

SOPLAN NUEVOS 'AIRES'

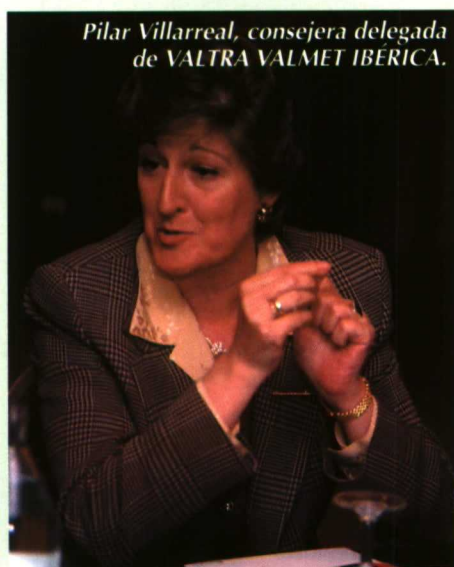
"La evolución del mercado de tractores en la Península Ibérica ha sido tremendamente positiva durante el pasado año", un hecho al que han contribuido el desarrollo y la consolidación de la red de ventas y el hecho de contar con un producto de calidad, según explicó Pilar Villarreal, consejera delegada de Valtra Valmet Ibérica a los periodistas en un desayuno de trabajo celebrado en FIMA.



Directivos de Valtra Valmet visitaron FIMA, donde celebraron un desayuno de trabajo con la prensa.

La satisfacción ante los resultados obtenidos durante el año 1998 en los mercados español y portugués fue la nota más significativa del desayuno de trabajo que los responsables de Valtra Valmet ofrecieron a los medios informativos españoles durante la pasada FIMA en Zaragoza. Entre otros temas se habló de la crisis económica de Brasil y la caída de ventas en Argentina, que según Jarvi Osmala, director de Marketing del grupo, no ha afectado a los planes de Valtra en América del Sur, a pesar de tener una planta de fabricación en Brasil.

En cuanto a los mercados de la Península Ibérica, Pilar Villarreal comentó que *"han evolucionado de una forma tremendamente positiva, consolidándose la expansión de la marca en estos países y atendiendo al desarrollo de la red, siendo cada vez mayor el número de unidades vendidas"*. Un aspecto muy importante ha sido la política de formación de la red a niveles de conocimiento del producto y de



Pilar Villarreal, consejera delegada de VALTRA VALMET IBÉRICA.

nuevas tecnologías que se han incorporado a los actuales tractores, al igual que el servicio postventa, que para el cliente tiene en estos momentos tanta importancia a la hora de adquirir un nuevo producto. En Finlandia existen continuos programas de formación y *"desde hace un año nuestra gente ha asistido a los cursos relacionados con HiTech. Para cada tri-*

mestre tenemos cursos, no sólo de aspectos técnicos, que son muy importantes, sino también de temas comerciales, puesto que tenemos en nuestras manos un producto de una alta tecnología y los vendedores tienen que saber transmitirla", explicaba Pilar Villareal a los periodistas.

El mercado forestal es muy importante para la marca finlandesa, y de hecho Valtra-Valmet es el único fabricante de tractores en Europa que tiene entre sus modelos unas unidades específicamente para este tipo de trabajos y también mixtas (forestal y urbano). Al preguntar sobre las perspectivas que tienen en nuestro país indicaron que *"las perspectivas son buenas para el mercado español y portugués, puesto que los tractores forestales están muy bien considerados, y en estos momentos Valtra es líder en este segmento con sus modelos Mezzo y Mega, que pueden suponer una parte interesante de las unidades vendidas a la vista de los resultados del pasado año, que fueron un 25% de las ventas."*

EN VALTRA VALMET

Para este año en tractores forestales la previsión es de un 30-32% sobre el total de las previsiones para 1999".

El sistema de suspensión del tren delantero denominado 'Aires' fue pre-



sentado recientemente en la SIMA de París, y constituyó un total éxito y toda una atracción para los visitantes. En este momento la planta de producción de Suolahti en Finlandia se encuentra a pleno rendimiento para atender a la demanda de los distintos mercados y las perspectivas son muy buenas. Pilar Villarreal declaró que *"a España van a llegar muy pronto las primeras unidades equipadas con Aires, una novedad técnica que ya ha supuesto toda una revolución. En el resto de los países la aceptación ha sido muy buena porque somos el único fabricante que emplea únicamente el aire, mientras que otros lo hacen combinado con el aceite, que es mucho más espeso"*.

Los responsables del departamento técnico de Valtra explicaron a los representantes de los medios de comunicación españoles que el sistema 'Aires' permite una mayor comodidad

incluso en trabajos tan duros como la arada. El eje delantero se ajusta a un subchasis, que va montado sobre un anillo en un lado, mientras que en otro lo hace sobre un amortiguador y suspensión neumática, con lo que se consigue una mayor eficacia y comodidad en trayectos accidentados.

No quedó en el tintero durante este encuentro con los responsables de Valtra Valmet las ventajas del *HiTech*, un sistema totalmente electrónico de 12 marchas sincronizadas entre sí que en función del tipo de trabajo establece la velocidad adecuada sin tener que hacer uso del pedal de embrague. Un conjunto de sensores analizan la conducción,

tenían en FIMA se exponía un modelo articulado, el Valtra 6850 y también un 8050 con cabina forestal, pero sin duda el producto más impactante, el que más llamó la atención a los profesionales que se dedican a ese tipo de tareas, era la cabina forestal hecha en policarbonato, diseñada para trabajar en cualquier posición ajustándose el asiento con un giro de 180°.

En cuanto a la posición que ocupa en estos momentos Valtra en el mercado español, Pilar Villarreal señaló que *"a la vista de los resultados del pasado año, la cuota de mercado estimada es del 4.4%, y en forestal, aunque no hay cifras oficiales por destinarse a*



carga y temperatura del aceite de la transmisión, y da las órdenes para realizar el cambio de marchas, de forma que se reduce todo el trabajo innecesario y el operador puede concentrarse en lo esencial, evitándose fallos y pérdidas de tiempo. Jarvi Osmala definía así la transmisión *HiTech*: *"Silenciosa, rápida y suave, y además no es sensible a los cambios de temperatura"*.

Los modelos de tractores articulados (*City* y *Forest*) vendrán más tarde a comercializarse en el mercado español, según pudimos saber. En el stand que

uso industrial, por los datos que manejamos a nivel interno podemos estar en un 30% del mercado. Nuestros planes a nivel doméstico continúan siendo de expansión de la red comercial, sin prisa pero sin pausa, asegurando nuestra posición, y con el objetivo a medio plazo de unos 1 000 tractores anuales para la península Ibérica. Las previsiones que hemos hecho para el año 1999 en España y Portugal pasan por vender unos 690 tractores, de ellos un 15% pueden corresponder a HiTech". ♠