



Antonio Fernández y José Luis Solano.

**HACE TREINTA AÑOS
QUE COMENZARON LA FABRICACIÓN DE MAQUINARIA
PARA LA RECOLECCIÓN DE LA ALMENDRA, Y EN LA ACTUALIDAD
SOLANO HORIZONTE PRESENTA UN AMPLIO CATÁLOGO DE MÁQUINAS AGRÍCOLAS,
ACTIVIDAD QUE COMPLEMENTAN CON LA FABRICACIÓN DE CARROCERÍAS PARA GRUPOS
ELECTRÓGENOS DE IMPORTANTES MARCAS. LA RECIENTE AMPLIACIÓN DE LAS
INSTALACIONES QUE TIENEN EN CORVERA (MURCIA) Y LA TECNOLOGÍA
EMPLEADA SITUAN A ESTA EMPRESA COMO UNA DE LAS PUNTERAS DE NUESTRO PAÍS.**

En la sede de esta dinámica empresa nos recibieron José Luis Solano, gerente, y Antonio Fernández Fuentes, director técnico, quienes nos hablaron de su empresa, de los planes de futuro y de nuevos productos que piensan lanzar, entre los que se encuentra una abonadora de doble plato.

La incorporación de una gama de máquinas de siembra –con la compra de Horizonte-, supuso para Solano,

que hasta ahora su actividad había sido las máquinas para almendra, el inicio de un programa de expansión, que continúa vigente, y a través del cual, “estamos estudiando nuevas fórmulas de colaboración o compra de algunas empresas para poder ampliar nuestra oferta”, nos comenta José Luis Solano.

Desde entonces han mejorado el producto y han incrementado la gama de máquinas. “Estamos invirtiendo en

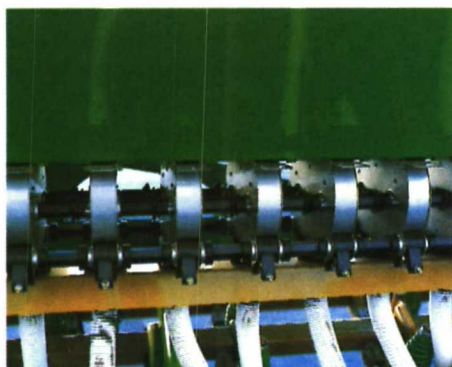
I+D unas cantidades importantes de dinero y de recursos humanos porque queremos tener una tecnología punta, no sólo con relación a los procesos de fabricación, sino también, y eso quizá es lo más importante, aplicada a los productos que fabricamos”, así de rotundo se muestra Antonio Fernández cuando habla de futuro.

En la actualidad Solano cuenta una amplia gama de sembradoras de cereal, siembra directa, abonadoras,

NUEVOS HORIZONTES

chisel, recolectores para aceituna y almendra y una amplia variedad de despelleadoras para éstas. En estos momentos tienen varios proyectos en marcha que pronto verán la luz, y según nos indica Antonio Fernández, "algunos tendrán una gran trascendencia en el sector".

Los planteamientos que tienen para el futuro son muy ambiciosos, pues disponen de una amplia gama de maquinaria, cuyo objeto es completar al máximo los equipos de siembra, abo-



nado y recolección, con la intención de disponer de una oferta que cubra todas las necesidades del mercado.

En Solano poseen unas instalaciones muy preparadas para la fabricación de maquinaria y han realizado

una gran inversión en este sentido. "Queremos aprovechar la sinergia que se produce al ofertar otros productos y la amplia red de distribuidores, que cubre todo el territorio nacional y que se está extendiendo en otros mercados exteriores", nos comenta el gerente de Solano Horizonte.

PRODUCTO NACIONAL

Ante los procesos de absorciones y fusiones entre marcas internacionales, con un potencial económico y de marketing brutal, "la respuesta de algunos fabricantes nacionales es aceptar el reto y suplir esto con productos de gran calidad, un servicio excelente y un proceso constante de investigación y desarrollo, para dar respuesta puntual a las demandas que plantean los agricultores, sin olvidar una red de distribuidores profesionales y bien introducidos, que están constantemente junto al agricultor, conociendo sus necesidades reales". Además, otro capítulo importante es el de inversiones en nuevas tecnologías para adecuar los procesos de fabri-



cación, permitiendo de este modo, no sólo producir con la máxima calidad, sino también con unos costos muy ajustados.

Las instalaciones de Solano son un modelo: una gran fábrica con procesos de soldadura robotizado y una variedad de máquinas de control numérico, sistemas de pintura en polvo y cadenas de montaje automatizadas; en





“ La principal novedad para esta primavera serán las máquinas de abonado de doble plato ”

definitiva, la tecnología más avanzada, que les permite competir en unas condiciones muy ventajosas. Esto ha significado una inversión, en el año 1998, de cerca de 400 millones de pesetas en maquinaria e instalaciones, disponiendo de unos 10 000 metros cuadrados cubiertos y una plantilla de 97 personas de mano de obra directa, más un número importante de talleres auxiliares, que trabajan casi en exclusividad para Solano. Un dato relevante, es que la media de edad de los tra-

bajadores de Solano no supera los treinta años.

La principal novedad para esta primavera serán las máquinas de abonado de doble plato: “Tenemos intención de presentar en la próxima edición de FIMA algún prototipo, que podría estar a la venta a finales del mes de abril”, nos explican, y también están estudiando introducirse en el laboreo del suelo, incorporando a su ya apreciada gama de chisel, gradas de discos, desarrolladas por el

equipo técnico de Solano Horizonte o en colaboración con otros fabricantes, puntualizan los responsables de la empresa.

TRES DÉCADAS DE EXPERIENCIA

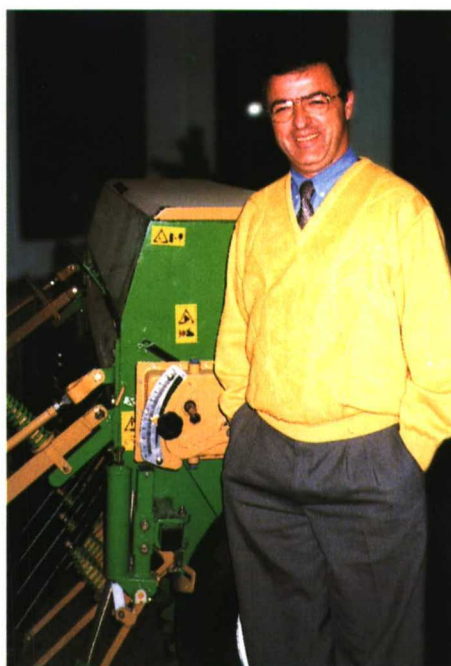
La andadura de Solano se inició hace 30 años con las máquinas para recolección de almendra. Hace dos años decidieron aplicar toda esa tec-



nología y experiencia al terreno de la aceituna, y en la actualidad disponen de recolectores (vibradores solos y equipados con interceptor) de reconocido prestigio y que están potenciando de forma importante, como lo demuestra el hecho de que están estudiando la ubicación de una delegación propia en Andalucía, desde donde dar apoyo logístico a sus distribuidores en esta región y en Extremadura, fundamentalmente en la maquinaria para aceituna.

Solano Horizonte es actualmente el único fabricante que cuenta con un vibrador para aceituna capaz de poder trabajar con el interceptor (paraguas) o sin él, con una simple operación cuya duración no supera la media hora. También disponen de opciones mixtas para almendra y aceituna.

Con la campaña casi finalizada, en Solano Horizonte son optimistas, pues "a la vista de las cifras que maneja-



mos al finalizar el año observamos un crecimiento de las ventas en lo referente a sembradoras, y en abonadoras y chisel también hemos superado con mucho las previsiones. En relación a los vibradores para la aceituna, estamos teniendo una buena acogida, fundamentalmente por calidad, servicio y unos precios muy competitivos, algo que viene avalado por el hecho de haber duplicado las ventas con relación al año anterior. Con respecto a la almendra, a pesar de la mala cosecha hemos mantenido las ventas con relación al



año anterior, donde la cosecha fue extraordinaria".

En siembra directa, no se han cumplido las perspectivas creadas, quizá porque es difícil cambiar la mentalidad de los agricultores o posiblemente porque este sistema de laboreo no es igual de efectivo en unas tierras que en otras; el hecho es que este segmento no evoluciona al ritmo previsto por los fabricantes. En Solano Horizonte confiesan que "hacemos estas máquinas siguiendo nuestra política de ofrecer al agricultor aquello que demande, y no olvidemos que entre otras cosas somos fabricantes de equipos de siembra. Por otra parte, hay otros mercados que están despertando a este tipo de técnicas, como es el francés, y en ellos estamos presentes con nuestros equipos".

“ La intención de Solano es disponer de una oferta que cubra todas las necesidades del mercado ”

El mercado exterior lo han tenido ciertamente paralizado mientras se procedía a la reorganización de la red nacional. Este año, dentro de los planes de esta dinámica empresa, figura como prioridad el afianzamiento en los mercados exteriores, y para llevar a cabo este proyecto han esperado a tener dispuesta una gama de equipos técnicamente avanzados y completado el equipamiento de su fábrica de Corvera: "nos gusta hacer las cosas tomando el tiempo necesario, pero haciéndolas bien". ♠