



# 1998

DATOS DE LOS NUEVE PRIMEROS MESES

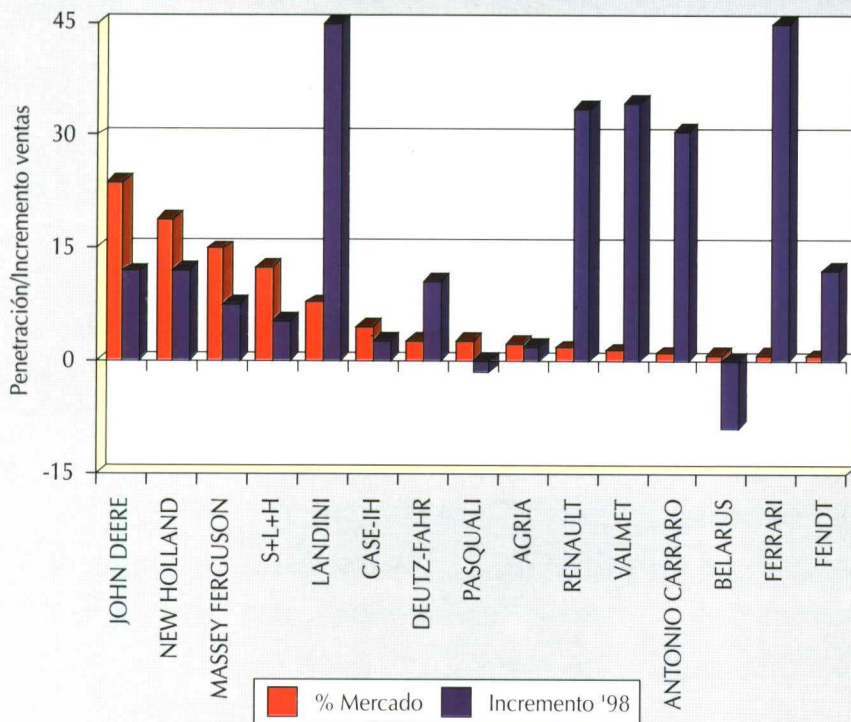
## CRECIMIENTO CON DUDAS

A partir de la información de 'inscripciones' que llegan al MAPA, correspondientes al periodo enero-septiembre de 1998, se concluye que el mercado siguió superando las expectativas más optimistas, aunque hay dudas de que la tendencia alcista se mantenga para años sucesivos.

VENTAS TOTALES DE TRACTORES DE RUEDAS (ORDEN ALFABÉTICO)

Marcas	Simple trac.		Doble tracción			Potencias de Inscripción				Totales		
	normal	estrecho	normal	estrecho	articulado	0 - 50	51 - 90	91 - 130	> 131	ene-sept 97	ene-sept 98	increm.
AGRIA				34	368	397	5			394	402	2.03
ANTONIO CARRARO				163	3	132	34			130	166	30.71
AVTO	1						1			1	1	0.00
B.C.S.			1	29	25	45	10			55	55	0.00
B.J.R.					3	2	1			5	3	-40.00
BELARUS	26		136			1	160	1		178	162	-8.99
BERTOLINI										1		
CARRARO			5	8			13			16	13	-18.75
CASE INTERNATIONAL	5	50	588	116		1	300	133	325	740	759	2.57
DEUTZ-FAHR	2	27	329	117		33	239	158	45	429	475	10.72
FENDT	3	1	104	4			55	14	43	100	112	12.00
FERRARI		1		71	79	127	24			96	151	57.29
GOLDONI										4		
HONDA		5				5				4	5	25.00
ISEKI	16			14		30				1	30	
ISEKI-AGRIA				9		9				8	9	12.50
JCB			2						2	2	2	0.00
JOHN DEERE	140	188	2999	567	58	166	1972	1138	676	3531	3952	11.92
KUBOTA		1	15	76	3	73	22			66	95	43.94
LANDER				4	14	18				85	18	-78.82
LANDINI	189	122	492	491			1202	70	22	751	1294	72.30
MASSEY FERGUSON	190	104	1585	592			1560	809	102	2296	2471	7.62
NEW HOLLAND	436	269	1798	629		76	1942	772	342	2797	3132	11.98
NIBBI				1		1					1	
PASQUALI				157	308	434	31			472	465	-1.48
RAPID										1		
RENAULT	7	26	182	80			160	114	21	221	295	33.48
S+L+H	57	142	1013	837		232	1441	217	159	1946	2049	5.29
STEYR	2		7				2	3	4	3	9	200.00
U.T.B.	13		72			59	22	4		35	85	142.86
URSUS			35				12	12	11	64	35	-45.31
VALMET	1		230	7			117	23	98	177	238	34.46
VALPADANA			2	27	13	40	2			25	42	68.00
ZETOR	3		5			1	6	1		9	8	-11.11
ZTS			16				4	5	7	38	16	-57.89
<b>TOTAL</b>	<b>1091</b>	<b>936</b>	<b>9616</b>	<b>4033</b>	<b>874</b>	<b>1882</b>	<b>9337</b>	<b>3474</b>	<b>1857</b>	<b>14681</b>	<b>16550</b>	<b>12.73</b>

**Evolución del mercado en las marcas con más del 0.6% de penetración para tractores de ruedas.**



La comparación se ha realizado, como viene siendo habitual, tanto por el tipo de tractor (normal, estrecho, etc.), como por gamas de potencia (intervalos de 10 CV), en cuatro 'clases'.

- Tractores pequeños (0 a 50 CV de potencia de 'inscripción').
- Tractores medianos (51 a 90 CV).
- Tractores grandes (91 a 130 CV).
- Tractores muy grandes (de 131 CV en adelante).

Para cada 'clase' de potencia se ha realizado una separación que considera el número de ruedas motrices (simple y doble tracción), así como la anchura de vía mínima (tractores normales y estrechos) y el sistema de dirección (ruedas delanteras o articulación central).

Hay que señalar que los que aparecen incluidos como tractores 'estrechos', con 'simple tracción', son todos tractores de tipo convencional con ruedas de menor tamaño en el eje delantero (directrices). En el caso de los tractores de doble tracción, para las bajas potencias, en el apartado de 'estrechos' se incluyen tractores, tanto con estructura convencional, como del tipo 4RM (ruedas iguales en ambos ejes), pero que su sistema de dirección depende del ángulo de giro de las ruedas del eje delantero.

En el apartado articulados siempre se considera tractores tipo 4RM, con ruedas iguales en ambos ejes, y sistema de dirección por articulación central. En las bajas potencias estos tractores se pueden considerar asimismo como 'estrechos', pero no en el caso de elevadas potencias.

## ■ LAS VENTAS SIGUEN EN ALZA

A pesar de que el panorama anual de ventas depende en gran medida de lo que suceda en los últimos tres meses del año, en los nueve primeros meses sigue creciendo el mercado produciéndose, en el periodo señalado, un incremento de las ventas del 12.7%, aunque se rebaja ligeramente la tendencia de los años anteriores, pero se puede decir que el año en su conjunto ha sido bueno, por la información que ya ha proporcionado la Dirección General de Tráfico.

También se sigue produciendo una pérdida de importancia en la simple tracción, aunque mantiene un mercado importante en las bajas potencias (estrechos), por la necesidad de este tipo de tractores en la agricultura mediterránea de las frutas y hortalizas, que difícilmente admiten potencias mayores.



**COMPARATIVA**

	ene-sept 97	ene-sept 98
JOHN DEERE	3531	3952
NEW HOLLAND	2797	3132
MASSEY FERGUSON	2296	2471
S+L+H	1946	2049
LANDINI	751	1294
CASE INTERNATIONAL	740	759
DEUTZ-FAHR	429	475
PASQUALI	472	465
AGRIA	394	402
RENAULT	221	295
VALMET	177	238
ANTONIO CARRARO	127	166
BELARUS	178	162
FERRARI	96	151
FENDT	100	112
KUBOTA	66	95
U.T.B.	35	85
B.C.S.	55	55
VALPADANA	25	42
URSUS	64	35
ISEKI	1	30
LANDER	85	18
ZTS	38	16
CARRARO	16	13
ISEKI-AGRIA	8	9
STEYR	3	9
ZETOR	9	8
HONDA	4	5
B.J.R.	5	3
JCB	2	2
NIBBI		1
AVTO	1	1
ANTONIO CARRARO DIG	3	
BERTOLINI	1	
GOLDONI	4	
RAPID	1	
<b>TOTAL</b>	<b>14681</b>	<b>16550</b>

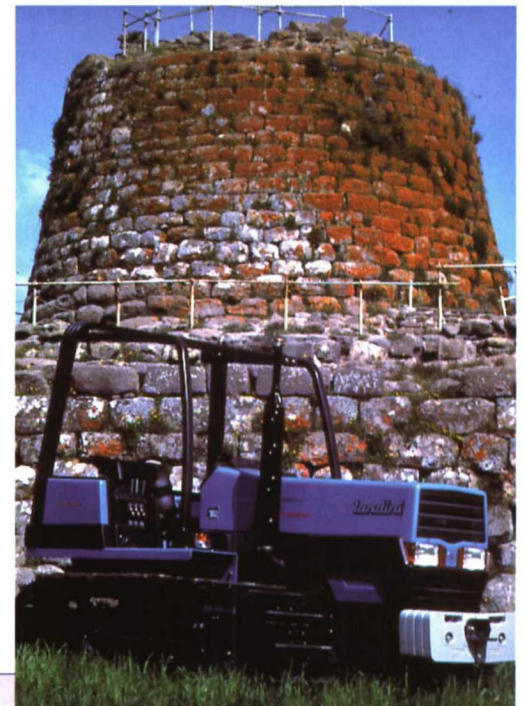
realizado algunas agrupaciones, como la de las marcas Same, Lamborghini y Hurlimann (S+L+H), aunque se han mantenido separados los resultados correspondientes a Deutz-Fahr, empresa perteneciente al mismo Grupo. En todos los cuadros se han considerado de manera conjunta las marcas integradas en el Grupo New Holland (Fiat, Fiatagri, Ford y New Holland). Asimismo, se ha realizado la agrupación de los tractores International y Case-International dentro de la marca Case-International.

El mayor porcentaje del mercado, en el periodo señalado, lo consigue John Deere, con el 23.9%, seguido de New Holland (18.9%), Massey Ferguson (14.9%) y el Grupo S+L+H (12.4%), aunque, si incluimos en este Grupo el porcentaje de Deutz-Fahr (2.9%), alcanzaría un porcentaje global del 15.3%. A continuación se encuentra Landini con un 7.8%.

En relación con el incremento de las ventas durante el periodo enero-septiembre de 1998, con respecto al mismo periodo de 1997, hay que señalar que entre los del grupo de cabeza y con respecto a la media del mercado, John Deere y New Holland se mantienen en torno a ella, mientras que Massey Ferguson y S+L+H bajan con 7.6% y 5.2%, respectivamente. Hay que destacar la importante subida, muy por encima

de la media, de Landini con un 72.3%, que lo sitúa en quinto lugar, así como el alza experimentada por U.T.B. (142.9%), Ferrari (57.3%) e Iseki, que pasa de un tractor vendido en 1997 a 30 unidades.

Por último, desde una perspectiva global, hay que destacar que el tractor más vendido en este periodo ha sido el John Deere 6310 4RM, con 375 unidades, seguido de otro modelo de la misma marca, el 6210 4RM (329 unidades), y en tercer y cuarto puesto se encuentran dos Massey Ferguson, el MF-390.4 FP (288 unidades) y el 390-4 (275 unidades), que fue el más vendido durante 1997.



Para hacer una comparación entre las marcas presentes en el mercado, en los cuadros resumen se han

**TRACTORES DE CADENAS**

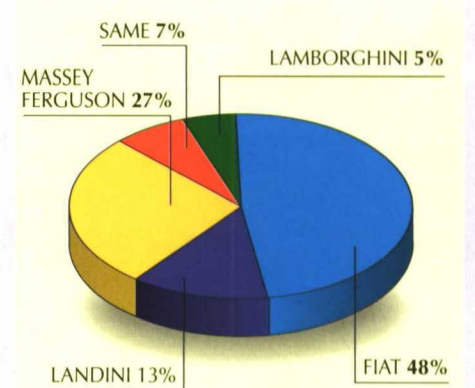
En relación con el mercado de tractores de cadenas, las ventas en el período enero-septiembre de 1998 fue de 564 unidades, con un incremento del 4.2% respecto del mismo periodo de 1997.

Sigue siendo un mercado dominado por Fiat (New Holland), que ha vendido 273 unidades, aunque el incremento de las ventas sólo ha sido del 9.6%.

La mayor subida la ha tenido Landini (25%), aunque su cuota de mercado es sólo del 13.3%.

**COMPARATIVA**

MARCAS	ene-sept 97	ene-sept 98
AVTO	1	-
CATERPILLAR	1	-
FIAT	249	273
LAMBORGHINI	36	28
LANDINI	60	75
MASEY FERGUSON	146	150
SAME	48	38
<b>TOTALES</b>	<b>541</b>	<b>564</b>



**PEQUEÑOS (HASTA 50 CV)**

# Mayor equilibrio

**VENTAS TOTALES (POR ORDEN ALFABÉTICO)**

Marcas	Simple trac.		Doble tracción			Potencias de Inscripción				Totales		
	normal	estrecho	normal	estrecho	articulado	0-20	21-30	31-40	41-50	ene-sept 97	ene-sept 98	increm.
AGRIA				29	368	33	52	221	91	391	397	1.53
AH-GOLDONI												
ANTONIO CARRARO				132			98	20	14	100	132	36.08
ASTOA												
B.C.S.				22	23	3	21	18	3	43	45	4.65
B.J.R.					2			2		2	2	0.00
BELARUS	1						1				1	
BERTOLINI										1		
CASE INTERNATIONAL			1			1					1	
DEUTZ-FAHR				33				33		24	33	37.50
FENDT												
FERRARI		1		63	63	1	68	58		72	127	76.39
GOLDONI										4		
HOLDER												
HONDA		5					5			4	5	
ISEKI	16			14			16	14		1	30	
ISEKI-AGRIA				9		4	5			8	9	12.50
JOHN DEERE	3		26	79	58	8	78	54	26	181	166	-8.29
KUBOTA		1		69	3	4	43	8	18	62	73	17.74
LANDER				4	14	10		8		85	18	-78.82
LANDINI												
MASSEY FERGUSON												
NEW HOLLAND	1	41		34		1	16		59	75	76	1.33
NIBBI				1			1				1	
P.G.S.												
PASQUALI				126	308	138	47	202	47	444	434	-2.25
RAPID										1		
RENAULT										1		
SACA												
S+L+H			5	227			20	208	4	239	232	-2.93
U.T.B.	12		47					35	24	26	59	126.92
VALPADANA				27	13	3		31	6	21	40	90.48
ZETOR	1								1	1	1	0.00
<b>TOTAL</b>	<b>34</b>	<b>48</b>	<b>79</b>	<b>869</b>	<b>852</b>	<b>206</b>	<b>471</b>	<b>912</b>	<b>293</b>	<b>1786</b>	<b>1882</b>	<b>5.38</b>

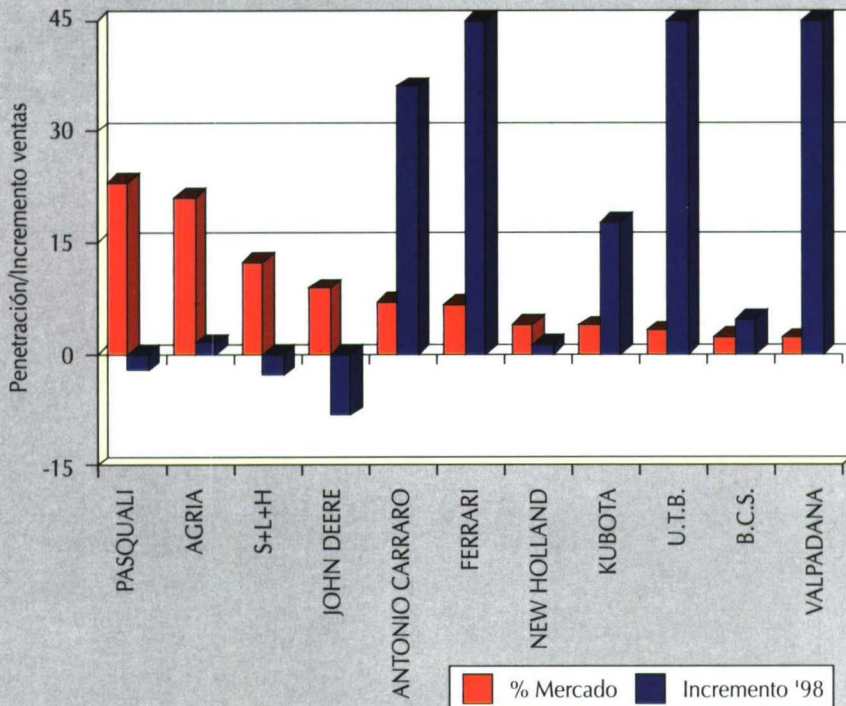


## ■ LOS MÁS PEQUEÑOS

Dentro de esta 'clase', a la cabeza sigue Pasquali, con 434 tractores, lo que supone una cuota de mercado del 23%, seguido de Agria, con el 21.1%. El incremento de ventas de Pasquali en el periodo contabilizado, con respecto al mismo periodo del año anterior, ha sido de -2.2%, mientras que Agria ha alcanzado el 1.5% (cifra que no llega a la media de la 'clase' de tractores pequeños, que es de 5.4%).

Dentro de la 'clase' considerada, el mayor número de unidades vendi-

**Evolución del mercado en las marcas con más del 2.5% de penetración para tractores de menos de 50 CV**



**LOS 5 MÁS VENDIDOS**

Marca/modelo	Unidades	Tipo
AGRIA 9900 N	124	DT/AE
LAMBORGHINI RUNNER 450 DT	92	DT/E
PASQUALI 980.EX	91	DT/E
PASQUALI 980.ED	83	DT/AE
AGRIA 9945	72	DT/AE



	ene-sept 97	ene-sept 98
PASQUALI	444	434
AGRIA	391	397
S+L+H	239	232
JOHN DEERE	181	166
ANTONIO CARRARO	97	132
FERRARI	72	127
NEW HOLLAND	75	76
KUBOTA	62	73
U.T.B.	26	59
B.C.S.	43	45
VALPADANA	21	40
DEUTZ-FAHR	24	33
ISEKI	1	30
LANDER	85	18
ISEKI-AGRIA	8	9
HONDA	4	5
B.J.R.	2	2
CASE INTERNATIONAL		1
BELARUS		1
ZETOR	1	1
NIBBI		1
GOLDONI	4	
ANTONIO CARRARO DIG	3	
BERTOLINI	1	
RAPID	1	
RENAULT	1	
<b>TOTAL</b>	<b>1786</b>	<b>1882</b>

das se encuentra en la banda de 31 a 40 CV (912 unidades). Asimismo, 852 unidades de las 1882 vendidas comprendidas en la 'clase' (45%), son tractores articulados con ruedas iguales en ambos ejes.

De las marcas presentes en esta 'clase' de potencia, 11 superan el 2.0% de penetración, y en su conjunto más del 90% de las ventas de la 'clase'.

Hay que destacar el incremento de ventas que han tenido Iseki, aunque su cuota de mercado en esta clase es sólo del 1.5%, también el incremento de U.T.B. (126.9%) con una cuota de mercado del 3.1%, de Ferrari (76.3%) y de Antonio Carraro (36.1%) con 6.7% y un 7%, respectivamente, de cuota de mercado.

El modelo más vendido entre los pequeños es el Agria 9900 N, un tractor articulado tipo 4RM, que por su anchura de vía puede considerarse como estrecho.

## MEDIANOS (51 A 90 CV)

# Cinco marcas acaparan el 87%



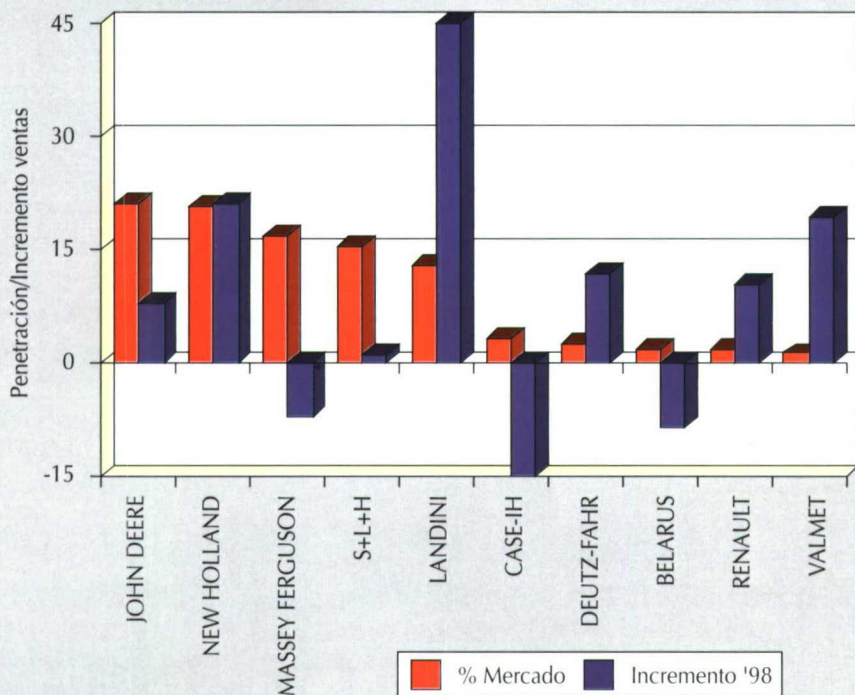
### LOS DE MEDIA POTENCIA

Esta 'clase', que corresponde a los modelos con potencias de inscripción entre los 51 y los 90 CV, es en la que se ha realizado el mayor número de ventas (9 337 unidades) de entre las cuatro 'clases' consideradas, con un incremento global de las ventas del 9.7%, respecto al mismo periodo del año anterior. Por debajo del incremento global para el conjunto de las cuatro 'clases' (12.7%), cambiándose la tendencia de crecimiento superior que se produjo en 1997. De estas ventas, casi la mitad (4 516 unidades) corresponden a modelos con potencias entre 71 y 80 CV.

### VENTAS TOTALES (POR ORDEN ALFABÉTICO)

Marcas	Simple trac.		Doble tracción			Potencias de Inscripción				Totales		
	normal	estrecho	normal	estrecho	articulado	51-60	61-70	71-80	81-90	ene-sept 97	ene-sept 98	increm.
AGRIA				5		2		3		3	5	66.67
ANTONIO CARRARO				31	3	33	1			30	34	13.33
AVTO	1							1		1	1	0.00
B.C.S.			1	7	2		6	4		12	10	-16.67
B.J.R.					1	1				3	1	-66.67
BELARUS	24		136			60	7	93		175	160	-8.57
CARRARO			5	8		2		11		16	13	-18.75
CASE INTERNATIONAL	4	50	130	116		38		184	78	410	300	-26.83
DEUTZ-FAHR	1	27	127	84			162	55	22	214	239	11.68
FENDT	2	1	48	4		4		51		39	55	41.03
FERRARI				8	16		24			24	24	0.00
JOHN DEERE	116	188	1180	488		432	217	847	476	1827	1972	7.94
KUBOTA			15	7		22				3	22	633.33
LANDINI	189	122	400	491			290	763	149	714	1202	68.35
MASSEY FERGUSON	148	104	716	592		15	310	896	339	1678	1560	-7.03
NEW HOLLAND	395	228	724	595		203	442	835	462	1602	1942	21.22
PASQUALI				31		24	7			28	31	10.71
RENAULT	4	26	50	80		5	70	85		145	160	10.34
S+L+H	57	142	632	610		287	213	644	297	1424	1441	1.19
STEYR	2					1		1		2	2	
U.T.B.	1		21			1	21			6	22	266.67
URSUS			12			12				36	12	-66.67
VALMET	1		109	7			1	38	78	98	117	19.39
VALPADANA			2			2				4	2	-50.00
ZETOR	2		4				5	1		7	6	-14.29
ZTS			4					4		8	4	-50.00
<b>TOTAL</b>	<b>947</b>	<b>888</b>	<b>4316</b>	<b>3164</b>	<b>22</b>	<b>1144</b>	<b>1776</b>	<b>4516</b>	<b>1901</b>	<b>8509</b>	<b>9337</b>	<b>9.73</b>

**Evolución del mercado en las marcas con más del 1.0% de penetración para tractores entre 51 y 90 CV**



	ene-sept 1997	ene-sept 1998
JOHN DEERE	1827	1972
NEW HOLLAND	1602	1942
MASSEY FERGUSON	1678	1560
S+L+H	1424	1441
LANDINI	714	1202
CASE INTERNATIONAL	410	300
DEUTZ-FAHR	214	239
BELARUS	175	160
RENAULT	145	160
VALMET	98	117
FENDT	39	55
ANTONIO CARRARO	30	34
PASQUALI	28	31
FERRARI	24	24
U.T.B.	6	22
KUBOTA	3	22
CARRARO	16	13
URSUS	36	12
B.C.S.	12	10
ZETOR	7	6
AGRIA	3	5
ZTS	8	4
VALPADANA	4	2
STEYR	2	2
B.J.R.	3	1
AVTO	1	1
<b>TOTAL</b>	<b>8509</b>	<b>9337</b>

### LOS 5 MÁS VENDIDOS

Marca/modelo	Unidades	Tipo
JOHN DEERE 6210 4RM	329	DT/N
MASSEY FERGUSON MF-394.4 FP	288	DT/E
MASSEY FERGUSON 390-4	275	DT/N
JOHN DEERE 5500 N (4RM)	238	DT/E
JOHN DEERE 6110 4RM	237	DT/N



Asimismo, casi la mitad de los tractores de la clase son tractores de tipo 'normal' con doble tracción (4 316 unidades), siguiendo en número los estrechos (3 164 unidades), lo que indica la importancia relativa de los cultivos arbóreos (frutales, vid, etc.) en el conjunto de la agricultura española.

Dentro de esta 'clase', a la cabeza se encuentra John Deere con 1 972 unidades vendidas, le sigue muy de cerca New Holland (1 942 unidades) y más alejado Massey Ferguson con 1 560 unidades. Hay que destacar el incremento de las ventas de New Holland, con un 21.2%, y, sobre todo el de Landini, con el 68.3%, que se sitúa en quinto lugar con el 12.8% del mercado.

Entre todas las marcas que han vendido modelos en esta 'clase', diez de ellas superan el 1% de la cuota de mercado, representando alrededor de 97% de todas las unidades vendidas.

El 6210 4RM de John Deere es el modelo más vendido. Massey Ferguson disfruta de la segunda y tercera posición, con el MF-394.4 FP y el 390-4, respectivamente.

## GRANDES (91 A 130 CV)

### VENTAS TOTALES (POR ORDEN ALFABÉTICO)

Marcas	Simple trac.		Doble tracción			Potencias de Inscripción				Totales		
	normal	estrecho	normal	estrecho	articulado	91-100	101 -110	111-120	121-130	ene-sept 97	ene-sept 98	increm.
<b>BELARUS</b>	1						1				1	
<b>CASE INTERNATIONAL</b>			133			24	36	72	1	132	133	0.76
<b>DEUTZ-FAHR</b>			158			52	37	68	1	161	158	-1.86
<b>FENDT</b>	1		13			3	1	2	8	12	14	16.67
<b>JOHN DEERE</b>	21		1117			613	233	159	133	1262	1138	-9.83
<b>KUBOTA</b>										1		
<b>LANDINI</b>			70			39			31	37	70	89.19
<b>MASSEY FERGUSON</b>	42		767			193	221	121	274	543	809	48.99
<b>NEW HOLLAND</b>	40		732			461	88	161	62	818	772	-5.62
<b>RENAULT</b>	3		111			70	20	9	15	68	114	67.65
<b>S+L+H</b>			217			140	41	34	2	211	217	2.84
<b>STEYR</b>			3					3			3	
<b>U.T.B.</b>			4			4				3	4	33.33
<b>URSUS</b>			12					12		15	12	-20.00
<b>VALMET</b>			23			13	8	2		40	23	-42.50
<b>ZETOR</b>			1			1				1	1	0.00
<b>ZTS</b>			5			5				10	5	-50.00
<b>TOTAL</b>	<b>108</b>	<b>0</b>	<b>3366</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>1618</b>	<b>686</b>	<b>643</b>	<b>527</b>	<b>3314</b>	<b>3474</b>	<b>4.83</b>

## Suben, pero menos



### ■ LOS GRANDES

En esta 'clase', que comprende a los modelos con potencias de 'inscripción' que van desde los 91 hasta los 130 CV, es en la que menor incremento de ventas se ha producido para el periodo considerado (sólo un 4.8%). Vuelve a destacar la penetración de mercado conseguida por John Deere, que alcanza el 32.7% de la 'clase', aunque sufre un decremento de la cifra de ventas del -9.8%.

Según los datos ofrecidos, le siguen en penetración Massey Ferguson, que logra el 23.2% y que ha tenido un incremento en la clase del 48.9%; seguida muy de cerca de New Holland, con el 22.2% de las ventas, aunque también sufre un decremento, que en su caso es del -5.6%.

Igualmente, hay que destacar las fuertes subidas experimentadas por Renault (67.6% de incremento) aunque su cuota de mercado es sólo del

3.2%, y especialmente la de Landini, que llega al 89.2%, lo que le permite situarse con el 2% de la cuota de mercado.

La banda de potencia con mayor número de unidades vendidas es la comprendida entre los 91 y los 100 CV (1 618 unidades), muy cerca de la mitad de la 'clase'. Conviene subrayar que diez marcas se reparten más del 98% del mercado.

Un dato importante es que la 'clase' se puede considerar formada por tractores de doble tracción y anchura 'normal', ya que cerca del 97% de las unidades vendidas tienen estas características.

En el capítulo de los modelos concretos, el John Deere 6310 4RM, que es el tractor más vendido en esta 'clase' de potencia, ocupa igualmente la primera posición en el total de ventas para los nueve primeros meses del pasado año 1998, periodo considerado para la toma de estos datos.

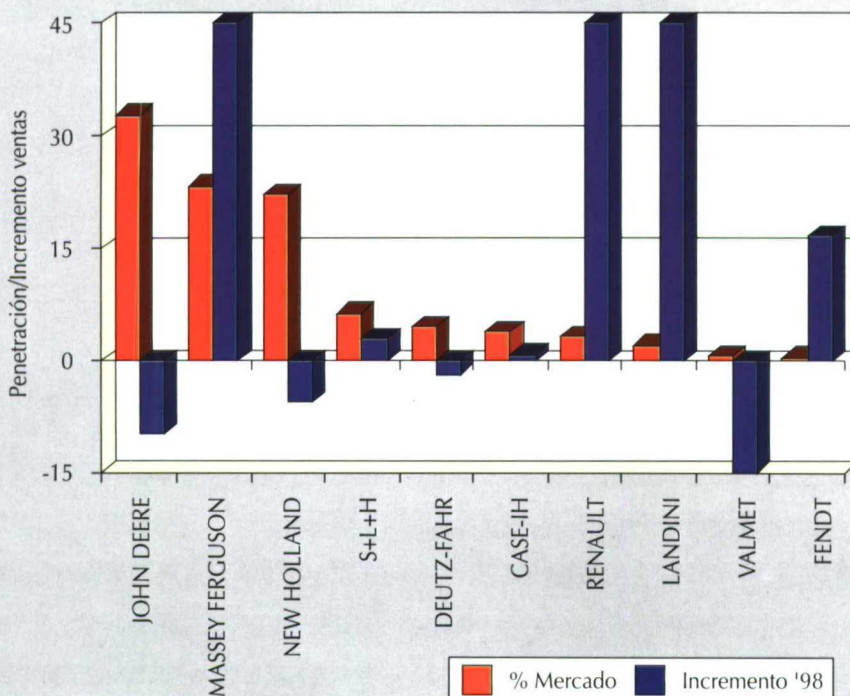
A cierta distancia se sitúa otro John Deere en segunda posición, el 6510 4RM, mientras Massey Ferguson ocupa las dos siguientes plazas, con sus modelos MF-6190 y MF-4260.4. El M 115 DT de New Holland se queda en la quinta posición, también a poca distancia de su más inmediato predecesor.



## LOS 5 MÁS VENDIDOS

Marca/modelo	Unidades	Tipo
JOHN DEERE 6310 4RM	375	DT/N
JOHN DEERE 6510 4RM	190	DT/N
MASSEY FERGUSON MF-6190	179	DT/N
MASSEY FERGUSON MF-4260.4	136	DT/N
NEW HOLLAND FIAT M 115 DT	125	DT/N

**Evolución del mercado en las marcas con más del 0.4% de penetración para tractores entre 91 y 130 CV**



	ene-sept 97	ene-sept 98
JOHN DEERE	1262	1138
MASSEY FERGUSON	543	809
NEW HOLLAND	818	772
S+L+H	211	217
DEUTZ-FAHR	161	158
CASE INTERNATIONAL	132	133
RENAULT	68	114
LANDINI	37	70
VALMET	40	23
FENDT	12	14
URSUS	15	12
ZTS	10	5
U.T.B.	3	4
STEYR		3
KUBOTA	1	
ZETOR	1	1
BELARUS		1
<b>TOTAL</b>	<b>3314</b>	<b>3474</b>

## MUY GRANDES (MÁS DE 130 CV)

# Por encima del incremento global

### VENTAS TOTALES (POR ORDEN ALFABÉTICO)

Marcas	Simple trac.		Doble tracción			Potencias de Inscripción				Totales		
	normal	estrecho	normal	estrecho	articulado	131-140	141-150	151-160	>160	ene-sept 97	ene-sept98	íncrem.
BELARUS										3		
CASE INTERNATIONAL	1		324			240	21		64	198	325	64.14
DEUTZ-FAHR	1		44			32			13	30	45	50.00
FENDT			43			19		1	23	49	43	-12.24
JCB			2						2	2	2	0.00
JOHN DEERE			676			389	39	99	149	261	676	159.00
KUBOTA												
LANDINI			22			20		2			22	
MASSEY FERGUSON			102			53	10		39	75	102	36.00
NEW HOLLAND			342			237	39	99	149	302	342	13.25
RENAULT			21				1	14	6	7	21	200.00
S+L+H			159			127	10	3	19	72	159	120.83
STEYR			4			4				1	4	300.00
URSUS			11					11		13	11	-15.38
VALMET			98			51	14	1	33	39	98	151.28
ZTS			7			6			1	20	7	-65.00
<b>TOTAL</b>	<b>2</b>	<b>0</b>	<b>1855</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>1178</b>	<b>134</b>	<b>230</b>	<b>498</b>	<b>1072</b>	<b>1857</b>	<b>73.23</b>

### LOS MUY GRANDES

Esta 'clase', que corresponde a los modelos con potencias de 'inscripción' de más de 130 CV, es en la que

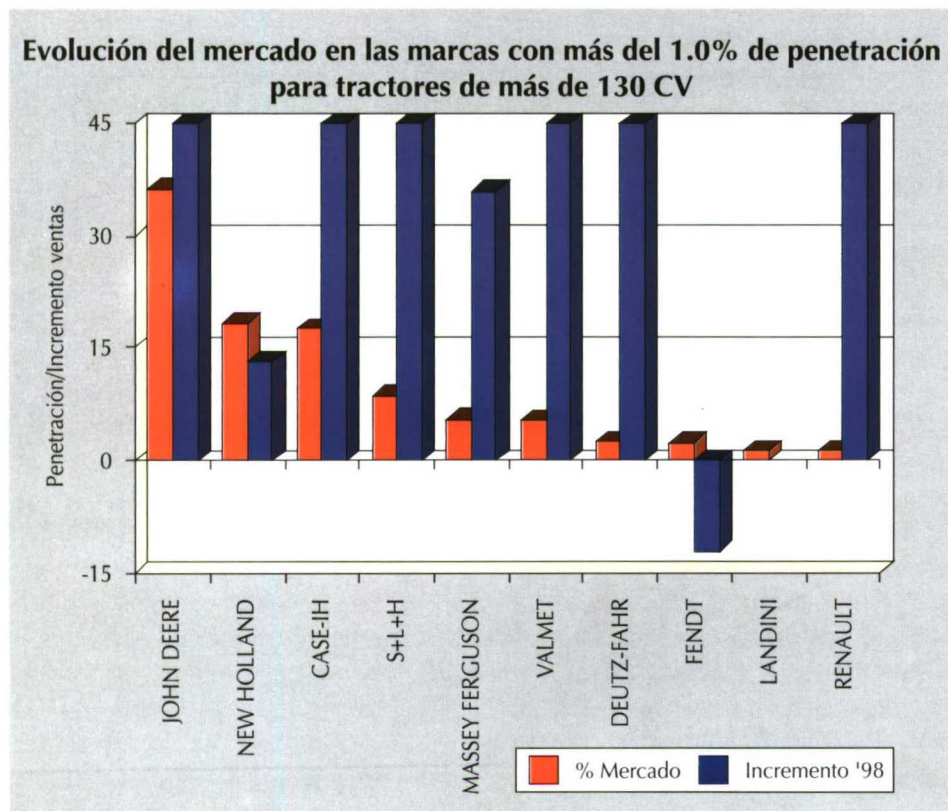
se ha producido un mayor incremento de ventas durante el periodo considerado, 73.2%, pasando de 1 072 a 1 857 unidades. El incremento de ventas en esta clase correspondiente a

1997 fue también el más alto (21.3%), pero muy inferior al que ahora se produce.

La posición de cabeza la ocupa John Deere, con 676 unidades y un 36.4% de la cuota de mercado, habiendo conseguido este periodo un incremento de ventas del 159%. New Holland se ha situado en segundo lugar con el 18.4% del mercado y con incremento de ventas del 13.2%; en tercer lugar, pero muy cerca, le sigue Case International, con 325 unidades y un 17.5% de la cuota de mercado. Hay que resaltar, las fuertes subidas de S+L+H (120.8%), de Valmet (151.2%) y de Renault (200%).

Para esta 'clase' de potencia se pone de manifiesto el interés de la doble tracción, con estructura convencional.

La gama de potencia con mayor número de unidades vendidas es la comprendida entre 131 y 140 CV (1 178 unidades), aunque aparecen 426 unidades con más de 160 CV. En esta banda alta se detecta un claro predominio de John Deere, con 149 unidades vendidas.





	ene-sept 97	ene-sept 98
JOHN DEERE	261	676
NEW HOLLAND	302	342
CASE INTERNATIONAL	198	325
S+L+H	72	159
MASSEY FERGUSON	75	102
VALMET	39	98
DEUTZ-FAHR	30	45
FENDT	49	43
LANDINI		22
RENAULT	7	21
URSUS	13	11
ZTS	20	7
STEYR	1	4
JCB	2	2
BELARUS		3
<b>TOTAL</b>	<b>1072</b>	<b>1857</b>

### LOS 5 MÁS VENDIDOS

Marca/modelo	Unidades	Tipo
JOHN DEERE 6910 4RM	252	DT/N
NEW HOLLAND FIAT M 135 DT	187	DT/N
CASE INTERNATIONAL MX-135	147	DT/N
JOHN DEERE 7610 PS MFWD	135	DT/N
JOHN DEERE 7710 PS MFWD	93	DT/N

# CALIDAD POR SENTADO

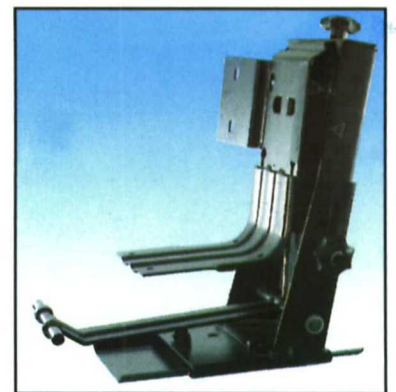


**J mis**  
**seats**

**SUSPENSIÓN  
Y ADPTABLES**



**MIRALBUENO**  
ASIENTOS Y COMPONENTES, S.L.



Ctra. Logroño, km. 13,400 - Polígono "El Águila", nave 48 - 50180 UTEBO (Zaragoza - ESPAÑA) Tel.: (34) 976 78 66 86 - Fax: (34) 976 77 10 53.  
e-mail: miralbueno.seats@sedanet.es