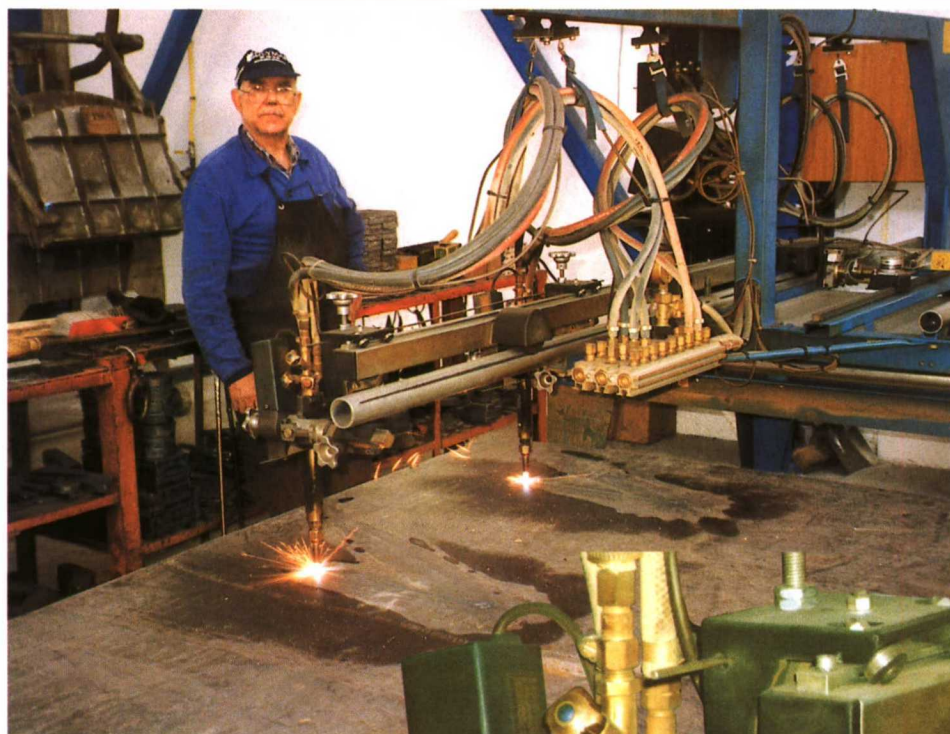


Industrias David

El éxito obtenido con las intercepas en el exigente mercado francés ha sido el principal argumento de ventas que ha tenido Industrias David en nuestro país, una empresa con 85 años de existencia que se inició como una herrería especializada en herramientas para el campo y que en estos momentos dispone de la mejor gama de productos para la viña, además de sus conocidos distribuidores de estiércol, desbrozadoras, trituradoras y espolvoreadoras de gran capacidad.

No han sido profetas en su tierra, pero la buena aceptación que las máquinas de Industrias David han tenido para trabajar las viñas en Francia y en California avalan los excelentes resultados que hace unos años empezaron a tener dentro de nuestras fronteras. Esta modesta empresa ha inundado los viñedos de numerosos países con sus intercepas, prepodadoras y despuntadoras, y no para de ofrecer constantes innovaciones en sus máquinas para estar a la altura de las circunstancias que demanda el mercado.

El fundador de la actual empresa fue David García, quien allá por el año 1914 montó una herrería en la localidad murciana de Yecla. Al quedarse huérfano, con tan sólo 14 años, tuvo que hacerse cargo del negocio familiar, y esta circunstancia favoreció el que toda la zona conociese Talleres David. Más tarde fueron evolucionando y decidieron hacer sus primeras herramientas de campo, hasta que poste-

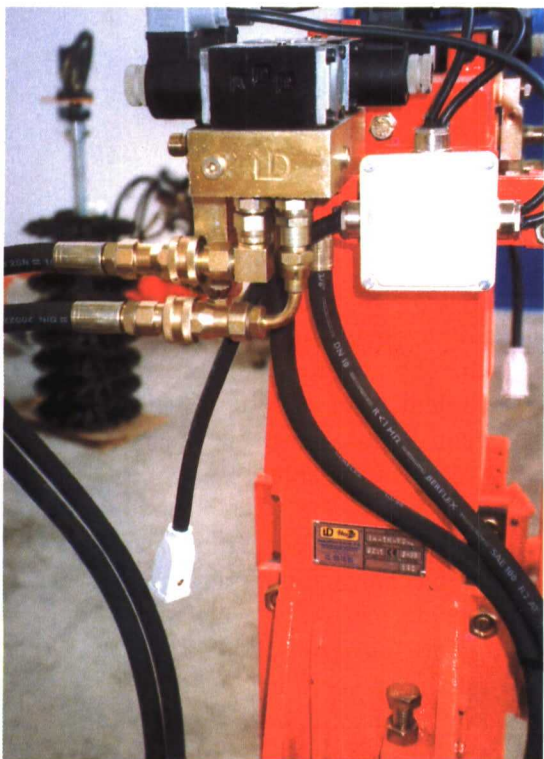


riormente se incorpora José García Mora, y en 1967 entra Francisco López en la empresa como trabajador en talleres, donde empieza a introducir ideas para mejorar la maquinaria que hacían para tractores. Unos años más tarde, por los conocimientos de Francisco, que venía del mundo de la viña, al haber estudiado viticultura, y la importancia que este cultivo tiene en la zona, empezaron a especializarse en este tipo de maquinaria.

En los años 70 arrancaron con un tipo de máquinas, los intercepas de accionamiento hidráulico, en un momento en que no se empleaba la electrónica a la hora de hacer estas herramientas. *"La idea surgió –recuerda*



NACIDA EN LA VIÑA



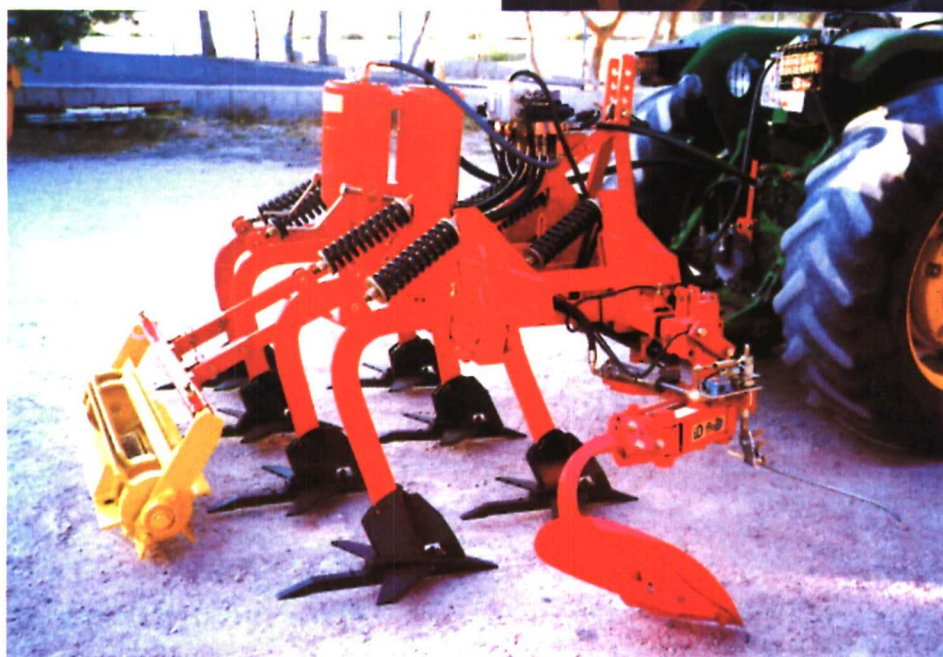
samos entonces en la posibilidad de un sistema electromecánico, y nos encontrábamos con el problema de que no existían electroválvulas más que para uso industrial". A través de un proveedor importaron algunas electroválvulas de 12 V y se iniciaron las pruebas de los intercepas, y al entrar de lleno en el mundo de la viticultura, fueron surgiendo nuevas necesidades, ideas y productos.

Hacia el año 1972 comienzan a exponer en FIMA y reciben premios por las novedades técnicas que pre-

sentaban sus productos, aunque el diploma por sí mismo no servía para mucho: "Quedaba entre los clientes la incógnita de saber si el sistema sería fiable al basarse en la electrónica. Nosotros estábamos absolutamente convencidos de que tenía futuro, a pesar de las dudas por tratarse de algo desconocido, y por eso insistíamos en seguir adelante", explica Francisco López.

Los premios y la nuevas tecnologías trajeron algunas complicaciones, pues Industrias David inicia en-

Francisco López— a través de un agricultor que nos comentó el trabajo que le costaba cavar las cepas, y empezamos a investigar sobre el tema, pero nos encontramos con el problema de que un sistema hidráulico no tenía la misma sensibilidad y requería un mayor mantenimiento al disponer de mandos con movimientos mecánicos al exterior, y las correderas sufrían considerablemente con el polvo. Pen-



tonces la conquista de nuevos mercados, amplía sus instalaciones, y todo esto conlleva las lógicas preocupaciones para sus responsables; "Sabíamos que teníamos futuro, pero había que conquistarlo".

Empezaron a hacer mercado en España a través de las ventas en el extranjero. "En España el agricultor no tenía todavía conciencia para adquirir productos de tecnología avanzada, mientras que en el mercado francés, con todas sus reticencias, iban admitiendo unidades que fueron testadas y cada vez tuvieron más aceptación", dice Francisco López.



MAYOR ÉXITO EN EL EXTRANJERO

El mercado francés fue el que más ayudó a consolidar con los intercepas: "después empezamos a introducirnos en Portugal, donde trabajamos a través de una empresa importadora, con unos crecimientos asombrosos en los últimos años". También comercializan sus productos en Argentina, Chile, Brasil y EE UU, y en el norte de África se han establecido contactos para empezar la exportación en breve.



“ En España no había conciencia para mecanizar y tuvimos que ir al extranjero ”

Francisco López recuerda que "la aventura americana se inició a través de una misión comercial organizada por la Cámara de Comercio a México, que nunca había sido un mercado interesante para nosotros, y desde allí

se organizó una visita a California, donde tuvimos ocasión de ver la maquinaria que tenían en las explotaciones, además de sus necesidades y su forma de trabajo. Con el conocimiento exacto del terreno americano iniciamos la exportación de intercepas a través de un fabricante local, puesto que no queríamos utilizar las centrales de compras por tratarse de un producto muy personalizado y que necesita una buena asistencia técnica, y hasta el momento se han vendido muchas unidades".

Sobre la base del intercepas, han desarrollado una serie de máquinas que giran alrededor del viñedo, y también se ha incorporado el frutal a la gama al ser labores paralelas. Con las trituradoras pasó algo similar a los intercepas, pues ya se habían vendido 700 unidades en Francia antes de vender la primera en España, y en despuntadoras sucedió algo parecido, se

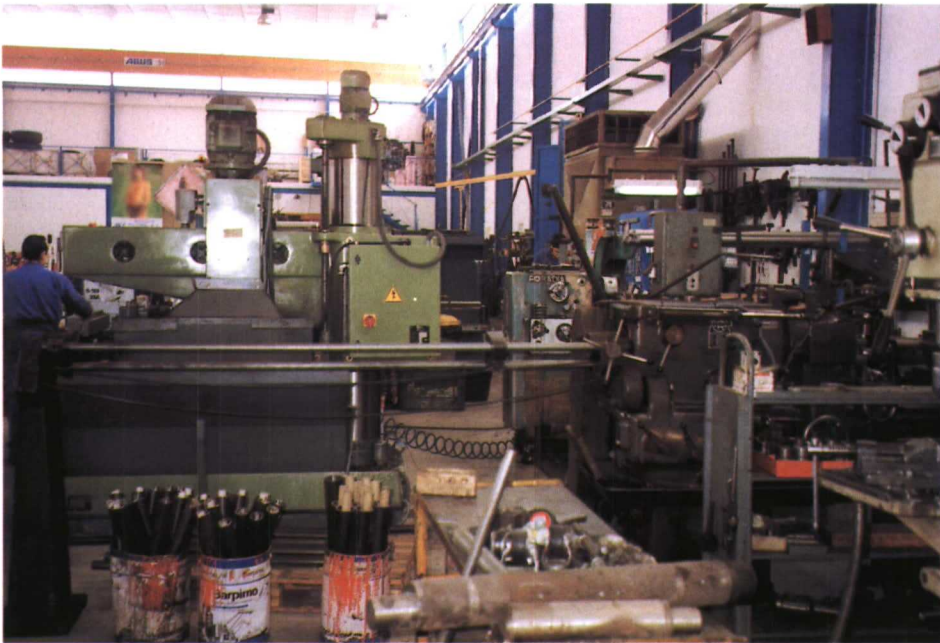
vendieron 200 unidades al tener los agricultores asumido su uso de forma habitual, mientras que en nuestro país se hacía a mano, o no se hacía. Posteriormente atacaron el tema de las alineadoras de leña, las prepodadoras de viñas y frutales, cuyos nuevos modelos se han presentado en FIMA.

PIMIENTO PIMENTONERO

En la provincia de Murcia uno de los cultivos más importantes ha sido siempre el pimiento 'pimentonero', al que se dedicaban cerca de 8 000 ha, pero con la carestía de la mano de obra se hacía inviable y el gobierno regional encargó a la Universidad Politécnica de Valencia un estudio para la mecanización del proceso de recolección. "Al ser una empresa de la región se pusieron en contacto con nosotros para ver si estábamos interesados en el desarrollo y acometimos el proyecto en conjunto", aunque no llegaron a tiempo de salvar este pimiento autóctono y ahora sólo quedan unas 1 200 ha cultivadas, y están trabajando en otras zonas de España y Francia.



La crisis económica cogió a Industrias David en un momento de plena expansión y apertura de mercados, y, al construirse pequeñas series de máquinas, fue difícil de remontar, ya



que a esto se unía el traslado a una nueva fábrica, que fue un lastre más para salir de la crisis.

Hoy, Industrias David cuenta con una nueva planta de fabricación con una superficie de 2 300 m², de los cuales 1 600 son de producción y el resto de oficinas, exposición y almacenes, y da empleo a una plantilla de 25 personas. Los productos estrella son el intercepas y el distribuidor de estiércol, y a partir de ahí se ha ido incrementando la gama con trituradoras, desbrozadoras, azufradoras, alineadoras, espolvoreadoras... pero para la elaboración de la amplia gama de productos que comercializan cuentan con la colaboración de talleres muy cualificados que realizan ciertos trabajos, siempre bajo las especificaciones y supervisión de la empresa. Todas las piezas se montan, ensamblan y comprueban en la fábrica, y cuando han pasado todos los controles de calidad salen para su comercialización.

FUTURO DE OPTIMISMO

Aunque el horizonte para la agricultura española no se presenta excesivamente claro con la reforma de la PAC y el recorte de las subvenciones europeas, Francisco López se muestra bastante optimista ante el futuro, puesto que *"el viñedo de calidad ha sabido adaptarse a las circunstancias y tiene muchas posibilidades de salir adelante mientras que se de-*

fienda el producto a través de la denominación de origen o de una marca propia, y cada vez existe una mayor concienciación".

Afortunadamente, los productores, incluso aquellos que tienen cuatro hectáreas, están creando la infraestructura necesaria para no tener que depender de una mano de obra que es cara y escasa, y han adecuado sus viñedos a la mecanización para tener explotaciones más rentables.



En Industrias David siempre existe un ánimo de innovación y desde su departamento de investigación avanzan en cada elemento de los productos que ya tienen en catálogo, añadiendo nuevos accesorios para hacerlos más versátiles, tecnologías más punteras y materiales distintos, a la vez que se

estudian nuevas máquinas a base de escuchar las dificultades de los agricultores y pensar en las posibles soluciones que puedan aplicarse.

La novedad más reciente, que acaba de ser presentada en FIMA, es un dosificador con control electrónico que permite en las distribuidoras de estiércol introducir una serie de parámetros en el procesador, y que salga la misma dosis de producto, independientemente de la velocidad del tractor, algo que

hasta ahora se ha estado haciendo a ojo, y que nunca era uniforme en toda la superficie. Otra ventaja es que en función del área que estemos trabajando puede incrementarse o disminuirse la dosis según el terreno esté necesitado de materia orgánica, puesto que son estudios individualizados. ♠