



## LOS MÁS GRANDES (>150 CV) EN 1998

# EN CLARA PROGRESIÓN

Cuando se realizó el análisis de tractores vendidos durante 1997, las cifras correspondientes a los modelos de más de 161 CV de potencia de referencia se dieron agrupadas.

Se ha considerado interesante hacer un estudio pormenorizado de este segmento por intervalos de potencia, ya que en él se encuentran los modelos 'estrella' de los 'grandes', y van dirigidos a unos usuarios muy especiales, como son las empresas de servicio, o explotaciones agrícolas con elevada demanda de potencia, aunque en otras ocasiones estos modelos se dedican a actividades próximas a la agricultura, como movimientos de tierras, nivelaciones, transporte de cargas muy pesadas, etc.

Hay que señalar que durante 1998 se produjo un incremento de ventas en el segmento de elevadas potencias (más de 151 CV de potencia de referencia), llegándose a las 888 unidades, lo que significa superar ampliamente las 622 unidades vendidas en 1997, con un incremento de ventas del 42.8% respecto de 1997 y del 73.4% con referencia a 1996.

### UN MERCADO PARA LOS GRANDES

#### GRUPO A

(Tractores 'muy grandes', con potencias de referencia entre 151 y 190 CV)

- CASE INTERNATIONAL
- DEUTZ-FAHR
- FENDT
- JCB
- JOHN DEERE
- MASSEY FERGUSON
- NEW HOLLAND
- S+L+H

- URSUS
- VALMET
- ZTS

#### GRUPO B

(Tractores 'extra grandes', con potencias de referencia de más de 191 CV)

- CASE INTERNATIONAL
- FENDT
- JOHN DEERE
- NEW HOLLAND

Dentro de los grupos establecidos, el análisis se realiza desglosado por bandas de potencia, según el siguiente reparto:

contar con un motor que tiene como potencia de referencia 200 ó 220 CV resulta difícilmente apreciable.

Esto permite hacer comparaciones sobre la base de intervalos de 20 CV; no obstante, en el intervalo de 151 a 170 CV se han establecido dos grupos (intervalos de 10 CV).

En algunos casos se puede observar que algún modelo comercializado en 1996, o en 1997, ha desaparecido del mercado correspondiente a 1998, siendo sustituido por otro de la misma marca, que a veces se sitúa en otro de

SUBGRUPO	INTERVALO POTENCIAS DE REFERENCIA	UNID. VENDIDAS 1998	INCREM. % (RESPECTO 1997)
TRACTORES MUY GRANDES			
A1	151 - 160 CV	256	73
A2	161 - 170 CV	211	52.9
A3	171 - 190 CV	157	14.6
TRACTORES EXTRA GRANDES			
B1	191 - 210 CV	50	13.6
B2	211 - 230 CV	132	10
B3	> 230 CV	36	134.3

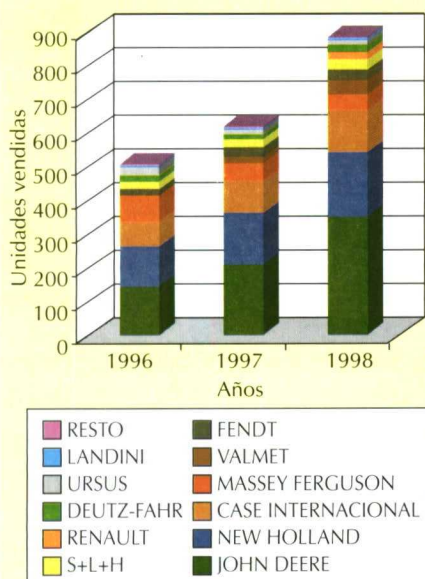
Hay que destacar que las potencias utilizadas como referencia proceden tanto de mediciones realizadas en la toma de fuerza, como de mediciones en el motor (Reglamento ECE R-24) con una corrección aproximada. Por esto, así como al considerar que la mayoría de los motores instalados en estos tractores son turboalimentados y con sistema de inyección que permiten 'potencia constante', una variación del  $\pm 10\%$  es poco significativa, o lo que es lo mismo, a efectos prácticos de trabajo de campo,

los intervalos de potencias considerados. En esto influye el hecho de que las potencias asignadas a los modelos pueden variar ligeramente, bien por cambios en los motores (nueva legislación sobre emisiones de escape), bien porque corresponden a versiones de 30 ó de 40 km/h, con homologación española o con homologación CE.

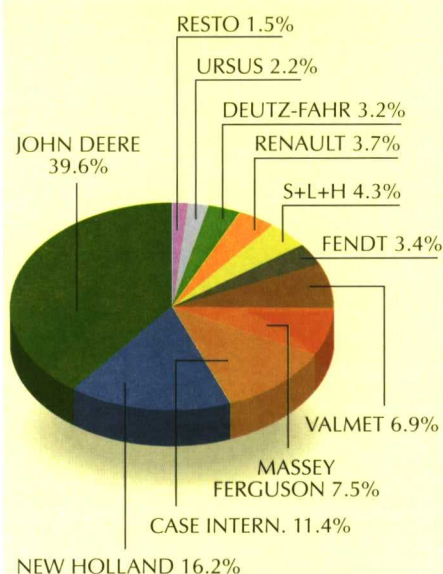
También hay que señalar que aparecen, dentro de la misma marca, modelos con la misma potencia de referencia pero distinta denominación comercial. Esto se debe, gene-



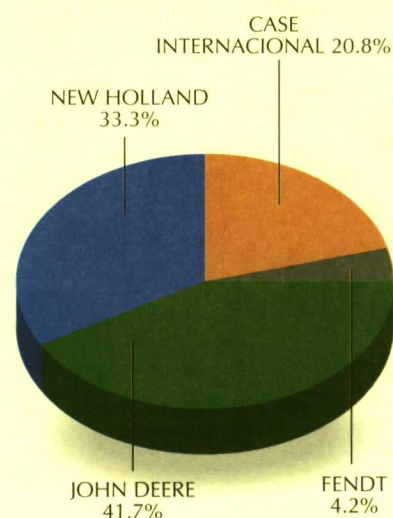
**N.º DE TRACTORES VENDIDOS, POR MARCAS, DE 151 A 190 CV (1996-98)**



**MERCADO DE TRACTORES DE 151 A 190 CV, CON MÁS DEL 2% DE PENETRACIÓN (1998)**



**MERCADO DE TRACTORES DE MÁS DE 190 CV (1998)**

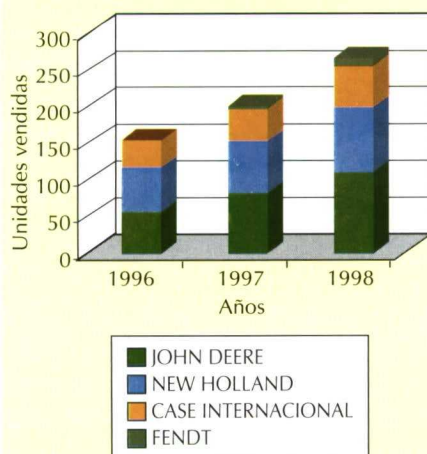


ralmente, a que se comercializan con redes diferentes y que incluyen distinto equipamiento (ej.: Ford-Fiat, Same-Lamborghini, etc.), o bien que ha cambiado la designación del modelo con la incorporación de mejoras tecnológicas.

## CONCLUSIONES

Analizando separadamente los tractores considerados como muy grandes (Grupo A, 151 a 190 CV de potencia de referencia) y los extra grandes (Grupo B, más de 190 CV), se observa que el número de unidades vendidas correspondientes al Grupo A es de 624,

**N.º DE TRACTORES VENDIDOS, POR MARCAS, DE MÁS DE 190 CV (1996-98)**



con un incremento del 47.5% respecto a 1997 en el mismo grupo.

Para los extra grandes (Grupo B) las ventas han sido de 264 unidades, con un incremento del 32.6% respecto a 1997.

En el intervalo de los muy grandes (151 a 190 CV de potencia de referencia) el mercado lo domina John Deere con un 39.6% (31.2% en 1997), seguido de New Holland con el 16.2% (19.4% en 1997).

En el intervalo de los extra grandes (más de 190 CV de potencia de referencia) John Deere alcanza el 41.6% de las ventas (40.7% en 1997), seguido de New Holland con el 33.3% (35.7% en 1997).🔥



**SUBGRUPO A1 (AÑO 1998)**  
**(POTENCIAS DE REFERENCIA ENTRE 151 Y 160 CV)**

MARCA	MODELO	MODELO			MARCA		
		UD. '98	UD. '97	UD. '96	UD. '98	UD. '97	UD. '96
<b>FENDT</b>	FAVORIT 614 LSA TURBOMATIK	1	1		1	1	
<b>JOHN DEERE</b>	7710 PS MFWD	152	45		159	72	43
	7800		3	43			
	7810	7	23				
	4455		1				
<b>LANDINI</b>	DT-165	7			7		
<b>NEW HOLLAND</b>	FIAT M 160 DT	40	45	16	56	50	20
	FORD 8560 DT	16	5	4			
<b>RENAULT</b>	ARES 710 RZS	16			16		
<b>S+L+H</b>	SAME TITAN 160 VDT	3	6	13	3	6	13
<b>URSUS</b>	1604	14	18	30	14	18	30
<b>VALMET</b>	8600		1			1	
<b>OTROS</b>				4			4
	<b>Total parcial (151 - 160 CV)</b>	<b>256</b>	<b>148</b>	<b>110</b>			

El intervalo lo domina John Deere, con 159 unidades (supone un incremento de más del 100% respecto a 1997) seguido de New Holland con 56 tractores vendidos.

Aparecen, por primera vez en los últimos tres años, en este intervalo Renault con 16 y Landini con 7 tractores vendidos.

Los modelos más vendidos son el 7710 PS MFWD de John Deere con 152 unidades, seguido del New Holland Fiat M 160 DT con 40 unidades.

En el grupo de 'otros' se incluyen dos modelos vendidos en 1996, correspondientes a Kubota (1 ud.) y a Massey Ferguson (3 ud.), que han sido sustituidos por otros modelos.

**SUBGRUPO A2 (AÑO 1998)**  
(POTENCIAS DE REFERENCIA ENTRE 161 Y 170 CV)

MARCA	MODELO	MODELO			MARCA		
		UD. '98	UD. '97	UD. '96	UD. '98	UD. '97	UD. '96
BELARUS	T-150 KO7		5	2		5	2
CASE INTERNAT.	MX-150	18			18		
DEUTZ-FAHR	6.45 T	18	10	7	20	10	17
	DX-6.61 EA	2		10			
FENDT	FAVORIT 816	7	9	9	10	9	9
	FAVORIT 916	3					
JOHN DEERE	7800 PS MFWD	1	1	2	88	58	38
	7810 PS MFWD	29	13				
	8100	58	44	36			
MASSEY FERGUSON	MF-8150	27	27	47	27	27	47
NEW HOLLAND	FIAT 160-90 DT TURBO		1	2		1	2
S+L+H	LAMBORGHINI 165 VDT	8	6	7	13	11	8
	SAME TITAN 160 VDT W	5	5	1			
VALMET	8550 S-4	34	17		34	17	
ZTS	18345 (4WD)	1		1	1		1
	<b>Total parcial (161 - 170 CV)</b>	<b>211</b>	138	124			

El intervalo lo domina John Deere con 88 unidades, que incrementa sus ventas en 30 unidades más respecto a 1997. Le sigue Valmet, con 34 unidades todas pertenecientes a su modelo 8550 S-4, que se incorporó a este segmento de potencia desde 1997.

A continuación siguen Massey Ferguson y Deutz-Fahr con 27 y 20 unidades vendidas respectivamente, y entra en este intervalo de potencias Case International con 18 unidades.

El Grupo S+L+H participa en el intervalo con 13 unidades de sus dos marcas, que se reparten en 5 para Same y 8 para Lamborghini.

El modelo más vendido es el 8100 de John Deere con 58 unidades, y le sigue Valmet con el modelo 8550 S-4.

Se puede observar que New Holland ha dejado de comercializar su modelo Fiat 160-90 DT, que ha sido sustituido por otros modelos que se sitúan en el intervalo A1 y A3.

**SUBGRUPO A3 (AÑO 1998)**  
(POTENCIAS DE REFERENCIA ENTRE 171 Y 190 CV)

MARCA	MODELO	MODELO			MARCA		
		UD. '98	UD. '97	UD. '96	UD. '98	UD. '97	UD. '96
CASE INTERNAT.	7110 E	15	49	34	53	49	34
	MX-170	10					
	7210 E	28					
FEND	FAVORIT 615 LSA		2		10	15	9
	FAVORIT 818	8	13	9			
	FAVORIT 920	2					
JCB	FASTRAC 185T-40	2	2	2	2	2	2
JOHN DEERE	8100 PS MFWD		2	10		2	10
MASSEY FERGUSON	MF-8160	20	28	31	20	28	31
NEW HOLLAND	FIATAG. G-170 DT	22	26	26	45	31	38
	FORD 8670 DT	18	5	12			
	NEW HOLLAND G 170 EDT	2					
	NEW HOLLAND 8670 EDT	3					
RENAULT	ARES 720 RZS	7			7		
S+L+H	SAME TITAN 190 VDT	11	10		11	10	
VALMET	8750-4	9			9		
	<b>Total parcial (171 - 190 CV)</b>	<b>157</b>	137	124			

Este intervalo lo domina Case International, con 53 unidades. Le sigue, de cerca, New Holland con 45 unidades vendidas con sus marcas Ford y Fiat. La tercera plaza la ocupa Massey Ferguson con 20 unidades, todas pertenecientes al modelo MF-8160.

Por otra parte, se observa la desaparición de John Deere en este intervalo con su modelo 8100 PS MFWD que ha sido reemplazado por el 8100, con una potencia de referencia ligeramente diferente, así como la entrada de Renault y Valmet con 7 y 9 unidades, respectivamente.

El modelo más vendido es el 7210 E de Case International con 28 unidades, le sigue el Fiatagri G-170 DT, de New Holland, con 22 unidades vendidas.

**SUBGRUPO B1 (AÑO 1998)**  
(POTENCIAS DE REFERENCIA ENTRE 191 Y 210 CV)

MARCA	MODELO	MODELO			MARCA		
		UD. '98	UD. '97	UD. '96	UD. '98	UD. '97	UD. '96
CASE INTERNAT.	7120 E	8	7	11	13	7	11
	7220 E	5					
FENDT	FAVORIT 822	3			3		
JOHN DEERE	8200	3	6	19	6	10	26
	8200 PS MFWD	3	4	7			
NEW HOLLAND	FIATAG. G-190 EDT	17	16	7	28	27	23
	FORD 8770 EDT	10	5	4			
	FIAT 180-90 DT TURBO		4	1			
	FIATAG. G-190 DT	1	1	7			
	FORD 8770 DT		1	4			
	<b>Total parcial (191 - 210 CV)</b>	<b>50</b>	<b>44</b>	<b>60</b>			

En este intervalo existen pocos modelos con potencia de referencia entre 200 y 210 CV, apenas 6 de las 50 unidades vendidas. Por otra parte, aunque ha habido un incremento de las ventas con respecto a 1997, las de 1996 fueron superiores. Esto significa que los modelos en este intervalo han sido potenciados para competir en los intervalos de potencias superiores.

El líder de este segmento es New Holland con 28 unidades, que le hacen revalidar el primer puesto que ya consiguiera el año pasado. Le sigue Case International con 13 unidades y John Deere con 6; hay que resaltar la introducción, en este intervalo, de Fendt con 3 unidades vendidas.

El tractor más vendido es el Fiatagri G-190 EDT de New Holland, con 17 unidades.

**SUBGRUPO B2 (AÑO 1998)**  
(POTENCIAS DE REFERENCIA ENTRE 211 Y 230 CV)

MARCA	MODELO	MODELO			MARCA		
		UD. '98	UD. '97	UD. '96	UD. '98	UD. '97	UD. '96
CASE INTERNAT.	7130 E	16	38	27	26	38	27
	7230 E	10					
FENDT	FAVORIT 824	5	2		5	2	
JOHN DEERE	8200 PSE MFWD	42	30		76	56	12
	8300	1	4	9			
	4955		3				
	8300 PS MFWD	5	2	3			
	8300 PSE MFWD	28	17				
NEW HOLLAND	FIAT G-210 DT	20	17	13	25	24	21
	FORD 8870 DT	5	7	8			
	<b>Total parcial (211 - 230 CV)</b>	<b>132</b>	<b>120</b>	<b>60</b>			

Domina este intervalo de potencias John Deere con 76 unidades, la segunda posición es de Case International con 26 unidades seguido muy de cerca de New Holland con 25 unidades vendidas.

El tractor más vendido es el John Deere 8200 PSE MFWD con 42 unidades, que desbanca al modelo 7130 E de Case International, que había sido líder en los años 96 y 97.

**SUBGRUPO B3 (AÑO 1998)**  
(POTENCIAS DE REFERENCIA MAYOR DE 230 CV)

MARCA	MODELO	MODELO			MARCA		
		UD. '98	UD. '97	UD. '96	UD. '98	UD. '97	UD. '96
CASE INTERNAT.	7240 E	16			16		
FENDT	FAVORIT 926	3			3		
NEW HOLLAND	FIATAG. G-240 DT	3	18	16	35	20	18
	FORD 8970 DT	32	2	2			
JOHN DEERE	8400	24	3	9	28	15	16
	8400 PS MFWD	4	12	7			
	<b>Total parcial (&gt; 230 CV)</b>	<b>82</b>	<b>35</b>	<b>34</b>			

Este segmento del mercado ha pasado de ser muy estable, en los años 1996 y 1997, a ver incrementadas sus ventas en más de un 130%, en 1998. El líder es New Holland con 35 unidades vendidas, 15 más que en el 97, la segunda posición es de John Deere con 28 unidades, 13 más que en el 97.

Aparecen en este segmento otras dos marcas: Case International y Fendt con 16 y 3 unidades, respectivamente. El modelo más vendido es el Ford 8970 DT de New Holland, con 32 unidades, seguido del 8400 de John Deere, con 24 unidades.

<b>TOTAL TRACTORES</b>	<b>888</b>	<b>622</b>	<b>512</b>
------------------------	------------	------------	------------