



LOS GRANDES (121-150 CV) EN 1998

¿NOS ACERCAMOS A NORTEAMÉRICA?

Hace unos años, los tractores de más de 120 CV podían considerarse como una minoría. Algo que sólo necesitaban clientes muy especiales.

En 1998, el modelo de tractor más vendido en Europa estaba en este intervalo. ¿Se acercan las potencias que demandan los usuarios europeos a lo que ha sido tradicional en la agricultura norteamericana?



Mirando la evolución de las ventas en los tres últimos años y tomando como punto de comparación final las estadísticas del MAPA correspondientes a 1998, en el intervalo de potencias considerado, el incremento de las ventas respecto a 1997 ha llegado a ser del 50%.

Como era lógico esperar, la totalidad de las ventas corresponden a tractores de doble tracción, del tipo normal, ya que sólo se ha matriculado un tractor de simple tracción en este intervalo, posiblemente para ser utilizado en condiciones muy particulares, ya que de otra forma resulta difícil de

aprovechar, en condiciones de campo, más de 120 CV de potencia sin contar con un eje delantero auxiliar motor.

En consecuencia, el estudio de las ventas por modelos en este intervalo de potencias se va a realizar, exclusivamente, en el segmento de la doble tracción.

INTERVALOS PARCIALES

La comparación se ha realizado, como viene siendo habitual, por gamas de potencia (intervalos de 10 CV de potencias de referencia), en tres clases: 121-130, 131-140, 141-150 CV.

Como siempre, se han realizado algunas agrupaciones, como la de los modelos correspondientes a las marcas Same, Lamborghini y Hurlimann (S+L+H), aunque se han mantenido separados los resultados correspondientes a Deutz-Fahr, empresa perteneciente al mismo grupo, pero cuyos productos tienen un origen de fabricación diferenciado. En todos los cuadros se han considerado de manera conjunta las marcas integradas en el grupo New Holland (Fiat, Fiatagri, Ford y New Holland).

Hay que resaltar que el incremento de las ventas en el intervalo de po-



tencias considerado ha sido una consecuencia del fuerte crecimiento que se ha producido en la clase de 131 a 140 CV, que ha experimentado una subida, respecto a 1997, de más del 100%, siendo el número de unidades vendidas en 1998, el 68.4% del total de las tres clases

De las tres clases analizadas separadamente, en la más baja se ha producido un crecimiento moderado, mientras que en la superior se ha producido una ligera caída de las ventas.

Esto, en cierto modo, se puede explicar como consecuencia del incremento de las potencias en modelos



derivados de otros que dejan de fabricarse, y que de esta manera, en las estadísticas se contabilizan en la gama inmediata superior.

Es interesante analizar la evolución de los modelos que ofrecen las marcas en estos intervalos, viendo, en la secuencia de los tres años a los que se refieren las estadísticas, cómo algunos de ellos pierden importancia, o dejan de fabricarse, y son sustituidos por sus herederos, generalmente con algo más de potencia.

Esta variación en las potencias de referencia es, en gran medida, una consecuencia de la modificación que están sufriendo los motores para adaptarse a la normativa anticontaminante que entrará en vigor, aunque en algunos casos puede ser como consecuencia de que está cambiando la forma de asignar la potencia de referencia —a efectos estadísticos— sobre la base de la medida realizada en el motor, con la aplicación del Reglamento ECE R-24, que sustituye el ensayo a la toma de fuerza en la homologación de tipo europea que ahora se aplica.



ENTRE 121 Y 130 CV: SE MANTIENEN

En este intervalo, las ventas las lidera cómodamente Massey Ferguson, con 388 tractores, lo que supone una cuota de mercado del 53.2%, seguido de John Deere, con el 25.2%.

El incremento de ventas de Massey Ferguson en el año 1998, con respecto a 1997, ha sido del 71% (cifra muy superior a la media de la 'clase', que se sitúa entorno al 3%).

Sin embargo, en John Deere se ha producido un decremento de casi el 50%, como consecuencia de que su modelo 6900 ha evolucionado al 6910, que ha sido el modelo de tractor más vendido en el intervalo de potencias siguiente (131 a 140).

El resto de las marcas se mantiene dentro de los cre-

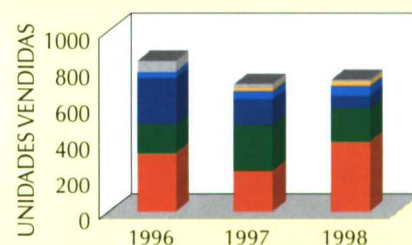


LOS 5 TRACTORES MÁS VENDIDOS

MARCA/MODELO	UNIDADES	TIPO
MASSEY FERGUSON/ MF 6190	269	DT-NO
JOHN DEERE/ 6810 4 RM	119	DT-NO
MASSEY FERGUSON/ MF 8110	96	DT-NO
NEW HOLLAND/FORD 8340 TURBO DT	72	DT-NO
JOHN DEERE/ 7610	46	DT-NO

cimientos normales que se han producido en el intervalo, salvo Valmet, que de manera similar a lo que sucede con John Deere, presenta un incremento de sus ventas con modelos integrados en el intervalo inmediato superior a éste.

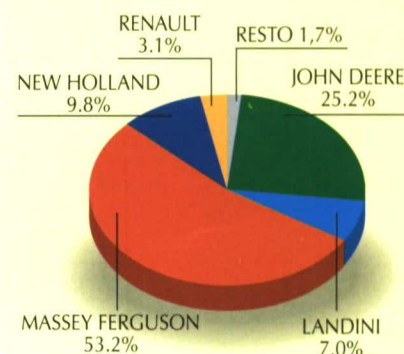
Nº DE TRACTORES VENDIDOS, POR MARCAS, DE 121 A 130 CV (1996-98)



TRACTORES DE RUEDAS CON POTENCIAS DE REFERENCIA ENTRE 121 Y 130 CV

MARCA	MODELO	Modelos			Marcas		
		ud. '96	ud. '97	ud. '98	ud. '96	ud. '97	ud. '98
CASE	1255 AXL	1	1	1	1	2	1
	1246 FWD		1				
DEUTZ-FAHR	6.38 EA	15	2	1	15	2	1
FENDT	FARMER 312	10	6	3	10	8	9
	FAVORIT 512 C		2	6			
JOHN DEERE	6900 AS	48	109	19	166	255	184
	6810 4RM			119			
	7600	109	11				
	3650 DT	1					
	7610	8	135	46			
LANDINI	DT-130		13	46	27	42	51
	14500 DT	27	29	5			
MASSEY FERGUSON	MF-1134/4	7		1	324	227	388
	MF-8110	317	189	118			
	MF-3650 4 RM		1				
	MF-6190		37	269			
NEW HOLLAND	FORD 8340 TURBO DT	224	139	72	255	143	72
	FORD 8630 DT	11	3				
	FIAT F-130 DT	20	1				
RENAULT	ARES 630 RXS		3	7		15	23
	145-14 TX EXPORT		1				
	ARES 630 RZS		11	16			
S+L+H	LASER 130 V 4RM	1	2	2	1	2	2
VALMET	8100 S-4	36	14		36	14	
ZETOR	16145	1			1		
	TOTAL				836	710	731

MERCADO DE TRACTORES DE 121 A 130 CV, CON MÁS DEL 2% DE PENETRACIÓN (1998)



SE DUPLICAN LAS VENTAS PARA POTENCIAS ENTRE 131 Y 140 CV



LOS 5 TRACTORES MÁS VENDIDOS

MARCA/MODELO	UNIDADES	TIPO
JOHN DEERE/ 6910 4 RM	425	DT-NO
NEW HOLLAND/FIAT 135 DT	372	DT-NO
CASE/MX-135	202	DT-NO
JOHN DEERE/ 7610 PS MFWD	199	DT-NO
S+L+H LASER/ 150 V 4 RM	117	DT-NO

TRACTORES DE RUEDAS CON POTENCIAS DE REFERENCIA ENTRE 131 Y 140 CV

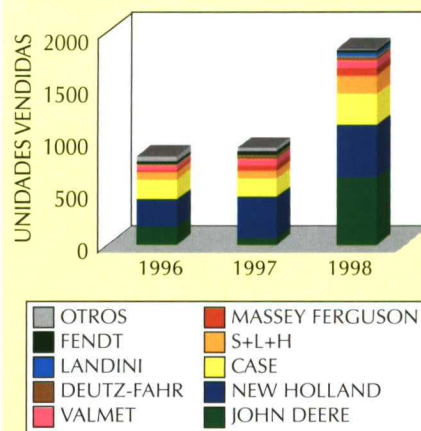
MARCA	MODELO	Modelos			Marcas		
		ud. '96	ud. '97	ud. '98	ud. '96	ud. '97	ud. '98
CASE	MX-135			202	195	178	296
	5150 PA	195	178	94			
DEUTZ-FAHR	6.20 T	15	42	42	15	42	42
FENDT	FAVORIT 514 C	18	10	10	19	32	25
	FAVORIT 515 C (40 km/h)		16	14			
	XYLON 524 (4WD)	1	6	1			
JOHN DEERE	7610 PS MFWD		55	199	171	71	630
	6910 4RM			425			
	4055		1				
	7700	151	14	1			
	7700 PS MFWD	20	1	5			
LANDINI	DT-145			31			31
MASSEY FERGUSON	MF-8120		48	67	13	48	68
	MF-3645 4RM	6					
	MF-3655 4RM	7		1			
NEW HOLLAND	8360 DT	1	9	113	249	375	485
	FIAT M 140-90 DT TURBO	1					
	FIAT F 140 DT	16	2				
	FIAT M 135 DT	231	364	372			
RENAULT	80-14 TX	1			20	7	1
	R-145-14 TX		1				
	155-54 TX	19	6	1			
S+L+H	ANTARES 130 VDT	35	27	29	70	71	176
	LASER 150 V 4RM	1	24	117			
	HURLIMANN 6135 VDT	7	8	6			
	LAMBORGHINI 135 VDT	27	12	24			
STEYR	9145 A		3	5		3	5
URSUS	1614		1			1	
VALMET	8150 S-4		15	51	44	56	68
	8400 S-4	44	41	17			
ZTS	16245	32	24	9	32	24	9
TOTAL					828	908	1836

En este intervalo, el crecimiento ha sido muy satisfactorio, ya que se han pasado de los 908 tractores vendidos en 1997 a los 1 836 vendidos en 1998.

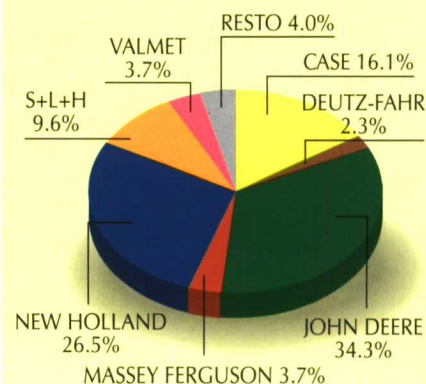
El primer puesto es para John Deere, con 630 unidades y una cuota de mercado del 34.3%, compensando ampliamente la caída en la 'clase' anterior. Le sigue New Holland, con 485 tractores, que representa un 26.4% del mercado. El tercero y el cuarto puesto se lo llevan Case y el Grupo S+L+H, que representan un 16.1% y un 9.6%, respectivamente.

Se encuentran en esta 'clase', lógicamente, los dos tractores más vendidos del conjunto de las tres; el primero: el John Deere 6910 4RM, uno de los modelos de tractor más vendidos en el conjunto de los países de la Unión Europea; y el segundo: el modelo Fiat 135 DT de New Holland.

Nº DE TRACTORES VENDIDOS, POR MARCAS, DE 131 A 140 CV (1996-98)



MERCADO DE TRACTORES DE 131 A 140 CV, CON MÁS DEL 2% DE PENETRACIÓN (1998)



PIERDEN MERCADO LOS TRACTORES ENTRE 141 Y 150 CV

Esta 'clase', que comprende a los modelos con potencias de 'inscripción' entre 141 y 150 CV, ha tenido un descenso de ventas, respecto a 1997, del 30.1%.

Posiblemente, como consecuencia de la evolución de modelos que han

pasado a bandas de potencia superiores, o que los compradores han tomado unas decisiones de compra hacia abajo, ya que podían recibir algo similar a menor coste. No hay que olvidar que lo que incide en los costes de fabricación de un tractor es el dimen-

TRACTORES DE RUEDAS CON POTENCIAS DE REFERENCIA ENTRE 131 Y 140 CV

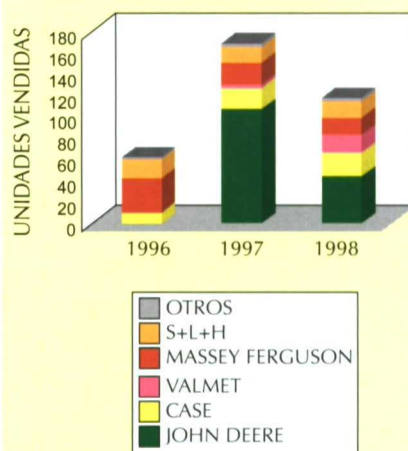
MARCA	MODELO	Modelos			Marcas		
		ud. '96	ud. '97	ud. '98	ud. '96	ud. '97	ud. '98
CASE	CS-150		14	22	10	20	22
	INTERNATIONAL 1455 AXL	10	6				
JCB	FASTRAC 155T-40	1		1			1
JOHN DEERE	7710		107	44		107	44
MASSEY FERGUSON	MF-8130	32	21	16	32	21	16
NEW HOLLAND	FIAT 130-90 DT TURBO	1	2		1	2	
RENAULT	ARES 640 RZS			2			2
S+L+H	SAME TITAN 145 VDT	14	8	8	18	15	16
	LAMBORGHINI 150 VDT	4	7	8			
VALMET	8450 S-4		3	17		3	17
ZTS	16345 (4WD) 40 KM/H		1			1	
TOTAL					62	169	118



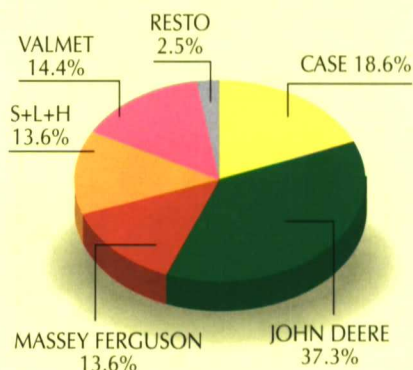
LOS 5 TRACTORES MÁS VENDIDOS

MARCA/MODELO	UNIDADES	TIPO
JOHN DEERE/ 7710	44	DT-NO
CASE INTERNATIONAL/CS-150	22	DT-NO
VALMET 8450 S-4	17	DT-NO
MASSEY FERGUSON/ MF 8130	16	DT-NO
S+L+H LASER/ 150 V 4 RM	8	DT-NO

Nº DE TRACTORES VENDIDOS, POR MARCAS, DE 141 A 150 CV (1996-98)



MERCADO DE TRACTORES DE 141 A 150 CV, CON MÁS DEL 2% DE PENETRACIÓN (1998)



sionamiento de las cajas de cambio, y en este intervalo se pueden encontrar modelos con cajas de cambio pesadas para un motor relativamente pequeño, lo que repercute notablemente en su precio de venta para un comprador que sólo considere los 'caballos'.

El líder en este intervalo es John Deere, con 44 unidades vendidas, lo que representa el 37.3% de la cuota de mercado, aunque sigue la tendencia negativa de la 'clase' y vende mucho menos que en el año 1997.

El segundo puesto lo ocupa Case, con un 18.6%, y la tercera plaza es de Valmet con un 14.7% del mercado, siendo la marca que más ha crecido dentro de la 'clase', respecto al año anterior. ♠