



EL MERCADO DE TRACTORES DE CADENAS EN 1998

56 UNIDADES MENOS

Como viene siendo habitual en **agrotécnica**, el estudio del mercado de tractores de cadenas correspondiente a 1998 se realiza de manera separada, debido a que las características técnicas de los mismos son muy diferentes de las de los tractores de ruedas de potencia similar.

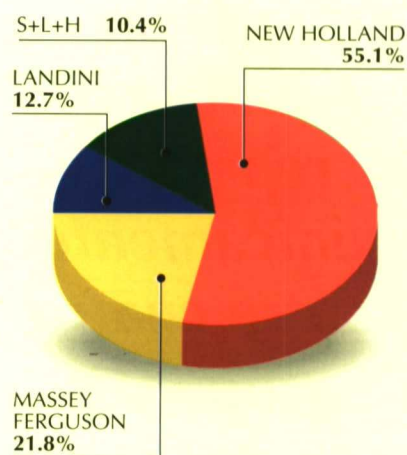
Este segmento de tractores reúne otras características que los hacen peculiares:

- Los cadenas de uso agrícola se encuentran una banda de potencias

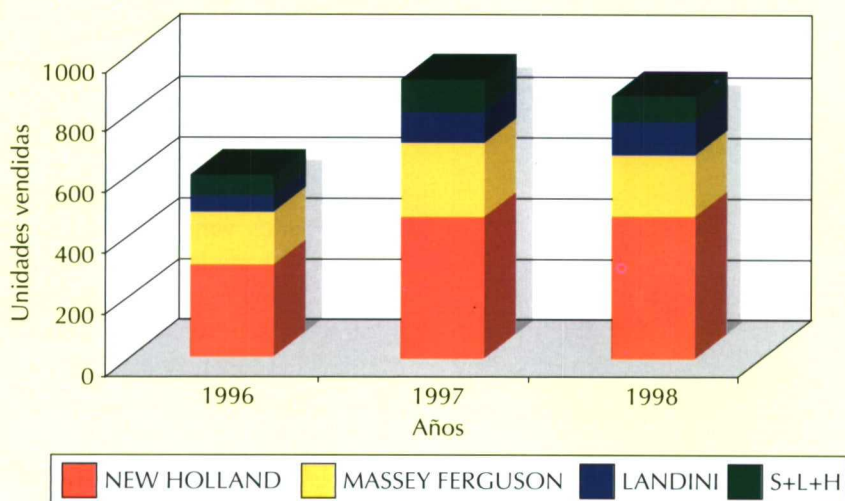
muy estrecha, si se compara con la oferta de los tractores de ruedas, ya que entre 60 y 79 CV de potencia de referencia, están casi el 75% de las unidades vendidas en 1998.

	Año 1998		Año 1997		Año 1996	
	UD.	%	UD.	%	UD.	%
NEW HOLLAND	478	55.13	473	51.25	320	52.89
MASSEY FERGUSON	189	21.80	235	25.46	160	26.45
LANDINI	110	12.69	104	11.27	61	10.08
S+L+H	90	10.38	111	12.03	64	10.58
TOTAL	867	100.00	923	100.00	605	100.00

DISTRIBUCIÓN DEL MERCADO DE TRACTORES DE CADENAS (1998)



TRACTORES DE CADENAS VENDIDOS



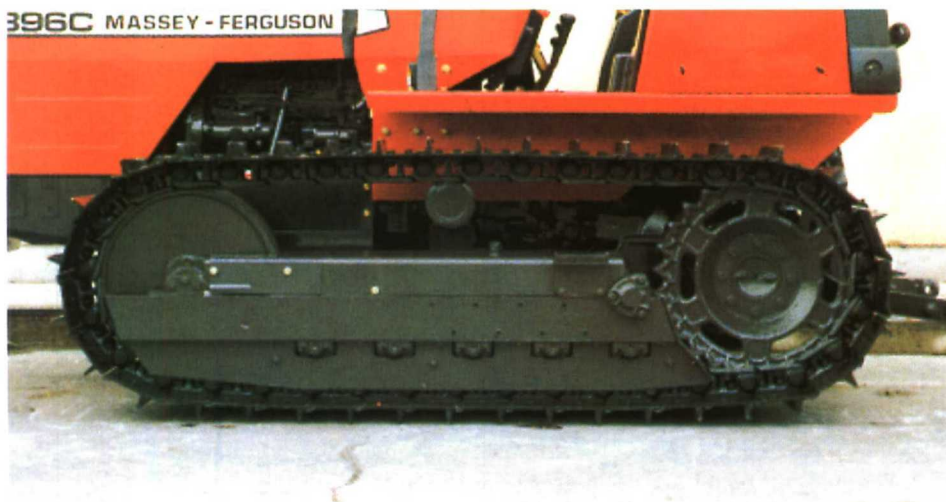
- Por otra parte, la localización geográfica de las ventas se corresponde con determinadas zonas de Andalucía, por su adaptación a situaciones agrícolas particulares: muy buen comportamiento en suelos fuertes y con pendiente pronunciadas, sobre todo cuando hay que trabajar con elevados contenidos de humedad.

SE ROMPE LA TENDENCIA

El mercado del año 1998 ha sido menor que el de 1997. Los cadenas no han seguido la tendencia de los tractores de ruedas, y así, el crecimiento que se venía produciendo desde 1995, con 413 tractores vendidos, pasando hasta las 612 unidades en 1996, para llegar a 925 en 1997, no ha continuado, ya que las ventas totales en 1998 sólo han sido de 867 unidades. Esto representa un decremento del 6.7% respecto de 1997. Un año agrícola seco en las regiones del Sur, a la vez que una cierta saturación del mercado, pueden ser las causas de este ligero descenso de las ventas de tractores de cadenas.

Éste es un mercado que se reparte prácticamente entre cuatro Grupos. El que lo domina es New Holland, que ha conseguido una penetración del 55.1%; le sigue Massey Ferguson con un 21.8% de penetración. A continuación, con el 12.7% de cuota de merca-

“ El mercado de cadenas en España está repartido únicamente entre cuatro grupos ”



TRACTORES ENTRE 60 Y 69 CV (AÑO 1998)

MARCAS	Modelos	UD.	UD.
LANDINI	CL-75 F	40	40
MASSEY FERGUSON	MF-376 CF	55	62
	MF-376 C	7	
NEW HOLLAND	Fiat70-65	1	171
	Fiat 70-65 M	2	
	Fiat 72-85	43	
	Fiat 72-85 M	125	
S+L+H	Lamborghini 674-70 C	1	24
	Lamborghini 674-70 CL	13	
	Same Explorer 70 C	1	
	Same Explorer 70 CL	9	
TOTAL			297

TRACTORES ENTRE 70 Y 79 CV (AÑO 1998)

MARCAS	Modelos	UD.	UD.
LANDINI	CL-85 F	52	52
MASSEY FERGUSON	MF-396 CF	84	102
	MF-396 C	18	
NEW HOLLAND	Fiat 82-85 M	158	158
S+L+H	Lamborghini 774-80 CHD	14	39
	Same Explorer 80 CHD	25	
TOTAL			351

TRACTORES ENTRE 80 Y 89 CV (AÑO 1998)

MARCAS	Modelos	UD.	UD.
LANDINI	C-95	18	18
MASSEY FERGUSON	MF-396 TC	25	25
NEW HOLLAND	Fiat 88-85	138	138
S+L+H	Lamborghini 874-90 C	14	27
	Same Explorer 90 C	13	
TOTAL			208

do, esta Landini y después el Grupo S+L+H, con sus marcas Same y Lamborghini, que alcanza el 10.4%.

EL MERCADO POR 'POTENCIAS'

Se pueden hacer tres grupos o categorías, en función de las potencias

de referencia correspondientes a los modelos que llegan al mercado.

El de los pequeños, con potencias comprendidas entre 60 y 69 CV; el de los medianos, con potencias entre 70 y 79 CV; y el de los grandes, con potencias entre 80 y 89 CV. Además, aparecen contabilizadas estadísticamente, además, 11 unidades de 90 o más CV pertenecientes al modelo Fiat 100-55 de New Holland.

Los pequeños

El mercado en esta banda de potencias, según se observa en el cuadro adjunto, lo domina New Holland, con 171 unidades vendidas, de las cuales 125 son del modelo Fiat 72-85 M el tercero de los más vendidos de todos los tractores de cadenas, seguido de Massey Ferguson con 62, que en su mayoría son de su modelo MF-376 CF. La tercera plaza la ocupa Landini con 40 unidades y a continuación el Grupo S+L+H con 24 unidades.

Los medianos

En esta banda de potencias de tractores de cadenas denominados como medianos, es en la que más unidades se han vendido: un total de 351 tractores. Las mayores ventas las realiza New Holland, con 158 unidades de su modelo Fiat 82-85 M, que ha sido el más vendido entre todos los tractores de cadenas.

Le sigue Massey Ferguson, con



102 unidades, de las que 84 pertenecen al modelo MF-396 CF, que es el segundo modelo más vendido en el intervalo de potencia considerado. A continuación se encuentra Landini con 52 unidades vendidas, todas pertenecientes al modelo CL-85 F.

Los grandes

También en este segmento de potencias se mantiene la preponderancia de New Holland, con 138 unidades vendidas, todas, de su modelo Fiat 88-85, que, además, ocupa el segundo lugar de ventas entre todos los tractores de cadenas.

Le sigue el Grupo S+L+H, con 27 unidades y, a continuación, Massey Ferguson con 25 unidades, que pertenecen al modelo MF-396 TC.

“ La caída de las ventas respecto a 1997 ha sido bastante homogénea entre las diferentes marcas ”

EVOLUCIÓN DE LOS MODELOS

Se considera de interés analizar, por marcas, la evolución de las ventas correspondientes a los diferentes modelos, y, en líneas generales, se puede señalar que no ha habido 'novedades' en los tres últimos años que queden reflejadas, de manera significativa, en las estadísticas, aunque si van desapareciendo modelos antiguos, que cambian su designación.

Siguen sin aparecer en las estadísticas los grandes tractores de bandas de goma, que, por otra parte, no se consideran una alternativa al cadenas convencional, sino la competencia para de los tractores de ruedas de alta potencia en determinadas situaciones de trabajo agrícola.

LANDINI

En las ventas de Landini se observa que cubre su cuota de mercado con tres modelos, cada uno de ellos en uno

de los intervalos de potencias de los anteriormente considerados. Algunos modelos de baja potencia, con más de 10 unidades vendidas en años anteriores, no se han comercializado durante 1997 ni 1998.

MASSEY FERGUSON

Más del 70% de sus ventas se concentra en dos modelos: el MF-376 CF, del grupo de los pequeños y el MF-396 CF del grupo de los tractores medianos, siendo los segundos más vendidos dentro de sus respectivas categorías.

NEW HOLLAND

Es la marca que dispone de un abanico más amplio de modelos, con una oferta altamente diversificada en cada una de las bandas de potencias anteriormente analizadas.

Los modelos Fiat 72-85 M, Fiat 82-85 M y

Fiat 88-85 cumplen lo mencionado anteriormente y además son los más vendidos en la actualidad, manteniendo el puesto que ocupaban en los años 1997 y 1996, lo cual define la estabilidad del sector del tractor de cadenas para uso agrícola a lo largo de este período.



LANDINI

MODELOS	POTENCIA DE REF. (CV)	AÑO 1998	AÑO 1997	AÑO 1996
6500 CL Mark II	61			1
6830	61			11
CL-75 F	66	40	29	22
CL-85 F	72	52	63	25
CL-95	85	18	12	2
TOTAL		110	104	61

MASSEY FERGUSON

MODELOS	POTENCIA DE REF. (CV)	AÑO 1998	AÑO 1997	AÑO 1996
174-C	57		1	
MF-376 CF	68	55	86	32
MF-376 C	69	7	9	8
294-C	74		1	1
396-CF	74		1	44
MF-396 CF	74	84	103	
MF-396 C	75	18	15	8
MF-396 TC	85	25	19	1
TOTAL		189	235	94

Destacan las 11 unidades vendidas del modelo Fiat 100-55 de 98 CV.

GRUPO S+L+H

La oferta del Grupo se realiza a partes iguales con sus marcas Lamborghini y Same. Con esta última marca comercial consigue una ligera ventaja en ventas respecto a la primera.

Los modelos que alcanzan el mayor nivel de ventas a lo largo de 1998 fueron el Same Explorer 80 CHD con 25 unidades y los Lamborghini 774-80 CHD y 874-90 C con 14 unidades cada uno.



NEW HOLLAND

MODELOS	POTENCIA DE REF. (CV)	AÑO 1998	AÑO 1997	AÑO 1996
FIAT 72-85	69	43	26	8
FIAT 72-85 M	69	125	140	103
FIAT 70-65	69	1		
FIAT 70-65 M	69	2		1
FIAT 82-85 M	78	158	171	104
FIAT 88-85	85	138	124	88
FIAT 95-55	90		1	1
FIAT 100-55	98	11	11	11
Otros				4
TOTAL		478	473	320

S+L+H

MODELOS	POTENCIA DE REF. (CV)	AÑO 1998	AÑO 1997	AÑO 1996
Lamborghini 674-70 C	66	1		
Lamborghini 674-70 CL	66	13	14	6
Lamborghini 774-80 CHD	77	14	18	14
Lamborghini 874-90 C	85	14	15	9
LAMBORGHINI		42	47	29
Same Explorer 70 C	66	1	1	1
Same Explorer 70 CL	66	9	15	9
Same Explorer 80 CHD	77	25	23	16
Same Explorer 90 C	86	13	23	9
Otros			2	
SAME		48	64	35
TOTAL		90	111	64

CONCLUSIONES

En resumen, se puede decir que continúan siendo los modelos tradicionales los que ocupan la mayor parte de este mercado, que aunque reducido con respecto a lo que significan los tractores de ruedas, proporcionan un buen volumen de negocio para fabricantes 'especialistas' en este producto.

La caída de las ventas respecto a 1997, ha sido bastante homogénea entre las diferentes marcas que ofrecen este tipo de tractores, aunque se han producido unas ligeras modificaciones en las cuotas de mercado.

Así New Holland ha incrementado sus ventas en 5 unidades con respecto a 1997, lo que le permite pasar de una cuota de mercado del 51.2% al 55.1%

Algo similar le sucede a Landini que en 1998 vende 6 tractores más que en 1997, por lo que su cuota de mercado pasa de 11.3% al 12.7%

Por el contrario, Massey Ferguson y el Grupo S+L+H, han sufrido recortes en las ventas, lo que les hace perder cuota de mercado respecto a la que alcanzaron en 1997. En cualquier caso Massey Ferguson es el fabricante que ocupa el segundo lugar en ventas de tractores de cadenas, con el 21.8% del mercado correspondiente a 1998. ♠

