerar el más competido. En conjunto, la cifra total de ventas con modelos que superan las 25 unidades es de 3 214 tractores, lo que equivale al 76% del mercado, de esta banda de potencias, en el primer semestre de 1998.

Aquí aparecen 7 modelos que superan las 100 unidades vendidas, destacando las 318 del John Deere 5500 N (4RM), que responde a las características de un tractor convencional de doble tracción estrecho, seguido del Massey Ferguson 364.4 FP, con 270 unidades, del mismo tipo constructivo que el anterior.



Otros modelos por encima de las 100 unidades vendidas son el John Deere 6110 4RM, que es del tipo normal con doble tracción, el Landini DT-85 FP y el New Holland Fiatagri TN 75 F (4WD), del tipo estrecho. Cierran el bloque de tractores con más de 100 unidades vendidas, otro Massey Ferguson, el modelo 394-4 y el Landini 8860 DT, ambos de doble tracción y anchura normal.

Hay que señalar que casi el 40% de las ventas en este grupo de potencias de referencia se han hecho con siete modelos de tractor, cada uno de los cuales supera las 100 unidades vendidas.

ENTRE 61 Y 80 CV (M1)

MARCA	MODELO	UNIDADES	TIPO
JOHN DEERE	5500 N (4RM)	318	DTE
MASSEY FERGUSON	MF-394.4 FP	270	DTE
JOHN DEERE	6110 4RM	186	DTN
LANDINI	DT-85 FP	141	DTE
NEW HOLLAND	Fiatagri TN 75 F (4WD)	138	DTE
MASSEY FERGUSON	390-4	109	DTN
LANDINI	8860 DT	107	DTN
MASSEY FERGUSON	MF-394.4 SP	90	DTE
NEW HOLLAND	Fiat 80-66 VAA	89	STN
LANDINI	DT-65 FP	84	DTE
NEW HOLLAND	Fiat L75 DT	74	DTN
NEW HOLLAND	Fiat 70-66 VAA	65	STN
NEW HOLLAND	TL 80(4WD)	62	DTN
JOHN DEERE	6010 4RM	61	DTN
CASE INTERNATIONAL	2140 EA	61	DTE
S+L+H	Same Frutteto 75 II VDT	59	DTE
S+L+H	Same Explorer 80 SPECIAL VDT	57	DTN
JOHN DEERE	5500 4RM	55	DTN
NEW HOLLAND	Fiat 80-66 DT	55	DTN
MASSEY FERGUSON	MF-393 HC	54	STN
LANDINI	Blizzard R 85	54	STN
S+L+H	Same Vigneron 75 DT	54	DTE
LANDINI	DT-85 GTP	52	DTE
BELARUS	MTZ-820	51	DTN
MASSEY FERGUSON	MF-374.4 FP	50	DTE
NEW HOLLAND	Fiatagri TN 65 F (4WD)	46	DTE
MASSEY FERGUSON	MF-374 SP	44	STE
DEUTZ-FAHR	DX-3700 EA	43	DTN
MASSEY FERGUSON	MF-4235.4	43	DTN
JOHN DEERE	6100 4RM	40	DTN
S+L+H	Lamborghini 880 F Plus VDT	40	DTE
NEW HOLLAND	FIAT 82-86 DTF	39	DTE
LANDINI	R-65 FP	37	STE
S+L+H	Same Explorer 80 VDT	35	DTN
S+L+H	Lamborghini 775 VDT	34	DTE
DEUTZ-FAHR	DX-3900 EFA	33	DTE
JOHN DEERE	5500 N (2RM)	32	STE
LANDINI	Blizzard DT 85	32	DTN
S+L+H	Same Explorer 80	32	STN
NEW HOLLAND	Fiat 82-86 DT LP	32	DTN
LANDINI	6860 DT	30	DTN
MASSEY FERGUSON	MF-374.4 SP	30	DTE
DEUTZ-FAHR	Agroplus 70	30	DTN
NEW HOLLAND	Fiat 70-86 V	29	STE
FENDT	Farmer 280 VA	29	DTN
S+L+H	Same Frutteto 75 II	29	STE
RENAULT	Ceres 85 DTE	28	DTN
NEW HOLLAND	Fiat 70-86 DTV	26	DTE
RENAULT	80-14 F Export	25	DTE
	TOTAL	3 214	

MEDIANOS

Grupo M2 (entre 81 y 100 CV)

En este grupo se produce una concentración de las ventas en los modelos seleccionados, ya que con los 27 modelos que han superado las 25 unidades, se alcanza un total de ventas de 2 166 tractores, que comparado con las ventas totales del primer semestre de 1998, que fueron de 2 200, significa más del 97%. Con estas estimaciones, cabe esperar que las ventas totales en este intervalo de potencias superen las que se realizaron en 1998.

Tres modelos superan las 200 unidades vendidas: los John Deere 6310 4RM y 6210 4RM, con 266 y 236 unidades, respectivamente, y el Massey Ferguson 4245.4, con 216 unidades. Los tres son de doble tracción con anchura de vía normal.

Por encima de las 100 unidades vendidas se encuentran 4 modelos, tres de ellos de New Holland (TS 90 (4WD), Fiatagri TN 90 F (4WD), TS 100 (4WD)), que en conjunto alcanzan las 419 unidades vendidas, y el John Deere 6510, con 165 unidades vendidas. El New Holland Fiatagri TN 90 F, es del tipo estrecho, siendo por tanto el más vendido con estas características en el intervalo de referencia.

ENTRE 81 Y 100 CV (M2)

MARCA	MODELO	UNIDADES	TIPO
JOHN DEERE	6310 4RM	266	DTN
JOHN DEERE	6210 4RM	236	DTN
MASSEY FERGUSON	MF-4245.4	216	DTN
NEW HOLLAND	TS 90 (4WD)	181	DTN
JOHN DEERE	6510 4RM	165	DTN
NEW HOLLAND	Fiatagri TN 90 F (4WD)	136	DTE
NEW HOLLAND	TS 100 (4WD)	112	DTN
S+L+H	Same Frutteto 85 II VDT	98	DTE
JOHN DEERE	6300 4RM	60	DTN
NEW HOLLAND	Ford 7840 DT	60	DTN
S+L+H	Same Silver 100.6 VDT	53	DTN
NEW HOLLAND	TL 90 (4WD)	52	DTN
NEW HOLLAND	Fiat L95 DT	43	DTN
LANDINI	DT-115	43	DTN
NEW HOLLAND	Fiat L85 DT	41	DTN
LANDINI	9880 DT	41	DTN
NEW HOLLAND	Fiat M 100 DT	41	DTN
VALMET	900 S-4	36	DTN
MASSEY FERGUSON	MF-4255.4	36	DTN
NEW HOLLAND	8160 DT	36	DTN
MASSEY FERGUSON	398-4	35	DTN
S+L+H	Same Explorer 90 Special VDT	34	DTN
DEUTZ-FAHR	4.85 T	34	DTN
MASSEY FERGUSON	MF-6160	30	DTN
NEW HOLLAND	Ford TN 75 F (4WD)	29	DTE
S+L+H	Lamborghini 950 VDT	27	DTN
RENAULT	Ceres 95 DTE	25	DTN
	TOTAL	2 166	

GRANDES

Grupo G1 (entre 101 y 130 CV)

Supone el 79% de las ventas de este intervalo de potencias, que en el primer semestre de 1998 fueron de 1 279 tractores.

Destaca con 201 unidades el John Deere 6910 4RM, tractor del tipo convencional doble tracción y anchura normal, uno de los tractores más vendidos en el conjunto del mercado europeo durante 1998. Le siguen el Massey Ferguson 4260.4, con 148, el John Deere 6610 4RM, con 137, y el Massey Ferguson 6190, con 103 unidades.

ENTRE 101 Y 130 CV (G1)

MARCA	MODELO	UNIDADES	TIPO
JOHN DEERE	6910 4RM	201	DTN
MASSEY FERGUSON	MF-4260.4	148	DTN
JOHN DEERE	6610 4RM	137	DTN
MASSEY FERGUSON	MF-6190	103	DTN
NEW HOLLAND	Fiat M 115 DT	77	DTN
JOHN DEERE	6810 4RM	63	DTN
NEW HOLLAND	TS 110 (4WD)	49	DTN
DEUTZ-FAHR	6.05 T	46	DTN
MASSEY FERGUSON	MF-6180	42	DTN
LANDINI	DT-130	32	DTN
MASSEY FERGUSON	MF-8110	31	DTN
MASSEY FERGUSON	MF-6170	30	DTN
DEUTZ-FAHR	6.00 T	27	DTN
S+L+H	Lamborghini 1060 VDT	25	DTN
	TOTAL	1 011	

GRANDES

Grupo G2 (entre 131 y 150 CV)

En este intervalo la oferta de modelos se reduce y con ello el número de los que sobrepasan las 25 unidades vendidas. Un total de 9 modelos lo hacen, con unas ventas conjuntas de 807 tractores, lo que equivale a cerca del 95% del mercado total en este intervalo de potencias, para el primer semestre de 1998, que fue de 1 279 tractores.

Lo más destacable es el elevado nivel de ventas del modelo Case International MX-135, que con sus 371 unidades vendidas, se pone en el primer lugar de ventas durante el primer semestre de 1999, según las estadísticas ofrecidas por 'Tráfico'.

En segundo nivel, con 144 unidades vendidas, se encuentra el New

ENTRE 131 Y 150 CV (G2)

MARCA	MODELO	UNIDADES	TIPO
CASE IH	MX-135	371	DTN
NEW HOLLAND	Fiat M 135 DT	144	DTN
JOHN DEERE	7610 PS MFWD	74	DTN
S+L+H	Same Laser 150 V 4RM	58	DTN
NEW HOLLAND	8360 DT	55	DTN
NEW HOLLAND	8260 DT	42	DTN
MASSEY FERGUSON	MF-8120	38	DTN
VALMET	8150 S-4	25	DTN
	TOTAL	807	

Holland Fiat M 135 DT, al que siguen, en un tercer nivel, con ventas entre 50 y 100 unidades, el John Deere 7610 PS MFWD, con 74, el S+L+H Same Laser 150 V 4RM, con 58, y el New Holland 8360 DT con 55.



MUY GRANDES

(Más de 150 CV)

Aquí la oferta y la demanda son mucho más limitadas, por lo que sólo dos modelos de tractor superan las 25 unidades vendidas en el mercado nacional durante el periodo tomado como referencia.

Los dos son de John Deere: el 7710 PS MFWD, del que se vendieron 64 unidades y que se incluye en la banda de potencias más bajas, dentro del intervalo de los 'muy grandes', y el JD 8100, con 27 unidades, ya considerado en el nivel de potencias más altos.

El conjunto de las 91 unidades



MÁS DE 150 CV (MG)

MARCA	MODELO	UNIDADES	TIPO
JOHN DEERE	7710 PS MFWD	64	DTN
JOHN DEERE	8100	27	DTN
	TOTAL	91	

vendidas de estos dos modelos, en este intervalo de potencias considerado, corresponde a casi el 25% de las ventas que se produjeron en el primer semestre de 1998.

Para finalizar esta exposición de datos, conviene dejar claro que el hecho de que un modelo de tractor no esté incluido entre aquéllos en los que el número de unidades vendidas, en el primer semestre de 1999, sea mayor de 25, no significa que no sea un modelo 'poco recomendado'.

Hay muchas razones que justifiquen que determinados modelos de tractor no estén en esta lista: entre ellas pueden señalarse algunas como que sean de reciente comercialización, que estén dirigidos, por sus prestaciones, a minorías, lo que también se suele reflejar en el precio de venta, o que se comercialice con redes de distribución más pequeñas, que no alcanzan con la misma fuerza todo el mercado nacional. ♠